



# Междинен Доклад

за дейността на  
"Сирма Груп Холдингз" АД  
съгласно Приложение №10 от  
Наредба 2, към чл. 32, ал. 1, т. 2, чл. 35,  
ал. 1, т. 2, чл.41, ал. 1, т. 2  
за периода 01.01.2022 - 31.03.2022

## Съдържание

1/ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД .....	3
2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ.....	4
3/ ПОРТФЕЙЛ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД .....	6
4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ .....	7
4.1. Акционерна структура .....	7
4.2. Органи на управление.....	8
5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г. ....	11
ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г.....	18
ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г.....	18
6/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ.....	19
6.1. ПРИХОДИ.....	19
6.2. РАЗХОДИ .....	19
6.3. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ (НЕТО) .....	20
6.4. АКТИВИ .....	20
6.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ .....	21
6.6. ПАСИВИ .....	XXII
6.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ.....	XXIII
6.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ.....	27
6.9 СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА .....	29
Сделки с дъщерни предприятия .....	29
Сделки с други свързани лица .....	29
Сделки с ключов управленски персонал .....	29
7/ ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ .....	30
7.1 ЕКОЛОГИЯ.....	30
7.2 ПЕРСОНАЛ .....	30
8/ РИСКОВИ ФАКТОРИ .....	30
8.1 Анализ на пазарния риск .....	31
8.1.1 Валутен риск .....	31
8.1.2. Лихвен риск.....	31
8.3 Анализ на ликвидния риск.....	31
9/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД. .....	32
10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО. .....	32
11/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ	



ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	32
12/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ. ....	33
13/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА. ....	33
14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ. ....	33
15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД. ....	34
16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД. ....	34
17/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ. ....	34
18/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО .....	35
19/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД .....	36



# 1 / ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА “СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД

Настоящият междинен индивидуален доклад на ръководството на “Сирма Груп Холдинг” АД обхваща периода, приключващ на 31 март 2022 г., и е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след датата на баланса. Структурата на този доклад е в съответствие с приложение 9, 10 и Приложение 11 към чл.32а, ал.2 от Наредба №2.

Съветът на директорите на холдинга потвърждава, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на индивидуалния финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в междинния финансов отчет към 31 март 2022 г.;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху индивидуалния финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този доклад за управлението съдържа-прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализират, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Думите "цел", "предвиждане", "поемам", "вярвам", "в бъдеще", "би могло", "разчитаме", "сме уверени", "оценяваме", "очакваме", "Прогноза", "ориентиrowъчно", "възнамеряваме", "можем", "може", "перспектива", "план", "проект", "предскаже", "търси", "трябва", "стратегия", "искаме", "ще", "би" и други подобни изрази, са предназначени да идентифицират тези прогнозни изявления. Такива прогнози са, например, тези, направени в секцията Резултати от дейността, по отношение на нашите количествените и качествените оповестявания за пазарния риск, в

съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), а именно МСФО 7 и свързаните с него отчети в нашите Пояснения към финансовия отчет, нашите перспективи за развитие, както и друга прогнозна информация, която се появява и в други части на този доклад. Освен ако не се изисква от закона, ние не се ангажираме и нямаме задължение да актуализираме публично или да преразглеждаме прогнозни изявления в резултат на нова информация, която сме получили за условията, които са съществували при издаването на този доклад, бъдещи събития, или по друг начин, освен ако не сме задължени да го направим по закона.

Този доклад включва статистически данни за ИТ индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. СИРМА не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад.

В нашия Индивидуален доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме относно различните аспекти на финансовата устойчивост на “Сирма Груп Холдинг” АД и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на „Сирма Груп Холдинг“ АД включва нашия индивидуален финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, представени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

Нашият междинен индивидуален финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в индивидуалния финансов отчет и Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки над финансовата отчетност.

Отчетният период е финансовият период, приключващ на 31 март 2022 година. Докладът обхваща дейността на „Сирма Груп Холдинг“ АД.



## 2/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

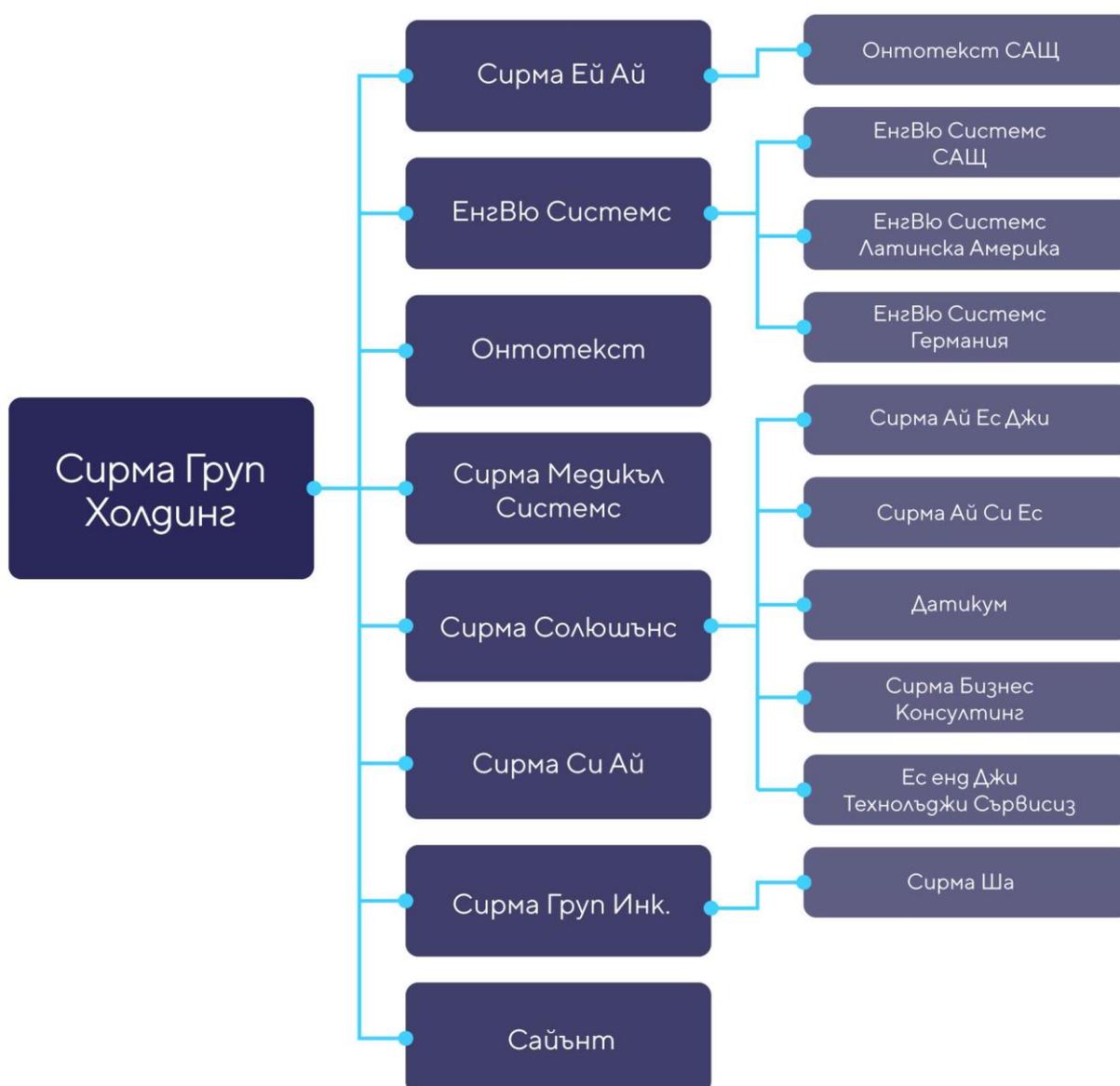
„Сирма Груп Холдинг“ АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании мениджмънт, административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки

капитал. Нашата стратегия е да създаваме бизнеси, да ги инкубираме и да ги развиваме.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети на холдинга.

### 2.1.Организационна структура



## ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

„Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008г. с Единен идентификационен код (ЕИК): 200101236 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на „Сирма Груп Холдинг“ АД, с еквивалент на английски език „Sigma Group Holding“ JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Адресът за кореспонденция на „Сирма Груп Холдинг“ АД е: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

### Промени в предмета на дейност:

На 23.03.2009 г. СГХ променя предмета си на дейност както следва: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на закона за счетоводство. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

На 04.07.2012 г. предметът на дейност се променя в актуалния такъв.

При учредяването си дружеството е оперирало под следния предмет на дейност: проектиране, разработване, маркетинг, продажба, внедряване, обучение и съпровождане на софтуерни продукти и цялостни решения, включително управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните и комуникационни технологии; счетоводни услуги, както и всяка друга, незабранена от закона дейност.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ „Сирма Груп Холдинг“ АД:

- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;

## КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

- На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

Непаричните вноски са:

1. Софтуер, представляваща 29 (двадесет и девет) софтуерни модула. **СТОЙНОСТ: 61 555 838 лв.**

2. 81 960 броя обикновени поименни акции от капитала на „СИРМА ГРУП“ АД, дружеството регистрирано в Търговския регистър към Агенция по вписванията с ЕИК 040529004. **СТОЙНОСТ: 11 734 980 лв.**

3. Недвижими имоти - Етаж 3 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр.София, бул.Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 796, 50кв.м., съгл.Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 126, том I, рег. N 4551, дело N 116 от 23.04.2003г. и Етаж 5 от офис сграда "ИТ - център Офис Експрес" в гр. София, бул. "Цариградско шосе" N 135 със застроена площ 281, 81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот N 86, том 4, рег. N 10237, дело N 592 от 23.12.2004 г. **СТОЙНОСТ: 3 911 660 лв.**

**ОБЩА СТОЙНОСТ: 77 202 478 лв.**

Непаричните вноски са подробно описани в чл.7, ал.3 от Устава на дружеството.



## ИСТОРИЯ НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ

- Чрез първично публично предлагане, съгласно решение на ОСА от 04.12.2014 г., на 30.10.2015 г. е вписано увеличение на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД, с което увеличение капиталът се увеличава на 59 360 518 лева.

- При осъществяването на преобразуване вписано в Търговския регистър на 23.10.2014г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаление е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД от трима независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.

- На 22.10.2010г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството е вписано намаление на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.

