



Sirma Group

МЕЖДИНЕН КОНСОЛИДИРАН
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
НА
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД
ЗА ПЕРИОДА, ПРИКЛЮЧВАЩ
НА 31.12.2018 Г.



Съдържание

1	ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	4
2	ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ	6
3	ИНФОРМАЦИЯ ЗА УСЛОВИЯТА НА ВСЯКАКВИ ПРАВА ЗА ПРИДОБИВАНЕ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА УСТАВЕН, НО НЕЕМИТИРАН КАПИТАЛ	10
4	ФУНКЦИОНИРАНЕ НА ГРУПАТА	10
5	ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРЕНОСТИ, ИЗВЕСТНИ НА ДРУЖЕСТВОТО, ДЕЙСТВИЕТО НА КОИТО МОЖЕ НА НЯКОЯ СЛЕДВАЩА ДАТА ДА ДОВЕДЕ ДО ПРОМЯНА В КОНТРОЛА НА ДРУЖЕСТВОТО	12
6	ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ	12
7	ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО ИЛИ КОМИТЕТ ЗА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА	14
8	ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ	15
9	НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ	15
10	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	16
	ГЛОБАЛНИТЕ ИКОНОМИЧЕСКИ ТЕНДЕНЦИИ	17
	10.1 СЕГМЕНТИ	20
11	ИНВЕСТИЦИИ ПО ДРУЖЕСТВА	31
12	ГЛАВНИ ПАЗАРИ	32
13	ИНФОРМАЦИЯ	32
	ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И ОСНОВНИ БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	33
	ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	34
14	КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ	35
	КОНСОЛИДИРАНИ ПРИХОДИ	35
	КОНСОЛИДИРАНИ РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА	36
	КОНСОЛИДИРАНИ ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ	37
	КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ НЕТО	38
	КОНСОЛИДИРАНИ АКТИВИ	38
	СОБСТВЕН КАПИТАЛ	39
	КОНСОЛИДИРАНИ ПАСИВИ	39
	ПАРИЧНИ ПОТОЦИ	43
	ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ	44
	СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА	45
	ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ	46
15	РИСКОВИ ФАКТОРИ	48
	СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ	48
	НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ	51
	РИСКОВИ ФАКТОРИ, ХАРАКТЕРНИ ЗА АКЦИИТЕ, ПРЕДМЕТ НА БОРСОВА ТЪРГОВИЯ	52
16	ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНА ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И	



ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА	54
17 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО. 54	
18 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	55
19 ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.	55
20 ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.	55
21 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.	55
22 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНАТА ФИНАНСОВА ГОДИНА.	56
23 ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.	56
24 ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО	57
25 СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД	58



1 ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Настоящият междинен консолидиран доклад на управлението на „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД обхваща периода, приключващ на 31 декември 2018 г., е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след 31.12.2018 г. до датата на съставянето му. Структурата на консолидирания междинен финансов отчет е в съответствие с приложение 9, 10 и Приложение 11 към чл.32а, ал.2 от Наредба №2.

Съветът на директорите на холдинга потвърждава, основавайки се на отговорността на ръководствата за изготвянето на всеки от междинните финансови отчети на дружествата, участващи в междинния консолидирания финансов отчет и в съответствие с пояснителните бележки към тях, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на консолидирания финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в междинния консолидирания финансов отчет към 31 декември 2018;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху консолидирания финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този междинен консолидиран доклад за управлението съдържа прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализират, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Този доклад включва статистически данни за IT индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. Сирма не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад. В допълнение, въпреки че ние вярваме, че информацията от тези източници като цяло е надеждна, то този тип данни са неточни. Ние предупреждаваме читателите да не създават ненужна зависимост от тези данни.

В нашият Междинен Консолидиран доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на Сирма Груп Холдинг. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме относно различните аспекти на финансовата устойчивост на Сирма Груп Холдинг и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на Сирма Груп Холдинг АД включва нашия консолидиран финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, представени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

Нашият междинен консолидиран финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в консолидирания финансов отчети. Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки на финансовата отчетност.

Всички финансови и нефинансови данни и информация за отчетния период се събират и / или докладват от отговорните бизнес единици.

Отчетният период е финансовият период, приключващ на 31.12.2018 година. Докладът обхваща „Сирма Груп Холдинг“ АД и всички дъщерни предприятия на групата без „Флаш Медиа“ АД, ЕнгВю Системс САЩ и ЕнгВю Системс Латинска Америка, фирма Сирма Ша - Албания, еДом и GMG Systems, изключени от консолидацията поради несъщественост.





2 ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

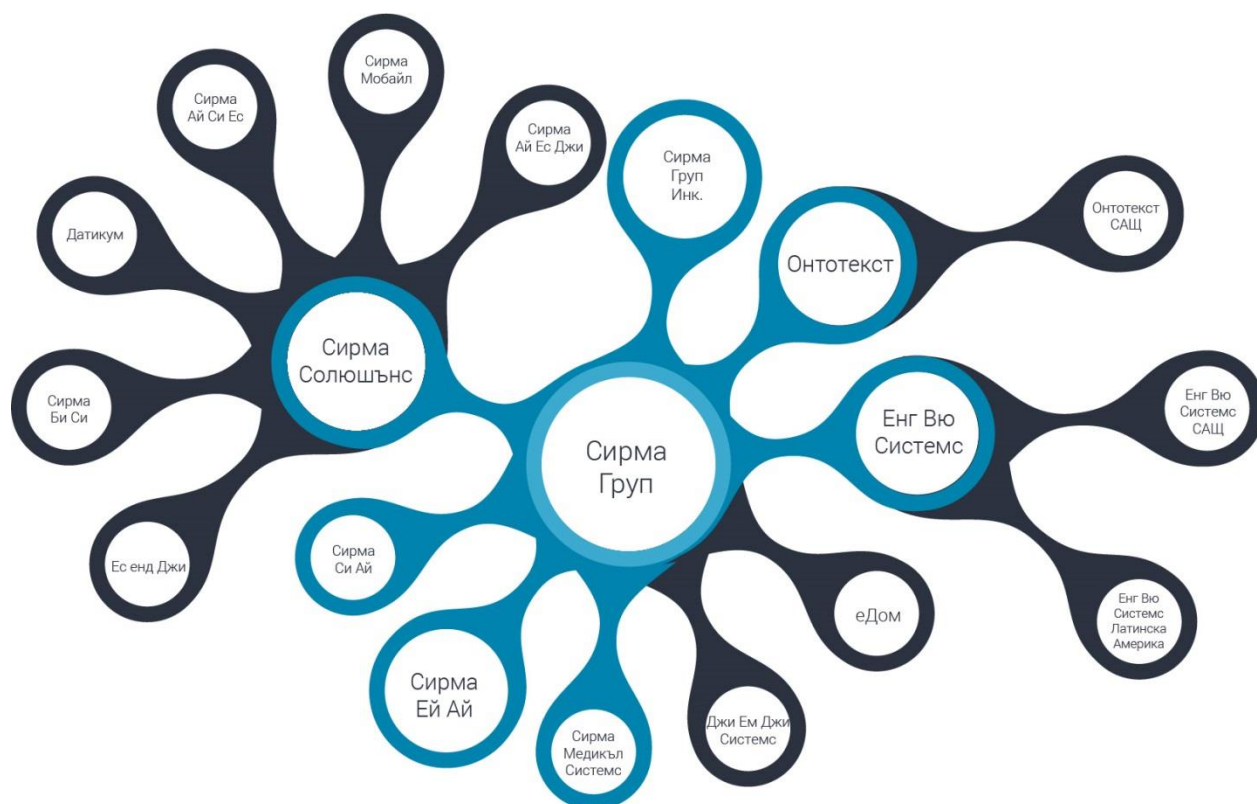
Сирма Груп Холдинг АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативено, предоставя на дъщерните си компании административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки капитал.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети за всички фирми от групата.

Поради несъщественост в консолидираният отчет на „Сирма Груп Холдинг“ АД не са включени отчетите на „Флаш Медиа“ АД, ЕнгВю Системс САЩ, ЕнгВю Системс Латинска Америка, Сирма Ша – Албания, еДом и GMG Systems.

2.1.1 Организационна структура



2.1.2 История и развитие на дружеството

„Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008г. с единен идентификационен код (ЕИК): 200101236, LEI код: 8945007AD80FTJTEGH37 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на „Сирма Груп Холдинг“ АД, с еквивалент на английски език „Sirma Group Holding“ JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Адресът за кореспонденция на „Сирма Груп Холдинг“ АД е: гр. София 1784, район Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

2.1.3 Промени в предмета на дейност:

При учредяването си дружеството е оперирало под следния предмет на дейност: проектиране, разработване, маркетинг, продажба, внедряване, обучение и съпровождање на софтуерни продукти и цялостни решения, включително управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните и комуникационни технологии, счетоводни услуги, както и всяка друга, незабранена от закона дейност.

На 23.03.2009г. „Сирма Груп Холдинг“ АД променя предмета си на дейност както следва: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети

по реда на закона за счетоводство. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ „Сирма Груп Холдинг“ АД:

- не е обект на консолидация;
- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;
- е извършвало изследователска и развойна дейност.

КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

2.1.4 История на Акционерния Капитал

История на промените в акционерния капитал

- Дружеството е учредено с капитал от 50 000 лева.

На 15.10.2008 г., след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерният капитал е увеличен от 50 000 лв. на 77 252 478 лв. чрез непарични вноски и издаване на нови 77 202 478 броя акции. Непаричните вноски са, както следва:

- 1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;
- 2) Непарична вноска представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лева:

□ Офис-сграда - офиси, ет.3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ 135, собственост на „Сирма Груп“ АД, дружество

регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч“ АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч“ АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вноска представляваща акции на стойност от 11 734 980 лева:

□ Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв. за акция) от капитала на „Сирма Груп“ АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

На 22.10.2010г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството е вписано намаление на капитала на „Сирма Груп



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Холдинг“ АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.

При осъществено преобразуване вписано в Търговския регистър на 23.10.2014г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаление е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на „Сирма

Груп Холдинг“АД от двама независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.

На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

2.1.5 Структура на акционерния капитал и органи на управление

Акционерна структура

Към 31.12.2018 г. разпределението на акционерния капитал на Сирма Груп Холдинг АД е както следва:

	31.12.2018	30.09.2018
	BGN '000	BGN '000
Акционерен капитал	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1041	1046
в т.ч. юридически лица	48	54
в т.ч. физически лица	993	992
Брой акции, притежавани от юридически лица	10 747 462	10 156 135
% на участие на юридически лица	18,11%	17,11%
Брой акции, притежавани от физическите лица	48 613 056	49 204 383
% на участие на физически лица	81,89%	82,89%



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Акционери	Брой акции към 31.12.2018	Брой акции към 30.09.2018	Номинал	Стойност	% в капитала	Нормализиран % в капитала
Атанас Костадинов Киряков	2 887 524	2 877 374	1 лв.	2 887 524 лв.	4,86%	4,90%
Веселин Анчев Киров	4 700 786	4 700 786	1 лв.	4 700 786 лв.	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	4 865 753	1 лв.	4 865 753 лв.	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,07%
Явор Людмилов Джонев	1 392 746	1 392 746	1 лв.	1 392 746 лв.	2,35%	2,37%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,95%
Красимир Невелинов Божков	2 596 821	2 871 314	1 лв.	2 596 821 лв.	4,37%	4,41%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,35%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,70%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,66%
Петър Николаев Коняров	1 271 910	1 271 910	1 лв.	1 271 910 лв.	2,14%	2,16%
Емилиана Илиева Илиева	2 343 985	2 303 495	1 лв.	2 343 985 лв.	3,95%	3,98%
Елена Йорданова Кожухарова	948 250	1 963 950	1 лв.	948 250 лв.	1,60%	1,61%
Иво Петров Петров	835 800	983 550	1 лв.	835 800 лв.	1,41%	1,42%
Станислав Димитров Иванов	649 868	649 868	1 лв.	649 868 лв.	1,09%	1,10%
Експат България СОФИКС ЮСИТС БТФ	977 907	977 907	1 лв.	977 907 лв.	1,65%	1,66%
Фондация за Образователна Трансформация	1 301 855	368 555	1 лв.	1 301 855 лв.	2,19%	2,21%
"Ен Ен Универсален Пенсионен Фонд"	2 434 539	2 434 539	1 лв.	2 434 539 лв.	4,10%	4,13%
УПФ „Доверие“ АД	802 126	802 126	1 лв.	802 126 лв.	1,35%	1,36%
УПФ "ДСК Родина" АД	747 036	747 036	1 лв.	747 036 лв.	1,26%	1,27%
УПФ "Пенсионноосигурителен Институт"	664 190	627 000	1 лв.	664 190 лв.	1,12%	1,13%
"Манджуков" ООД	960 000	960 000	1 лв.	960 000 лв.	1,62%	1,63%
Други	10 882 998	10 466 185	1 лв.	10 882 998 лв.	18,33%	18,48%
Общо	59 360 518	59 360 518		59 360 518 лв.	100%	100%

Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:

Акционери	Брой акции към 31.12.2018	% от капитала към 31.12.2018	Нормализиран % в капитала към 31.12.2018
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,07%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,95%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,35%

Акционери	Брой акции към 30.09.2018	% от капитала към 30.09.2018	Нормализиран % в капитала към 30.09.2018
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,07%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,95%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,35%

Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролиран и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

На Дружеството не е известно върху него да е упражняван пряк или косвен контрол, различен от вътрешното корпоративно управление и вътрешните органи за контрол.

3 ИНФОРМАЦИЯ ЗА УСЛОВИЯТА НА ВСЯКАКВИ ПРАВА ЗА ПРИДОБИВАНЕ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА УСТАВЕН, НО НЕЕМИТИРАН КАПИТАЛ

Сирма Груп Холдинг АД няма информация за условия на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

4 ФУНКЦИОНИРАНЕ НА ГРУПАТА

Икономическата група на СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ включва фирмата – майка и нейните дъщерни и асоциирани дружества – всички те, реализиращи своята стопанска дейност в ИТ сектора. Групата функционира като типична холдингова структура с организация на дейността, координацията и субординацията на дружествата характерни за подобна структура.

Дружествата от групата имат обща стратегическа рамка, корпоративни ценности, финансова и счетоводна политика, визия за добро корпоративно управление и кадрова политика.

ДЪЩЕРНИ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2018	Процент от капиталовите права към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	Процент от капиталовите права към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
„Сирма Солюшънс“ АД	39 311	77,71%	82,43%	36 260	75,61%	80,62%	3051
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	7 035	100,00%	100,00%	6 895	88,71%	90,13%	140
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66,00%	66	66,00%	66,00%	0
Сирма Груп Инк.	3 471	76,15%	76,15%	3 471	76,15%	76,15%	0
"Сирма Си Ай" АД	106	80,00%	80,00%	0	0	0,00%	106
"Онтотекст" АД	17 865	87,65%	90,44%	9 650	58,51%	58,51%	8215
„ЕнгВю Системс София“ АД	50	72,90%	72,90%	50	72,90%	72,90%	0
Общо	67 904			56 392			11512



ДЪЩЕРНИ НА СИРМА СОЛЮШЪНС АД

	Стойност на инвестицията към 31.12.2018	Процент от капитала към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
	(в хил. лв.)		(в хил. лв.)		
„Сирма Бизнес Консултинг“ АД	1 374	54,08%	1 374	54,08%	0
„Датикум“ АД	1 394	60,50%	1 394	60,50%	0
Сирма Софтуер Инк.	0	0%	16 714	97,57%	-16714
S&G Technology Services Ltd., UK	117	51,00%	117	51,00%	0
"Сирма Ай Ес Джи" ООД	0	71%	0	71%	0
„Сирма Ай Си Ес“ АД	270	90,00%	270	90,00%	0
Общо	3 155		19 869		-16 714

ДЪЩЕРНИ НА ОНТОТЕКСТ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2018	Процент от капитала към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
	(в хил. лв.)		(в хил. лв.)		
Онтотекст САЩ	30	100,00%	30	100,00%	-

ДЪЩЕРНИ НА ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2018	Процент от капитала към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
	(в хил. лв.)		(в хил. лв.)		
„ЕнгВю Системс Латинска Америка“, Бразилия	7	95%	7	95%	-
ЕнгВю САЩ	9	100%	9	100%	-
Общо	16		16		-

АСОЦИИРАНИ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2018	Процент от капитала към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
	(в хил. лв.)		(в хил. лв.)		
GMG Systems (в ликвидация)	150	19,93%	214	19,93%	(64)
Е-Дом Мениджмънт ООД	7	35,00%	7	35,00%	0
Общо	157		221		(64)



АСОЦИИРАНИ НА СИРМА СОЛЮШЪНС АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2018	Процент от капитала към 31.12.2018	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Промени (в хил. лв.)
„СЕП България“ АД (други финансови активи)	0	6,50%	0	6,50%	0
АЙ БИЛ ИНТЕРАКТИВ	0	34%	0	34%	0
ЕКСЕЛ МЕНИДЖМЪНТ ООД	0	34%	0	34%	0
Флаш Медиа АД	0	50%	0	50%	0
Сирма Груп Инк.	916	23,85%	916	23,85%	0
"Сирма Мобайл"АД	15	40%	15	40%	0
Общо	931		931		0

За повече информация относно дружествата в групата – Приложение №1.

