



Sirma Group

МЕЖДИНЕН КОНСОЛИДИРАН
ДОКЛАД НА РЪКОВОДСТВОТО
НА
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД
ЗА ПЕРИОДА, ПРИКЛЮЧВАЩ
НА 30.09.2018 Г.



Съдържание

1	ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	4
2	ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ	5
3	ИНФОРМАЦИЯ ЗА УСЛОВИЯТА НА ВСЯКАКВИ ПРАВА ЗА ПРИДОБИВАНЕ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА УСТАВЕН, НО НЕЕМИТИРАН КАПИТАЛ	9
4	ФУНКЦИОНИРАНЕ НА ГРУПАТА	9
5	ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРЕНОСТИ, ИЗВЕСТНИ НА ДРУЖЕСТВОТО, ДЕЙСТВИЕТО НА КОИТО МОЖЕ НА НЯКОЯ СЛЕДВАЩА ДАТА ДА ДОВЕДЕ ДО ПРОМЯНА В КОНТРОЛА НА ДРУЖЕСТВОТО	11
6	ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ	11
7	ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО ИЛИ КОМИТЕТ ЗА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА	13
8	ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ	13
9	НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ	13
10	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	14
10.1	БИЗНЕСЪТ	14
	ГЛОБАЛНИТЕ ИКОНОМИЧЕСКИ ТЕНДЕНЦИИ	15
10.1	СЕГМЕНТИ	20
11	ИНВЕСТИЦИИ ПО ДРУЖЕСТВА	31
12	ГЛАВНИ ПАЗАРИ	31
13	ИНФОРМАЦИЯ.....	31
	ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И ОСНОВНИ БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	33
	ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.	33
14	КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ	34
	КОНСОЛИДИРАНИ ПРИХОДИ.....	34
	КОНСОЛИДИРАНИ РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА	35
	КОНСОЛИДИРАНИ ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ	36
	КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ НЕТО.....	37
	КОНСОЛИДИРАНИ АКТИВИ	37
	СОБСТВЕН КАПИТАЛ.....	38
	КОНСОЛИДИРАНИ ПАСИВИ.....	38
	ПАРИЧНИ ПОТОЦИ	42
	ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ	43
	СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА	45
	ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ	46
15	РИСКОВИ ФАКТОРИ	47
	СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ	48
	НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ	50
	РИСКОВИ ФАКТОРИ, ХАРАКТЕРНИ ЗА АКЦИИТЕ, ПРЕДМЕТ НА БОРСОВА ТЪРГОВИЯ	51
16	ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНО ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И	



ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА	53
17 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНО ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО. 53	
18 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.....	54
19 ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.	54
20 ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.	54
21 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.	54
22 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНАТА ФИНАНСОВА ГОДИНА.	55
23 ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.	55
24 ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО	56
25 СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД	57



1 ИЗЯВЛЕНИЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Настоящият междинен консолидиран доклад на управлението на „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД обхваща периода, приключващ на 30 септември 2018 г., е изготвен в съответствие с разпоредбите на чл.39 от Закона за счетоводството и чл. 100о, ал. 2 и 5 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), като включва и установените събития, настъпили след 30.09.2018 г. до датата на съставянето му. Структурата на консолидирания междинен финансов отчет е в съответствие с приложение 9, 10 и Приложение 11 към чл.32а, ал.2 от Наредба №2.

Съветът на директорите на холдинга потвърждава, основавайки се на отговорността на ръководствата за изготвянето на всеки от междинните финансови отчети на дружествата, участващи в междинния консолидирания финансов отчет и в съответствие с пояснителните бележки към тях, че:

- не е имало нередности, в които да са участвали ръководители или служители, които могат да бъдат съществени по отношение на консолидирания финансов отчет;
- всички съществени сделки са надлежно осчетоводени и са намерили отражение в междинния консолидирания финансов отчет към 30 септември 2018;
- не е налице реално или потенциално нарушаване на закони и (или) други нормативни разпоредби, което би имало съществено влияние върху консолидирания финансов отчет или би могло да послужи за основа за отчитане на условна загуба;
- не съществуват правни или други ограничения върху потока на средства;
- не са известни тенденции, искания, ангажименти, събития или случайни обстоятелства, за които има основания да се очаква, че могат да окажат влияние на дружеството като цяло.

Този междинен консолидиран доклад за управлението съдържа-прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализират, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Този доклад включва статистически данни за IT индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията. СИРМА не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад. В допълнение, въпреки че ние вярваме, че информацията от тези източници като цяло е надеждна, то този тип данни са неточни. Ние предупреждаваме читателите да не създават ненужна зависимост от тези данни.

В нашият Междинен Консолидиран доклад на ръководството, анализираме нашите бизнес дейности за отчетния финансов период, както и текущото състояние на Сирма Груп Холдинг. Като се започне от описание на нашата дейност, икономическата среда и стратегия, ние представяме нашата финансова система и подробно обясняваме нашите резултати и операции, както и финансовата ни позиция и нетните активи. Ние също докладваме относно различните аспекти на финансовата устойчивост на Сирма Груп Холдинг и на очакваното развитие на възможните рискове.

Финансовата информация, представена в доклада на Сирма Груп Холдинг АД включва нашия консолидиран финансов отчет, нашия доклад на Съвета на директорите, както и някои финансови измерения, получени от нашата управленска отчетност. Нефинансовите данни, представени в доклада включват аспекти на интелектуалните права, човешките и социалните и отношения, получени от нашата оценка за същественост.

Нашият междинен консолидиран финансов отчет е изготвен в съответствие с МСФО. Вътрешният контрол върху финансовата отчетност гарантира надеждността на информацията, представена в консолидирания финансов отчети. Нашият Съвет на директорите потвърди ефективността на нашите вътрешни проверки на финансовата отчетност.

Всички финансови и нефинансови данни и информация за отчетния период се събират и / или докладват от отговорните бизнес единици.

Отчетният период е финансовият период, приключващ на 30.09.2018 година. Докладът обхваща „Сирма Груп Холдинг“ АД и всички дъщерни предприятия на групата без „Флаш Медиа“ АД, ЕнгВю Системс САЩ и ЕнгВю Системс Латинска Америка, фирма Сирма Ша - Албания, еДом и GMG Systems, изключени от консолидацията поради несъщественост.