- На 15.10.2008г. след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерния капитал бива увеличен от 50 000 лв. до 77 252 478 лв. чрез непарични вноски чрез издаване на нови 77 202 478 броя акции както следва:

1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;

2) Непарична вносна представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лева:

□ Офис-сграда - офиси, ет.3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ 135, собственост на „Сирма Груп“ АД, дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч“ АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч“ АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вносна представляваща акции на стойност от 11 734 980 лева:

□ Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв. за акция) от капитала на „Сирма Груп“ АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

## Информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал

„Сирма Груп Холдинг“ АД няма информация за условията на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

## 3/ ПОРТФЕЙЛ НА „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД

Дъщерни на „Сирма Груп Холдинг“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към	Процент от капитала към	Процент от капиталовите права към	Стойност на инвестицията към	Процент от капитала към	Процент от капиталовите права към	Промени (в хил. лв.)
	31.03.2022 (в хил. лв.)			31.12.2021 (в хил. лв.)			
„Сирма Солюшънс“ АД	39 311	77,71%	82,43%	39 311	77,71%	82,43%	-
„Онтотекст“ АД	17 865	87,65%	90,44%	17 865	87,65%	90,44%	-
„Сайънт“ АД	10 237	80,00%	80,00%	10 237	80,00%	80,00%	-
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	7 035	100,00%	100,00%	7 035	100,00%	100,00%	-
Сирма Груп Инк. САЩ	3 471	76,30%	76,30%	3 471	76,30%	76,30%	-
„Сирма Си Ай“ АД	106	80,00%	80,00%	106	80,00%	80,00%	-
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66,00%	66	66,00%	66,00%	-
„Енгвю Системс София“ АД	50	72,90%	72,90%	50	72,90%	72,90%	-

## ИНФОРМАЦИЯ ЗА УЧАСТИЯТА

Освен посочените участия на Дружеството в т. 3 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да имат значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.

Дружеството няма клонове.



## 4/ СТРУКТУРА НА АКЦИОНЕРНИЯ КАПИТАЛ И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

### 4.1. Акционерна структура

Към 31.03.2022 г. разпределението на акционерния капитал на „Сирма Груп Холдинг“ АД е както следва:

	31.03.2022 (хил.лв.,%)	31.12.2021 (хил.лв.,%)
Акционерен капитал	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1 014	1 026
Юридически лица	41	45
Физически лица	973	981
Брой акции, притежавани от юридически лица	8 299 927	8 517 822
% на участие на юридически лица	13,98%	14,35%
Брой акции, притежавани от физическите лица	51 060 591	50 842 696
% на участие на физически лица	86,02%	85,65%

Акционери	Брой акции към 31.03.2022	Брой акции към 31.12.2021	Номи- нал	Стойност	% в капита- ла	Нормализи- ран % в капитала
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,97%
Цветан Борисов Алексиев	4 965 753	4 965 753	1 лв.	4 965 753 лв.	8,37%	8,45%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,08%
Веселин Анчев Киров	4 700 786	4 700 786	1 лв.	4 700 786 лв.	7,92%	8,00%
Иво Петров Петров	4 200 000	4 500 000	1 лв.	4 200 000 лв.	7,08%	7,15%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,37%
Атанас Костадинов Киряков	2 887 524	2 887 524	1 лв.	2 887 524 лв.	4,86%	4,91%
Красимир Невелинов Божков	2 534 161	2 534 161	1 лв.	2 534 161 лв.	4,27%	4,31%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,70%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,67%
Емилиана Илиева Илиева	1 925 820	1 925 820	1 лв.	1 925 820 лв.	3,24%	3,28%
"Сирма Солюшънс" АД	1 766 286	1 437 786	1 лв.	1 766 286 лв.	2,98%	3,01%
Явор Людмилов Джонев	1 392 746	1 392 746	1 лв.	1 392 746 лв.	2,35%	2,37%
Петър Николаев Коняров	870 665	870 665	1 лв.	870 665 лв.	1,47%	1,48%
"Манджуков" ООД	860 000	860 000	1 лв.	860 000 лв.	1,45%	1,46%
УПФ „Доверие“ АД	802 126	976 678	1 лв.	802 126 лв.	1,35%	1,36%
"Първа Финансова Брокерска Къща" ЕООД	792 935	677 368	2 лв.	1 585 870 лв.	1,34%	1,35%
УПФ "ДСК Родина" АД	747 036	747 036	1 лв.	747 036 лв.	1,26%	1,27%
УПФ "Пенсионноосигурителен Институт"	478 200	715 810	1 лв.	478 200 лв.	0,81%	0,81%
Други	12 340 056	12 071 961	1 лв.	12 340 056 лв.	20,79%	20,00%
<b>Общо</b>	<b>59 360 518</b>	<b>59 360 518</b>		<b>59 360 518 лв.</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

Към 31.03.2022 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 584 474 бр. собствени акции с номинална стойност 584 474 лв. (0,98% от акционерния капитал).



Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:

Акционери	Брой акции към 31.03.2022	% от капитала	Нормализиран % в капитала
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,97%
Цветан Борисов Алексиев	4 965 753	8,37%	8,45%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,08%
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	8,00%
Иво Петров Петров	4 200 000	7,08%	7,15%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,37%

Акционери	Брой акции към 31.12.2021	% от капитала	Нормализиран % в капитала
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,97%
Цветан Борисов Алексиев	4 965 753	8,37%	8,45%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,08%
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	8,00%
Иво Петров Петров	4 500 000	7,58%	7,66%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,37%

Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролирано и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

„Сирма Груп Холдинг“ АД е притежание на своите акционери, които упражняват пълен контрол над дружеството. Оперативният контрол е делегиран на Съвета на директорите и респективно на Изпълнителния директор. Дружеството прилага редица вътрешни документи, които целят регламентиране на работата и предотвратяване на злоупотреби. Такива са "Инструкция относно задълженията и отговорностите на вътрешни лица притежаващи вътрешна информация", "Кодекс за поведение на финансови и счетоводни длъжности", "Правила за работа на Съвета на Директорите", "Програма за добро корпоративно управление".

Описание на всякакви договорености, известни на Дружеството, действието на които може на някоя следваща дата да доведе до промяна в контрола на Дружеството

На Дружеството не са известни каквито и да било договорености, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на „Сирма Груп Холдинг“ АД в бъдеще.

## 4.2. Органи на управление

„Сирма Груп Холдинг“ АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

**Съветът на директорите към 31.03.2022 г. включва следните членове:**

Чавдар Велизаров Димитров

Цветан Борисов Алексиев

Атанас Костадинов Киряков

Георги Първанов Маринов

Петър Борисов Статев – независим член

Йордан Стоянов Недев – независим член

**Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите:** 2 години от датата на вписване.

Мандатът на настоящия Съвета на директорите е до 02.07.2023 г.

**Изпълнителен директор на „Сирма Груп Холдинг“ АД е Цветан Борисов Алексиев.**



## Правомощията на управителните органи

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗГПЦК.

## Опции върху акции на дружеството

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

## Права на членовете на СД да придобиват акции и облигации на дружеството

Правата на членовете на СД на дружеството да придобиват акции от дружеството са регламентирани в приложимата нормативна база. Дружеството няма издадени облигации.

## Органи към Съвета на директорите

„Сирма Груп Холдинг“ АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

**1. Комитет по инвестиции и риск** в състав:

*Йордан Недев – председател*

*Цветан Алексиев – член*

*Георги Маринов – член*

**2. Комитет по възнагражденията** в състав:

*Георги Маринов – председател*

*Петър Статев – член*

*Йордан Недев – член*

**3. Комитет по оповестяване на информация** в състав:

*Цветан Алексиев – председател*

*Станислав Танушев – член*

*Чавдар Димитров – член*

*Атанас Киряков – член*

**4. Одитен комитет** в състав:

*Ангел Крайчев – председател*

*Александър Тодоров Колев – член*

*Емилиян Иванов Петров – член*

## Приети вътрешно-нормативни документи

През 2015 година дружеството приема необходимите вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси на дружеството и изпълнение на задълженията си като публично дружество:

- Програма за добро корпоративно управление;
- Правила за работа на Съвета на директорите;
- Инструкции и разяснения относно задължения и отговорности на вътрешните лица, притежаващи вътрешна информация;
- Специален кодекс за поведение при финансови и счетоводни длъжности.

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://investors.sirma.bg/investors/corporate-governance.html>



Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 31.03.2022	Брой акции към 31.12.2021	Номинал	Стойност	% в капитала към 31.03.2022	Нормализиран % в капитала към 31.03.2022
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,97%
Цветан Борисов Алексиев	4 965 753	4 965 753	1 лв.	4 965 753 лв.	8,37%	8,45%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,08%
Атанас Костадинов Киряков	2 887 524	2 887 524	1 лв.	2 887 524 лв.	4,86%	4,91%
Петър Борисов Статев	10 100	10 100	1 лв.	10 100 лв.	0,02%	0,02%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
<b>Общо</b>	<b>17 887 344</b>	<b>17 887 344</b>		<b>17 887 344 лв.</b>	<b>30,14%</b>	<b>30,44%</b>

През периода няма промяна в участието на членовете на СД в капитала на дружеството.

### Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на “Сирма Груп Холдинг” АД

На основание чл.25, ал.5 от Устава на дружеството всеки член на Съвета на директорите е получил постоянно възнаграждение по договори за управление и контрол:

Име, Презиме и Фамилия	Фирма	Сума за периода 01.01.2022 - 31.03.2022 г. (лв.)
Цветан Борисов Алексиев	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(39 249)
Йордан Стоянов Недев	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(20 250)
Атанас Костадинов Киряков	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(4 500)
Георги Първанов Маринов	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(4 500)
Чавдар Велизаров Димитров	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(4 500)
Петър Борисов Статев	“СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ” АД	(4 500)
<b>Общо</b>		<b>(77 499)</b>

### ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са

налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им.

### ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 26.08.2019 г. Извънредно Общо Събрание на Акционерите на Дружеството мандата на Одитния комитет бе продължен с 3 (три) години и при досегашното възнаграждение. Одитния комитет остава в състав:

Ангел Крайчев – председател

Александър Тодоров Колев - член

Емилиян Иванов Петров – член



## ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че „Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК

„Сирма Груп Холдинг“ АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни стандарти.

# 5/ „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г.

### Накратко

2021 г. беше година на засилен ръст на всички ИКТ сегменти. Секторът бе припознат като универсалния лек срещу всички проблеми произтичащи от пандемията. През 2022 г. се очаква този ръст да намали своите темпове и пазарите да се завърнат към нормалност.

Все още остават редица рискове, които биха могли да спрат или забавят както развитието на ИКТ индустрията, така и на глобалната икономика – геополитическо напрежение, инфлация, логистични затруднения, нарастващи лихвени нива, „голямото напускане“ са само някои от надвисналите рискове.

### Очаквани за развитие на икономиката в България през 2022 г.

Въпреки връщането към растеж през 2021 г., България не успя да възстанови нивата на своята икономика от преди пандемичната криза. Това се очакваше да се случи през 2022 г., според БНБ но са налице редица рискове това да се случи:

- Отлагане на изпълнението на инвестиционните проекти;
- Забавен темп на усвояване на средства по европейските програми;
- Забавено изпълнение на Националния план за възстановяване;
- По-висока от очакваната инфлация, вследствие на продължително задържане на високите цени на енергоизточниците.
- Войната между Русия и Украйна.