Информация за участията

Освен посочените участия на Дружеството в т.4 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да има значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.

5 ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРЕНОСТИ, ИЗВЕСТНИ НА ДРУЖЕСТВОТО, ДЕЙСТВИЕТО НА КОИТО МОЖЕ НА НЯКОЯ СЛЕДВАЩА ДАТА ДА ДОВЕДЕ ДО ПРОМЯНА В КОНТРОЛА НА ДРУЖЕСТВОТО

На Дружеството не са известни каквито и да било договорености, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на „Сирма Груп Холдинг“ АД в бъдеще.

6 ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

Сирма Груп Холдинг АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

Съветът на директорите към 31.12.2018 г. включва следните членове:

Чавдар Велизаров Димитров

Цветан Борисов Алексиев

Атанас Костадинов Киряков

Георги Първанов Маринов

Цветомир Ангелов Досков

Саша Константинова Безуханова – независим член

Петър Борисов Статев – независим член

Йордан Стоянов Недев – независим член

Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите: 2 години от датата на вписване.

Настоящият мандат на Съвета на директорите е до: 27.07.2019 г.

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР на Сирма Груп Холдинг АД е ЦВЕТАН БОРИСОВ АЛЕКСИЕВ.

ПРАВОМОЩИЯТА НА УПРАВИТЕЛНИТЕ ОРГАНИ

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗППЦК.



ОПЦИИ ВЪРХУ АКЦИИ НА ДРУЖЕСТВОТО

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

ОРГАНИ КЪМ СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ

Сирма Груп Холдинг АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

- | | |
|---|--|
| <p>1. Комитет по инвестиции и риск в състав:
Йордан Недев – председател
Цветан Алексиев – член
Радка Пенева – член
Георги Маринов – член</p> | <p>3. Комитет по оповестяване на информация в състав:
Цветан Алексиев – председател
Радка Пенева – член
Станислав Танушев – член
Чавдар Димитров – член
Атанас Киряков – член</p> |
| <p>2. Комитет по възнагражденията в състав:
Георги Маринов – председател
Петър Статев – член
Йордан Недев – член</p> | <p>4. Одитен комитет в състав:
Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев – член
Емилиян Иванов Петров – член</p> |

Приети вътрешно-нормативни документи

През 2015 година дружеството приема необходимите вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси на дружеството и изпълнение на задълженията си като публично дружество:

- Програма за добро корпоративно управление;
- Правила за работа на Съвета на директорите;
- Инструкции и разяснения относно задължения и отговорности на вътрешните лица, притежаващи вътрешна информация;
- Специален кодекс за поведение при финансови и счетоводни длъжности.

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://www.sirma.bg/investors/korporativno-upravlenie/korporativni-dokumenti/>

Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 31.12.2018	Брой акции към 30.09.2018	Номинал	Стойност	% в капитала към 31.12.2018	Нормализиран % в капитала към 31.12.2018
Атанас Костадинов Киряков	2 887 524	2 877 374	1 лв.	2 887 524 лв.	4,86%	4,90%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,95%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	4 865 753	1 лв.	4 865 753 лв.	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,07%
Петър Борисов Статев	10 100	10 100	1 лв.	10 100 лв.	0,02%	0,02%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Общо	17 787 344	17 777 194		17 787 344 лв.	29,96%	30,21%



Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на Сирма Груп Холдинг АД

Член на Съвета на директорите	Фирма	Суми за периода 01.01.2018 -31.12.2018 (лв.)
Атанас Костадинов Киряков	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	600
	ОНТОТЕКСТ АД	149 660
	СИРМА ЕЙ АЙ ЕАД	100
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	18 300
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	6 000
Георги Първанов Маринов	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	102 888
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	10 500
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	19 800
Йордан Стоянов Недев	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	72 480
	СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС	1 200
Петър Борисов Статов	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	18 300
Саша Константинова Безуханова	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	18 000
Цветан Борисов Алексиев	ДАТИКУМ АД	240
	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	600
	ОНТОТЕКСТ АД	6 000
	СИРМА ЕЙ АЙ ЕАД	100
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	21 000
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	139 500
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	126 027
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	166 258
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	18 300
Чавдар Велизаров Димитров	ДАТИКУМ АД	238
	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	68 182
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	55 689
	СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС	1 187
Общо		1 021 149

ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им.

7 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО ИЛИ КОМИТЕТ ЗА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 14.06.2016 г. Общо Събрание на Акционерите на Дружеството бе избран Одитен комитет (съгласно изискванията на параграф 1, т. 11, б. „а“ от ЗНФО) в състав:

Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев - член
Емилиян Иванов Петров – член
Мандатът на Одитния комитет е 3 (години).



На 15.06.2017 „Сирма Груп Холдинг“ АД проведе своето редовно общо годишно събрание на акционерите. На основание чл.20, от НАРЕДБА № 48 от 20.03.2013 г. на КФН за изискванията към възнагражденията, бяха избрани за членове на Комитета по възнагражденията:

Георги Първанов Маринов – председател
Петър Борисов Статов – член
Йордан Стоянов Недев – член

8 ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че „Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК „Сирма Груп Холдинг“ АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни Стандарти.

9 НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ

За да съпътстваме нашите клиенти в дигиталната им трансформация и мащабното преобразуване на техния бизнес в защитено киберпространство, ние се възползваме от нашите технологични предимства и умения. Съсредоточихме се върху това да ги подготвим за ерата на интелигентното предприятие. Интелигентното предприятие може да моделира, свързва, класифицира и използва данните като основен актив за осъществяване на бизнеса си, работи с умни документи в отлична колаборационна среда, получава допълнителна информация, която да подпомага вземането на критични бизнес-решения. Това повишава удовлетвореността на клиентите, тяхната производителност и ефективност. Започнахме създаването на виртуални агенти във финансовата индустрия. Навлязохме в нова ниша в здравеопазването – управлението на хроничните заболявания. Постигнахме отлични успехи в областта на киберсигурността, използвайки уникални методи за защита на дигиталното пространство. Разширихме възможностите си чрез набор от семантични технологии да предоставим на клиентите си по-добро управление на съдържанието, откриване на знания и семантично търсене.

Нашата визия и мисия отключва възможността ни да създадем положителен икономически, екологичен и социален ефект. Играейки тази роля ние трябва да разполагаме с необходимия капитал.

Първо, ние разчитаме на финансовия капитал, предоставен от нашите инвеститори. Но това, което наистина увеличава нашия успех е интелектуалния и социалния капитал - нашите служители. Те са вратата към нашите знания, опит и бизнес отношения. Поради тази причина, ангажираните, висококвалифицирани и гъвкави служители са в центъра на нашия бизнес модел и успех.

Сирма Груп Холдинг е съвкупност от квазинезависими юридически лица, притежавайки директно или индиректно от 50 до 100% от капитала на дружествата от групата. Холдингът обикновено контролира органите за управление, определяйки развитието на дружествата от групата, инвестициите и бюджетите им. Също така осъществява правно, финансово и административно обслужване, координира маркетинговата и HR политики. При този модел Сирма успява да развие силна вертикална и регионална специализация, да концентрира знания за клиенти, среда и специфики. Групата успява да комбинира технологии и продукти в различни вертикали, да изгради синергия между отделните предприятия. В холдинга се развива единна фирмена култура и ценности.



10 СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

Създадена през 1992 г., за 25 години Сирма се превърна в една от най-големите ИТ компании в региона, притежаваща набор от собствени, иновативни технологии, разнообразен продуктов портфейл и растящ пазарен дял в Европа и Северна Америка.

Сирма притежава софтуерни решения за широк спектър от бизнеси, с фокус върху развитието на когнитивните технологии (AI). Групата е с диверсифицира пазарна експозиция, насочена изключително към частния сектор, със стабилно клиентско портфолио. Продуктите на Сирма са концентрирани в най-перспективните и високотехнологични области – финансови технологии, семантика, индустриален софтуер, IoT, компютърно зрение, телемедицина. През 2017 г. като част от обновената си стратегия групата започна целенасочени усилия за изграждане на cross-selling капацитет, актуализира модела си за продажби и маркетинг в съответствие със световните трендове – Software as a Service модел.

Сирма е световно разпознаваема компания в семантичните технологии и сред водещите 10 в световен мащаб в областите: граф бази (GraphDB), текст анализ, откриване и федериране на данни (Bloom, 2016). Един от продуктите на Сирма - EngView Package Designer Suite CAD е част от решенията за дизайн и производство на опаковки на световните лидери в полиграфическата индустрия. Холдингът е един от регионалните лидери на ИТ пазара, като във финансовия сектор има за клиенти 60% от операторите в него. Сирма е първокласен регионален доставчик на облачни услуги с клас 4 Дейта център, лицензиран за съхранение на данни от БНБ и други организации, изискващи повишена сигурност на данните. Чрез едно от своите дружества, холдингът е лидер в доставката на SaaS за застрахователните посредници. Сирма има сериозно присъствие на американския пазар, изпълнявайки огромен брой ИТ консултантски проекти. Групата има широка партньорска и дистрибуторска екосистема в над 50 държави по света.

Някои от уникалните предимства на Сирма са:

- Най-добрият RDF Triplestore в света
- Top Text Analytics Engine за бизнес (използва се от BBC, AstraZeneca, Ministry of Defence, USA)
- Технология за лицево разпознаване - сред водещите 10 в световен мащаб;
- Всеобхватна експертиза в анализа на новини и социални медии;
- Изчерпателна експертиза в създаването на Chatbot и AI Assitant приложения.

През 2017 г. групата разработи своята 5-годишна “Стратегия Сирма 2022”. Сирма се фокусира в процеса на трансформацията на организациите към “интелигентни организации”. Ние имаме технологии и know how за всички етапи от този преход – от събирането на данни – вътрешни, външни, структурирани, неструктурирани, отворени, свързани, “тъмни” и т.н.; през

изграждането на моделите и хранилището на знания, разработване на аналитични модели и модели за предвиждане, базирани на изкуствен интелект, до предоставянето на “човешки” интерфейси от ново поколение.

Основни елементи на Стратегията са:

- Технологична трансформация чрез концентрация на развойна дейност и основните когнитивни технологии в групата за изграждането на SENPAI (Sirma ENterprise Platform with AI) – облачно базирана платформа с ново ниво на изкуствен интелект (когнитивен компютинг), позволяваща управлението на интелигентната еволюция на организациите във всичко;
- Увеличаване комерсиализацията на технологиите;
- Разширяване и технологичен скок на продуктовото портфолио на Сирма чрез:
 - o Базиране в облак;
 - o Разработване на нови продукти с когнитивен елемент;
 - o Интеграция на съществуващото портфолио с когнитивната платформа SENPAI.
- Допълване на модела на продажби – от преимуществено от on-premise към SaaS продажби;
- Съществено разширяване на дистрибуторската мрежа и партньорската екосистема, с цел подобряване модела на продажби – освен директни продажби и продажби чрез голяма партньорска дистрибуторска мрежа, включително увеличаване на OEM партньорствата;
- Организационно реструктуриране за реализация на стратегията.

Преминаването на модела на продажби към SaaS и увеличаването на реализацията на когнитивни елементи, съвместно с планирани инвестиции в маркетинг и продажби ще осигурят плавен и стабилен растеж на Сирма на глобално ниво и гарантират увеличаването на стойността на групата.

Нашата философия за стратегическите ни технологии и продукти е, че ние вграждаме усещането за човешка мисъл – възприемане, интерпретация, предвиждане и вземане на решения.

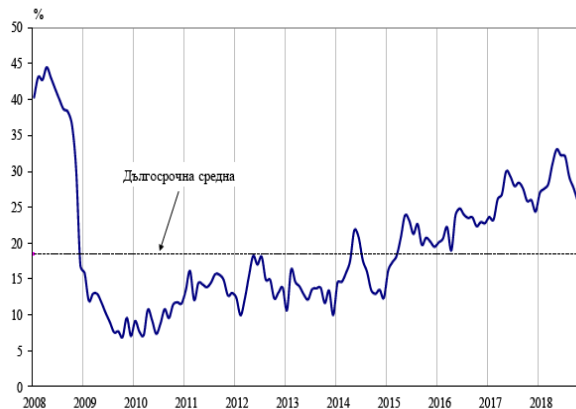
Приемайки Стратегията 2018-2022, ние започнахме подготовка за нейното изпълнение. Осигурихме дългово финансиране, за да елиминираме миноритарните участия в Онтотекст – ключова компания за изпълнение на Стратегията. Разработихме подробни планове за развитие както на когнитивното ядро (SENPAI), така и на стратегическите вертикали на групата. Започнахме процес по организационно и технологично реструктуриране.



ГЛОБАЛНИТЕ ИКОНОМИЧЕСКИ ТЕНДЕНЦИИ

Макрорамка

По данни на Националния статистически институт през декември 2018 г. общият показател на бизнес климата намалява с 0.5 пункта в сравнение с предходния месец в резултат на по-неблагоприятния бизнес климат в промишлеността.



По данни на Националния статистически институт съставният показател „бизнес климат в търговията на дребно“ нараства с 3.2 пункта, което се дължи на оптимистичните оценки и очаквания на търговците на дребно за бизнес състоянието на предприятията. Същевременно обаче очакванията им, както за обема на продажбите, така и за поръчките към доставчиците през следващите три месеца са по-неблагоприятни. Най-сериозното затруднение за бизнеса остава конкуренцията в бранша, посочено от 57.0% от предприятията. През последния месец се наблюдава изасилване на негативното влияние на фактора „недостатъчно търсене“, който измества на трето място фактора „несигурна икономическа среда“. Търговците на дребно предвиждат продажните цени в сектора да запазят своето равнище през следващите три месеца.

По данни на Националния статистически институт през декември съставният показател „бизнес климат в сектора на услугите“ остава приблизително на равнището си от ноември. По отношение на търсенето на услуги настоящата тенденция се оценява като намалена, като и очакванията за следващите три месеца са резервирани. Конкуренцията в бранша и несигурната икономическа среда продължават да са основните пречки за дейността на предприятията. Относно продажните цени в сектора на услугите мениджърите очакват те да останат без промяна през следващите три месеца.