2 ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

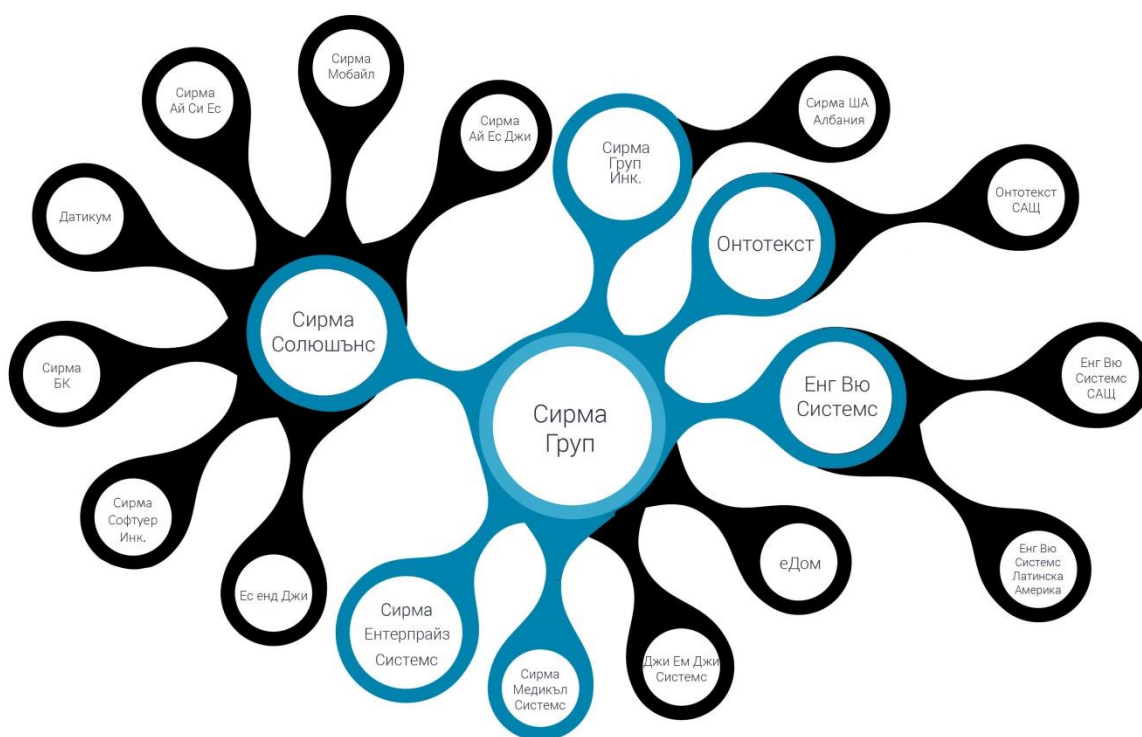
Сирма Груп Холдинг АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки капитал.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети за всички фирми от групата.

Поради несъщественост в консолидираният отчет на „Сирма Груп Холдинг“ АД не са включени отчетите на „Флаш Медиа“ АД, ЕнгВю Системс САЩ, ЕнгВю Системс Латинска Америка, Сирма Ша – Албания, еДом и GMG Systems.

2.1.1 Организационна структура



2.1.2 История и развитие на дружеството

“Сирма Груп Холдинг” АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008г. с единен идентификационен код (ЕИК): 200101236, LEI код: 8945007AD80FTJTEGN37 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на “Сирма Груп Холдинг” АД, с еквивалент на английски език “Sirma Group Holding” JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Адресът за кореспонденция на „Сирма Груп Холдинг“ АД е: гр. София 1784, район Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

2.1.3 Промени в предмета на дейност:

При учредяването си дружеството е оперирало под следния предмет на дейност: проектиране, разработване, маркетинг, продажба, внедряване, обучение и съпровождане на софтуерни продукти и цялостни решения, включително управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните и комуникационни технологии, счетоводни услуги, както и всяка друга, незабранена от закона дейност.

На 23.03.2009г. “Сирма Груп Холдинг” АД променя предмета си на дейност както следва: Придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети

по реда на закона за счетоводство. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия документ “Сирма Груп Холдинг” АД:

- не е обект на консолидация;
- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;
- не са отправяни търгови предложения от трети лица към Дружеството или от Дружеството към други дружества;
- е извършвало изследователска и развойна дейност.

КАПИТАЛ

Капиталът на дружеството е 59 360 518 лв., разпределен на 59 360 518 бр. поименни безналични акции с номинална стойност на всяка акция от 1 лв.

2.1.4 История на Акционерния Капитал

История на промените в акционерния капитал

- Дружеството е учредено с капитал от 50 000 лева.

На 15.10.2008 г., след приемане на три тройни оценителски експертизи на вещи лица, акционерният капитал е увеличен от 50 000 лв. на 77 252 478 лв. чрез непарични вноски и издаване на нови 77 202 478 броя акции. Непаричните вноски са, както следва:

- 1) 29 броя софтуерни модули на стойност 61 555 838 лв.;
- 2) Непарична вноска представляваща недвижими имоти на стойност 3 911 660 лева:

□ Офис-сграда - офиси, ет.3 и ет. 5 от офис сграда, находяща се в гр. София, бул. „Цариградско

шосе” 135, собственост на „Сирма Груп” АД, дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК 040529004, със седалище и адрес на управление в гр. София, район „Младост”, бул. „Цариградско шосе” № 135, прието за акционер в „Ес Джи Ейч” АД с решение на Общото събрание на „Ес Джи Ейч” АД от 10.07.2008 г.

3) Непарична вноска представляваща акции на стойност от 11 734 980 лева:

□ Апорт на 81 690 броя акции на обща стойност от 11 734 980 лева (143,6526 лв. за акция) от капитала на „Сирма Груп” АД дружество регистрирано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията ЕИК, 040529004.

На 22.10.2010г. в резултат от решението на редовното годишно общо събрание на акционерите на Дружеството



е вписано намаление на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД от 77 252 478 лв. на 73 340 818 лв. чрез обезсилване на 3 911 660 броя акции с номинална стойност от един лев всяка. Капиталът на Дружеството е намален на основание чл. 200, ал. 2, във връзка с чл. 187е, ал. 1, т. 2пт ТЗ.