### Развитие на глобалната икономика през 2022 г.

След предизвикания от пандемията от Ковид-19 спад в глобалният БВП от 3,1% през 2020 г. (по-малко от очакваното), икономиката бързо се възстанови през 2021 г. Прогнозата на МВФ очаква 5,9% глобален ръст на БВП за годината и още 4,4% през 2022 г. – около половин процент по-ниско от очакваното в края на 2021 г. ([World Economic Outlook Update, IMF, януари 2022 г.](#)). Възстановяването се случи бързо, но в началото на 2022 г. инерцията му се забавя, някои рискове излизат на повърхността (нови варианти на Ковид, логистични проблеми, цената на енергията, недостиг на стоки, инфлационни процеси) и несигурността се увеличи.

Рисковете пред световната икономика се увеличават също и от войната между Русия и Украйна, както и очакванията за поредни климатични кризи, вследствие на глобалното затопляне. Тези два фактора самостоятелно имат потенциала радикално да променят очакванията за растеж.

Въпреки бързото начало на възстановяване и оптимистичните очаквания за продължаващ растеж, Световната банка ([World Bank Development Report, 15 февруари 2022 г.](#)) очертава някои важни рискове. Според банката нарастващата инфлация и свързаното с нея нарастване на лихвените нива очертават увеличаващ се риск за финансовия сектор от силно нарастване на необслужваните кредити. Оттам би се свил достъпът до финансиране на малкия и среден бизнес. Това от своя страна има риск да забави или спре възстановяването на икономиката. Тези рискове са особено силни в развиващите се страни и страните с нисък или среден доход на населението (към които се числи и България).

### Отрасълът на Сирма

Компаниите на Сирма Груп Холдинг са специализирани в индустрията на информационните технологии (ИТ). Индуриалните данни обикновено се комбинират с данни за „комуникационния сегмент“, тъй като този



сегмент зависи изцяло от информационните технологии. Съответно индустрията придоби името „Информационни и комуникационни технологии“ или за кратко ИКТ. От цялото разнообразие на ИКТ сегменти, компаниите в групата работят предимно в сегментите „ИТ услуги“ (системна интеграция, инфраструктура като услуга, софтуер като услуга, софтуерна поддръжка, консултации) и „Бизнес софтуер“ (различни софтуерни продукти и услуги, насочени към различни бизнес вертикали и разработка на персонализиран софтуер).

Двата основни сегмента („ИТ услуги“ и „Софтуер“), в които Групата оперира, бяха най-бързо развиващите се в миналото ([Gartner, януари 2022 г.](#)). Исторически и двата сегмента са следвали едни и същи тенденции в развитието. Двата сегмента се разглеждат като решението на всички проблеми възникващи от глобалната пандемия. Масовата дигитализация, която се разгръща разчита именно на „Софтуер“, за различните технологични решения и „ИТ услуги“, чрез които тези решения да бъдат внедрени. Това доведе до ръст на двата сегмента през 2021 г. съответно от 14,4% и 10,7% на годишна база.

Очакванията за 2022 г. са, че двата сегмента ще запазят своя растеж, макар и с малко по-умерени темпове - 11% за „Софтуер“ и 7,9% за „ИТ услуги“. Ръстът на тези два сегмента се очаква да е устойчив в близките години с CAGR 2020 – 2025 от 12,18% и 9,07% съответно.

Географски Сирма е фокусирана върху водещите световни пазари (САЩ, Великобритания и Европа), които също се очаква да направят и най-бързо завръщане към нормалните разходи за ИТ преди Ковид-19.

Сирма Груп е B2B ИТ доставчик. Клиентското портфолио на Сирма – Дигитални бизнеси (Sigma AI, Консултиране и интеграция, Чатботове, ИТ сигурност и разработване на софтуер), Финансови институции (Sigma AI, Консултации, Интеграция, ИТ сигурност, Чатботи и продуктите на Сирма Бизнес Консултинг АД), Застраховане (Sigma's Insurance Broker Platform), комуникации (Sigma AI, GraphDB), издателска дейност (Sigma AI, GraphDB), медии (Sigma AI, GraphDB) и здравеопазване (Sigma AI и продуктите на Сирма Медикъл Системс АД) показва устойчивост по време на кризата с Ковид-19 и се очаква значително увеличаване на техните инвестиции в ИКТ през близките години. Сирма не е изложена на най-силно засегнатите от Ковид-19 кризата вертикали - „Транспорт“, „Производство“ и „Туризъм“.

## Прогнози за развитието на ИКТ сектора през 2022 г.

Според Gartner ([Gartner, януари 2022 г.](#)), разходите за ИКТ в света през 2021 г. са нараснали с 9% на годишна база и достигат 4,2 трилиона долара по текущи цени.

Възстановяването на ИКТ сектора бе действително V-образното. Растежът засегна всички сегменти на ИКТ през 2021 г., като в почти всички той се измерва с двуцифрено число. В резултат от това пазарът на ИКТ силно надмина нивата от 2019 г. Светът силно ускори нивата на дигитализация, офисите се превърнаха в „домашни“, онлайн разплащанията нараснаха с близо 50% само за годината. Логично сегмент „Софтуер“ изпреварва останалите сегменти и е с очакван ръст за 2021 г. от 14,4%. Непосредствено след него се нарежда сегмент „Устройствата“, където ръстът се очаква да бъде от 13% за годината, поради наваксване на отложени покупки от пандемичната 2020 г. Този ръст е следван отблизо от сегмента „ИТ услуги“ с 10,7%. Общите разходи за ИКТ ще достигнат 4,239 милиарда долара през 2021 г. и ще продължат да нарастват рязко през следващите години:

Световни разходи за ИКТ в текущи цени в USD								
	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	CAGR 2020-25
<b>Център за данни</b>								
Разходи \$Млрд.	191	194	216	226	237	247	257	
Год. ръст		1.57%	11.34%	4.63%	4.87%	4.22%	4.05%	5.78%
<b>Софтуер</b>								
Разходи \$Млрд.	485	529	605	672	752	841	940	
Год. ръст		9.07%	14.37%	11.07%	11.90%	11.84%	11.77%	11.95%
<b>Устройства</b>								
Разходи \$Млрд.	708	697	787	814	804	824	843	
Год. ръст		-1.55%	12.91%	3.43%	1.23%	2.49%	2.31%	3.88%
<b>ИТ Услуги</b>								
Разходи \$Млрд.	1 053	1 071	1 186	1 280	1 392	1 516	1 653	
Год. ръст		1.71%	10.74%	7.93%	8.75%	8.91%	9.04%	9.07%
<b>ТЕЛКО</b>								
Разходи \$Млрд.	1 418	1 396	1 444	1 463	1 494	1 524	1 554	
Год. ръст		-1.55%	3.44%	1.32%	2.12%	2.01%	1.97%	2.18%
<b>Общо ИКТ</b>								
Разходи \$Млрд.	3 855	3 888	4 239	4 454	4 679	4 952	5 247	
Год. ръст		0.86%	9.03%	5.07%	5.05%	5.83%	5.96%	6.18%
<b>ИТ без ТЕЛКО</b>								
Разходи \$Млрд.	2 437	2 492	2 795	2 991	3 185	3 428	3 693	
Год. ръст		2.26%	12.16%	7.01%	6.49%	7.63%	7.73%	7.21%

Възстановяването в различните страни, вертикалните индустрии и подсегментите на ИКТ все още варира значително, което води до „възстановяване под формата



на К“, когато разглеждаме неравномерното възстановяване за много подсегменти и географии. Според Gartner разликата в растежа на ИКТ през 2021 г. е свързана с различния вид подкрепа, предоставена от правителствата. Държавите, които са подкрепили физическите лица (САЩ, Канада, Австралия), обикновено са се справили по-добре през 2021 г. в сравнение със страните, които са подкрепили бизнеса и заетостта (Италия, Гърция).

При разглеждане на различните индустрии, „Производството и Добива“, „Транспорта“ и „Търговията на дребно“ все още не са достигнали нивата на ИКТ разходи от 2019 г. Особено за сектора „Търговия на дребно“, който определено прие продажби по време на пандемията, е, че инфраструктурата, необходимата за това, беше налице преди пандемията. Следователно секторът бележи по-слаб растеж през 2021 г. по отношение на своите разходи за ИКТ.

Другите сектори от икономиката усилено използват технологиите за справяне с последиците от пандемията – „Образование“ (ръст 9%), „Правителство“ (ръст 7%), „Здравеопазване“ (ръст 7%), „Застраховане“ (ръст 6.5%), „Банки и Инвестиционни Услуги“ (ръст 6.7%) и „Медии“ (ръст 6.7%).

Развитието на различните под-сегменти на ИКТ варира значително. „Инфраструктура като услуга“ (предлагана от Датикум) несъмнено е победител за 2021 г. (с ръст достигащ 40% на годишна база) и през следващите години (CAGR над 30%). Другите подсегменти, където Сирма е специализирана, са групирани заедно:

- Софтуер за инфраструктура (предлага се от Датикум АД)
- Корпоративен приложен софтуер (предлага се от Сирма Ей Ай ЕАД, Сирма Солюшънс АД и Сирма Бизнес Консултинг АД)
- Консултации (предлагани от Сирма Солюшънс АД и Сирма Бизнес Консултинг АД)
- Внедряване на приложения и управлявани услуги (предлагани от Сирма Солюшънс АД)
- Услуги за бизнес процеси (предлагани от Sirma ICS, Сирма Медикъл Системс АД и Сирма Бизнес Консултинг АД) и също се радват на силен растеж от 7-14% през 2021 г. и CAGR 2020-2025 г. от 5-13%

Очаква се растежът на облачния пазар да бъде още по-грандиозен. Подсегментът „Настолен компютър като услуга“ ще има изключителен растеж надхвърлящ 65% през 2021 г. и силен CAGR 2020-2025 г., надхвърлящ 25%. Той е последван от нововъзникващият подсегмент „Приложения за бизнес разузнаване“, „Системи за

управление на бази данни“ и „Платформи за бизнес разузнаване“, където Сирма Ей Ай е специализирана. Всички те се очаква да имат ръст през 2021 г. между 25% и 50% и CAGR 2020-2025 г., вариращ между 20% и 33%.

2022 г. се очертава също като силна година за ИКТ сектора, макар ръстовете по сегменти да не са толкова големи. Обемът на пазара се очаква да достигне USD 4,5 трилиона, което е ръст от 6% на годишна база в постоянни цени, или 5,1% ръст в постоянни цени.

Водещи в ръста на сектора отново се запазват „Софтуер“ и „ИТ услуги“, които се очаква да нараснат съответно с 11% и 7,9% през годината.