Според макроикономическите прогнози на експертите на ЕЦБ от декември 2018 г. се предвижда БВП на еврозоната в реално изражение да нарасне на годишна

база с 1,9% през 2018 г., 1,7% през 2019 г., 1,7% през 2020 г. и с 1,5% през 2021 г. В сравнение с макроикономическите прогнози на експертите от ЕЦБ от септември 2018 г. прогнозата за растежа на реалния БВП е ревидирана леко надолу за 2018 г. и 2019 г. Рисковете относно перспективите за растежа в еврозоната могат все още да се оценят като в общи линии балансирани. Балансът на рисковете обаче се измества към по-ниски от очакваните резултати вследствие на трайната несигурност, свързана с фактори от геополитически характер, заплахата от протекционизъм, уязвими места в нововъзникващите пазари и колебанията на финансовите пазари.

Развитие на глобалната икономика през 2018 и очаквания за 2019 година

Световният икономически ръст се забавя, като се очаква да бъде 3,7% през 2018 година, съгласно анализ на Международния валутен фонд [/IMF WEO, януари 2019/](#). Растежът ще продължи да се забавя в близките години и се очаква да бъде 3,5% през 2019 и 3,6% през 2020 година. Същевременно нарастването вече не е равномерно разпределено и рисковете в перспектива се увеличават.

Очакванията за растеж бяха занижени през 2018 в следствие на отрицателния ефект от наложените търговски тарифи от САЩ и Китай. Глобалният БВП се очаква да забави своя ръст до 3,5% през 2019 година, като следствие от относително слабите данни за промишленото производство през втората половина на 2018, което се очаква да продължи и в близките тримесечия. Ръстът в развитите икономики се очаква да е 2,3% през 2018 и да се забави до 2,0% през 2019 и 1,7% през 2020 година. Намаляващият ръст се дължи най-вече на очаквания за забавяне в евро-зоната. Очакванията за забавяне на растежа са валидни и за САЩ, където се очаква ръст от 2,5% през 2019 и 1,8% през 2020 година. БВП на Япония се очаква да нарасне с 1,1% през 2019 и да се забави до 0,5% ръст през 2020 година. Общо за развиващите се пазари се очаква леко забавен ръст от 4,6% през 2018 година и 4,5% през 2019 година и възстановяване до 4,9% през 2020 година.

Основните рискове пред глобалната икономика са търговското напрежение, забавянето на икономиката в Европа и несигурността около Брекзит.

Все пак нарастването на глобалната икономика в близките години ще въздейства положително и върху очакванията за развитието на ИКТ индустрията, която е и един от движещите фактори на глобалния растеж.



Отрасъл на Сирма

Дружествата от Сирма Груп Холдинг са специализирани в индустрията на информационните технологии /ИТ/. Данни за индустрията обикновено се обединяват с данни за „комуникационният сегмент“, тъй като сегмента изцяло зависи от информационни технологии. Респективно индустрията придобива името „Информационни и комуникационни технологии“ или съкратено ИКТ. От цялото многообразие на сегментите в ИКТ, дружествата от групата работят основно в сегмента „ИТ услуги“ /системна интеграция, инфраструктура като услуга, софтуер като услуга, поддръжка на софтуер, консултации/ и „Бизнес софтуер“ /различни софтуерни продукти, насочени към различни бизнес вертикали и разработка на софтуер по поръчка/. Именно тези сегменти, съгласно проучване на [Gartner от месец януари 2019](#), се очаква да бъдат водещите сегменти по ръст в ИТ индустрията през следващите 5 години.

Глобален ИТ пазар през 2018

Съгласно проучване на [Gartner](#), ревизирано през [януари 2019](#) година, през 2018 година продължава силният ръст на ИКТ пазара, който започна през 2017 година. През 2018 година, световните разходи за ИКТ нарастват с впечатляващите CAGR /compound annual growth rate/ 3,9%, достигайки USD 3.650 трилиона по текущи цени. Ако се приспадне минималният ръст в „Комуникационните услуги“, то нарастването в ИТ сектора за 2018 година е 5,1% с общи разходи за ИТ надхвърлящи USD 2.251 трилиона. Устойчивите локомотиви на този ръст са сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“, съответно с нарастване от 9,3% и 5,6% през 2018 година на годишна база.

Рекордното нарастване на ИТ разходите през 2018 година основно се дължи на устойчивия икономически растеж в света. Процесът на пренасочването на ИТ разходи от активи /CAPEX/ към услуги /OPEX/ продължава, като вече обхваща почти всички сфери на икономиката. „Облачната трансформация е вече почти приключила за някои категории софтуер /CRM, е-търговия/ и е в изпълнение в много други,“ казва Андрю Бартелс – Заместник президент на Forrester. Съответно продължава и промяната в начините на заплащане на ползвания софтуер, като вместо значителни капиталови авансови плащания, разходите се изместват към значително по-малки повтаряеми оперативни разходи. Именно тази промяна в начина на извършване на разходи е причината и за относително голямото увеличаване /на фона на по-умереното нарастване/ на сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“, описани по-горе.

Прогнози за глобалния ИКТ пазар през 2018 и за периода 2017 - 2022

Очакванията на Gartner за развитието на ИКТ пазара в **близките години** се запазва оптимистично, с очакван годишен CAGR от 3,55% за периода 2017 – 2022 година. 2018 година продължава тенденцията започнала през 2017 на бурно нарастване на ИКТ разходите във всички сегменти, водещи до рекорден ръст от 6,2% в сравнение с предишната година, достигайки рекордните за последните десет години USD 3,7 трилиона.

През близките години не се очаква съществена промяна в разходите за „**Комуникационните услуги**“ и те ще се запазят на нива от около 1,4 трилиона USD годишно с относително нисък годишен ръст от CAGR 1.50%. Същевременно същите остават най-големият единичен сегмент в ИКТ разходите до 2022 година.

Най-динамично растящите сегменти се запазват „**Бизнес софтуер**“ с годишен CAGR за периода от 8,53% и „**ИТ услуги**“ с годишен CAGR за периода от 5,30%. През 2018 година ръстът на сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“ се очаква да достигне своя пик от 11,10% и 7,4% съответно. В следващите години до 2022 година и двата сегмента запазват своя водещ /макар и по-умерен/ ръст сред всички останали сегменти в ИКТ сектора.

Причини за ръста на пазара през 2018 – 2022

Очакванията на Gartner за 2018 година са за ръст в разходите за ИКТ от 6,2% по текущи цени или 3,0% по постоянни цени. Разликата между двата процента илюстрира въздействието на **спадания американски долар** в първите месеци на 2018 година върху индустрията /където цените са основно деноминирани в долари и поради факта, че САЩ е основен ИТ хъб/, чието влияние започна през 2017 година, продължава през 2018 година и се очаква плавно да затихне в следващите години.

Водещ ръст през периода има сегментът „**Бизнес софтуер**“. Сегментът се очаква да нарасне с 11,10% през 2018 последвани от още 8,4% през 2019, достигайки USD 424 милиарда. Причина за увеличаващото търсене на „Бизнес софтуер“ е все по-голямото търсене на приложения от фирми, които искат да извличат допълнителен доход от дигиталните бизнес процеси, които навлизат навсякъде. Навлизането на изкуствения интелект /AI/ в бизнес приложенията /софтуер и платформи/, също ще допринесе силно за нарастването в сегмента.



Водещите потребители на ИТ през 2018 година

В своя прогноза International Data Corporation /IDC, февруари 2018/, определя като основен потребител на ИКТ продукти и услуги организациите и бизнеса /80% от разходите за ИТ/, като крайните индивидуални потребители ще заемат едва 20% от разходите за ИТ през 2018. Търсенето от индивидуални потребители /физически лица/ се очаква да стагнира с CAGR 0.3% през следващите години. Това определя корпоративните потребители като основната движеща сила зад бързото развитие на ИКТ пазара в близките години.

Икономическите **сектори с най-големи разходи** за ИТ през 2018 г. са „Финансовите услуги“ /банки, застрахователи и инвеститори/ и „Индустриалното производство“, според прогноза на IDC. Общо двата сектора ще направят над 30% от разходите за ИТ през 2018 година, инвестирайки в нови технологии с цел напредък на тяхната дигитална трансформация. Телекомуникациите, публичния сектор и професионалните услуги също се очаква да инвестират значително през годината. Най-бързо нарастване на разходите за ИТ за периода до 2020 година се очаква при „Професионалните услуги“, „Здравеопазването“, „Финансите“ и „Медиите“, според прогнозата на IDC:

География на ИТ разходите и ръст по региони през 2018 година

Разходите за ИТ остават много разнообразни по географски региони. Най-бурен - двуцифрен ръст през 2018 година се очаква в Югоизточна Азия или по-точно в Индия, Китай, Малайзия и Тайланд. Същевременно те заемат относително малък дял от световния пазар. Северна Америка е безспорен лидер, допринасяйки с около 40% от ръста на пазара, като там се очаква и относително силен ръст през 2018 година от 5,5%. Европа, която е вторият по големина пазар в света, продължава да страда от несигурността около BREXIT, и очаква ръстове от около 4% /малко под средния ръст за света/, с отклонения в различните държави. Най-скромен ръст от под 2%, както и скромен принос към световния ръст се очаква през 2018 година в Япония и Южна Корея.

ИТ разходите в САЩ се очаква да достигнат USD 920 милиарда през 2018 година. Докато „ИТ услугите“, като разработване на софтуер, внедряване и системна интеграция са водещият разход в САЩ през 2017 година /275 млрд./, разходите за „Софтуер“ ще нарастват бързо /CAGR 7.9%/ и ще изпреварят „ИТ услугите“ през 2020 година според прогнозите на IDC.

ИТ пазар в България през 2018 година

Проучване на [БАСКОМ, 2018](#) сочи очакван ръст на приходите на ИТ фирми през 2018 година от близо 16% на годишна база, като така те достигат до BGN 2,9 милиарда или EUR 1,5 милиарда. Постигнатите продажби през 2018 година са над 3 пъти по-големи от тези през 2011. Над два пъти се увеличава и съотношението „Приходи от ИТ / БВП“. Очаква се приносът на българската ИТ индустрия към БВП да достигне 2,8% през 2018.

През 2018 година продължава и двуцифреният ръст на износа на ИТ фирмите от България, макар и с по-бавни темпове. Ръстът на износ на софтуер от България през 2018 година се очаква да бъде 17% на годишна база. За поредна година ръстът на износа надхвърля ръста на приходите от продажби, като съответно нараства и неговия дял от приходите. Това означава че ИТ фирмите, които произвеждат за местния пазар имат по-малък ръст на приходите от фирмите, които изнасят своите продукти и услуги. През 2018 година се очаква износа на ИТ стоки и услуги да възлиза на EUR 1.2 милиарда и да заема 80% от общите приходи от продажби.

Силният ръст на приходите от ИТ води и до увеличаване на техния дял от БВП. През 2018 година се очаква ИТ индустрията в България да допринесе с 2,8% от БВП на страната.

Лекото забавяне в темпа на растеж на ИТ сектора в България, се обяснява с ограничения достъп до квалифицирани кадри в страната. Независимо от ограниченията, очакванията са че българската ИТ индустрия ще продължи своя двуцифрен ръст и в близките години, разчитайки основно на повишаване на ефективността.



10.1 СЕГМЕНТИ

Групата е дефинирала опериране в няколко сегмента:

СТРАТЕГИЧЕСКИ ВЕРТИКАЛИ



ФИНАНСИ

Sirma Business Consulting

Водещ интегратор и имплементатор на FlexCube™

S&G Technology Services

Водещ интегратор и имплементатор на Temenos банков софтуер

Sirma ICS

Водещ доставчик на облачно базирана платформа за застрахователни брокери.



ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ И НАУКИ ЗА ЖИВОТА

Sirma Medical Systems

Софтуерни приложения за управление и контрол на хронични заболявания; Водещ продукт Diabetes M.

Ontotext

Интеграция на данни, анализи на текст и семантично търсене. Анализ на отчети от клинични изследвания на лекарства, пациентски записи и научни статии за фармацевтични компании и здравни застрахователи.



ИНДУСТРИАЛНИ РЕШЕНИЯ

Eng View

Водещ доставчик на CAD/CAM решения за опаковъчната индустрия; Лидер в доставката на продукти и решения за измервателната индустрия; OEM партньорство с втората в света фирма за доставка на машини за измервателната индустрия QVI.



ПАЗАРНА ИНФОРМАЦИЯ, ИЗДАТЕЛИ И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО

Ontotext

Световен лидер в семантични решения за интегриране на данни и анализ на съдържание за медии, агенции за бизнес и инвестиционна информация и научни издателства.

Sirma Group Inc

Доставчик на софтуерни решения и услуги за галерии, музеи, архиви и библиотеки (GLAM).



ТЪРГОВИЯ И УСЛУГИ

Sirma Solutions

Сред водещите решения за лицево разпознаване; Решения и услуги базирани на алгоритми за machine learning; Платформа за управление на програми за лоялни клиенти.

Sirma CI

(Customer Intelligence)

Интелигентни софтуерни решения за многоканална търговия и комуникации.



МУЛТИ ИНДУСТРИАЛНИ РЕШЕНИЯ

Sirma Solutions

Притежава пълна гама решения за аутсорсинг на ИТ на предприятия; Сред най-добрите системни интегратори в България.

Daticum

Водещ доставчик на облачни услуги и инфраструктура със сертифициран център за данни.

Sirma Group Inc

Лидер в доставката на силно персонализирани и мащабируеми решения; Създател на иновативно решение за Cyber Security.

Платформа с отворен код за интелигентно управление на организации и документи с LOW CODE при персонализиране;



10.1.1 Сегмент Основни технологии/SENPAI

Какво направихме до края на четвърто тримесечие на 2018 г.

В областта на продуктовото развитие и развойната дейност бяха пуснати две нови версии на GraphDB - 8.7 и 8.8. Те предлагат поддръжка за концептуално съвпадение в Knowledge Graph, интеграция с MongoDB за управление на мета данни в голям мащаб, ново семантично търсене на сходство, базирано на вграждане на графи, както и по-бързо и по-гъвкаво пълнотекстово търсене - (FTS) конектори. Онтотекст сключи сделка с Fujitsu Technology Solutions S.A., Мадрид, които закупиха лицензи на GraphDB Enterprise клъстерната конфигурация, и се присъедини към групата на три други Top 10 доставчици на ИТ услуги, които използват GraphDB като част от своите платформи с изкуствен интелект: InfoSys, Atos Origin и NTT Data.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000
Основни технологии	Приходи	Приходи от продажба на услуги	5 606	5 257
		Приходи от финансираня	119	-
	Приходи Общо		5 725	5 257
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(272)	(40)
		Разходи за материали	(9)	(36)
		Разходи за външни услуги	(1 378)	(4 527)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(1 565)	(3 215)
		Разходи за осигуровки	(176)	(339)
		Разходи без Амортизация Общо		(3 399)
	Капитализация 613	Разходи за външни услуги	332	4 292
		Разходи за заплати (възнаграждения)	542	865
		Разходи за осигуровки	59	85
	Капитализация 613 Общо		933	5 243
	Незавършено пр-во 611	Разходи за амортизация	18	9
		Разходи за външни услуги	64	8
		Разходи за заплати (възнаграждения)	177	411
		Разходи за материали	0	1
		Разходи за осигуровки	15	42
		Незавършено пр-во 611 Общо		274
	Амортизация	Разходи за амортизация	(1 779)	(1 465)
	Амортизация Общо		(1 779)	(1 465)
Общо			1 754	1 349

През четвъртото тримесечие на 2018 г. приходите на сегмента отбелязаха ръст от 8,91 %, а резултатът отбеляза ръст от 30,07% или 406 хил.лв. спрямо четвъртото тримесечие на 2018 г.