При осъщественото преобразуване вписано в Търговския регистър на 23.10.2014г. капиталът на Дружеството се намалява на 49 837 156 лв. чрез обезсилване на 23 503 662 броя акции. Това намаление е в резултат на изчислената справедлива стойност на акциите на „Сирма

Груп Холдинг“ АД от двама независими оценители. Акционерната структура на Дружеството не се променя в резултат на отделянето до колкото акционерните структури в преобразуващото се и в новоучреденото дружество са огледални.

На 30.10.2015 г. след успешно първично публично предлагане капиталът е увеличен на 59 360 518 лв. чрез издаване на 9 523 362 бр. нови акции с номинална стойност на една акция 1 лв. и емисионна стойност 1,20 лв.

2.1.5 Структура на акционерния капитал и органи на управление

Акционерна структура

Към 30.09.2018 г. разпределението на акционерния капитал на Сирма Груп Холдинг АД е както следва:

	30.09.2018	30.06.2018
	BGN '000	BGN '000
Акционерен капитал	59 361	59 361
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	59 360 518
Общ брой на регистрираните акционери	1046	1022
в т.ч. юридически лица	54	52
в т.ч. физически лица	992	970
Брой акции, притежавани от юридически лица	10 156 135	10 129 449
% на участие на юридически лица	17,11%	17,06%
Брой акции, притежавани от физическите лица	49 204 383	49 231 069
% на участие на физически лица	82,89%	82,94%



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на „Сирма Груп Холдинг“ АД
за периода, приключващ на 30.09.2018 г.*

Акционери	Брой акции към 30.09.2018	Брой акции към 30.06.2018	Номинал	Стойност	% в капитала	Нормализиран % в капитала
Атанас Костадинов Киряков	2 877 374	2 877 374	1 лв.	2 877 374 лв.	4,85%	4,89%
Веселин Анчев Киров	4 700 786	4 700 786	1 лв.	4 700 786 лв.	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	4 865 753	1 лв.	4 865 753 лв.	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,07%
Явор Людмилов Джонев	1 392 746	1 392 746	1 лв.	1 392 746 лв.	2,35%	2,37%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,95%
Красимир Невелинов Божков	2 871 314	2 914 542	1 лв.	2 871 314 лв.	4,84%	4,88%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	3 741 620	1 лв.	3 741 620 лв.	6,30%	6,35%
Владимир Иванов Алексиев	2 177 583	2 177 583	1 лв.	2 177 583 лв.	3,67%	3,70%
Росен Василев Върбанов	2 156 687	2 156 687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%	3,66%
Васил Станимиров Мирчев	184 000	394 981	1 лв.	184 000 лв.	0,31%	0,31%
Петър Николаев Коняров	1 271 910	1 271 910	1 лв.	1 271 910 лв.	2,14%	2,16%
Емилиана Илиева Илиева	2 303 495	2 303 185	1 лв.	2 303 495 лв.	3,88%	3,91%
Елена Йорданова Кожухарова	1 963 950	1 963 950	1 лв.	1 963 950 лв.	3,31%	3,34%
Иво Петров Петров	983 550	893 350	1 лв.	983 550 лв.	1,66%	1,67%
Станислав Димитров Иванов	649 868	649 868	1 лв.	649 868 лв.	1,09%	1,10%
Експат България СОФИКС ЮСИТС БТФ	977 907	977 907	1 лв.	977 907 лв.	1,65%	1,66%
"Ен Ен Универсален Пенсионен Фонд"	2 434 539	2 434 539	1 лв.	2 434 539 лв.	4,10%	4,13%
УПФ „Доверие“ АД	802 126	802 126	1 лв.	802 126 лв.	1,35%	1,36%
УПФ "ДСК Родина" АД	747 036	747 036	1 лв.	747 036 лв.	1,26%	1,27%
УПФ "Пенсионноосигурителен Институт"	627 000	625 000	1 лв.	627 000 лв.	1,06%	1,06%
"Манджуков" ООД	960 000	960 000	1 лв.	960 000 лв.	1,62%	1,63%
Други	10 650 740	10 489 041	1 лв.	10 650 740 лв.	17,94%	18,09%
Общо	59 360 518	59 360 518		59 360 518 лв.	100%	100%

Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:

Акционери	Брой акции към 30.09.2018	% от капитала към 30.09.2018	Нормализиран % в капитала към 30.09.2018
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,07%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,95%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,35%

Акционери	Брой акции към 30.06.2018	% от капитала към 30.06.2018	Нормализиран % в капитала към 30.06.2018
Веселин Анчев Киров	4 700 786	7,92%	7,98%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	8,00%	8,07%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	8,88%	8,95%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 741 620	6,30%	6,35%



Дотолкова, доколкото е известно на Дружеството, да се посочи дали дружеството пряко или косвено е притежавано или контролирано и от кого и да се опише естеството на този контрол и мерките, които са въведени, за да не се злоупотребява с подобен контрол.

На Дружеството не е известно върху него да е упражняван пряк или косвен контрол, различен от вътрешното корпоративно управление и вътрешните органи за контрол.

3 ИНФОРМАЦИЯ ЗА УСЛОВИЯТА НА ВСЯКАКВИ ПРАВА ЗА ПРИДОБИВАНЕ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА УСТАВЕН, НО НЕЕМИТИРАН КАПИТАЛ

Сирма Груп Холдинг АД няма информация за условия на всякакви права за придобиване и/или задължения за уставен, но неемитиран капитал.

4 ФУНКЦИОНИРАНЕ НА ГРУПАТА

Икономическата група на СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ включва фирмата – майка и нейните дъщерни и асоциирани дружества – всички те, реализиращи своята стопанска дейност в ИТ сектора. Групата функционира като типична холдингова структура с организация на дейността, координацията и субординацията на дружествата характерни за подобна структура.

Дружествата от групата имат обща стратегическа рамка, корпоративни ценности, финансова и счетоводна политика, визия за добро корпоративно управление и кадрова политика.