Анализът на съставните части на различните сегменти показва изключително разнородна картина. Става видима картината на утвърждаващия се разрыв между желанието за притежание и използването на различни неща като услуга. Ръстът на сегмент „Софтуер“ през 2022 г. и близкото бъдеще се дължи основно на облачните технологии. Съответно „Инфраструктура като услуга“ (IaaS) се очаква да нарасне с цели 31% през 2022 г., и да запази този свой ръст и в годините до 2025 г. Други под-сегменти на сегмента „Софтуер“ също имат драматичен и устойчив ръст. „Софтуер за инфраструктура“ и „Бизнес софтуер“ се очаква да нараснат с 11-12% през 2022 г. и да запазят това нарастване в близките години с CAGR до 2025 г. от около 12%.

От сегмент „Услуги“ също има няколко отлично представящи се под-сегмента, които са донякъде свързани и често се предлагат заедно. „ИТ консултации“, „Внедряване и управляеми услуги“ и „Бизнес процеси“ се очаква да имат ръст между 6 и 11 % през 2022 г., но и този ръст да е устойчив във времето с CAGR до 2025 г. също между 7 и 11%. В другия край на спектъра на сегмент „ИТ Услуги“ са под-сегментите „Внедряване на инфраструктура“ и „Поддръжка на хардуер“, които или нарастват слабо или се свиват и явно показват устойчивото преминаване на всички бизнеси и потребители към облачната среда. Това твърдение се подсилва и от свиването на пазара за „Фиксирани услуги“ както на бизнеси така и на потребители.

Когато разгледаме разходите на различните индустрии за ИТ, виждаме, че през 2022 г. все още има четири индустрии, които не са успели да възстановят своите инвестиции в ИТ от пандемичната криза – „Въздушен транспорт“, „Тежка индустрия“ и „Забавления онлайн и офлайн“. Всички останали вертикали увеличават своите разходи за ИТ средно с около 7% през 2022 г.



## Рискове

### Инфлация

2% годишно се считат за нормални нива на инфлация. Същевременно през 2022 г. и вероятно през 2023 г. се очаква повечето страни в света да изпитват по-голяма инфлация, като само с САЩ нивата се очаква да достигнат 6,56% през 2022 г. Според Gartner (Gartner, януари 2022 г.) инфлацията, която се очаква да обхване света през 2022 г. и 2023 г. не представлява опасност за ИКТ индустрията. Причина за това е фактът, че инфлацията е движена от търсенето. Това е търсене на стоки, което е било пренасочено от търсене на услуги по време на пандемията.

### Недостиг на чипове

По-сериозен риск за ИКТ индустрията представлява забавянето на логистичните вериги и резултата от това – недостиг на чипове. Този недостиг костваше редица проблеми през 2021 г. Очакванията на Gartner са, че още към края на първото полугодие на 2022 г. снабдяването и запасите с микропроцесори (MCU), полупроводниковите дискове (SSD) и драйвери за дисплей ще се урегулират и върнат към нормално снабдяване. DRAM (динамичен RAM) и NAND пазарът се очаква да остане затруднен в рамките на 2022 г., като се очаква нормализиране на доставките към края на годината.

### Голямото напускане

Макар терминът „Голямото напускане“ да е приложим за САЩ и донякъде за Великобритания, той започва да се проявява и в някои други европейски държави. Долякъде голямото напускане е резултат и от увеличаващата се инфлация. Ако текущият работодател не може да осигури увеличение на заплатите съразмерно с инфлацията, служителите сменят своята работа за по-високи заплати. Това не е трудно да се осъществи, защото понастоящем има недостиг на пазара на труда. Съответно служителите, които са сменили своя работодател реално се оказват в по-добра позиция от тези които не са. Оттук идва и рискът от невъзможност за задържане на служителите или от необходимост за увеличаване на работните заплати над нивата на инфлация.

Умението на дружествата да привличат и задържат талант през 2022 г. ще бъде от водещо значение за

запазване на конкурентоспособността. Освен увеличение на заплатите работодателите ще трябва да се вгледат и в друга мотивация на своите служители за запазване на работното място. Проучване на Gartner от средата на 2021 г. показва широка гама от мотиватори, които се менят в различните възрастови групи.

### Пандемията от Ковид-19

Умението на ИКТ компаниите да осигурят и представят мотиваторите, които предлагат може да означава попълване на нужните бройки и включване в ръста на индустрията през 2022 г. или изпускане на възможности и стагниране.

Според IDC развитието на ИКТ пазара през 2020 г. и 2021 г. изпитва най-голямата волатилност в своята история. Основна причина за това беше пандемията от КОВИД и свързаните с това ограничения. Въпреки обнадеждаващите новини за вдигане на ограничения в края на 2021 г. и началото на 2022 г., все още рисковете, свързани с КОВИД, за растежа на ИКТ индустрията остават. Някои от индустриите-клиенти на ИКТ сектора биха били по-устойчиви на възстановяване на КОВИД ограниченията, докато за други това би било пагубно.

Подобно е и разделението сред различните под-сегменти в ИКТ сектора. Под-сегменти като „Бизнес услуги“, „ИТ услуги“ и „Периферия“ са силно зависими от развитието на икономиката и предприятията. Съответно завръщане към КОВИД ограничения би силно ограничило тяхното развитие. В другия край на спектъра е „Облачната инфраструктура“ и „Облачния софтуер“, които не само няма да бъдат засегнати от завръщане на ограниченията, но най-вероятно ще реализират и допълнителен ръст „Облачните услуги“ и „Мобилните телефони“ са относително имунизирани от отрицателно развитие през близките години. Същевременно „ИТ услугите“ и „Инфраструктура“, които са силно зависими от развитието на икономиката, са съответно застрашени от негативно развитие.

### Усложнена международна обстановка

Стартиралата на 24 февруари 2022 г. и продължаваща и към момента пълномащабна военна инвазия на Русия над Украйна предизвика широк международен отзвук и засегна в различни аспекти страните в Европа. Очакването е военният конфликт да се отрази негативно и да засегне в една или друга степен всички бизнеси.



## УЧАСТИЕ В МЕНИДЖМЪНТА И ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА КОНТРОЛ ВЪРХУ ДЪЩЕРНИТЕ КОМПАНИИ

През първото тримесечие на 2022 г., както и в предходни периоди, висшият мениджмънт на СГХ участваше активно в управлението на дъщерните компании. Високата експертиза и натрупаният опит на мениджърите на СГХ подпомагаше дружествата при формулирането на техните цели и стратегии за развитие, както и при изготвянето на бизнес и финансовите им

планове. В резултат на това през изтеклия период се постигнаха изключителни успехи от компаниите в групата. Едновременно с това, участвайки в органите на управление на компаниите от Групата, те следяха за спазването на общите цели на Групата, стратегиите за нейното развитие и финансовата дисциплина.

## МАРКЕТИНГ

В оперативен план, годишната маркетингова стратегия и бюджет на СГХ за 2022 година обезпечиха планирането, разработването и успешното изпълнение на следните дейности:

1. Създаване, развиване и поддържане на обща познаваемост на бранда Сирма, посредством набор от дейности, които помагат за успешен брандинг и корпоративни комуникации – връзки с обществеността, връзки с инвеститорите, публични институции, служители на компанията, обща публика. Те включваха интернет маркетинг, онлайн срещи, подпомагане на ръководството и мениджърите с маркетингови материали за техните инвестиционни обиколки, интервюта в специализирана преса, ТВ, радио, участие в специализирани и високопрофилни бизнес събития.

2. Изграждане на силна работодателска марка и утвърждаване на компанията като привлекателно място за работа, кариерно развитие и реализиране на собствени иновативни идеи за създаване на нови софтуерни продукти и решения, работа с най-напреднали технологии, навлизане в нови пазарни ниши. Създаде се благоприятна среда и редовно се насърчава развитието на иновационният процес в компаниите. Активно се използват социалните медии за по-неформална комуникация със служителите, ангажиране със значими каузи, информирание за предстоящи

събития, фирмени и продуктови новини. Проведеният тим билдинг в края на годината, традиционно беше едно от най-чаканите събития, което даде възможност на хората от различните компании, градове и офиси да общуват в неформална среда.

3. Засилено присъствие на бранда в социалните медии и управление на комуникацията през дигиталните канали. Като част от маркетинга чрез социалните канали, се разработи програма за маркетинг чрез съдържание. Тя цели:

- Подобрено представяне в глобалната мрежа, посредством дигитални инструменти - съществено увеличаване на трафик към сайтовете на Сирма Груп и дъщерните компании; подобро откриване в най-популярните търсачки – SEO&SEM дейности;
- повишаване на информираността на външните и вътрешни аудитории за корпоративните инициативи и ключови бизнес събития;
- информиране на аудиторията за създаваните от нашите фирми нови продукти и услуги, развитието на вече съществуващите продукти и услуги, фирмени постижения;

## ФИНАНСОВА ДЕЙНОСТ И УПРАВЛЕНИЕ НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ НА ГРУПАТА

### АСПЕКТИ НА ФИНАНСОВАТА ДЕЙНОСТ НА ХОЛДИНГА И ГРУПАТА

През изтеклия период управлението на финансовата дейност на СГХ се извършваше, при следните:

#### I. Цели

Като **стратегическа цел** на управлението на финансите СГХ прие увеличаването на богатството на собствениците, което може да стане единствено чрез максимизиране на пазарната стойност на фирмата, базирана на цената на акциите.

Като **тактическа цел** на финансовото управление СГХ прие максимизирането на приходите и печалбата.

Като **оперативна цел** на финансовото управление СГХ определи поддържането на платежоспособността на компанията, и фирмите от Групата като възможност за обслужване на всички възникващи безспорни плащания.

#### II. Изпълнение на функции.

1. Изпълнявани функции на управлението на СГХ:

- а) финансово планиране – изготвиха се планове на СГХ и на всички дружества от Групата за едногодишен и средносрочен период.
- б) координиране на финансовата дейност – СГХ координираше дейността на всички дружества от Групата за изпълнение на общите цели на управлението на финансовата дейност, както и за осъществяване на единни политики в тази дейност;
- в) контрол – Финансовият екип на СГХ през цялата година осъществяваше текущ и периодичен контрол върху финансовата дейност на дружествата от групата.



2. По отношение на финансовата дейност на СГХ и дъщерните дружества, Холдингът осъществяваше следните функции :

а) финансиране – свързано с осигуряването на финансови средства и структурирането на капиталите, необходими за нормалното функциониране на предприятието.

Тази функция е свързана с пасива на баланса на фирмата. Там са отразени източниците на капитала, с които предприятието разполага за осъществяване на своята стопанска дейност.

б) инвестиране – обхваща осигурените капитали в различни активи с цел реализиране стратегическата цел на компанията. Тази функция е свързана с актива на баланса.

III. Изпълнени задачи:

1. Осигуряване на достатъчен обем финансови ресурси в съответствие със стратегията и задачите за развитието на СГХ и дъщерните дружества през съответния период.