10.1.2 Сегмент Мулти-индустриални решения

Това е най-големият сегмент в дейността на Сирма. В него влизат консултантския бизнес, системната интеграция, публичен сектор. Дружества от Сирма Груп, които оперират в Мулти-индустриалния сегмент: Сирма Солюшънс АД, Датикум АД и Сирма САЩ.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в Мулти-индустриалния сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Мулти индустриални решения	Sirma Enterprise Intelligent Platform	Интелигентни процеси и документи
	Компютърно зрение	Управление на финанси
	Е-услуги и е-правителство	Човешки ресурси
	Кибер сигурност за приложения	Маркетинг и продажби
	DevOps	Управление и развитие на продукти и услуги
	Tiimz	Информационна сигурност
	Mobile Parental Control/Bipper;	Облачни услуги, център данни
	Digital Signature Solution;	
	GoDigital	
	Управление на "DevOps" процеси	
	Системна интеграция;	
	IT консултантски услуги;	
	Sirma Enterprise Solutions;	
	Cloud services/IaaS	
	Daticum Cloud Platform	
	Sirma Complete Cloud	
	VipCloud	
	Облачна инфраструктура като услуга (IaaS)	
	Управляеми услуги	
	Backup като услуга (BaaS)	
Disaster Recovery като услуга (DRaaS)		
Наети сървъри и оборудване		
Колокация на хардуерно оборудване		
Изграждане и опериране на резервни центрове за данни		
Разработка на софтуер по поръчка		



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Какво направихме до края на четвъртото тримесечие на 2018

Сирма Солюшънс започна проекта за развитие и надграждане на информационна система за НЦ по реимбурсиране цените на лекарствата. Компанията приключи фаза I от проекта на Норвежкият финасов механизъм. Сирма САЩ продължава успешното изпълнение на проекта с MascomaBank, за създаване на софтуер за управление на "Bank Statement Printing". Започна 3 фаза на проекта Axxess, в която ще се извършват подобрения на платформата за оферти, а възложителят е компания, базирана в Калифорния. По проекта Kount - триключихме успешно внедряването на „velocity engine“ за оценка на риска при финансови трансакции. Датикум АД успешно премина одит по ISO/IEC 9001:2015. Беше извършен също така и одит по ISO/IEC 27001:2013. Успешно беше премина одит по допълнителен стандарт ISO/IEC 27018:2014 за изпълнение на общоприетите мерки за контрол и указанията за изпълнение на мерките за защита на личните данни. Компанията установи стратегическо партньорство с DGM, посредством което клиентите на DGM се прехвърлиха на облачната платформа на Датикум.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018	31.12.2017			
			BGN '000	BGN '000			
Мулти-индустриални решения	Приходи	Други приходи от дейността	2 239	322			
		Приходи от продажба на стоки	21 376	11 361			
		Приходи от продажба на услуги	17 449	22 060			
		Приходи от продажби на дълготрайни активи	2	-			
		Приходи от финансираня	171	179			
		Приходи Общо		41 236	33 922		
	Разходи без Амортизация	Други разходи	Отчетна стойност продажба на стоки	(19 399)	(10 141)		
			Разходи за външни услуги	(3 786)	(4 974)		
			Разходи за заплати (възнаграждения)	(8 248)	(7 158)		
			Разходи за материали	(1 225)	(7 885)		
			Разходи за осигуровки	(883)	(719)		
				Разходи без Амортизация Общо		(35 044)	(31 492)
			Капитализация 613	Разходи за амортизация	Разходи за амортизация	710	643
					Разходи за външни услуги	868	3 062
					Разходи за заплати (възнаграждения)	830	1 497
					Разходи за осигуровки	117	198
		Капитализация 613 Общо				2 524	5 401
	Незавършено пр-во 611	Други разходи	Разходи за заплати (възнаграждения)	548	4		
			Разходи за осигуровки	83	-		
				Незавършено пр-во 611 Общо		688	274
				Амортизация		(1 663)	(1 687)
		Амортизация Общо		(1 663)	(1 687)		
	Общо			7 741	6 419		

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 1 323 хил. лв. или 20,60 % спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.



10.1.3 Сегмент Финанси

Дружества от Сирма Груп, които оперират във финансовия сегмент: Сирма Бизнес Консултинг АД, Ес Енд Джи Текнолоджи Сървисис, Сирма Ай Си Ес АД.

ПРОДУКТИ, РЕШЕНИЯ И УСЛУГИ ЗА ФИНАНСОВИЯ СЕГМЕНТ

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп във финансовия сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Финанси	Имплементация на Oracle FlexCube & Temenos	Автоматизация на бек-офис функциите
	Софтуер за застрахователни брокери ICS Platform	Борба с пране на пари
	Система за регулаторна отчетност RepXpress	Борба с финансови измами
	UBX Централен Кредитен Регистър	Оценка на рискове
	Система за регулаторна отчетност SeGate	Оценки за съвместимост
	Управление на карти & трансакции като услуга	Персонализирани услуги
	Миграция на ключови финансови системи, продукти и услуги в cloud	Обслужване на клиенти, подобряване на клиентската удовлетвореност и ангажираност през всички канали за комуникация и продажби
	Многофункционални и многоканални платформи	Обслужване на клиенти, cross and up sales
	Чат бот, интелигентни асистенти	Познаване на клиентите, прогнозиране на продажби и поведение
	Прогнозни и аналитични инструменти за клиентско поведение.	



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Какво направихме до края на четвърто тримесечие на 2018 г.

Сирма Бизнес Консултинг сключи нов договор с банка от Карибския Басейн – Bank of the Bahamas. Договорът предвижда да бъде извършено пълно обновяване на всички банкови информационни системи в институцията с последната версия на Oracle FlexCube 12, в рамките на 18 месеца. Стойността на новия договор е 1,2 милиона долара.

S&G Technology Services обогати портфейла от иновативни проекти – завърши успешно новата напълно интегрирана мобилна апликация за ОББ (част от KBC Group); внедри Open Banking за T24 съвместно с Temenos, които спомагат за превръщане на S&G в предпочитан европейски консултант за постигане на дигитална трансформация и съответствие.

ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ НА СЕГМЕНТА

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	
Финансов сектор	Приходи	Други приходи от дейността	46	41	
		Приходи от продажба на услуги	7 573	6 220	
		Приходи от продажби на дълготрайни активи	18	-	
	Приходи Общо			7 637	6 261
	Разходи без Амортизация	Разходи без Амортизация	Други разходи	(220)	(269)
			Приходи от продажби на дълготрайни активи	(11)	-
			Разходи за външни услуги	(1 452)	(1 474)
			Разходи за заплати (възнаграждения)	(3 700)	(3 213)
			Разходи за материали	(260)	(72)
			Разходи за осигуровки	(431)	(406)
	Разходи без Амортизация Общо			(6 074)	(5 434)
	Капитализация 613	Капитализация 613	Разходи за амортизация	-	89
			Разходи за външни услуги	-	324
			Разходи за заплати (възнаграждения)	12	241
			Разходи за осигуровки	3	27
Капитализация 613 Общо			15	681	
Амортизация	Амортизация	Разходи за амортизация	(311)	(543)	
		Амортизация Общо	(311)	(543)	
Общо			1 267	965	

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 302 хил. лв. или 31,27% спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.



10.1.4 СЕГМЕНТ ПАЗАРНА ИНФОРМАЦИЯ, ИЗДАТЕЛИ И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО

Дружества от Сирма Груп, които оперират в сегмента: **ОНТОТЕКСТ АД**

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в сегмента ПРОДУКТИ И РЕШЕНИЯ ЗА МЕДИИ, ИЗДАТЕЛСТВА И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Пазарна информация, издатели и културно наследство	GraphDB	Извличане, свързване, структуриране и обогатяване на информация от различни източници
	Инструменти за анализ на текст	Текстов анализ в неструктурирани данни
	Платформа за динамично семантично публикуване	Интегриране на бази данни в големи графи от знания
	Дигитален асистент за проверка на факти - Hercule	Анализ на документи, извличане на информация и генериране на метаданни, които свързват текст и структурирани данни
	Управление на текст и данни	Свързване на фирмените знания, информация извлечена от текст и публични отворени данни.
	Управление на съдържанието и колаборация	Индексиране и търсене на съдържание
	Public Content Management	Контекстно и персонализирано препоръчване на съдържание.
	Sirma Enterprise Platform	Помага за изследването на различно съдържание, публикувано в интернет пространството, като например новини, видеа и публикации в социалните мрежи.
	Museum Space	Интелигентно търсене, персонализирано съдържание, препоръки, откриване на фалшиви новини, проверка на факти, класиране по популярност
	Collection Management	Интелигентна трансформация на всеки тип организация
	SEIP	Създаване на вертикални бизнес решения на база специфични области на познание
	Данни, Знание и Аналитични услуги	Създаване, съхранение и връщане на версии на важни документи на културни обекти
Digital Asset Management	Предпазва важни образци и дигитални активи да бъдат жертви на неадекватни политики за защита на записите, промени по документите, злополуки или бедствия предизвикани от човек или природа	



Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.

Какво направихме до края на четвъртото тримесечие на 2018 г.

Работи се усилено по разширяване на партньорствата с глобални доставчици на ИТ услуги, консултанти и системни интегратори - част от стратегията на Онтотекст и Сирма за развитие на бизнеса и предоставяне на бизнес решения на големи предприятия и правителства по целия свят. Онтотекст спечели €1,4М финансиране и осигури общо €3.1М за разработки в областта на ИИ.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000
Пазарна информация, издатели и културно наследство	Приходи	Други приходи от дейността	9	9
		Приходи от продажба на услуги	2 911	2 116
	Приходи Общо		2 920	2 125
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(87)	(33)
		Разходи за външни услуги	(942)	(612)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(962)	(807)
		Разходи за материали	(34)	(8)
		Разходи за осигуровки	(90)	(75)
		Разходи без Амортизация Общо		(2 115)
	Амортизация	Разходи за амортизация	(13)	(65)
	Амортизация Общо		(13)	(65)
	Общо		792	524

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 268 хил. лв. или 51,06% спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.



10.1.5 Сегмент Индустириални решения

Дружеството от Сирма Груп, което основно оперира в индустриалния сегмент: ЕнгВю Системс София АД.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в индустриалния сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Индустриални решения	EngView Package & Display Designer Suite	CAD инструменти за проектиране и дизайн на опаковки и дисплеи
	packGate	Онлайн портал за производство опаковки и дисплеи, свързващ клиенти с производители
	e-Callipre	Електронен шублер
	ScanFit & Measure	Интелигентен софтуер за видеоизмерване.
	E-QMA	Управление на качеството
	TurnCheck	Специализиран софтуер за измерване на валове и ротационни детайли, част от OEM решение за качествен контрол при производството им.

Какво направихме през четвърто тримесечие на 2018 г.

ЕнгВю Системс участва на всички водещи изложения и събития, свързани с опаковъчната и алуминиевата индустрия (Бразилия, Германия, Италия). Задълбочиха се партньорските отношения с дистрибутора за Италия, имаше съвместно участие на Виском, локално тридневно изложение за печат, реклама и опаковки. Представено беше решението за онлайн дизайн и продажба на опаковки. Съвместно участие на най-голямото изложение в САЩ за печатната индустрия SGIA с два от OEM партньорите на компанията, производители на машини Colex и MultiCam. Сред най-известните търговски изложения в на което участваше компанията са FachPack2018 (Germany) , Grafima2018(Serbia), CorrugatedWeek2018 (USA), FASTSIGNS 2018 OUTSIDE SALES SUMMIT (USA) , International Graphic Arts Show in Tokyo, Sign & Digital 2018 in Birmingham, UK, ISA Sign Expo 2018 (USA). ЕнгВю Системс стана член на асоциацията Ghent Workgroup – GWG, с която работи за изготвяне на стандарти за описване на процесите по производство на опаковки. Измервателните продукти бяха представени съвместно на M-Tech Tokyo 2018 с локален партньор.



Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	
Индустриални решения	Приходи	Други приходи от дейността	19	18	
		Приходи от продажба на стоки	90	29	
		Приходи от продажба на услуги	2 919	2 850	
		Приходи Общо		3 028	2 897
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(127)	(119)	
		Разходи за външни услуги	(985)	(811)	
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(1 830)	(1 991)	
		Разходи за материали	(49)	(66)	
		Разходи за осигуровки	(209)	(214)	
		Отчетна стойност продажба на стоки	(54)	(29)	
			Разходи без Амортизация Общо		(3 256)
	Капитализация 613	Разходи за външни услуги	129	289	
		Разходи за заплати (възнаграждения)	945	596	
		Разходи за осигуровки	101	62	
		Капитализация 613 Общо		1 175	946
	Амортизация	Разходи за амортизация	(161)	(162)	
		Амортизация Общо		(161)	(162)
Общо			787	451	

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 336 хил. лв. или 74,40% спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.

10.1.6 СЕГМЕНТ ТЪРГОВИЯ И УСЛУГИ

Дружества от Сирма Груп, които оперират в сегмент Търговия: Сирма Солюшънс, Сирма САЩ.

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Търговия	Цялостно решение за in-store маркетинг – MarketVidia	Лицево разпознаване с висока точност
	Платформа за управление на лоялни програми LOYAX	Демографска идентификация
	Маркетингова и прогнозна аналитичност за потребителско поведение	Автоматизирано събиране на данни
	Мобилен OCR	Анализ на човешкия поток в магазини
	Чат бот, интелигентни асистенти	Подобряване на потребителското изживяване
		Многоканална комуникация
		Сигурност – национална, корпоративна



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Какво направихме до края на четвъртото тримесечие на 2018 г.

Сключен е дългогодишен договор от Сирма Солюшънс с голяма международна търговска верига – предоставяме консултантски ИТ услуги, изпълнение и доставка на софтуер и хардуер за управление на лотарии, игри и промоционални активности в национален мащаб. Финализирах се детайлите по дългосрочното партньорство с един от телекомите в България за дистрибутиране на софтуерна платформа като value added service, облачно решение насочено към сегмента среден и малък бизнес. Проектът ще стартира в началото на Q2 2019.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018	31.12.2017	
			BGN '000	BGN '000	
Търговия и услуги	Приходи	Приходи от продажба на услуги	158	1 321	
	Приходи Общо		158	1 321	
	Разходи без Амортизация	Други разходи	Разходи за външни услуги	(1)	(250)
			Разходи за заплати (възнаграждения)	(44)	(749)
			Разходи за материали	-	(7)
			Разходи за осигуровки	(6)	(88)
			Разходи без Амортизация Общо		(51)
	Капитализация 613	Разходи за амортизация	Разходи за амортизация	-	4 031
			Разходи за заплати (възнаграждения)	-	450
			Разходи за осигуровки	-	55
	Капитализация 613 Общо		-	4 536	
	Амортизация	Разходи за амортизация	-	(4 036)	
	Амортизация Общо		-	(4 036)	
	Общо			107	708

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза спад на резултата от 601 хил. лв. спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.

10.1.7 СЕГМЕНТ ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ И НАУКИ ЗА ЖИВОТА

Дружеството от Сирма Груп, което основно оперира в сегмент Здравеопазване: Сирма Медикъл Системс АД.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в сегмент Здравеопазване и науки за живота

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Здравеопазване https://www.sirma.bg/products/life-sciences/	Интелигентно мобилно приложение за контрол на диабета – Diabetes: M	Управление на диабетното състояние
	Платформа за цялостно проследяване на хронични заболявания	Оптимизация на процесите в различни клиники и болници
	Софтуерна платформа за управление на здравни заведения	Събиране, достъп и споделяне на информация за здравето или за заболяването
	Персонален здравен терминал – електронно пациентско досие	



Какво направихме до края на четвъртото тримесечие на 2018 г.

Софтуерния продукт, помагач на хора страдащи от заекване, разработен от Сирма Медикъл Системс - MPI2, беше представен на годишния конгрес на Американската Асоциация за Слух и Говор /American Speech and Hearing Association – ASHA, ASHA Convention 2018/, Бостън, Масачузетс. MPI2 е единственото средство, което е валидирано чрез клинични изпитания на „Агенцията за Храни и Лекарства“ /Food and Drug Administration/ в САЩ. Онтотекст подписа договор за финансиране на изследователския проект EхаMode, по рамковата програма на ЕС - Хоризонт 2020. Проектът е в областта на големите данни в здравеопазването и ще подмogne клиничните патолози в борбата срещу рака.

ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ НА СЕГМЕНТА

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000
Здравеопазване и науки за живота	Приходи	Други приходи от дейността	12	-
		Приходи от продажба на услуги	383	252
	Приходи Общо		395	252
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(19)	(3)
		Разходи за външни услуги	(13)	(186)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(394)	(347)
		Разходи за материали	(2)	-
		Разходи за осигуровки	(33)	(32)
	Разходи без Амортизация Общо		(461)	(568)
	Капитализация 613	Разходи за амортизация	12	21
		Разходи за заплати (възнаграждения)	103	290
		Разходи за осигуровки	11	27
	Капитализация 613 Общо		126	339
	Амортизация		(12)	(21)
	Амортизация Общо		(12)	(21)
Общо			48	2

През четвъртото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 46 хил. лв. спрямо четвъртото тримесечие на 2017 г.

11 ИНВЕСТИЦИИ ПО ДРУЖЕСТВА

За информация за инвестициите по дружества, моля погледнете Приложение № 4.



12 ГЛАВНИ ПАЗАРИ

Консолидираните приходи на „Сирма Груп Холдинг“ АД за разглеждания исторически период имат различен характер и географски произход. Традиционно с най-висок дял се позиционират приходите от услуги и от стоки. Същевременно Европа, Северна Америка и Обединеното кралство заемат челните места в географското разпределение на реализирани приходи. Приходите по региони и държави са представени в следващата таблица.

Приходи по региони и държави:

Регион	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Австралия	3	71	(68)	-95,77%
Азия	232	760	(528)	-69,47%
Африка	39	38	1	2,63%
Европа	40 558	32 825	7 733	23,56%
Обединено кралство	8 701	8 157	544	6,67%
Южна Америка	12	33	(21)	-63,64%
Северна Америка	11 555	10 152	1 403	13,82%
Общо	61 100	52 036	9 064	17,42%

„Сирма Груп Холдинг“ АД и предприятията от Групата реализират своята продукция и услуги без географски ограничения. Въпреки това, традиционно най-високи продажби Групата генерира в Европа и Северна Америка. Същите заедно с приходите от Обединеното кралство заемат традиционно 99,53% от общата сума на консолидираните приходи. Независимо от това, поради изключителната диверсификация на продуктите и услугите си, които се прилагат в множество напълно различни сектори и клиенти, не може да се говори за каквато и да е зависимост на Групата от отделни клиенти или от дадени услуги

13 ИНФОРМАЦИЯ

ВЛИЯНИЕ НА ИЗКЛЮЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.

ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството „Сирма Груп Холдинг“ АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

За работните места на всички служители в Дружеството, то разполага със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития,

които засягат съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.



ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават значителни промени в нетните продажби или приходи, оповестените

в счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 14.1 от настоящия Доклад.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ.

ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД към момента няма дейности зависими от чужди патенти. В своето продуктово развитие дружествата „Онтотекст“ АД и „Сирма Ентерпрайз“ АД са интегрирали и доразвивали софтуерни компоненти, които са базирани върху софтуер с отворен код (Open Source), но те са под лицензионни режими (LGPL - „Общо право на обществено ползване на ГНУ“ на Free Software Foundation, САЩ; BSD License – Лиценз за публично достъпен софтуер на Berkeley Software Distribution, САЩ; Apache License – Лиценз за публично достъпен софтуер на Apache Software

Foundation, САЩ), които не ограничават търговското използване или по друг начин да ограничават тяхната свобода с разпореждането с техните цялостни софтуерни решения, включително да прехвърлят авторски права върху тях.

За работните места на всички служители в икономическата група на Дружеството, всички дружества разполагат със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес във всяко конкретно дружество.

ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И ОСНОВНИ БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

Информация за основни събития и бизнес новини до края на четвъртото тримесечие на 2018 г., може да бъде намерена в Приложение № 3.



ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ЧЕТВЪРТТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

13.1.1 Съдебни иски за периода 01.01.2018 г. – 31.12.2018 г.:

Съдебни иски

„Сирма Ай Ес Джи“ ООД срещу „Иншурънс Софтуер Ретейл“ ЕООД

Цена на исковите: 158 283 лв., от които:

- 100 000 лв. - предявен като частичен иск за обезщетение за вреди от общо дължимата сума в размер на 538 971,27 лв., представляваща обезщетение за вреди от неизпълнение на договорни задължения
- 58 283 лв. - цена на установителен иск за установяване съществуването на правоотношение по лицензионен договор от 01.06.2011 г. - Основание на предявените обективно съединени иски: чл. 79 ЗЗД, чл. 82 ЗЗД

„Сирма Ай Ес Джи“ ООД срещу Тянка Сашков Латев

Цена на исковите: 69 162,19 лв., от които:

- 50 000 лв. - предявен като частичен иск за обезщетение за вреди, изразяващи се в направени разходи от общо дължима сума от 311 524, 08 лв.
- 11 162, 19 лв. - представляващи обезщетение за вреди, изразяващи се в неотчетени материални средства
- 8 000 лв. - представляващи обезщетение за вреди под формата на пропусната полза

Основание на исковите: чл. 45 ЗЗД във връзка с чл. 145 ТЗ , чл. 36 ЗЗК и чл. 142 ТЗ

Няма заведени срещу дружествата от групата съдебни иски за периода.



14 КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

КОНСОЛИДИРАНИ ПРИХОДИ

Консолидираните приходи от дейността на дружеството са:

	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Оперативни приходи от продажба на материали	0	1	-1	-100,00%
Оперативни приходи от продажба на стоки	21 466	11 390	10 076	88,46%
Оперативни приходи от продажба на услуги	36 999	40 077	-3 078	-7,68%
Приходи от преоценка и продажба на ДА	20	0	20	н/а
Приходи от финансиране	290	179	111	62,01%
Оперативни приходи от други	2 325	389	1 936	497,69%
Общо	61 100	52 036	9 064	17,42%

Консолидираните приходи растат със стабилен висок темп от 17,42% или с 9 064 хил.лв. през разглеждания период, което от своя страна е в унисон и с възходящия тренд в бизнес сектора на Групата. Увеличението на консолидираните приходи се дължи, както от привличането на нови клиенти, така и от увеличението на обемите от съществуващите.

Приходи от продажби по видове (в хил. лв.):

	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
Вид услуга	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Васкир услуги	97	80	17	21,25%
MAN свързаност	32	26	6	23,08%
Абонаменти	3 606	3021	585	19,36%
Административни, счетоводни услуги	19	21	(2)	-9,52%
Извънгаранционни услуги	78	36	42	116,67%
Инсталационна такса	2	2	-	0,00%
Интернет	111	108	3	2,78%
Ко-локация	88	86	2	2,33%
Консултантски услуги	6 424	3 975	2 449	61,61%
Консумативи	165	172	(7)	-4,07%
Наем на софтуерен лиценз	226	170	56	32,94%
Наем на хардуер и лицензи	90	99	(9)	-9,09%
Наем на шкаф	183	179	4	2,23%
Наеми	2	2	-	0,00%
Облачни услуги	2 902	2 226	676	30,37%
Обучение	41	70	(29)	-41,43%
Приходи от лицензи	2 283	1 984	299	15,07%
Приходи по Европейски проекти - МСС 20	639	669	(30)	-4,48%
Системна интеграция	3 639	9 402	(5 763)	-61,30%
Софтуерни услуги	16 041	17 518	(1 477)	-8,43%
Техническа поддръжка	136	149	(13)	-8,72%
Хостинг	195	82	113	137,80%
Общо	36 999	40 077	(3 078)	-7,68%



КОНСОЛИДИРАНИ РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Консолидираните разходи за персонала включват:

	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Актьорски печалби/загуби за отчетен период	4	0	4	н/а
Неизползван отпуск	77	0	77	н/а
Болнични за сметка на работодателя	64	45	19	42,22%
Разходи за бонуси	227	60	167	278,33%
Платен отпуск	1 100	1 177	(77)	-6,54%
Разходи за заплати по гражд.договори	106	214	(108)	-50,47%
Разходи за заплати по договор за управление	1 319	1 351	(32)	-2,37%
Разходи за обезщетения при пенсиониране по МСС19	17	(25)	42	н/а
Разходи за осигуровки по гр.договори	3	11	(8)	-72,73%
Разходи за осигуровки по дог. за управление	38	38	-	0,00%
Разходи за осигуровки по неизползвани отпуски	18	(3)	21	-700,00%
Разходи за осигуровки по трудов договор	1 938	1 937	1	0,05%
РЗ по РПВ - трудови договори	15 622	15 955	(333)	-2,09%
Общо	20 533	20 760	(227)	-1,09%

През разглеждания период персоналят на ТД в Групата намалява с 0,85%, а консолидираните разходи за персонал намаляват с 1,09%.

Брой на персонала в групата към:

31.12.2018 година

Фирма	ТД	ДУК	Общо
СИРМА СИ АЙ АД	5	3	8
СИРМА АЙ СИ ЕС АД	9	1	10
ДАТИКУМ АД	10	6	16
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	42	5	47
СИРМА ЕЙ АЙ ЕАД	1	2	3
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	56	5	61
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	22	8	30
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	133	7	140
СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС АД	4	3	7
СИРМА САЩ	5	1	6
S&G УК	0	1	1
СИРМА ША	4	3	7
ОНТОТЕКСТ АД	58	3	61
Общо	349	48	397



31.12.2017 година

Фирма	ТД	ДУК	Общо
СИРМА АЙ СИ ЕС АД	9	1	10
ДАТИКУМ АД	10	7	17
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	39	5	44
СИРМА ЕНТЕРПРАЙЗ СИСТЕМС АД	2	3	5
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	53	5	58
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	22	8	30
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	144	7	151
СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС АД	4	3	7
СИРМА ГРУП ИНК.	1	0	1
СИРМА САЩ	5	1	6
S&G UK	0	1	1
СИРМА ША	4	3	7
ОНТОТЕКСТ АД	59	3	62
Общо	352	47	399

КОНСОЛИДИРАНИ ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ

	31.12.2018	31.12.2017	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000
Разходи за материали	(1 672)	(8 148)	6476
<i>Изменение %</i>			-79,48%
Разходи за външни услуги	(12 848)	(13 481)	633
<i>Изменение %</i>			-4,70%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(4 112)	(8 179)	4067
<i>Изменение %</i>			-49,72%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	(19 464)	(10 170)	-9294
<i>Изменение %</i>			91,39%
<i>Промени в наличностите на готовата продукция и незавършеното производство</i>	962	745	217
<i>Изменение %</i>			29,13%
Капитализирани собствени разходи	8 534	17 330	-8796
<i>Изменение %</i>			-50,76%
Други разходи	(2 453)	(1 579)	-874
<i>Изменение %</i>			55,35%
Разходи общо	(31 053)	(23 482)	-7571
<i>Изменение %</i>			32,24%

През четвъртото тримесечие на 2018 г. консолидираните оперативни разходи плавно растат в унисон с растящите консолидирани приходи от дейността на Групата. Най-висок дял в консолидираните оперативни разходи имат консолидираните разходите за външни услуги (41,37%), следвани от разходите за амортизация (13,24%).



КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ НЕТО

	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Финансови разходи	(1 313)	(1 049)	(264)	25,17%
Финансови приходи	825	439	386	87,93%
Финансови приходи / разходи нетно	(488)	(610)	122	-20,00%

Консолидираните финансови разходи се увеличават с 264 хил. лв. или с 25,17 % през разглеждания период, основно поради курсови разлики по валутни операции. Финансовите приходи се увеличават с 386 хил. лв. или с 87,93 %, основно поради увеличението на приходите от курсови разлики по валутни операции.

КОНСОЛИДИРАНИ АКТИВИ

Както приходите, така и активите бележат ръст от 13 755 хил лв. или 10,38% през разглеждания период. Традиционно най-голям дял от тях, 33,44%, заемат нематериалните активи, вкл. търговската репутация (15,18%), което е продиктувано от дейността на Групата и собствеността върху значително количество софтуерни модули.

14.1.1 Нетекущи активи

Активи	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Нетекущи активи				
Нематериални активи	48 917	48 471	446	0,92%
Имоти, машини и съоръжения	5 055	5 214	(159)	-3,05%
Инвестиции в дъщерни предприятия	197	222	(25)	-11,26%
Инвестиции в асоциирани предприятия	157	236	(79)	-33,47%
Отсрочени данъчни активи	316	198	118	59,60%
Разходи за придобиване на дълготрайни активи	40 909	36 737	4 172	11,36%
Търговска репутация	22 212	19 540	2 672	13,67%
Общо	117 763	110 618	7 145	6,46%

Нетекущите активи се увеличават със 7 145 хил. лв. или с 6,46% през четвъртото тримесечие на 2018 г.

НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ, ПАТЕНТИ И ЛИЦЕНЗИ

Няколко от дружествата, принадлежащи към групата на Холдинга, инвестират в научноизследователска и развойна дейност, патенти и лицензи. Тези дружества са „Онтотекст“ АД, „Сирма Солюшънс“ АД, „ЕнгВю Системс София“ АД и „Сирма Ентерпрайз Системс“ АД. Същите са извършили следните разходи за разглеждания исторически период:

	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение	Изменение %
„Сирма Солюшънс“ АД	1225	1084	141	13,01%
„Онтотекст“ АД	911	809	102	12,61%
„ЕнгВю Системс София“ АД	234	195	39	20,00%
„Сирма Ей Ай“ ЕАД	27	99	(72)	-72,73%
Общо	2397	2187	210	9,60%



14.1.2 ТЕКУЩИ АКТИВИ

Активи	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Текущи активи				
Материални запаси	3 612	2 576	1 036	40,22%
Търговски вземания	11 216	9 098	2 118	23,28%
Вземания от свързани лица	588	2 460	(1 872)	-76,10%
Данъчни вземания	455	386	69	17,88%
Други вземания	1 020	1 114	(94)	-8,44%
Предплатени разходи	460	164	296	180,49%
Пари и парични еквиваленти	11 176	6 119	5 057	82,64%
Общо	28 527	21 917	6 610	30,16%

Текущите активи се увеличават с 6 610 хил. лв. или с 30,16% през четвъртото тримесечие на 2018 г.

СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	31.12.2018	31.12.2017	Изменение
	BGN '000	BGN '000	(BGN '000,%)
Основен / Акционерен капитал	59 361	59 361	0
<i>Изменение</i>			0,00%
Резерви	3 800	6 826	-3026
<i>Изменение</i>			-44,33%
Неразпределена печалба / (Натрупана загуба) от минали години	26 927	15 513	11414
<i>Изменение</i>			73,58%
Неконтролиращо участие	15 768	25 221	-9453
<i>Изменение</i>			-37,48%
Изменение в резултат на изкупени собствени акции	(475)	(475)	0
<i>Изменение</i>			0,00%
Общо	105 381	106 446	-1065

Собствения капитал през периода бележи намаление с 1 065 хил.лв. или 1%.

КОНСОЛИДИРАНИ ПАСИВИ

Както консолидираните активи, така и консолидираните пасиви бележат увеличение от 14 820 хил.лв. или с 56,81%.

14.1.3 Нетекущи пасиви

Нетекущи пасиви	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Провизии	204	177	27	15,25%
Дългосрочни заеми	9 359	1 924	7 435	386,43%
Задължения по финансов лизинг	127	199	(72)	-36,18%
Финансирания	-	159	(159)	-100,00%
Задължения към доставчици	58	28	30	107,14%
Отсрочени данъчни пасиви	454	1 335	(881)	-65,99%
Общо	10 210	3 822	6 388	167,14%



Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.

Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита	Оставащо задължение към 31.12.2018	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Брой оставащи вноски към 31.12.2018	Размер на месечна вноска	Крайна дата на договора	Обезпечение	Залог и дивидент
Кредити, по които Емитента е длъжник												
Сирма Груп Холдинг АД	Юробанк България АД	Овърдрафт	BGN	2 200 000	2 110 432	21.7.2016	2,50%			31.7.2019	Залог на акции 1373 548бр. от капитала на Сирма Бизнес Консултинг , собственост на Сирма Солюшънс, Залог на бъдещи и настоящи парични вземания и наличности по откритата сметка в Юробанк, вземания Залог на вземанията по договор за Бизнес Инкубатор №BG161PO003-2.2.0012-S0001/02.02.2012г.; Договорна ипотека на недвижим имот, находящ се в София, район Младост, бул. Цариградско шосе 135, а именно ет. 5 от сградата.(2 282 021 EUR)	
Сирма Груп Холдинг АД	Сосиете Женерал Експресбанк АД	Овърдрафт	BGN	2 000 000	1 993 800	8.8.2017	1M SOFIBOR +1,8%			31.8.2019	Залог на 1 392 740 броя поименни акции от капитала на Датикум АД, собственост на Сирма Солюшънс АД	При решение за разпределяне на дивидент от Датикум, следва незабавно да се уведоми банката и ако в 1м срок няма възражение от банката, дивидента може да се изплати. При възражение



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

												сумата постъпва по посочена от банката сметка и служи за обезпечение.
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	BGN	1 781 507	1 505 678	7.4.2017	ОДИ +2.332% (но не по-малко от 2.5%)	103	16 495,00	7.4.2027	Офис №1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 9, 11	
Сирма Груп Холдинг АД	Алианц Банк България АД	Инвестиционен	EUR	123 000	61 200	18.12.2013	6м LIBOR EUR + 4.75%, но не по-ниско от 4.75%	62	1 030,00	25.11.2023	Офис №8 , ет. 3+ залог на вземанията в общ размер на 123 000 EUR	
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	EUR	300 000	125 020	8.10.2013	3м. EURIBOR + 4.45%	63	2 083,00	8.12.2023	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията	
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	BGN	9 780 000	9 780 000	26.1.2018	ОДИ +1.182% (но не по-малко от 1.35%)	42	120000/ 252000/ 240000	8.12.2023	Залог по реда на ЗОЗ на търговско предприятие Сирма Солюшънс АД, Залог на 2 443 682бр. (10лв)Обикновени акции от капитала на Сирма Солюшънс и 3 550 дяла (1лв)от Сирма Ай Ес Джи ООД. Залог върху всички вземания бъдещи и настоящи за наличните и бъдещи постъпление по сметките на титуляра и третите задължени лица. Залог на 270000бр акции от капитала на Сирма Ай Си Ес АД, 25000бр. акции от капитала на Флаш медия АД, 20000бр. акции от капитала на Сирма Мобайл АД	Учреден Залог върху Дивидентите от и за Сирма Солюшънс АД и в полза на Сирма Груп Холдинг от Сирма Солюшънс.



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Кредити, по които Емитента е гарант											
Сирма Солюшънс АД	Уни Кредит Булбанк АД	Овърдрафт	BGN	420 000	30	30.5.2015	ОДИ + 1.8% (но не по-малко от 1.8%)			31.10.2018	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията
Онтотекст АД		Овърдрафт	EUR	460 000	91 307	30.5.2016	1 м. EURIBOR (но не по-малко от 3.5%) в евро или 1 м. SOFIBOR (но не по-малко от 2,9%) в лева			31.10.2018	Онтотекст - договори за 391 041 GBP + 848 316 GBP;
Сирма Ентерпрайз Системс АД		Овърдрафт	BGN	550 000	541 403	8.10.2013	1 м. SOFIBOR + 2,9%, но не по-малък от 2,9%			31.10.2018	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията + договор 400 000 EUR.
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	810 000	475 958	30.5.2015	1 м. EURIBOR+3.5% (но не по-малко от 3.5%) в евро или ОДИ+1.8% (но не по-малко от 1.8%) в лева			31.10.2018	Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135, София + залог върху вземанията \$700000/годишно от Сирма САЩ и всички други вземания
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	700 000	512 846	30.5.2015	1 м. EURIBOR + 2,9%			31.10.2018	Поредна ипотека Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135; Поредна ипотека Офис №19; офис №20; офис №21 ет.4; Залог по реда на ЗОЗ върху вземания по Договори, сключени между Сирма Солюшънс АД и нейни клиенти, в общ размер на 9 210 022 BGN



14.1.4 Текущи пасиви

Текущи пасиви	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Провизии	801	714	87	12,18%
Пенсионни и други задължения към персонала	1 499	1 434	65	4,53%
Краткосрочни заеми	9 044	8 452	592	7,00%
Задължения по финансов лизинг	42	41	1	2,44%
Търговски и други задължения	8 898	4 815	4 083	84,80%
Краткосрочни задължения към свързани лица	64	1	63	6300,00%
Данъчни задължения	1 304	1 078	226	20,96%
Задължения по получени аванси	7 895	2 583	5 312	205,65%
Приходи за бъдещи периоди и финансираня	230	414	(184)	-44,44%
Други задължения	922	2 735	(1 813)	-66,29%
Общо текущи пасиви	30 699	22 267	8 345	37,87%

Текущите пасиви се увеличават с 8 345 хил лв. или с 37,87% през разглеждания период.

ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси като запазва за разглеждания период ниско ниво на задлъжнялост. Традиционно най-голямо перо в положителни потоци имат постъпленията от клиенти, докато ролята на отрицателно перо играят плащанията към доставчици и плащания за персонал и социални осигуровки.

ОБОБЩЕН ПАРИЧЕН ПОТОК

	31.12.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Нетен паричен поток от оперативна дейност	8 841	8 616	225	2,61%
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(10 645)	(14 257)	3 612	-25,33%
Нетен паричен поток от финансова дейност	6 861	5 685	1 176	20,69%
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	5 057	44	5 013	11393,18%
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	6 119	6 075	44	0,72%
Пари и парични еквиваленти в края на годината	11 176	6 119	5057	82,64%



ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период групата реализира следните финансови резултати:

(Показателите и коефициентите са изчислени съобразно указанията на БФБ)

Показатели в хил. лв.		31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение
№		BGN '000	BGN'000	BGN '000	%
1	Приходи от оперативна дейност	61 100	52 036	9064	17,42%
2	Себестойност на продажбите	(49 133)	(42 663)	-6470	15,17%
3	Брутна печалба/загуба	11 967	9 373	2594	27,68%
4	Други оперативни разходи	(2 453)	(1 579)	-874	55,35%
5	Печалба/загуба от оперативната дейност	9 514	7 794	1720	22,07%
6	Финансови приходи	825	439	386	87,93%
7	Финансови разходи	(1 313)	(1 049)	-264	25,17%
8	Печалба/загуба преди разходи за данъци	9 026	7 184	1842	25,64%
9	Разходи за данъци	(675)	(994)	319	-32,09%
10	Нетна печалба/загуба	8 351	6 190	2161	34,91%
11	Дивидент	0	594	-594	-100,00%
12	Парични средства и парични еквиваленти	11 176	6 119	5057	82,64%
13	Материални запаси	3 612	2 576	1036	40,22%
14	Краткотрайни активи	28 527	21 917	6610	30,16%
15	Обща сума на активите	146 290	132 535	13755	10,38%
16	Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	139 534	123 799	15735	12,71%
17	Краткосрочни задължения	30 699	22 267	8432	37,87%
18	Дълг	18 572	10 616	7956	74,94%
19	Пасиви (привлечени средства)	40 909	26 089	14820	56,81%
20	Собствен капитал	105 381	106 446	-1065	-1,00%
21	Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	108 149	104 445	3703	3,55%
22	Оборотен капитал	-2 172	-350	-1822	520,57%
23	Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	0	0,00%
24	Печалба/загуба малцинствено участие	1421	1890	-469	-24,81%
25	Разходи за лихви	318	263	55	20,91%
26	Средно претеглена цена от последна борсова сесия	0,898	1,085	-0,187	-17,24%
27	Последна цена на акция от последна борсова сесия	0,91	1,088	-0,178	-16,36%



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 31.12.2018 г.*

Показатели	31.12.2018	31.12.2017	Изменение	Изменение %
EBITDA	13 944	16 236	-2292	-14,12%
DEPRECIATION	(4 112)	(8 179)	4067	-49,72%
EBIT	9 832	8 057	1775	22,03%
FIN/INVEST NET	(488)	(610)	122	-20,00%
EBT	9 026	7 184	1842	25,64%
ROA	0,0474	0,0324	0,0149	46,01%
ROA(BSE)	0,0497	0,0347	0,0149	42,99%
Debt/EBITDA Ratio	1,3319	0,6539	0,6780	103,70%
Quick Ratio	0,8116	0,8686	-0,0570	-6,56%
ROE (BSE)	0,0822	0,0543	0,0279	51,48%
ROE	0,0772	0,0593	0,0180	30,29%
Debt/Equity Ratio (BSE)	0,3882	0,2451	0,1431	58,39%
Коефициенти за рентабилност				
Норма на брутната печалба (3/1)	0,1959	0,1801	0,0157	8,74%
Норма на печалбата от оперативна дейност (5/1)	0,1557	0,1498	0,0059	3,96%
Норма на нетната печалба (10/1)	0,1367	0,1190	0,0177	14,90%
Възвращаемост на активите (10/15)	0,0598	0,0500	0,0098	19,70%
Възвращаемост на собствения капитал (10/19)	0,0772	0,0593	0,0180	30,29%
Коефициенти за активи и ликвидност				
Обращаемост на активите (1/15)	0,4438	0,4239	0,0199	4,70%
Обращаемост на активите (1/16) (BSE)	0,4379	0,4203	0,0176	4,18%
Обращаемост на оборотния капитал (1/22)	-28,1308	-148,6743	120,5435	-81,08%
Текуща ликвидност (14/17) (BSE)	0,9292	0,9843	-0,0550	-5,59%
Бърза ликвидност ((14-13)/17)	0,8116	0,8686	-0,0570	-6,56%
Абсолютна (незабавна) ликвидност (12/17)	0,3641	0,2748	0,0892	32,48%
Коефициенти за една акция				
Цена/Приходи от Продажби P/S (BSE) (26/(1/23))	0,8724	1,2377	-0,3653	-29,51%
Цена/Печалба P/E (BSE) (26/(10/23))	6,3832	10,4050	-4,0217	-38,65%
Цена/Счетоводна стойност P/B (BSE) (26/(20/23))	0,6725	0,7751	-0,1027	-13,24%
Коефициент на Продажби за една акция (1/23)	1,0293	0,8766	0,1527	17,42%
Коефициент на Печалба за една акция (10/23)	0,1407	0,1043	0,0364	34,91%
Коефициент на Балансова стойност за една акция (21/23)	1,8219	1,7595	0,0624	3,55%
Коефициенти за дивидент				
Коефициент на изплащане на дивидент (11/10)	0,0000	0,0960	-0,0960	-100,00%
Коефициент на задържане на печалбата (1-(11-10))	1,0000	0,9040	0,0960	10,61%
Дивидент на една акция (11/23)	0,0000	0,0100	-0,0100	-100,00%
Коефициенти за развитие				
Темп на прираст на продажбите	0,1742	2,2266	-2,0525	-92,18%
Темп на прираст на брутната печалба	0,2768	9,1549	-8,8782	-96,98%
Темп на прираст на активите	0,1038	0,1046	-0,0008	-0,74%
Коефициенти за ливъридж				
Коефициент Дълг / Общо активи (18/16)	0,1331	0,0858	0,0473	55,22%
Коефициент Дълг / Капитал (18/(18+21))	0,1466	0,0923	0,0543	58,85%
Коефициент Дълг / Собствен капитал (18/21)	0,1717	0,1016	0,0701	68,95%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал (16/21)	1,2902	1,1853	0,1049	8,85%
Пазарна капитализация на компанията	54019	64585	-10566	-16,36%



СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Доставки:

Компания	Вид на сделката	Свързаност	31.12.2018 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Разходи за услуги	Други свързани лица	-3
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	Други разходи	Други свързани лица	-58
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Други разходи	Други свързани лица	-6
СИРМА ЕЙ АЙ ЕАД	Други разходи	Други свързани лица	-33
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Разходи за услуги	Дружества под общ индиректен контрол	-830
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Други разходи	Дружества под общ индиректен контрол	-131
ОБЩО			-1 061

Компания	Вид на сделката	Свързаност	31.12.2017 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Доставка на услуги	Други свързани лица	-17
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Доставка на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	-41
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Доставка на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	-32
ОБЩО			-90

Продажби:

Компания	Вид на сделката	Свързаност	31.12.2018 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	1
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	11
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	10
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	11
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Приходи от лихви	Дружества под общ индиректен контрол	9
ОБЩО			42

Компания	Вид на сделката	Свързаност	31.12.2017 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Продажба на стоки	Други свързани лица	1
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	13
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	10
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Други продажби	Дружества под общ индиректен контрол	4
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Други продажби	Дружества под общ индиректен контрол	2
ОБЩО			30



Заеми (салда) към:

31.12.2018 г.

Компания	Вид	Свързаност	хил.лв.
Сирма Груп Холдинг АД	заем	Други свързани лица	785
Сирма Ей Ай ЕАД	заем	Други свързани лица	18
Сирма Бизнес Консултинг АД	заем	Други свързани лица	46
Сирма Солюшънс АД	заем	Други свързани лица	5

31.12.2017 г.

Компания	Вид	Свързаност	хил.лв.
Сирма Груп Холдинг АД	заем	Други свързани лица	608
Сирма Ей Ай ЕАД	заем	Други свързани лица	18
Сирма Бизнес Консултинг АД	заем	Други свързани лица	46
Сирма Солюшънс АД	заем	Дружества под общ индиректен контрол	284
Сирма Солюшънс АД	заем	Други свързани лица	331

ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ

Сирма Груп Холдинг АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. През 2018-та година се спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

Дружеството и предприятията в групата считат, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално

внимание на развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси. Политиките на Сирма Груп Холдинг в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. „Сирма Груп Холдинг“ АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие .



15 РИСКОВИ ФАКТОРИ

Използваните в доклада думи “очаква”, “вярва”, “възнамерява” и други подобни указват за изявления, които са прогнозни по своя характер и/или се отнасят за бъдещи несигурни събития и условия, които могат да окажат влияние върху бъдещите бизнес и финансови планове на Дружеството, на резултатите от дейността му и на финансовата му позиция. Предупреждаваме инвеститорите, че горепосочените изявления не са гаранция за бъдещите резултати от дейността на Дружеството и сами по себе си са обект на рискове и несигурност. Действителните бъдещи резултати от дейността на Дружеството могат да се различават съществено от прогнозните резултати и очаквания в резултат на множество фактори, включително посочените по-долу рискови фактори. (Последователността в представянето на рисковите фактори отразява виждането на Съвета на директорите относно конкретната им значимост към настоящия момент за дейността на Дружеството.)

Рисковете, на които могат да бъдат изложени инвестиращите в ценни книжа могат да бъдат разделени по различни критерии в зависимост от техния характер, проявление, особености на Дружеството, промените в капитала на Дружеството и възможността риска да бъде елиминиран или не. Могат да се разделят в две групи: систематични и несистематични рискове.

УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска.

В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните неблагоприятни последици.

Управлението на рисковете в СГХ включва:

- Идентифициране на рисковете – Това е продължителен процес, в който се откриват потенциалните заплахи. За да бъдат идентифицирани очакваните и предвидимите рискове, се прилагат различни методи: въпросници (анкетни карти), интервюта, brainstorming, анализ на документи, списък с очаквани и предвидими рискове (checklist analysis), създаден на база на предишен опит

- Качествен и количествен анализ на риска - След като възможните рискове бъдат идентифицирани е необходимо да се извършат Качествен и количествен анализ на всеки от тях. Оценяват се вероятността за събъждане и въздействието чрез предефинирани скали, например Вероятност: много малка, малка, средна, голяма или много голяма; Въздействие: катастрофално, критично, допустимо, незначително.