ДЪЩЕРНИ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	Процент от капиталовите права към 30.09.2018	Стойност на инвестицията към 30.06.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.06.2018	Процент от капиталовите права към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
„Сирма Солюшънс“ АД	36 260	75,61%	80,62%	36 260	75,61%	80,62%	0
„Сирма Ентерпрайз Системс“ АД	6 895	88,71%	90,13%	6 895	88,71%	90,13%	0
„Сирма Медикъл Системс“ АД	66	66,00%	66,00%	66	66,00%	66,00%	0
Сирма Груп Инк.	3 471	76,29%	100,00%	3 471	100,00%	100,00%	0
"Онтотекст" АД	9 650	58,51%	58,51%	9 650	58,51%	58,51%	0
„ЕнгВю Системс София“ АД	50	72,90%	72,90%	50	72,90%	72,90%	0
Общо	56 392			56 392			0

ДЪЩЕРНИ НА СИРМА СОЛЮШЪНС АД

Предприятие	30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	30.06.2018 BGN '000	Процент от капитала към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
„Сирма Бизнес Консултинг“ АД	1 374	54,08%	1 374	54,08%	0
„Датикум“ АД	1 394	60,50%	1 394	60,50%	0
Сирма Софтуер Инк.	16 714	97,57%	17630	97,57%	-916
S&G Technology Services Ltd., UK	117	51,00%	117	51,00%	0
"Сирма Ай Ес Джи" ООД	0	71%	0	71%	0
„Сирма Ай Си Ес“ АД	270	90,00%	270	90,00%	0
Общо	19 869		20 785		-916

ДЪЩЕРНИ НА ОНТОТЕКСТ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	Стойност на инвестицията към 30.06.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
Онтотекст САЩ	30	100,00%	30	100,00%	-

ДЪЩЕРНИ НА ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	Стойност на инвестицията към 30.06.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
„ЕнгВю Системс Латинска Америка“, Бразилия	7	95%	7	95%	-
ЕнгВю САЩ	9	100%	9	100%	-
Общо	16		16		-

АСОЦИИРАНИ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 30.09.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.09.2018	Стойност на инвестицията към 30.06.2018 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
GMG Systems (в ликвидация)	214	19,93%	214	19,93%	0
Е-Дом Мениджмънт ООД	7	35,00%	7	35,00%	0
Общо	221		221		0

АСОЦИИРАНИ НА СИРМА СОЛЮШЪНС АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 30.09.2018	Процент от капитала към 30.09.2018	Стойност на инвестицията към 30.06.2018	Процент от капитала към 30.06.2018	Промени (в хил. лв.)
„СЕП България“ АД (други финансови активи)	0	6,50%	0	6,50%	0
АЙ БИЛ ИНТЕРАКТИВ	0	34%	0	34%	0
ЕКСЕЛ МЕНИДЖМЪНТ ООД	0	34%	0	34%	0
Флаш Медиа АД	0	50%	0	50%	0
Сирма Груп Инк.	916	23,71%	0	0	916
"Сирма Мобайл" АД	15	40%	15	40%	0
Общо	931		15		916

За повече информация относно дружествата в групата – Приложение №1.

Информация за участията

Освен посочените участия на Дружеството в т.4 по-горе, няма други негови участия, които е вероятно да има значителен ефект за оценяването на неговите собствени активи и задължения, финансова позиция или печалби или загуби.



5 ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРНОСТИ, ИЗВЕСТНИ НА ДРУЖЕСТВОТО, ДЕЙСТВИЕТО НА КОИТО МОЖЕ НА НЯКОЯ СЛЕДВАЩА ДАТА ДА ДОВЕДЕ ДО ПРОМЯНА В КОНТРОЛА НА ДРУЖЕСТВОТО

На Дружеството не са известни каквито и да било договорности, чието действие да може да доведе до промяна в контрола на „Сирма Груп Холдинг“ АД в бъдеще.

6 ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

Сирма Груп Холдинг АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

Съветът на директорите към 30.09.2018 г. включва следните членове:

Чавдар Велизаров Димитров

Цветан Борисов Алексиев

Атанас Костадинов Киряков

Георги Първанов Маринов

Цветомир Ангелов Досков

Саша Константинова Безуханова – независим член

Петър Борисов Статев – независим член

Йордан Стоянов Недев – независим член

Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите: 2 години от датата на вписване.

Настоящият мандат на Съвета на директорите е до: 27.07.2019 г.

ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР на Сирма Груп Холдинг АД е ЦВЕТАН БОРИСОВ АЛЕКСИЕВ.

ПРАВОМОЩИЯТА НА УПРАВИТЕЛНИТЕ ОРГАНИ

Правомощията на управителните органи са в съответствие с изброените такива в ТЗ, Устава и ЗППЦК.

ОПЦИИ ВЪРХУ АКЦИИ НА ДРУЖЕСТВОТО

Към датата на този доклад няма предоставени опции на членовете на Съвета на директорите върху негови акции.

ОРГАНИ КЪМ СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ

Сирма Груп Холдинг АД създава следните вътрешни комитети, на които са възложени да управляват съответните дейности на оперативното ниво, както и да предлагат решения към Съвета на директорите на дружеството:

- 1. Комитет по инвестиции и риск** в състав:
Йордан Недев – председател
Цветан Алексиев – член
Радка Пенева – член
Георги Маринов – член
- 2. Комитет по възнагражденията** в състав:
Георги Маринов – председател
Петър Статев – член
Йордан Недев – член
- 3. Комитет по оповестяване на информация** в състав:
Цветан Алексиев – председател
Радка Пенева – член
Станислав Танушев – член
Чавдар Димитров – член
Атанас Киряков – член
- 4. Одитен комитет** в състав:
Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев – член
Емилиян Иванов Петров – член



Приети вътрешно-нормативни документи

През 2015 година дружеството приема необходимите вътрешни документи във връзка с работните и управленски процеси на дружеството и изпълнение на задълженията си като публично дружество:

- Програма за добро корпоративно управление;
- Правила за работа на Съвета на директорите;
- Инструкции и разяснения относно задължения и отговорности на вътрешните лица, притежаващи вътрешна информация;
- Специален кодекс за поведение при финансови и счетоводни длъжности.