## - СЧЕТОВОДНО ОБСЛУЖВАНЕ

През първото тримесечие на 2022 г. „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществяваше счетоводното обслужване на 20 дъщерни и асоциирани компании и дружества. Освен регулярното счетоводно обслужване, на мениджмънта се представят различни VI доклади, изградени като ноу-хау на Групата. ФСО на СГХ постигна ежемесечно отчитане на резултатите на индивидуално и

## - ЮРИДИЧЕСКО ОБСЛУЖВАНЕ

Правният отдел на „Сирма Груп Холдинг“ АД осъществява юридическото обслужване на фирмите от Групата, което включва изготвяне на корпоративни документи; съдействие при подготовката и провеждането

## - УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на Директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска.

В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните неблагоприятни последици. Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете.

2. Осигуряване на най-ефективно разпределение и използване на формирания обем финансови ресурси в основните направления на дейността на Групата.

3. Оптимизация на паричния оборот – синхронизиране по размер и време на постъпленията и плащанията за нормалното обслужване на безспорните плащания.

4. Осигуряване на максимална печалба при дадено равнище на риск.

5. Осигуряване на финансово равновесие на СГХ и дъщерните дружества в процеса на развитието им.

При изпълнението на задачата за финансовото равновесие си съобразявахме със златното балансово правило, което изисква дългосрочните активи да се финансират от дългосрочни източници на капитал, а краткосрочните активи – от краткосрочни източници на капитал.

6. Осигуряване на възможности за бързо реинвестиране на капитала при изменение на външните и вътрешни условия за осъществяване на стопанската дейност.

группово ниво. Отдела управляваше и взаимоотношенията на компаниите с фискалната и осигурителната система. Своевременното внасяне на данъците, подаването на своевременна информация и изготвянето на информация по ЗППЦК до КФН и БФБ бе изпълнявано акуратно през периода.

на ОСА; изготвяне на всякакви търговски документи и договори; уреждане на търговски спорове; водене на съдебни дела.

**Управлението на рисковете в СГХ включва:**

- Идентифициране на рисковете – Това е продължителен процес, в който се откриват потенциалните заплахи. За да бъдат идентифицирани очакваните и предвидимите рискове, се прилагат различни методи: въпросници (анкетни карти), интервюта, brainstorming, анализ на документи, списък с очаквани и предвидими рискове (checklist analysis), създаден на база на предишен опит

- Качествен и количествен анализ на риска - След като възможните рискове бъдат идентифицирани е необходимо да се извършат Качествен и количествен анализ на всеки от тях. Оценяват се вероятността за събдяване и въздействието чрез предефинирани скали например. Вероятност: много малка, малка, средна, голяма или много голяма; Въздействие: катастрофално, критично, допустимо, незначително.



С данните се изготвя таблица на риска. В нея рисковете се подреждат по категории, нанасят се тяхната вероятност за събъждане и въздействието им, както и примерен сценарий, които се изпълнява в случай, че риска се появи. Полученият списък се сортира по въздействие и вероятност. Определя се праг, рисковете над който ще бъдат управлявани. Таблицата с рискове се преразглежда и преоценява регулярно, тъй като има възможност рискове да отпаднат, да се добавят нови или да се променят техните оценки.

- Планиране на действия за преодоляване на риска

Следващата стъпка в управлението на риска е планирането. Това е процеса на документирание на мерките, които ще се приложат при управлението на всеки от идентифицираните ключовите рискове. Използват се 3 стратегии за управление:

- избягване на риска – стратегия, при която се намалява вероятността от събъждане на риска;
- минимизиране на ефекта при събъждане на риска – стратегия, при която се намаляват последствията от събъждането на риска;

#### Влияние на изключителни фактори

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.

### ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството „Сирма Груп Холдинг“ АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

- планове за извънредни действия – стратегия, при която организацията приема риска и е готова да се справи с него, ако той се събдне;

В резултат от планирането на риска се създава План за смекчаване, наблюдение и управление на рисковете (Risk Mitigation Monitoring and Management Plan).

Той може да бъде отделен документ или набор от информационни карти за всеки отделен риск, които да се съхраняват и управляват в база от данни.

- Следене и контролиране на риска – Това е последната дейност от управлението на рисковете. Този процес има няколко основни задачи:
  - да потвърди случването на даден риск;
  - да гарантира, че дейностите по предотвратяване или справяне с рисковете се изпълняват;
  - да установи събъждането на кой риск е причинило съответните проблеми;
  - да документира информация, която да се използва при следващ анализ на риска;

### ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития, които засягат

съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.

### ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават значителни промени в нетните продажби или приходи, оповестените

в счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 6 от настоящия Доклад.



## ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ.

## ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г.

Следните събития от съществено значение в групата са станали до края на първото тримесечие на 2022 г.:

### 31.03.2022

Оповестяване на покупка на 105 000 акции на Сирма Груп Холдинг АД от свързаното дружество Сирма Солюшънс АД.

### 30.03.2022

Оповестяване на междинни одитирани индивидуални финансови отчети на Сирма Груп Холдинг АД за 2021 година.

### 29.03.2022

Анжелика Кабаиванова – Директор на бизнес развитие и маркетинг на Сирма Солюшънс АД представи Сирма Груп на е AxisTlv22 в Тел Авив, Израел.

### 07.03.2022

Оповестяване на покупка на акции от Сирма Груп Холдинг АД от свързаното дружество Сирма Солюшънс АД.

### 04.03.2022

Георги Цеков е новият Изпълнителен директор на дъщерното дружество на Сирма Груп Холдинг АД Датикум АД.

### 01.03.2022

Оповестяване на покупка на акции от Сирма Груп Холдинг АД от свързаното дружество Сирма Солюшънс АД.

### 01.03.2022

Оповестяване на междинни консолидирани финансови отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 31.12.2021.

### 28.02.2022

Момчил Зарев, Главен търговски директор и Марк Белейн, Директор на стратегически партньорства при Сирма Солюшънс взеха участие в Connectivity Unleashed – конгреса на мобилния свят в Барселона.

### 31.01.2022

Оповестяване на междинни индивидуални финансови отчети на Сирма Груп Холдинг АД за периода завършващ на 31.12.2021.



## ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2022 Г.

### Сделки с акции за периода 01.01.2022 г. – 31.03.2022 г.:

#### - Покупка на акции от дъщерно дружество

През периода дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД, е придобило още 328 500 бр. акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД чрез 14 сделки, извършени на регулиран пазар (Българска Фондова Борса - София) за сумата от 167 038 лв.

### Съдебни искиове за периода 01.01.2022 г. – 31.03.2022 г.:

Срещу дружеството няма заведени съдебни искиове за периода.

# 6/ ИНДИВИДУАЛНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

## 6.1. ПРИХОДИ

	31.03.2022 хил. лв.	31.03.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Приходи от продажби	772	829	(57)	(6,88%)
Приходи от съучастия	254	-	254	н/п
Приходи от лихви	9	2	7	350%
Печалба от продажба на нетекущи активи	1	5	(4)	(80%)
Приходи от продажба на инвестиции	-	7	(7)	(100%)
Други приходи	4	-	4	н/п
<b>Общо</b>	<b>1 040</b>	<b>843</b>	<b>197</b>	<b>23,37%</b>

През първото тримесечие на 2022 г. приходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД нарастнаха със 197 хил.лв. или с 23,37% спрямо първото тримесечие на 2021 г.

Приходите през отчетния период включват и приходите от лихви и продажба на инвестиции, тъй като дейността по придобивания на предприятия и части от тях, както и предоставянето на заеми и приемането на депозити е основна дейност на холдинговото дружество.

Приходите по продуктови линии включват:

	31.03.2022 хил. лв.	31.03.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Административни и счетоводни услуги	266	212	54	25,47%
Продажби на лицензи	257	34	223	655,88%
Наеми от инвестиционни имоти	188	131	57	43,51%
Техническа поддръжка	9	9	-	-
Облачни услуги	-	370	(370)	(100%)
Други	52	73	(21)	(28,77%)
<b>Общо</b>	<b>772</b>	<b>829</b>	<b>(57)</b>	<b>(6,88%)</b>



## 6.2. РАЗХОДИ

	31.03.2022 хил. лв.	31.03.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.,%)	
Разходи за материали	(27)	(14)	(13)	92,86%
Изменение %				
Разходи за външни услуги	(226)	(260)	34	(13,08%)
Изменение %				
Разходи за персонала	(363)	(314)	(49)	15,61%
Изменение %				
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(149)	(193)	44	(22,80%)
Изменение %				
Капитализирани собствени разходи	-	27	(27)	(100%)
Изменение %				
Други разходи	(4)	(3)	(1)	33,33%
Изменение %				
<b>Разходи общо</b>	<b>(769)</b>	<b>(757)</b>	<b>(12)</b>	<b>(1,59%)</b>
Изменение %				

През първото тримесечие на 2022 г. разходите на „Сирма Груп Холдинг“ АД се увеличиха с 12 хил.лв. или с 1,59% спрямо първото тримесечие на 2021 г.

## 6.3. ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ (НЕТО)

	31.03.2022 хил. лв.	31.03.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Финансови разходи	(98)	(83)	(15)	18,07%
Финансови приходи	13	14	(1)	(7,14%)
<b>Финансови приходи / разходи (нето)</b>	<b>(85)</b>	<b>(69)</b>	<b>(16)</b>	<b>23,19%</b>

През първото тримесечие на 2022 г. финансови приходи / разходи (нето) на „Сирма Груп Холдинг“ АД нарастнаха с 16 хил.лв. спрямо първото тримесечие на 2021 г.

## 6.4. АКТИВИ

Сумата на активите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на първото тримесечие на 2022 г. е с 906 хил. лв. (0,85%) по-голяма от стойността им в края на 2021 г.

Нетекущи активи:

	31.03.2022 хил. лв.	31.12.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение %
Имоти, машини и съоръжения	641	607	34	5,60%
Нематериални активи	9 584	9 664	(80)	(0,83%)
Инвестиции в дъщерни предприятия	78 141	78 141	-	-
Инвестиционни имоти	9 593	9 601	(8)	(0,08%)
Дългосрочни вземания от свързани лица	5 464	3 807	1 657	43,53%
Дългосрочни търговски вземания	426	426	-	-
<b>Общо нетекущи активи</b>	<b>103 849</b>	<b>102 246</b>	<b>1 603</b>	<b>1,57%</b>



#### Текущи активи

	31.03.2022	31.12.2021	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	%
Търговски вземания	100	60	40	66,67%
Предплащания и други активи	141	170	(29)	(17,06%)
Вземания от свързани лица	2 531	2 293	238	10,38%
Вземания от данъци върху дохода	17	17	-	-
Пари и парични еквиваленти	829	1 775	(946)	(53,30%)
<b>Общо текущи активи</b>	<b>3 618</b>	<b>4 315</b>	<b>(697)</b>	<b>(16,15%)</b>

#### 6.5. СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	31.03.2022	31.12.2021	Изменение	Изменение
	хил. лв.	хил. лв.	(в хил. лв.)	(%)
Акционерен капитал	59 361	59 361	-	-
Изкупени собствени акции	(585)	(585)	-	-
Премиен резерв	5 497	5 497	-	-
Други резерви	1 141	1 141	-	-
Неразпределена печалба от минали години	9 062	8 028	1 034	12,88%
Текущ финансов резултат	186	1 034	(848)	(82,01%)
<b>Общо собствен капитал</b>	<b>74 662</b>	<b>74 476</b>	<b>186</b>	<b>0,25%</b>

Към края на първото тримесечие на 2022 г. собственият капитал се е увеличил със 186 хил. лв. спрямо края на 2021 г.