С данните се изготвя таблица на риска. В нея рисковете се подреждат по категории, нанасят се тяхната вероятност за събъждане и въздействието им, както и примерен сценарий, които се изпълнява в случай, че риска се появи. Полученият списък се сортира по въздействие и вероятност. Определя се праг, рисковете над който ще бъдат управлявани. Таблицата с рискове се преразглежда и преоценява регулярно, тъй като има възможност рискове да отпаднат, да се добавят нови или да се променят техните оценки.

- Планиране на действия за преодоляване на риска

Следващата стъпка в управлението на риска е планирането. Това е процеса на документирани мерките, които ще се приложат при управлението на

Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете.

всеки от идентифицираните ключовите рискове. Използват се 3 стратегии за управление:

- избягване на риска – стратегия, при която се намалява вероятността от събъждане на риска;

- минимизиране на ефекта при събъждане на риска – стратегия, при която се намаляват последствията от събъждането на риска;

- планове за извънредни действия – стратегия, при която организацията приема риска и е готова да се справи с него, ако той се събдне;

В резултат от планирането на риска се създава План за смекчаване, наблюдение и управление на рисковете (Risk Mitigation Monitoring and Management Plan). Той може да бъде отделен документ или набор от информационни карти за всеки отделен риск, които да се съхраняват и управляват в база от данни.

- Следене и контролиране на риска – Това е последната дейност от управлението на рисковете. Този процес има няколко основни задачи:

- да потвърди случването на даден риск

- да гарантира, че дейностите по предотвратяване или справяне с рисковете се изпълняват

- да установи събъждането на кой риск е причинило съответните проблеми

- да документира информация, която да се използва при следващ анализ на риска

СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ



Общите рискове произтичат от възможни промени в цялостната икономическа система и по-конкретно, промяна на условията на финансовите пазари. Те не могат да се диверсифицират, тъй като на тях са изложени всички стопански субекти в страната.

Двадесет и пет години след края на плановата икономика в България се провежда политика на икономически реформи и стабилизация, целящи налагането и функционирането на принципите на свободната пазарна икономика. В следствие на това, бизнес субектите в България имат ограничена история на функциониране в свободни пазарни условия. В тази връзка българските компании, в сравнение с компанията от западните страни се характеризират с липса на опит в условия на пазарна икономика и ограничени капиталови ресурси, с които да развият дейността си. България също така има ограничена инфраструктура за поддържането на пазарна система.

В България, като в повечето страни в преход, е налице търговски дефицит и дефицит по текущата сметка. Страната ни е вносител на суров петрол и енергийни ресурси. В тази връзка, увеличението в цените на петрола и енергийните ресурси намаляват конкурентоспособността на българската икономика и в допълнение зависимостта ѝ от вноса на петрол и енергийни ресурси допълнително излага икономиката на валутен риск от неблагоприятни промени на курса на щатския долар спрямо лева. Капиталовите приходи от приватизацията се очаква плавно да намаляват със завършването на приватизационната програма.

15.1.1 Икономически растеж

Взаимодействието между икономическия растеж и външната задлъжнялост на страната оказват пряко влияние върху формирането и изменението на пазарните условия и инвестиционния климат. Официалните статистически данни показват реален растеж на БВП и на БВП на глава от населението през последните години, което отговаря и на програмата за развитие на правителството.

Съгласно публикувана информация от НСИ, след въвеждането на системата на валутен борд през 1997г., България постига макроикономическа стабилност и добри показатели за икономическо развитие.

Забавеният икономически растеж, не само в България, но и в останалите държави, където Дружеството реализира своята продукция, означава намалена активност от страна на икономическите субекти от където и намалено ниво на инвестициите като цяло и в частност в софтуерни решения. В тази връзка, понисък икономически растеж влияе неблагоприятно на дейността на Дружеството и би попречил на реализацията на бъдещите планове съгласно предварително заложените параметри.

15.1.2 Политически риск

Политическият риск е вероятността от смяна на Правителството, или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби.

Политическите рискове за България в международен план са свързани с поетите ангажиментите за осъществяване на сериозни структурни реформи в страната в качеството ѝ на равноправен член на ЕС, повишаване на социалната стабилност ограничаване на неефективните разходи, от една страна, както и със силната дестабилизация на страните от Близкия изток, зачестяващите заплахи от терористични атентати в Европа, бежански вълни и нестабилност на ключови страни в непосредствена близост до България.

България, както и другите държави - членки на ЕС от региона, продължава да бъде сериозно засегната от общо европейския проблем с интензивния бежански поток от Близкия изток.

Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, които касаят стопанския и инвестиционния климат в страната.

15.1.3 Кредитен риск

Кредитният риск на страната е свързан със способността на държавата да погасява редовно задълженията си. В това отношение България постоянно подобрява позициите си на международните дългови пазари, което улеснява достъпа на държавата и икономическите агенти до финансиране от външни източници. Най-важният ефект от подобряването на кредитния рейтинг е в понижаване на рисковите премии по заемите, което води до по-благоприятни лихвени равнища (при равни други условия). Поради тази причина потенциалното повишаване на кредитния рейтинг на страната би имало благоприятно влияние върху дейността на Дружеството и по-точно върху неговото финансиране. От друга страна, понижаването на кредитния рейтинг на България би имало отрицателно влияние върху цената на финансирането на Дружеството, освен ако неговите заемни споразумения не са с фиксирани лихви. Определянето и измерването на този риск се осъществява от специализирани международни кредитни агенции.

Към датата на настоящия документ кредитният рейтинг на Р. България е както следва:

- Standard & Poors – Дългосрочен BB+, краткосрочен B, стабилна перспектива както в чуждестранна, така и в местна валута;
- Moody's - Дългосрочен Baa2 със стабилна перспектива за чуждестранна и местна валута;
- Fitch Ratings - в чуждестранна валута дългосрочен BBB- със стабилна перспектива, краткосрочен F3 със стабилна перспектива и в местна валута дългосрочен BBB със стабилна перспектива.

България продължава да финансира своите нужди при сравнително добри кредитни условия имайки предвид намалените дългосрочни рейтинги. Политиката на Европейската централна банка по предоставяне на количествени улеснения (quantitative easing) предполага запазване на историческо ниските лихвени равнища в Европа, от където и би стимулирало привличането на кредитен ресурс от всички икономически субекти, включително Дружеството.

15.1.4 Валутен риск

Експозицията към валутния риск представлява зависимостта и ефектите от изменението на валутните курсове. Систематичният валутен риск е вероятността



от евентуална промяна на валутния режим на страната (валутен борд), което би довело или до обезценяване на лева или до поскъпване на лева спрямо чуждестранните валути. Валутният риск ще има влияния върху компании, имащи пазарни дялове, плащанията на които се извършват във валута, различна от лева и еврото. Тъй като съгласно действащото законодателство в страната българският лев е фиксиран към еврото в съотношение EUR 1 = BGN 1.95583, а Българската народна банка е длъжна да поддържа ниво на българските левове в обръщение, равно на валутните резерви на банката, рискът от обезценяване на лева спрямо европейската валута е минимален и се състои във евентуално предсрочно премахване на валутния борд в страната. На този етап това изглежда малко вероятно, тъй като очакванията са валутният борд да бъде отменен при приемането на еврото в България за официална платежна единица. Теоретично, валутният риск би могъл да се повиши, когато България се присъедини към втория етап на Европейския Валутен Механизъм (ERM II). Това е режим, в който страната трябва да поддържа валутния курс спрямо еврото в границите на +/-15% спрямо централен паритет. На практика, всички държави, които понастоящем са в този механизъм (Дания, Естония, Кипър, Литва, Латвия, Малта), са свидетели на колебания, които са съществено по-малки от позволените $\pm 15\%$. Фиксираният курс на лева към еврото не елиминира за българската валута риска от неблагоприятни движения на курса на еврото спрямо другите основни валути (щатски долар, британски паунд, швейцарски франк) на международните финансови пазари, но към настоящия момент дружеството не счита, че такъв риск би бил съществен по отношение на дейността му. Дружеството може да бъдат засегнати от валутния риск в зависимост от вида на валутата на паричните постъпления и от вида на валутата на потенциалните заеми на дружеството.

Съгласно „External Debt Statistics: Guide for Compilers and Users“, стр. 7, параграф 2.3, Брутният външен дълг към даден момент представлява размерът на текущите и безусловни задължения, изискващи плащане(ия) на главница и/или лихва от дебитора в даден бъдещ момент, които се дължат на нерезиденти от резидентите на дадена икономика. Високият брутен външен дълг е предпоставка за потенциални проблеми с изплащането на задълженията, особено когато съществува значителен валутен риск.

По предварителни данни на БНБ от 27.12.2018 г. брутният външен дълг в края на октомври 2018 г. е 33 982.5 млн. евро (64.4% от БВП²), което е с 585.2 млн. евро (1.8%) повече в сравнение с края на 2017 г. (33 397.3 млн. евро, 64.6% от БВП). Дългът нараства с 878.8 млн. евро (2.7%) спрямо октомври 2017 г. (33 103.7 млн. евро, 64.1% от БВП). В края на октомври 2018 г. дългосрочните задължения са 25 879.5 млн. евро (76.2% от брутния дълг, 49% от БВП), като нарастват с 284.2 млн. евро (1.1%) спрямо края на 2017 г. (25 595.3 млн. евро, 76.6% от дълга, 49.5% от БВП). Дългосрочният дълг нараства с 225.3 млн. евро (0.9%) спрямо октомври 2017 г. (25 654.2 млн. евро, 49.7% от БВП). Краткосрочните задължения възлизат на 8103.1 млн. евро (23.8% от брутния дълг, 15.3% от БВП) и нарастват с 301 млн. евро (3.9%) спрямо края на 2017 г. (7802 млн. евро, 23.4% от дълга, 15.1% от БВП). Краткосрочният външен дълг нараства с 653.5 млн. евро (8.8%) спрямо октомври 2017 г. (7449.6 млн. евро, 14.4% от БВП).

15.1.5 Лихвен риск

Лихвеният риск е свързан с възможни, евентуални, негативни промени в лихвените нива, установени от финансовите институции на Република България.

На своето заседание по въпросите на паричната политика на 13 декември 2018 г. Управителният съвет взе решение да преустанови нетните покупки на активи през декември 2018 г., като запази без промяна основните лихвени проценти на ЕЦБ и доразвие ориентира си за реинвестиране на активи. Независимо че постъпващите данни са по-слаби от очакваното, отразявайки по-ниското външно търсене, а и поради някои фактори, специфични за отделни страни и сектори, силното в основата си вътрешно търсене продължава да подкрепя икономическия подем в еврозоната и постепенно засилващия се инфлационен натиск. Това затвърждава увереността на Управителния съвет, че устойчивото доближаване на инфлацията до целевото ѝ равнище ще продължи и ще се запази дори след преустановяването на нетните покупки на активи. Същевременно остава налице значителна несигурност, свързана с геополитически фактори, със заплахата от протекционизъм, с узвими места в страните с нововъзникващи пазари и колебанията на финансовите пазари. Ето защо все още е необходима политика на значително парично стимулиране, която да подпомага по-нататъшното засилване на натиска на вътрешните цени и на динамиката на общата инфлация в средносрочен план. Ориентирът на Управителния съвет относно основните лихвени проценти на ЕЦБ, подкрепен от реинвестициите на значителен обем придобити активи, продължава да осигурява необходимото парично предлагане за устойчивото доближаване на инфлацията към целевото ѝ равнище. Във всеки случай Управителният съвет е в готовност да приспособява всички свои инструменти в зависимост от обстоятелствата, за да гарантира, че инфлацията продължава устойчиво да се доближава до целевото си равнище.

Основните лихвени проценти, определени от БНБ за периода 01.01.2018 г. – 31.12.2018 г. е 0.00 %.

15.1.6 Инфлационен риск

Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценят и съществува вероятност от понасяне на загуба от домакинствата и фирмите.

Според НСИ хармонизираният индекс на потребителските цени за декември 2018 г. спрямо ноември 2018 г. е 100.0%, т.е. месечната инфлация е 0.0%. Годишната инфлация за декември 2018 г. спрямо декември 2017 г. е 2.3%. Средногодишната инфлация за периода януари - декември 2018 г. спрямо периода януари - декември 2017 г. е 2.6%.

Инфлацията за периода 01.01.2018 г. – 31.12.2018 г. е следната:

Януари 2018 г. – 0,3%
Февруари 2018 г. – 0,3%
Март 2018 г. – -0,3%
Април 2018 г. – 0,4%
Май 2018 г. – 0,3%



Юни 2018 г. – 0,1%
Юли 2018 г. – 0,7%
Август 2018 г. – 0,1%
Септември 2018 г. – 0,3%
Октомври 2018 г. – 0,7%
Ноември 2018 г. – -0,1%
Декември 2018 г. – 0,0%

15.1.7 Риск от неблагоприятни промени в данъчните и други закони

Данъците, плащани от българските търговски субекти, включват данъци при източника, местни данъци и такси, данък върху корпоративната печалба, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита и имотни данъци. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика както на държавно, така и на местно ниво.

Инвеститорите трябва също така да вземат под внимание, че стойността на инвестицията в акции може да бъде неблагоприятно засегната от промени в действащото данъчно законодателство, включително в неговото тълкуване и прилагане. В допълнение, данъчното законодателство не е единственото, което може да претърпи промяна, като тази промяна да засегне негативно дейността на Дружеството. Въпреки че по-голямата част от българското законодателство вече е хармонизирано със законодателството на ЕС, прилагането на закона е обект на критика от

европейските партньори на България. Съдебната и административна практика остават проблематични: българските съдилища не са в състояние ефективно да решават спорове във връзка с права върху собственост, нарушения на законови и договорни задължения и други, в резултат на което систематичният нормативен риск е относително висок.

Неблагоприятни промени в данъчните и други закони биха довели до влошаване на общите условия, в които Дружеството оперира, от където и до влошаване на неговите бъдещи резултати. По специално, увеличението на данъка върху корпоративната печалба и други данъци и такси би намалило крайния разполагаем резултат за нови инвестиции и/или за раздаване на дивиденди на своите акционери.

15.1.8 Риск от форсмажорни обстоятелства

Форсмажорни събития като природни бедствия, саботаж, избухване на войни и терористични актове, както и други, могат да доведат до непредвидима промяна в инвеститорското отношение и интерес във връзка с пазара на всякакви акции, както и по-конкретно акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Някои форсмажорни събития не предвиждат възможността за застраховка.

Форсмажорните събития биха могли сериозно да повлияят на резултатите на Дружеството като намалят неговите възможности за провеждане на нормална бизнес дейност и дадат отражение в посока увеличение на разходните пера.

НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Несистематичните рискове се свързват с общия инвестиционен риск, специфичен за самата фирма и отрасъла. Несистематичните рискове могат да бъдат разделени на два вида: отраслов риск, касаещ несигурността в развитието на отрасъла като цяло и общофирмен риск, произтичащ от спецификите на конкретното дружество.

15.1.9 Отраслов риск

Дейността на Дружеството и на компаниите от Групата е изложена на различни рискове, включително: 1) рискове, типични за отрасъла на информационни и комуникационни технологии (ИКТ); и 2) рискове, специфични за самото Дружество. Приходите и печалбата на Дружеството могат да бъдат неблагоприятно засегнати от множество фактори: конюнктура на финансовия пазар и на пазара на информационни и комуникационни технологии; способностите на Дружеството да осигури ефективно управление, оценка на различните рискове и икономическата целесъобразност на отделните сделки, икономическия климат в страната и други.

15.1.10 Специфичен фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейността на Дружеството, като за всяка фирма е важно възвръщаемостта от инвестираните средства и

ресурси да съответства на риска, свързан с инвестицията.