Всички документи са публично достъпни на уеб сайта на дружеството:

<https://www.sirma.bg/investors/корпоративно-управление/корпоративни-документи/>

Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 30.09.2018	Брой акции към 30.06.2018	Номинал	Стойност	% в капитала към 30.09.2018	Нормализиран % в капитала към 30.09.2018
Атанас Костадинов Киряков	2 877 374	2 877 374	1 лв.	2 877 374 лв.	4,85%	4,89%
Георги Първанов Маринов	5 269 748	5 269 748	1 лв.	5 269 748 лв.	8,88%	8,95%
Цветан Борисов Алексиев	4 865 753	4 865 753	1 лв.	4 865 753 лв.	8,20%	8,26%
Чавдар Велизаров Димитров	4 750 786	4 750 786	1 лв.	4 750 786 лв.	8,00%	8,07%
Петър Борисов Статев	10 100	10 100	1 лв.	10 100 лв.	0,02%	0,02%
Йордан Стоянов Недев	3 433	3 433	1 лв.	3 433 лв.	0,01%	0,01%
Общо	17 777 194	17 777 194		17 777 194 лв.	29,95%	30,19%

Възнаграждения на членовете на Съвета на директорите на Сирма Груп Холдинг АД

Член на Съвета на директорите	Фирма	Суми за периода 01.01.2018 -30.09.2018 (лв.)
Атанас Костадинов Киряков	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	450
	ОНТОТЕКСТ АД	118 460
	СИРМА ЕНТЕРПРАЙЗ СИСТЕМС АД	75
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	13 800
Георги Първанов Маринов	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	4 500
	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	77 166
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	9 000
Йордан Стоянов Недев	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	15 300
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	54 810
Петър Борисов Статев	СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС	900
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	13 800
Саша Константинова Безуханова	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	13 500
	ДАТИКУМ АД	180
Цветан Борисов Алексиев	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	450
	ОНТОТЕКСТ АД	4 500
	СИРМА ЕНТЕРПРАЙЗ СИСТЕМС АД	75
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	18 000
Цветомир Ангелов Досков	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	105 000
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	94 104
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	133 694
Чавдар Велизаров Димитров	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	13 800
	ДАТИКУМ АД	117
	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	50 652
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	41 202
	СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС	887
Общо		784 482



ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДОГОВОРИТЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА АДМИНИСТРАТИВНИТЕ, УПРАВИТЕЛНИТЕ ИЛИ НАДЗОРНИ ОРГАНИ С ДРУЖЕСТВОТО, ПРЕДОСТАВЯЩИ ОБЕЗЩЕТЕНИЯ ПРИ ПРЕКРАТЯВАНЕТО НА ЗАЕТОСТТА

В договорите на членовете на съвета на директорите както със самото Дружество така и с дъщерни дружества на Дружеството, където такива договори с тези лица са налични, няма предоставени обезщетения при прекратяване на договорите им.

7 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОДИТНИЯ КОМИТЕТ НА ДРУЖЕСТВОТО ИЛИ КОМИТЕТ ЗА ВЪЗНАГРАЖДЕНИЯТА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ИМЕНАТА НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА КОМИТЕТА И РЕЗЮМЕ ЗА МАНДАТА, ПО КОЙТО ФУНКЦИОНИРА КОМИТЕТА

На проведеното на 14.06.2016 г. Общо Събрание на Акционерите на Дружеството бе избран Одитен комитет (съгласно изискванията на параграф 1, т. 11, б. „а“ от ЗНФО) в състав:

Ангел Крайчев – председател
Александър Тодоров Колев - член
Емилиян Иванов Петров – член
Мандатът на Одитния комитет е 3 (години).

На 15.06.2017 „Сирма Груп Холдинг“ АД проведе своето редовно общо годишно събрание на акционерите. На основание чл.20, от НАРЕДБА № 48 от 20.03.2013 г. на КФН за изискванията към възнагражденията, бяха избрани за членове на Комитета по възнагражденията:

Георги Първанов Маринов – председател
Петър Борисов Статев – член
Йордан Стоянов Недев – член

8 ИЗЯВЛЕНИЕ ЗА ТОВА, ДАЛИ ДРУЖЕСТВОТО СПАЗВА ИЛИ НЕ РЕЖИМА/РЕЖИМИТЕ ЗА КОРПОРАТИВНО УПРАВЛЕНИЕ

С оглед на факта, че „Сирма Груп Холдинг“ АД е вписано в регистъра по чл. 30, ал. 1, т. 3 от ЗКФН, воден от КФН, Дружеството е въвело програма, изготвена в съответствие с международно признатите стандарти за добро корпоративно управление. В съответствие с разпоредбата на чл. 100н, ал. 4, т. 3 от ЗППЦК „Сирма Груп Холдинг“ АД е длъжно и съобразява съдържанието на финансовите си отчети с програма за прилагане на международно признатите стандарти за добро корпоративно управление и води счетоводната си политика съгласно Международните счетоводни Стандарти.

9 НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ

За да съпътстваме нашите клиенти в дигиталната им трансформация и мащабното преобразуване на техния бизнес в защитено киберпространство, ние се възползваме от нашите технологични предимства и умения. Съсредоточихме се върху това да ги подготвим за ерата на интелигентното предприятие. Интелигентното предприятие може да моделира, свързва, класифицира и използва данните като основен

актив за осъществяване на бизнеса си, работи с умни документи в отлична колаборационна среда, получава допълнителна информация, която да подпомага вземането на критични бизнес-решения. Това повишава удовлетвореността на клиентите, тяхната производителност и ефективност. Започнахме създаването на виртуални агенти във финансовата индустрия. Навлязохме в нова ниша в здравеопазването – управлението на хроничните заболявания.



Постигнахме отлични успехи в областта на кибер-сигурността, използвайки уникални методи за защита на дигиталното пространство. Разширихме възможностите си чрез набор от семантични технологии да предоставим на клиентите си по-добро управление на съдържанието, откриване на знания и семантично търсене.

Нашата визия и мисия отключва възможността ни да създадем положителен икономически, екологичен и социален ефект. Играейки тази роля ние трябва да разполагаме с необходимия капитал.