В изпълнение на решенията на редовното ОСА на акционерите „Сирма Груп Холдинг“ АД има закупени 584 474 бр. собствени акции. Съветът на директорите вярва в развитието на „Сирма Груп Холдинг“ АД и повишаването на пазарната стойност на акциите за в бъдеще, поради което реши да закупи тези акции на относително ниска цена.



## 6.6. ПАСИВИ

Сумата на пасивите на „Сирма Груп Холдинг“ АД към края на първото тримесечие на 2022 г. е със 720 хил. лв. (2,24%) по-голяма от стойността им в края на 2021 г.

	31.03.2022 хил. лв.	31.12.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Пенсионни задължения към персонала	22	22	-	-
Дългосрочни заеми	11 537	9 038	2 499	27,65%
Задължения по лизингови договори	141	102	39	38,24%
Дългосрочни задължения към свързани лица	6 179	6 179	-	-
Отсрочени данъчни пасиви	28	28	-	-
<b>Общо нетекущи пасиви</b>	<b>17 907</b>	<b>15 369</b>	<b>2 538</b>	<b>16,51%</b>

	31.03.2022 хил. лв.	31.12.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Задължения към персонала	383	356	27	7,58%
Краткосрочни заеми	7 124	6 832	292	4,27%
Задължения по лизингови договори	32	20	12	60,00%
Търговски и други задължения	169	171	(2)	(1,17%)
Краткосрочни задължения към свързани лица	7 190	9 337	(2 147)	(22,99%)
<b>Текущи пасиви</b>	<b>14 898</b>	<b>16 716</b>	<b>(1 818)</b>	<b>(10,88%)</b>



Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.03.2022 (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Размер на месечна вноска (в лева)	Крайна дата на договора	Обезпечение
<b>Кредити, по които Емитента е длъжник</b>										
Сирма Груп Холдинг АД	Юробанк България АД	Овърдрафт	лева	4 200 000	3 937 729	21.07.2016	База+0.7 пункта, но не по-малко от 1.7% годишно	-	31.12.2022	Залог на вземанията по договор за Бизнес Инкубатор №BG161PO003-2.2.0012-S0001/02.02.2012г.; Договорна ипотека на недвижим имот, находящ се в София, район Младост, бул. Цариградско шосе 135, а именно ет. 5 от сградата.
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Инвестиционен	лева	10 475 000	5 761 340	12.12.2019	РЛП+1.2 пункта, но не по-малко от 1.3% годишно	174 580	20.12.2024	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Инвестиционен	евро	2 933 745	2 835 593	11.12.2021	Тримесечен EURIBOR+1.3 пункта, но не по-малко от 1.3% годишно	24 448	11.12.2031	Залог на недвижим имот, залог на вземания
Сирма Груп Холдинг АД	Обединена Българска Банка АД	Инвестиционен	евро	6 391 652	6 125 660	11.12.2021	Тримесечен EURIBOR+1.2 пункта, но не по-малко от 1.3% годишно	66 498	11.12.2029	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на недвижими имоти



Междинен индивидуален доклад за дейността на „Сирма Груп Холдинг“ АД  
за периода 01.01.2022 г. – 31.03.2022 г.

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита (в лева)	Оставащо задължение към 31.03.2022 (в лева)	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Размер на месечна вноска (в лева)	Крайна дата на договора	Обезпечение
<b>Кредити, по които Емитента е гарант</b>										
Сирма Солюшънс АД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	лева	4 025 000	973 692	12.12.2019	РЛП+1.2 пункта, но не по-малко от 1.3% годишно	-	20.12.2025	Залог на вземания, залог на търговски предприятия, залог на имоти
Сирма Солюшънс АД	Обединена Българска Банка АД	Револвираща кредитна линия	лева	4 000 000	4 000 000	28.10.2020	РЛП+1.2 пункта, но не по-малко от 1.3% годишно	-	20.09.2025	Залог на вземания
Сирма Ей Ай ЕАД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	евро	1 449 270	-	15.08.2019	1 м. EURIBOR + 1.4 % (но не по-малко от 1.4%)	-	20.09.2022	Втори по ред залог на Търговско предприятие Сирма Ей Ай ЕАД; Втори по ред залог на притежаваните от него акции; Втори по ред залог на настоящи и бъдещи вземания на обща стойност 741 хил. евро; Залог върху вземанията по всички сметки на кредитополучателя в ОББ в размер на 741 хил.евро.
Сирма Ей Ай ЕАД	Обединена Българска Банка АД	Овърдрафт	евро	5 867 490	5 867 490	15.08.2019	1 м. EURIBOR + 1.4 % (но не по-малко от 1.4%)	-	20.09.2022	Първи по ред залог на Търговско предприятие Сирма Ей Ай ЕАД; Първи по ред залог на притежаваните от него акции; Първи по ред залог на настоящи и бъдещи вземания на обща стойност 3 млн. Евро; Залог върху вземанията по всички сметки на кредитополучателя в ОББ в размер на 3 млн.евро.
Сирма Медикъл Системс АД	“Уникредит Булбанк” АД	Банков револвиращ кредит	лв.	250 000	250 000	15.12.2020	ОДИ+1.3%(но не по-малко от 1.3% годишно)	-	15.12.2023	Залог върху вземания



Междинен индивидуален доклад за дейността на „Сирма Груп Холдинг“ АД  
за периода 01.01.2022 г. – 31.03.2022 г.

Други заеми и депозити на „Сирма Груп Холдинг“ АД и неговите дъщерни дружества:

Предоставил	Получил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.03.2022 в хил. лв.	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Медикъл Системс“ АД	204054855	Дъщерно дружество	Заем	Лева	858	31.01.2017 31.01.2021	1.30	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Ей Ай“ ЕАД	200421236	Дъщерно дружество	Заем	Лева	5 464	14.02.2011	1,3, 2,8, 3,5, 5	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Си Ай“ АД	205364846	Дъщерно дружество	Заем	Лева	63	02.01.2019, 31.01.2021	1.3	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	Сирма Ай Ес Джи ООД	201580558	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	188	26.04.2017	1,3, 2,8, 6,5	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Ай Си Ес“ АД	203940550	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	129	23.01.2017, 31.01.2021	1.3	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Пирина технологии“ АД	175149906	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	295	10.01.2022	2	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	546	19.09.2017 20.10.2017	0.03	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	„Сирма Ай Ес Джи“ ООД	201580558	Дъщерно дружество	Заем	Лева	107	12.12.2016	0.05	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	3 501	29.10.2020	Извършени банкови разходи	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Заем	Лева	650	30.03.2022	1.3	30.03.2023	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	*Физическо лице ЦА		Свързано лице	Заем	Лева	39	10.12.2021	2.5	12.04.2023	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	*Физическо лице СС		Несвързано лице	Заем	Лева	150	27.06.2017 20.09.2017	3	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Солюшънс“ АД	*Физическо лице БИ		Свързано лице	Заем	Лева	15	13.05.2021	2.5	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	5 867	01.02.2020	Извършени банкови разходи	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Депозит	Лева	312	01.02.2020	0.1	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	„Онтотекст“ АД	200356710	Дъщерно дружество	Заем	Лева	7	04.01.2019	1.75	31.12.2022	необезпечен
„ЕнгВю Системс София, АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Заем	Лева	750	30.03.2022	1.3	30.03.2023	необезпечен
„Сайънт“ АД	„Ре Солюшънс“ ш.п.к	Чуждестранна компания	Несвързано лице	Заем	Евро	59	10.05.2021	3	15.12.2022	необезпечен
„Датикум“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество под общ контрол	Депозит	Лева	514	04.01.2009	0.1	31.12.2022	необезпечен
„Уърклоджик Канада“	„Сирма Груп Инк“	Чуждестранна компания	Несвързано лице	Заем	Щатски долари	82	31.07.2017	0.01	31.12.2022	необезпечен



**Други заеми и депозити, получени от Сирма Груп Холдинг АД и неговите дъщерни дружества:**

Получил	Предоставил	ЕИК	Характер на взаимоотношенията	Вид	Валута	Оставащо задължение към 31.03.2022 в хил. лв.	Дата на сключване на договора/ Дата на последно допълнително споразумение	Лихвен процент %	Крайна дата на договора	Обезпечение
„Сирма Медикъл Системс“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Заем	Лева	858	31.01.2017 31.01.2021	1.30	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Заем	Лева	5 464	14.02.2011	1.3, 2.8, 3.5,5	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Си Ай“ АД	„Сирма Груп Холдинг“ АД	200101236	Дружество майка	Заем	Лева	63	02.01.2019 31.01.2021	1.3	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Солюшънс“ АД	040529004	Дъщерно дружество	Заем	Лева	650	30.03.2022	1.3	30.03.2023	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„ЕнгВю Системс София“, АД	201277917	Дъщерно дружество	Заем	Лева	750	30.03.2022	1.3	30.03.2023	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Солюшънс“ АД	040529004	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	3 501	29.10.2020	Извършени банкови разходи	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Ей Ай“ ЕАД	200421236	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	5 867	01.02.2020	Извършени банкови разходи	31.12.2023	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Сирма Ей Ай“ ЕАД	200421236	Дъщерно дружество	Депозит	Лева	312	01.02.2020	0.1	31.12.2023	необезпечен
„Онтотекст“ АД	„Сирма Ей Ай“ ЕАД	200421236	Дружество под общ контрол	Заем	Лева	7	04.01.2019	1.75	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Холдинг“ АД	„Датикум“ АД	200558943	Дружество под общ контрол	Депозит	Лева	514	04.01.2009	0.1	31.12.2022	необезпечен
„Сирма Груп Инк“	„Уърклоджик Канада“	Чуждестранна компания	Несвързано лице	Заем	Щатски долари	82	31.07.2017	0.01	31.12.2022	необезпечен

\* Емитентът е оповестил само инициалите на физическите лица, на които той е предоставил заеми, спазвайки разпоредбите на Закона за защита на личните данни и Общият регламент относно защитата на данните (Регламент (ЕС) 2016/679, GDPR)



## 6.7. ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

	31.03.2022 хил. лв.	31.03.2021 хил. лв.	Изменение (в хил. лв.)	Изменение (%)
Нетен паричен поток от оперативна дейност	408	(259)	667	н/п
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(5 483)	254	(5 737)	н/п
Нетен паричен поток от финансова дейност	4 130	1 448	2 682	185,22%
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	(945)	1 443	(2 388)	н/п
Парични потоци от положителни и отрицателни курсови разлики	(1)	1	(2)	н/п
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	1 775	1 288	487	37,81%
Пари и парични еквиваленти в края на периода	829	2 732	(1 903)	(69,66%)

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси.