Основният фирмен риск за „Сирма Груп Холдинг“ АД е свързан с възможността за намаляване на платежоспособното търсене на продуктите и услугите, предлагани от Групата, както и в промяна на условията за продажба на тези продукти и услуги. Фирменият риск може да окаже влияние върху ръста на договорите за услуги по разработване и предоставяне на софтуеърни решения. Несигурността може да бъде измерена чрез променливостта на получаваните приходи в течение на времето. Това означава, че колкото по-променливи и по-непостоянни са приходите на дадено дружество, толкова по-голяма е несигурността дружеството да реализира положителен финансов резултат, т.е. рискът за инвеститорите, респективно кредиторите ще бъде по-висок.

15.1.11 Операционен риск

Операционните рискове са свързани с управлението на дружеството и могат да се изразят в следното:

- взимане на грешни решения за текущото управление на инвестициите и ликвидността на дружеството от мениджърския състав;
- невъзможността на мениджърския състав да стартира реализацията на планирани проекти или липса на подходящи кадри за това;



- напускане на ключови служители и невъзможност за назначаване на нови;
- риск от прекомерно нарастване на разходите за управление и администрация, водещ до намаляване на общата рентабилност на компанията.

За оптимизиране и управление на риска ще се използват различни механизми, които включват следните основни направления:

- разумна инвестиционна политика;
- оптимизиране структурата, качеството и възвръщаемостта на активите на Дружеството;
- защита от неблагоприятни и недоброжелателни външни фактори и атаки и т.н.

15.1.12 Защита на интелектуалната собственост

Опазването и защитата на интелектуална собственост на Групата е от решаващо значение за нейния успех. Тя използва най-различни средства, за да идентифицира и контролира потенциалните рискове и да защити нейната интелектуална собственост. Тези мерки включват кандидатстване за патенти, търговски марки и регистриране на други марки и авторски права, за да се предотврати нарушение на авторското право и търговските марки. Въпреки тези усилия, Групата може да не е в състояние да предотврати трети страни да използват или продават без разрешение това, което тя счита за собствена технология. Всички тези мерки предоставят само ограничена защита и нейните права биха могли да бъдат оспорени или по друг начин засегнати. Всяка интелектуална собственост може да бъде уязвима от разкриване или злоупотреба от страна на служители, партньори или трети страни. Третите страни могат да развият независимо технологии, които по същество са еквивалентни или по-добри от технологиите на Дружеството. Освен това, трета страна може да направи реинженеринг или по друг начин да получи и да използва технологии и информация, която Групата счита за своя. В тази връзка, Дружеството може да не успее да защити правата си на собственост срещу неотторизирано

РИСКОВИ ФАКТОРИ, ХАРАКТЕРНИ ЗА АКЦИИТЕ, ПРЕДМЕТ НА БОРСОВА ТЪРГОВИЯ

Рискът при инвестирането в ценни книжа се свързва с несигурността и невъзможността за точно предвиждане на бъдещи ефекти и влияние върху очакваната възвръщаемост от направената инвестиция.

Основният риск и несигурност за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД е вероятността тяхната инвестиция в акции на дружеството да не запази своята стойност, както и да не генерира очакваната от тях възвръщаемост поради понижението на цената на акциите или липса на други доходи (дивиденди) от тях.

„Сирма Груп Холдинг“ АД информира потенциалните инвеститори, че инвестирането в акции е свързано с определени рискове. Инвеститорите трябва внимателно да прочетат и осмислят рисковете, свързани с инвестирането в акции от настоящата емисия преди да вземат инвестиционно решение.

копиране или използване от трета страна, което би могло да има неблагоприятен ефект върху конкурентно и финансово положение и да доведе до спад в продажбите. В допълнение, законите и съдилищата на някои страни може да не предлагат ефективно средство за защита на правата върху интелектуална собственост.

15.1.13 Риск от сключване на сделки със свързани лица по цени, различни от пазарните

Дружеството е част от икономическа група. Рискът от извършване на сделки с предприятията от Групата, чиито условия да се различават от пазарните към момента на сделката се елиминира дотолкова, доколкото Дружеството се стреми да поддържа прозрачна политика във връзка с отношенията си и третирането на свързаните дружества. Доколкото съществуват сделки в икономическата група, те се сключват при стандартните пазарни условия в дадения момент и не облагодетелстват никоя от страните.

15.1.14 Риск от обезценка на активите на дружеството

Рискът от обезценка на активите се свързва с възможността за намаляване на балансовата стойност на активите на Дружеството. Евентуална обезценка на дълготрайните материални и/или нематериални активи би довела до необходимостта от осчетоводяване на загуба от тази обезценка. Това от своя страна може да влоши бъдещите финансови резултати на Дружеството както и да доведе до реализиране на краен отрицателен финансов резултат за даден годишен период. Това от своя страна води до риск от невъзможност за разпределяне на дивидент за съществуващите акционери към този бъдещ момент, както и възможно намаление на пазарната цена на акция на Дружеството поради влошените финансови показатели

„Сирма Груп Холдинг“ АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен ливъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Изброеното прави дружеството устойчиво на външни негативни шокове, но въпреки това в своята дейност среща значителни рискове, които могат да повлияят отрицателно на резултатите на дружеството.

15.1.15 Ценови риск

Промените в цената на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД могат да бъдат породени, както от фундаменталното състояние на Дружеството -



настоящи и очаквани резултати от дейността и финансови резултати, така и от икономическите и пазарни условия в България и от пазарните и икономически условия в световната икономика.

Акционерите следва да имат предвид, че е възможно да настъпят събития, които да причинят резки колебания в пазарните цени на акциите, каквито и преди са се проявявали на българския капиталов пазар и на международните финансови пазари, както и че подобни колебания е вероятно да засегнат в неблагоприятна посока акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Пазарната стойност на акциите ще се определя на базата на търсенето и предлагането, и цената на акциите може да нараства или да намалява. Тези „колебания“ на цените могат да доведат до това дадена ценна книга да струва в даден момент много по-малко, отколкото стойността, на която е закупена. Тази динамика на цените е особено характерна за пазара на обикновени акции, чиито борсови цени могат да бъдат предмет на резки колебания в резултат на публично оповестена информация за финансовите резултати на Дружеството, промени в законодателството и други съществени събития.

Значителен брой продажби на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД за определен период от време може да окаже неблагоприятно влияние върху поддържането на достигнатото ниво на цената им. Такова събитие би било в резултат на значително превишение на продавачите на тези акции над купувачите в този период. Към настоящия момент, Емитентът или трето лице не се ангажират с поддържането на конкретно ценово ниво и значителен брой продажби могат да доведат до намалението на това ниво.

Дружеството не гарантира на инвеститорите, че цената на неговите акции ще се запазва стабилна и/или ще повишава своята стойност в бъдеще. Към момента на изготвяне на настоящия документ „Сирма Груп Холдинг“ АД или, доколкото е известно на дружеството, други лица не възнамеряват да осъществяват изкупуване на акции на Дружеството с цел запазване и/или повишение на пазарната цена на акциите на Дружеството след осъществяването на увеличението на капитала.

15.1.16 Ликвиден риск

Ликвидният риск е пряко свързан с ликвидността на самия пазар на ценни книжа и изразява потенциалната възможност за покупка или продажба в кратки срокове и обичайни обеми на дадените ценни книжа на вторичния пазар. Ликвидността на емисията зависи от броя инвеститори, които ще проявят интерес към инвестирането в емисията. Ликвидният риск на акциите ще зависи и от развитието на пазара на дялови ценни книжа по отношение на обема и разнообразието на предлаганите инструменти, финансовото състояние на емитента, способността на местния капиталов пазар да привлича нови инвеститори и др.

Инвеститорите следва да имат предвид, че БФБ е значително по-малка и по-слабо ликвидна от пазарите на ценни книжа в повечето страни с развита пазарна икономика. Така, за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД няма гаранция, че котирането на акциите на Дружеството на БФБ ще гарантира активната им търговия и достатъчна ликвидност.

15.1.17 Инфлационен риск

Проявлението на инфлационният риск за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД би настъпило в случаите, когато доходите от акциите (повишение в цената и/или получени дивиденди) са по-малки от инфлацията за периода на инвестиране. Инфлационните процеси водят до намаление на реалната доходност, която получават инвеститорите.

Въпреки че в дългосрочен план доходността от акции обичайно изпреварва инфлационните процеси в България и в други страни с развита пазарна икономика, няма гаранции за инвеститорите в акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД, че тяхната инвестиция в акции на Дружеството ще представлява реална защита срещу инфлацията.

15.1.18 Риск от разводняване на стойността на акциите

Съгласно Устава на Дружеството не са предвидени ограничения относно максималния размер на бъдещи емисии от акции. Поради тази причина размерът на участието на акционерите може да бъде намален в резултат на публично предлагане, ако те не упражнят своите права и не запишат пропорционален дял от новите акции. В случай, че вследствие на бъдещо публично предлагане, броят на издадените акции на Дружеството се увеличава с по-бързи темпове от размера на активите на същото, възможно е да се стигне до намаляване на стойността на активите на акция на Дружеството.

15.1.19 Валутен риск

Настоящата емисия е деноминирана в лева. Валутен риск от инвестицията съществува за инвеститори, чийто средства са в щатски долари или друга валута, различна от лева и евро поради постоянните движения на валутните курсове. Инвеститори, които поемат валутен риск при покупката на настоящата емисия биха увеличили или намалили ефективната доходност от инвестицията си в следствие на засилване или отслабване на курса на лева/евро спрямо валутата, в която са деноминирани средствата на инвеститора.

Стабилността и високото доверие в надеждността на валутния борд в страната, както и сравнително стабилните позиции на еврото на международните валутни пазари, свеждат наличието на валутен риск до минимални нива.

15.1.20 Липса на гаранция за изплащане на годишни дивиденди

Финансовият резултат на дружеството зависи от множество фактори, сред които умението и професионализма на мениджърския екип, развитието на пазара, в който оперира дружеството, икономическото развитие на страната и региона и т.н. За инвеститорите съществува риск поради липсата на гаранция за изплащане на годишни дивиденди.



15.1.21 Риск от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа

Рискът от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа се свързва с промяната на текущия режим на облагане на този род инструменти. Същият може да се счете за благоприятен в смисъл на наличието на освободена от данъчна тежест капиталова печалба. Промяна към облагане на капиталовата печалба, както и други потенциални промени в данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа могат да окажат негативно влияние на крайния реализиран нетен резултат от даден инвеститор.

15.1.22 Рискови фактори, включени в регистрационния документ

Специфичните рискове, свързани с основната дейност на „Сирма Груп Холдинг“ АД, както и общите рискове, които могат да имат отражение върху дейността му, са подробно описани на страници в Регистрационния документ, Раздел Рискови фактори.

Допълнителна информация за рисковете фактори, засягащи дейността на Групата вижте в Приложение №5.

16 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от

него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

17 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.



18 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Дружеството успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно обслужва задълженията си.

19 ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, декларирани с проспекта за първично публично предлагане.

20 ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група

21 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя междинен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка тримесечен период, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия на

счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;

- извършване на всички операции в съответствие със законовите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции своевременно, с точен размер на сумите в подходящите



- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;

- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;

- установяване и прекратяване на измами и грешки;

- пълнота и правилност на счетоводната информация;

- изготвяне на надеждна финансова информация;

- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД и неговата икономическа група.

22 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНАТА ФИНАНСОВА ГОДИНА.

През разглеждания период след прието решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, което се проведе на 15.06.2017 г., на основание чл.20, от НАРЕДБА № 48 от 20.03.2013 г. за изискванията към възнагражденията на КФН, бяха избрани за членове на Комитета по възнагражденията:

Георги Първанов Маринов – председател

Петър Борисов Статев – член

Йордан Стоянов Недев – член

23 ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев

Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3

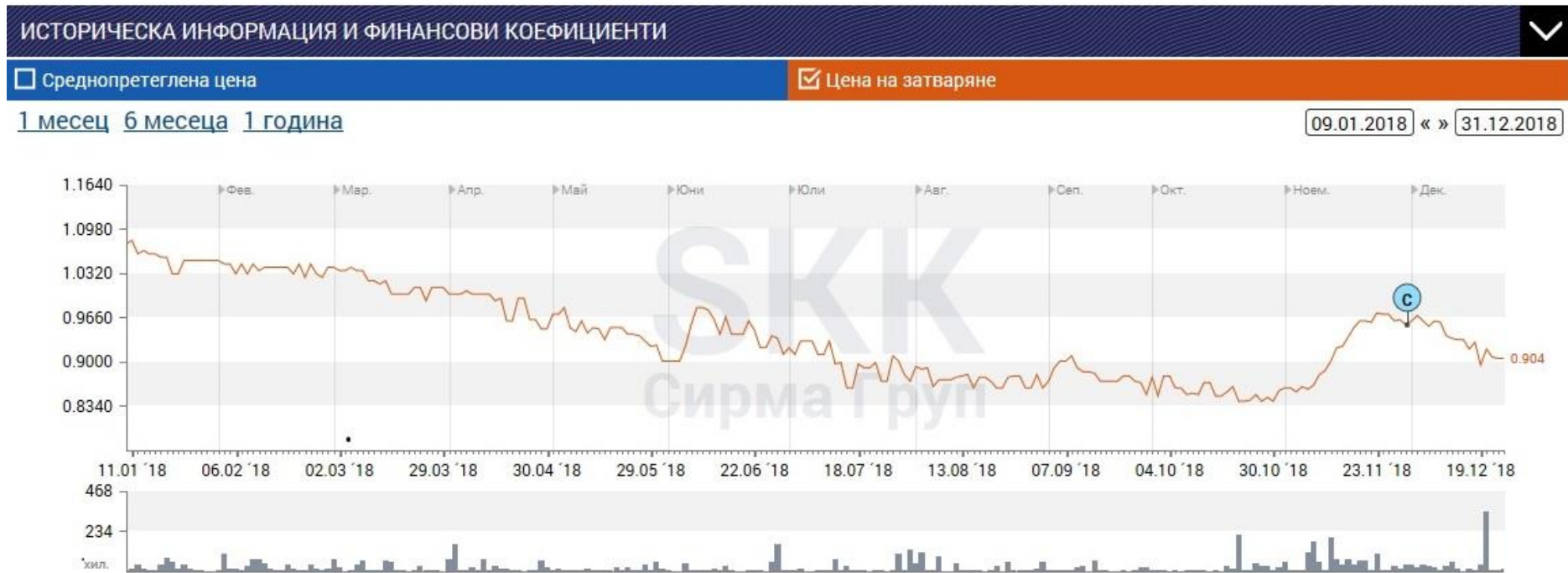
София 1784

ir@sirma.com

Телефон за връзка: +359 2 976 8310



24 ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО



25 СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

Покупка на „Онтотекст“ АД от „Сирма Ей Ай“ ЕАД

На 18.01.2019 г. беше сключен договор, на основание чл.15 от ТЗ и решение на Общото събрание на акционерите на Онтотекст АД, с който търговското предприятие на „Онтотекст“ АД, като съвкупност от права и задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност, беше продадено на „Сирма Ей Ай“ АД срещу цена равна на нетната стойност на активите, съгласно счетоводен баланс на дружеството към 17.01.2019 г. – 21 249 612,89 лева.

Продажба на обособена част от „Сирма Солюшънс“ АД на „Сирма Ей Ай“ ЕАД

На 23.01.2019 г. беше сключен договор, съгласно който дъщерното дружество „Сирма Солюшънс“ АД прехвърля правото на собственост върху обособена част от търговското си предприятие фирма „Сирма Солюшънс“ АД, ЕИК 040529004, като самостоятелна съвкупност от права, задължения и фактически отношения, създадени при осъществяване на досегашната му търговска дейност на „Сирма Ей Ай“ АД, срещу цена от BGN 20 912 384,19 (двадесет милиона деветстотин и дванадесет хиляди триста осемдесет и четири лева и 19 ст.). В обособената част от предприятието са включени активи – софтуерни модули, договори с вземания по тях и служители.

Град София

Изпълнителен директор:

Цветан Алексиев