Първо, ние разчитаме на финансовия капитал, предоставен от нашите инвеститори. Но това, което наистина увеличава нашия успех е интелектуалния и социалния капитал - нашите служители. Те са вратата към нашите знания, опит и бизнес отношения. Поради тази причина, ангажираните, висококвалифицирани и гъвкави служители са в центъра на нашия бизнес модел и успех.

Сирма Груп Холдинг е съвкупност от квазинезависими юридически лица, притежавайки директно или индиректно от 50 до 100% от капитала на дружествата от групата. Холдингът обикновено контролира органите за управление, определяйки развитието на дружествата от групата, инвестициите и бюджетите им. Също така осъществява правно, финансово и административно обслужване, координира маркетинговата и HR политики. При този модел Сирма успява да развие силна вертикална и регионална специализация, да концентрира знания за клиенти, среда и специфики. Групата успява да комбинира технологии и продукти в различни вертикали, да изгради синергия между отделните предприятия. В холдинга се развива единна фирмена култура и ценности.

10 СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

10.1 БИЗНЕСЪТ

Създадена през 1992 г., за 25 години Сирма се превърна в една от най-големите ИТ компании в региона, притежаваща набор от собствени, иновативни технологии, разнообразен продуктов портфейл и растящ пазарен дял в Европа и Северна Америка.

Сирма притежава софтуерни решения за широк спектър от бизнеси, с фокус върху развитието на когнитивните технологии (AI). Групата е с диверсифицирана пазарна експозиция, насочена изключително към частния сектор, със стабилно клиентско портфолио. Продуктите на Сирма са концентрирани в най-перспективните и високотехнологични области – финансови технологии, семантика, индустриален софтуер, IoT, компютърно зрение, телемедицина. През 2017 г. като част от обновената си стратегия групата започна целенасочени усилия за изграждане на cross-selling капацитет, актуализира модела си за продажби и маркетинг в съответствие със световните трендове – Software as a Service модел.

Сирма е световно разпознаваема компания в семантичните технологии и сред водещите 10 в световен мащаб в областите: граф бази (GraphDB), текст анализ, откриване и федериране на данни (Bloom, 2016). Един от продуктите на Сирма - EngView Package Designer Suite CAD е част от решенията за дизайн и производство на опаковки на световните лидери в полиграфическата индустрия. Холдингът е един от регионалните лидери на ИТ пазара, като във финансовия сектор има за клиенти 60% от операторите в него. Сирма е първокласен регионален доставчик на облачни услуги с клас 4 Дейта център, лицензиран за съхранение на данни от БНБ и други организации, изискващи повишена сигурност на данните. Чрез едно от своите дружества, холдингът е лидер в доставката на SaaS за застрахователните посредници. Сирма има сериозно присъствие на американския пазар, изпълнявайки огромен брой ИТ

консултантски проекти. Групата има широка партньорска и дистрибуторска екосистема в над 50 държави по света.

Някои от уникалните предимства на Сирма са:

- Най-добрият RDF Triplestore в света
- Top Text Analytics Engine за бизнес (използва се от BBC, AstraZeneca, Ministry of Defence, USA)
- Технология за лицево разпознаване - сред водещите 10 в световен мащаб;
- Всеобхватна експертиза в анализа на новини и социални медии;
- Изчерпателна експертиза в създаването на Chatbot и AI Assistant приложения.

През 2017 г. групата разработи своята 5-годишна "Стратегия Сирма 2022". Сирма се фокусира в процеса на трансформацията на организациите към "интелигентни организации". Ние имаме технологии и know how за всички етапи от този преход – от събирането на данни – вътрешни, външни, структурирани, неструктурирани, отворени, свързани, "тъмни" и т.н.; през изграждането на моделите и хранилището на знания, разработване на аналитични модели и модели за предвиждане, базирани на изкуствен интелект, до предоставянето на "човешки" интерфейси от ново поколение към

Основни елементи на Стратегията са:



- Технологична трансформация чрез концентрация на развойна дейност и основните когнитивни технологии в групата за изграждането на SENPAI (Sirma ENterprise Platform with AI) – облачно базирана платформа с ново ниво на изкуствен интелект (когнитивен компютинг), позволяваща управлението на интелигентната еволюция на организациите във всичко;
- Увеличаване комерсиализацията на технологиите;
- Разширяване и технологичен скок на продуктовото портфолио на Сирма чрез:
 - o Базиране в облак;
 - o Разработване на нови продукти с когнитивен елемент;
 - o Интеграция на съществуващото портфолио с когнитивната платформа SENPAI.
- Допълване на модела на продажби – от преимуществено от on-premise към SaaS продажби;
- Съществено разширяване на дистрибуторската мрежа и партньорската екосистема, с цел подобряване модела на продажби – освен директни продажби и

продажби чрез голяма партньорска дистрибуторска мрежа, включително увеличаване на OEM партньорствата;

- Организационно реструктуриране за реализация на стратегията.

Преминаването на модела на продажби към SaaS и увеличаването на реализацията на когнитивни елементи, съвместно с планирани инвестиции в маркетинг и продажби ще осигурят плавен и стабилен растеж на Сирма на глобално ниво и гарантират увеличаването на стойността на групата.

Нашата философия за стратегическите ни технологии и продукти е, че ние вграждаме усещането за човешка мисъл – възприемане, интерпретация, предвиждане и вземане на решения.

Приемайки Стратегията 2018-2022, ние започнахме подготовка за нейното изпълнение. Осигурихме дългово финансиране, за да елиминираме миноритарните участия в Онтотекст – ключова компания за изпълнение на Стратегията. Разработихме подробни планове за развитие както на когнитивното ядро (SENPAI), така и на стратегическите вертикали на групата. Започнахме процес по организационно и технологично реструктуриране.

ГЛОБАЛНИТЕ ИКОНОМИЧЕСКИ ТЕНДЕНЦИИ

Макрорамка

По данни на Националния статистически институт през септември 2018 г. общият показател на бизнес климата намалява с 1.5 пункта в сравнение с предходния месец в резултат на по-неблагоприятния бизнес климат в строителството и сектора на услугите.