## 6.8. ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период компанията реализира следните финансови резултати:

(Показателите и коефициентите са изчислени съобразно указанията на БФБ)

№	Показатели в хил. лв.	31.3.2022	31.03.2021/ 31.12.2021	Изменение	
				стойност	(%)
1	Приходи от оперативна дейност	1 040	843	197	23,37%
2	Себестойност на продажбите	( 765)	( 698)	( 67)	9,60%
3	Брутна печалба/загуба	275	145	130	89,66%
4	Други оперативни разходи	( 4)	( 3)	( 1)	33,33%
5	Печалба/загуба от оперативната дейност	271	142	129	90,85%
6	Финансови приходи	13	14	( 1)	(7,14%)
7	Финансови разходи	( 98)	( 83)	( 15)	18,07%
8	Печалба/загуба преди разходи за данъци	186	73	113	154,79%
9	Разходи за данъци	-	-	-	н/п
10	Нетна печалба/загуба	186	73	113	154,79%
11	Дивидент	-	-	-	н/п
12	Парични средства и парични еквиваленти	829	1 775	( 946)	(53,30%)
13	Материални запаси	-	-	-	н/п
14	Краткотрайни активи	3 618	4 315	( 697)	(16,15%)
15	Обща сума на активите	107 467	106 561	906	0,85%
16	Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	99 318	99 137	181	0,18%
17	Краткосрочни задължения	14 898	16 716	(1 818)	(10,88%)
18	Дълг	18 834	15 990	2 844	17,79%
19	Пасиви (привлечени средства)	32 805	32 085	720	2,24%
20	Собствен капитал	74 662	74 476	186	0,25%
21	Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	74 312	74 274	37	0,05%
22	Оборотен капитал	(11 280)	(12 401)	1 121	(9,04%)
23	Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	-	-
24	Печалба/загуба малцинствено участие	-	-	-	н/п
25	Разходи за лихви	( 92)	( 70)	( 22)	31,43%
26	Средно претеглена цена от последна борсова сесия	0,5275	0,442	0,0855	19,34%
27	Последна цена на акция от последна борсова сесия	0,525	0,44	0,085	19,32%



Показатели	31.3.2022	31.03.2021/ 31.12.2021	Изменение	
			Стойност	(%)
EBITDA	427	280	147	52,50%
DEPRECIATION	( 149)	( 137)	( 12)	8,76%
EBIT	278	143	135	94,41%
FIN/INVEST NET	( 85)	( 69)	( 16)	23,19%
EBT	186	73	113	154,79%
ROA	0,0017	0,0007	0,00105	152,65%
ROA(BSE)	0,0019	0,0007	0,00114	154,33%
Debt/EBITDA Ratio	44,1077	57,1071	(12,99941)	(22,76%)
Quick Ratio	0,2429	0,2581	(0,0153)	(5,92%)
ROE (BSE)	0,0025	0,0010	0,0015	154,67%
ROE	0,0025	0,0010	0,0015	154,67%
Debt/Equity Ratio (BSE)	0,4394	0,4308	0,0086	1,99%
<b>Коефициенти за рентабилност</b>				
Норма на брутната печалба (3/1)	0,2644	0,1720	0,0924	53,73%
Норма на печалбата от оперативна дейност (5/1)	0,2606	0,1684	0,0921	54,69%
Норма на нетната печалба (10/1)	0,1788	0,0866	0,0923	106,53%
<b>Коефициенти за активи и ликвидност</b>				
Обращаемост на активите (1/15)	0,0106	0,0086	0,0020	22,65%
Обращаемост на активите (1/16) (BSE)	0,0105	0,0085	0,0020	23,14%
Обращаемост на оборотния капитал (1/22)	(0,0922)	(0,0680)	(0,0242)	35,63%
Текуща ликвидност (14/17) (BSE)	0,2429	0,2581	(0,0153)	(5,92%)
Бърза ликвидност ((14-13)/17)	0,2429	0,2581	(0,0153)	(5,92%)
Абсолютна (незабавна) ликвидност (12/17)	0,0556	0,1062	(0,0505)	(47,60%)
<b>Коефициенти за една акция</b>				
Цена/Приходи от Продажби P/S (BSE) (26/(1/23))	30,1086	31,1240	(1,0155)	(3,26%)
Цена/Печалба P/E (BSE) (26/(10/23))	168,3491	359,4187	(191,0696)	(53,16%)
Цена/Счетоводна стойност P/B (BSE) (26/(20/23))	0,4194	0,3523	0,0671	19,05%
Коефициент на Продажби за една акция (1/23)	0,0175	0,0142	0,0033	23,37%
Коефициент на Печалба за една акция (10/23)	0,0031	0,0012	0,0019	154,79%
Коефициент на Балансова стойност за една акция (21/23)	1,2519	1,2512	0,0006	0,05%
<b>Коефициенти за развитие</b>				
Темп на прираст на продажбите	0,2337	0,5299	(0,2963)	(55,90%)
Темп на прираст на брутната печалба	0,8966	(2,3303)	3,2268	н/п
Темп на прираст на активите	0,0085	0,1362	(0,1277)	(93,76%)
<b>Коефициенти за ливъридж</b>				
Коефициент Дълг / Общо активи (18/16)	0,1896	0,1613	0,0283	17,57%
Коефициент Дълг / Капитал (18/(18+21))	0,2022	0,1771	0,0251	14,14%
Коефициент Дълг / Собствен капитал (18/21)	0,2534	0,2153	0,0382	17,73%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал (16/21)	1,3365	1,3347	0,0018	0,13%
Пазарна капитализация на компанията	31 165	26 119	5 046	19,32%



## 6.9 СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Свързаните лица на Дружеството включват собствениците, дъщерни и асоциирани предприятия, ключов управленски персонал, и други описани по-долу.

Ако не е изрично упоменато, транзакциите със свързани лица не са извършвани при специални условия и не са предоставяни или получавани никакви гаранции.

### Сделки с дъщерни предприятия

	31.3.2022 хил. лв.	31.3.2021 хил. лв.
Покупки на стоки и услуги		
- покупки на услуги		
- Софтуерни услуги	-	(5)
- покупки на стоки		
- Офис консумативи	-	(1)
- Инвентар	-	(1)
- Компютърни компоненти	-	(1)
Покупка на ДМА	(5)	(3)
Продажба на стоки и услуги		
Продажба на услуги		
- Облачни услуги	-	370
- Административни, счетоводни услуги	226	175
- Наеми	163	119
- Консултантски услуги	31	44
- Продажба на лицензи	257	34
- Техническа поддръжка	5	6
Продажба на стоки		
- Консумативи	16	19
- Получени депозити	-	2 000
- Получени заеми	1 400	-
- Предоставени заеми	(1 700)	(12)
- Възстановени предоставени заеми	-	158
- лихви по получени депозити	(36)	(33)
- лихви по предоставени заеми	6	2

### Сделки с други свързани лица

	31.3.2022 хил. лв.	31.3.2021 хил. лв.
Покупки на услуги		
- Интернет	(7)	(5)
Продажба на услуги		
- Административни, счетоводни услуги	40	37
- Наеми	14	12
- Консултантски услуги	3	-
- Техническа поддръжка	4	4
Покупки на стоки		
- Консумативи	1	1
- Предоставени заеми	(295)	-
- Възстановени предоставени заеми	11	7
- Лихви по предоставени заеми	3	2

### Сделки с ключов управленски персонал

Ключовият управленски персонал на Дружеството включва членовете на Съвета на директорите. Възнагражденията на ключовия управленски персонал включват следните разходи:

	31.3.2022 хил. лв.	31.3.2021 хил. лв.
Краткосрочни възнаграждения:		
Заплати, включително бонуси	(77)	(74)
Разходи за социални осигуровки	(2)	(2)
<b>Общо възнаграждения</b>	<b>(79)</b>	<b>(76)</b>



## 7/ ПЕРСОНАЛИ ЕКОЛОГИЯ

### 7.1 ЕКОЛОГИЯ

„Сирма Груп Холдинг“ АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. Компанията спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

### 7.2 ПЕРСОНАЛ

Дружеството счита, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално внимание на

развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси.

Политиките на „Сирма Груп Холдинг“ АД в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. „Сирма Груп Холдинг“ АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие.

Структурата на персонала на „Сирма Груп Холдинг“ АД има следната динамика:

Сирма Груп Холдинг АД	31.03.2022 Брой служители	31.03.2021 Брой Служители
ТД	20	19
ДУК	6	6
<b>ОБЩО</b>	<b>26</b>	<b>25</b>

### ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАВИ ДОГОВОРНОСТИ ЗА УЧАСТИЕТО НА СЛУЖИТЕЛИТЕ В КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВОТО.

Не съществуват договорности за участие на служители в капитала на Дружеството.

## 8/ РИСКОВИ ФАКТОРИ

### Цели и политика на ръководството по отношение управление на риска

Дружеството е изложено на различни видове рискове по отношение на финансовите си инструменти. Най-значимите финансови рискове, на които е изложено Дружеството са пазарен риск, кредитен риск и ликвиден риск.

Управлението на риска на Дружеството се осъществява от централната администрация на Дружеството в сътрудничество със Съвета на директорите. Приоритет на ръководството е да осигури краткосрочните и средносрочни парични потоци, като намали излагането си на финансови пазари.

Дружеството не се занимава активно с търгуването на финансови активи за спекулативни цели, нито пък издава опции.

Най-съществените финансови рискове, на които е изложено Дружеството, са описани по-долу.



## 8.1 Анализ на пазарния риск

Вследствие на използването на финансови инструменти Дружеството е изложено на пазарен риск и по-конкретно на риск от промени във валутния курс, лихвен риск, както и риск от промяната на конкретни цени, което се дължи на оперативната и инвестиционната дейност на Дружеството.

### 8.1.1 Валутен риск

По-голямата част от сделките на Дружеството се осъществяват в български лева. Чуждестранните транзакции на Дружеството, деноминирани главно в щатски долари, излагат Дружеството на валутен риск. За да намали валутния риск, Дружеството следи паричните потоци, които не са в български лева. По принцип има отделни процедури за управление на риска за краткосрочните (до 6 месеца) и дългосрочните парични потоци в чуждестранна валута. В случаите, когато сумите за плащане и получаване в определена валута се очаква да се компенсират взаимно, то тогава не се налага допълнително хеджиране.

### 8.1.2. Лихвен риск

Политиката на Дружеството е насочена към минимизиране на лихвения риск при дългосрочно финансиране. Затова дългосрочните заеми са обикновено с фиксирани лихвени проценти. Към 31 март 2022 г. Дружеството не е изложено на риск от промяна на пазарните лихвени проценти по банковите си заеми. Всички финансови активи и пасиви на Дружеството са с фиксирани лихвени проценти.

## 8.2 Анализ на кредитния риск

Кредитният риск представлява рискът даден контрагент да не заплати задължението си към Дружеството. Дружеството е изложено на този риск във връзка с различни финансови инструменти, като напр. при предоставянето на заеми, възникване на вземания от клиенти, депозирани на средства и други. Излагането на Дружеството на кредитен риск е ограничено до размера на балансовата стойност на финансовите активи, признати в края на отчетния период.

Дружеството редовно следи за неизпълнението на задълженията на свои клиенти и други контрагенти, установени индивидуално или на групи, и използва тази информация за контрол на кредитния риск. Когато разходите не са прекалено високи, се набавят и използват данни за кредитен рейтинг от външни източници и/или финансови отчети на клиентите и другите контрагенти. Политика на Дружеството е да извършва транзакции само с контрагенти с добър кредитен рейтинг. Ръководството на Дружеството счита, че всички гореспоменати финансови активи, които не са били обезценявани или са с настъпил падеж през представените отчетни периоди, са финансови активи с висока кредитна оценка.

Дружеството не е предоставяло финансовите си активи като обезпечение по други сделки освен като обезпечение на получени банкови заеми.

По отношение на търговските и други вземания Дружеството не е изложено на значителен кредитен риск към нито един отделен контрагент или към група от контрагенти, които имат сходни характеристики. Търговските вземания се състоят от малък брой клиенти в една индустрия и географски области. На базата на исторически показатели, ръководството счита, че кредитната оценка на търговски вземания, които не са с изтекъл падеж, е добра.

Кредитният риск относно пари и парични еквиваленти се счита за несъществен, тъй като контрагентите са банки с добра репутация и висока външна оценка на кредитния рейтинг.

## 8.3 Анализ на ликвидния риск

Ликвидният риск представлява рискът Дружеството да не може да погаси своите задължения. Дружеството посреща нуждите си от ликвидни средства, като внимателно следи плащанията по погасителните планове на дългосрочните финансови задължения, както и входящите и изходящи парични потоци, възникващи в хода на оперативната дейност. Нуждите от ликвидни средства се следят за различни времеви периоди - ежедневно и ежеседмично, както и на базата на 30-дневни прогнози. Нуждите от ликвидни средства в дългосрочен план - за периоди от 180 и 360 дни, се определят месечно. Нуждите от парични средства се сравняват със заемите на разположение, за да бъдат установени излишъци или дефицити. Този анализ определя дали заемите на разположение ще са достатъчни, за да покрият нуждите на Дружеството за периода.

Дружеството държи пари в брой, за да посреща ликвидните си нужди за периоди до 30 дни. Средства за дългосрочните ликвидни нужди се осигуряват чрез заеми в съответния размер и продажба на дългосрочни финансови активи.

### Финансовите активи като средство за управление на ликвидния риск

При оценяването и управлението на ликвидния риск Дружеството отчита очакваните парични потоци от финансови инструменти, по-специално наличните парични средства и търговски вземания. Наличните парични ресурси и търговски вземания не надвишават значително текущите нужди от изходящ паричен поток. Съгласно сключените договори всички парични потоци от търговски и други вземания са дължими в срок до шест месеца.



## 9/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩИЯ ПЕРИОД.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущия период.

## 10/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.

## 11/ АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Управлението на финансовите ресурси е подчинено на изискването за достигането на максимална ефективност с едновременното съблюдаване на сроковете за плащане договорени както с доставчици, така и с клиенти. Това означава преимуществено използване на собствени средства, което води до по-малки финансови разходи и разходите



за лихви. От друга страна, по този начин се запазва и значим резерв от неусвоени кредити, с които могат да бъдат обслужвани както текущи, така и инвестиционни разходи с, което се поддържа висока ликвидност на плащанията.

Възможността на дружеството за обслужване на задълженията се изразява с показателите за ликвидност в описанието на ликвидния риск в настоящия доклад. Видно от стойностите на показателите за ликвидност, Сирма Груп Холдинг АД няма проблеми при посрещане на задълженията си, както в средносрочен, така и в дългосрочен аспект. Дружеството има регулярни постъпления от продажба, същевременно ползва и банкови овърдрафти, което му позволява да обслужва задълженията си, като успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно да обслужва задълженията си.

## 12/ ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, декларирани с проспекта за първично публично предлагане.

## 13/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група.

## 14/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя междинен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка тримесечен период, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на

грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия на счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;
- извършване на всички операции в съответствие със законите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции



своевременно, с точен размер на сумите в подходящите

- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в

съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;

- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;

- установяване и прекратяване на измами и грешки;

- пълнота и правилност на счетоводната информация;

- изготвяне на надеждна финансова информация;

- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

Междинният индивидуален финансов отчет е съставен при спазване на принципа на действащо предприятие като са взети предвид възможните ефекти от продължаващото въздействие на пандемията от Ковид-19 и стартиралата пълномасщабна военна инвазия в Украйна.

**През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на “СИРМА “ГРУП ХОЛДИНГ АД.**

## 15/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ФИНАНСОВ ПЕРИОД.

Няма промени през разглеждания период.

## 16/ ИНФОРМАЦИЯ ЗА ИЗПОЛЗВАНЕТО НА СРЕДСТВАТА ОТ ИЗВЪРШЕНА НОВА ЕМИСИЯ ЦЕННИ КНИЖА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД.

През отчетния период не са използвани средства от нова емисия.

## 17/ ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев

Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3

София 1784

ir@sirma.com

Телефон за връзка: +359 2 976 8310



# 18/ ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

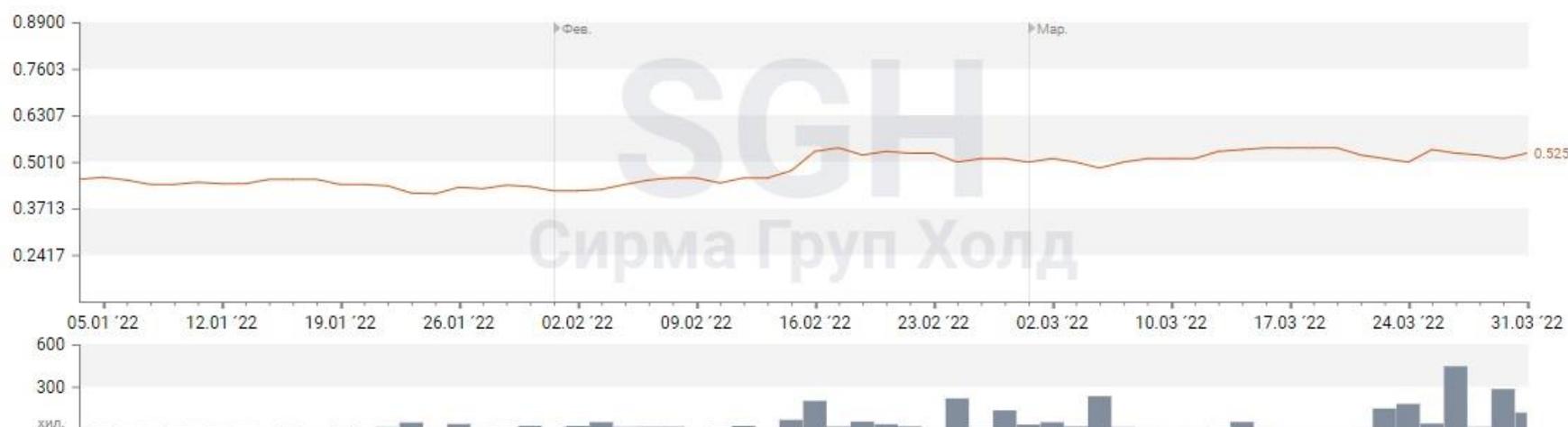
## ИСТОРИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ И ФИНАНСОВИ КОЕФИЦИЕНТИ

Среднопотеглена цена

Цена на затваряне

1 месец 6 месеца 1 година

01.01.2022 « » 31.03.2022



Пазарна капитализация: **31 164 272** BGN към 31.03.2022 г.

Начална цена	0.4520	BGN	-	01.01.2022
Последна цена	0.5250	BGN	-	31.03.2022
Макс. цена	0.5400	BGN	-	21.03.2022
Мин. цена	0.4120	BGN	-	25.01.2022
Процентно изменение	-	%	+16.1504	
Стойностно изменение	-	BGN	+0.0730	

ROA	0.01	ROA cons	0.03
ROE	0.01	ROE cons	0.05
ROA/EBIT	0.01	ROA/EBIT cons	0.05
ROE/EBIT	0.02	ROE/EBIT cons	0.06
Asset turnover	0.05	Asset turnover cons	0.42
Current ratio	0.26	Current ratio cons	1.01
D/A	0.30	D/A cons	0.30



# 19/ СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

## Покупка на акции от дъщерно дружество

На 01.04.2022 г. дружеството „Сирма Солюшънс“ АД е придобило още 105 000 бр. акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД чрез 3 сделки, извършени на регулиран пазар (Българска Фондова Борса – София) за сумата от 53 550 лв.

На 06.04.2022 г. дружеството „Сирма Солюшънс“ АД е придобило още 250 000 бр. акции от капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД чрез 9 сделки, извършени на регулиран пазар (Българска Фондова Борса - София) за сумата от 112 912 лв.

## Усложнена международна обстановка

Стартиралата на 24 февруари 2022 г. и продължаваща и към момента на публикуване на настоящия доклад пълномасщабна военна инвазия на Русия над Украйна предизвика широк международен отзвук и засегна в различни аспекти страните в Европа. Очакването е военният конфликт да се отрази негативно и да засегне в една или друга степен всички бизнеси.

Задълбочаването на военните действия между Русия и Украйна, налагането на санкции и ограничения от страна на Европейския съюз, САЩ, Канада, Великобритания и други държави спрямо Русия, Руската централна банка, кредитни институции, компании, физически лица, както и затварянето на руските борси, предизвикват значителни сътресения, повсеместно на финансовите пазари. Дружеството няма пряка експозиция към Украйна или Русия. Въздействието върху общата икономическа ситуация обаче може да предизвика необходимост от преразглеждане на някои заложи допускания и преценки. Същевременно, инфлационният натиск продължава да се засилва, като военните действия и повишените котировки на всички суровини, се очаква допълнително да го усилят.

Систематичните рискове действат извън Дружеството, но оказват ключово влияние върху дейността му. Тези рискове са характерни за целия пазар и не могат да бъдат избегнати чрез диверсификация на риска, тъй като са свързани с макроикономическата обстановка, политическата ситуация, регионалното развитие и др.

Свързани с военния конфликт икономическите санкции, наложени върху Русия от САЩ и ЕС, вероятно биха могли да повлияят дейността на Дружеството, във връзка с непреките последици от ефекта върху доверието на бизнеса и потребителите и на пазарите на суровини

Град София

03.05.2022

Изпълнителен директор:



Цветан Алексиев