Съставният показател „бизнес климат в промишлеността“ запазва нивото си от предходния месец. Промислените предприемачи оценяват настоящата производствена активност като благоприятна. Според тях обаче осигуреността на производството с поръчки е намалена, което е съпроводено и с понижени очаквания за дейността на предприятията през следващите три месеца. Основните фактори, затрудняващи бизнеса, продължават да бъдат свързани с несигурната икономическа среда и недостига на работна сила. Относно продажните цени в

промишлеността преобладаващите очаквания на мениджърите са те да останат без промяна през следващите три месеца.

По данни на Националния статистически институт през септември съставният показател „бизнес климат в строителството“ се понижава с 5.8 пункта, което се дължи на изместване на оценките и очакванията на строителните предприемачи за бизнес състоянието на предприятията от „по-добро“ към запазване на „същото“. Същевременно мненията им относно строителната активност през последните три месеца, както и очакванията им за следващите три месеца, са по-неблагоприятни. Недостигът на работна сила, несигурната икономическа среда и конкуренцията в бранша остават основните проблеми за развитието на дейността. По отношение на продажните цени в строителството мениджърите предвиждат запазване на тяхното равнище през следващите три месеца.

По данни на Националния статистически институт съставният показател „бизнес климат в търговията на дребно“ остава приблизително на нивото си от август. Оценките на търговците на дребно за обема на продажбите през последните три месеца са благоприятни, като и в прогнозите им за следващите три месеца се отчита известно подобрене. Основните пречки за развитието на бизнеса продължават да бъдат свързани с конкуренцията в бранша, несигурната икономическа среда и недостатъчното търсене. Относно продажните цени търговците очакват те да останат без промяна през следващите три месеца.



По данни на Националния статистически институт през септември съставният показател „бизнес климат в сектора на услугите“ намалява с 1.7 пункта главно поради изместване на оценките на мениджърите за настоящото бизнес състояние на предприятията от „по-добро“ към запазване на „същото“. Мненията им относно настоящото търсене на услуги са по-резервирани, като и очакванията за следващите три месеца се влошават. Най-сериозните затруднения за дейността остават конкуренцията в бранша и несигурната икономическа среда, като през последния месец се отчита засилване на негативното въздействие на първия фактор. По отношение на продажните цени в сектора на услугите мениджърите предвиждат запазване на тяхното равнище през следващите три месеца.

Икономическата оценка на Управителния съвет на Европейската Централна Банка към 13 септември 2018 г. отчита, че продължава широкообхватният растеж на икономиката в еврозоната независимо от известното забавяне след високия растеж, осъществен през 2017 г. През второто тримесечие на 2018 г. БВП в реално изражение на еврозоната нарасна на тримесечна база с 0,4%, както и през първото тримесечие. Мерките на ЕЦБ по паричната политика продължават да подкрепят вътрешното търсене. Частното потребление е подкрепено от увеличаващата се заетост (която на свой ред отчасти отразява вече извършени реформи на пазара на труда), както и от повишаващите се заплати. Бизнес инвестициите са стимулирани от благоприятните условия на финансиране, от растящата рентабилност на предприятията и от стабилното търсене. Жилищните инвестиции остават големи. В допълнение се очаква разрастването на икономическата активност в световен мащаб да продължи и така да даде тласък на износа на еврозоната.

Според макроикономическите прогнози на експертите на ЕЦБ от септември 2018 г. се предвижда БВП на еврозоната в реално изражение да нарасне годишно с 2,0% през 2018 г., с 1,8% през 2019 г. и с 1,7% през 2020 г. В сравнение с макроикономическите прогнози на експерти от Евросистемата от юни 2018 г. прогнозата за растежа на реалния БВП е ревизирана леко надолу за 2018 г. и 2019 г. главно поради по-ниския принос на външното търсене. Макар че рисковете, свързани с нарастващия протекционизъм, уязвимите звена на нововъзникващите пазари и колебанията на финансовите пазари станаха по-отчетливи напоследък, рисковете относно прогнозата за растежа на еврозоната все още могат да се оценят като до голяма степен цялостно балансиращи.

Развитие на глобалната икономика през 2018 и очаквания за 2019 година

Световното производство нараства с 3,7% през 2017 година, съгласно анализ на Международния валутен фонд /IMF WEO, юли 2018/. Тази положителна тенденция се очаква да се запази и в близките години, достигайки ръст от 3,9% през 2018 и 2019 година. Същевременно нарастването вече не е равномерно разпределено и рисковете в перспектива се увеличават.

Очакванията за растеж бяха занижени за Евро-зоната, Великобритания и Япония. Сред развиващите се пазари нарастването също става неравномерно и затруднено от нарастващите цени на петрола, нарастващо търговско напрежение, нарастващия курс на щатския долар и регионални конфликти. Рисковете пред световната икономика се оценяват от МВФ като нарастващи в близък и средносрочен план. Част от очертаните от МВФ рискове в началото на годината, за съжаление, започнаха да се реализират през 2018. Те могат да възпрепятстват положителното развитие на глобалната икономика в средносрочна перспектива.

Очакваните перспективи за глобалната икономика се запазват положителни, като влиянието на рисковете се оценява на заплашително в средносрочен план. Все пак положителното развитие на глобалната икономика в близките години ще въздейства положително и върху очакванията за развитието на ИКТ индустрията, която е и един от движещите фактори на глобалния растеж.

Отрасъл на Сирма

Дружествата от Сирма Груп Холдинг са специализирани в индустрията на информационните технологии /ИТ/. Данни за индустрията обикновено се обединяват с данни за „комуникационният сегмент“, тъй като сегмента изцяло зависи от информационни технологии. Респективно индустрията придобива името „Информационни и комуникационни технологии“ или съкратено ИКТ. От цялото многообразие на сегментите в ИКТ, дружествата от групата работят основно в сегмента „ИТ услуги“ /системна интеграция, инфраструктура като услуга, софтуер като услуга, поддръжка на софтуер, консултации/ и „Бизнес софтуер“ /различни софтуерни продукти насочени към различни бизнес вертикали и разработка на софтуер по поръчка/. Именно тези сегменти, съгласно проучване на [Gartner](#), се очаква да бъдат водещите сегменти по ръст в ИКТ индустрията през предстоящите пет години.



Глобален ИТ пазар 2017

Съгласно проучване на [Gartner](#), ревизирано през [април 2018](#) година, след преодоляване на спада в ИКТ сектора през 2016, 2017 година отбелязва забележителен ръст. Съгласно анализът, световните разходи за ИКТ през 2017 година нарастват с впечатляващите CAGR /compound annual growth rate/ 3,8%, достигайки USD 3,521 трилиона по текущи цени. Ако се приспадне минималният ръст в „Комуникационните услуги“, то нарастването в ИТ сектора за 2017 година е 5,10% с общи разходи за ИТ надхвърлящи USD 2,1 трилиона. Локомотивите на този ръст са сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“, съответно с нарастване от 8,8% и 4,4% през 2017 година.

Рекордното нарастване на ИТ разходите през 2017 година основно се дължи на устойчивия икономически растеж в света. Процесът на пренасочването на ИТ разходи от активи /CAPEX/ към услуги /OPEX/ продължава, като вече обхваща почти всички сфери на икономиката. „Облачната трансформация е вече почти приключила за някои категории софтуер /CRM, е-търговия/ и е в изпълнение в много други,“ казва Андрю Бартелс – Заместник президент на Forrester. Съответно продължава и промяната в начините на заплащане на ползвания софтуер, като вместо значителни капиталови авансови плащания, разходите се изместват към значително по-малки повтаряеми оперативни разходи.

Именно тази промяна в начина на извършване на разходи е причината и за относително голямото увеличаване /на фона на по-умереното нарастване/ на сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“ – съответно ръст от 8,8% и 4,4% през 2017. Така общите разходи за ИКТ през 2017 надхвърлят 3,5 трилиона USD или ръст от 3,8% през 2017 година.

Прогнози за глобалния ИКТ пазар през 2018 и за периода 2017 - 2022

„Ръстът на разходите за ИКТ започна да обръща своя тренд през 2017 година, като се очаква продължителен растеж и в близките няколко години. Същевременно несигурността се засилва, като организациите обмислят възможните последствия от BREXIT, валутни колебания и възможна глобална рецесия,“ каза Дейвид Лъвлук – Заместник Президент на Gartner.

Очакванията на Gartner за развитието на ИКТ пазара в **близките години** се запазва оптимистично, с очакван годишен CAGR от 3,55% за периода 2017 – 2022 година. 2018 година продължава тенденцията започнала през 2017 на бурно нарастване на ИКТ разходите във всички сегменти, водещи до рекорден ръст от 6,2% в сравнение

с предишната година, достигайки рекордните за последните десет години USD 3,7 трилиона.

През близките години не се очаква съществена промяна в разходите за „**Комуникационните услуги**“ и те ще се запазят на нива от около 1,4 трилиона USD годишно с относително нисък годишен ръст от CAGR 1.50%. Същевременно същите остават най-големият единичен сегмент в ИКТ разходите до 2022 година.

Най-динамично растящите сегменти се запазват „**Бизнес софтуер**“ с годишен CAGR за периода от 8,53% и „**ИТ услуги**“ с годишен CAGR за периода от 5,30%. През 2018 година ръстът на сегментите „Бизнес софтуер“ и „ИТ услуги“ се очаква да достигне своя пик от 11,10% и 7,4% съответно. В следващите години до 2022 година и двата сегмента запазват своя водещ /макар и по-умерен/ ръст сред всички останали сегменти в ИКТ сектора.

Причини за ръста на пазара през 2018 – 2022

Очакванията на Gartner за 2018 година са за ръст в разходите за ИКТ от 6,2% по текущи цени или 3,0% по постоянни цени. Разликата между двата процента илюстрира въздействието на **спадания американски долар** в първите месеци на 2018 година върху индустрията /където цените са основно деноминирани в долари и поради факта, че САЩ е основен ИТ хъб/, чието влияние започна през 2017 година, продължава през 2018 година и се очаква плавно да затихне в следващите години.

Водещ ръст през периода има сегментът „**Бизнес софтуер**“. Сегментът се очаква да нарасне с 11,10% през 2018 последвани от още 8,4% през 2019, достигайки USD 424 милиарда. Причина за увеличаващото търсене на „Бизнес софтуер“ е все по-голямото търсене на приложения от фирми, които искат да извличат допълнителен доход от дигиталните бизнес процеси, които навлизат навсякъде. Навлизането на изкуствения интелект /AI/ в бизнес приложенията /софтуер и платформи/, също ще допринесе силно за нарастването в сегмента.

„Бизнесите разчитат все повече на ИТ. Организациите се очаква да увеличат своите разходи за бизнес приложения през 2018 година, като по-голямата част от бюджета ще се измества към софтуер като услуга /SaaS/,“ каза Лъвлук.

Успоредно с това масовото навлизане на облачните технологии, софтуер като услуга, инфраструктура като услуга ще катализират търсенето в сегмента „**ИТ услуги**“.



Водещите потребители на ИТ през 2018 година

В своя прогноза International Data Corporation /IDC, февруари 2018/, определя като основен потребител на ИКТ продукти и услуги организациите и бизнеса /80% от разходите за ИТ/, като крайните индивидуални потребители ще заемат едва 20% от разходите за ИТ през 2018. Търсенето от индивидуални потребители /физически лица/ се очаква да стагнира с CAGR 0.3% през следващите години. Това определя корпоративните потребители като основната движеща сила зад бързото развитие на ИКТ пазара в близките години.

Икономическите **сектори с най-големи разходи** за ИТ през 2018 г. са „Финансовите услуги“ /банки, застрахователи и инвеститори/ и „Индустриалното производство“, според прогноза на IDC. Общо двата сектора ще направят над 30% от разходите за ИТ през 2018 година, инвестирайки в нови технологии с цел напредък на тяхната дигитална трансформация. Телекомуникациите, публичния сектор и професионалните услуги също се очаква да инвестират значително през годината. Най-бързо нарастване на разходите за ИТ за периода до 2020 година се очаква при „Професионалните услуги“, „Здравеопазването“, „Финансите“ и „Медиите“, според прогнозата на IDC:

География на ИТ разходите и ръст по региони през 2018 година

Разходите за ИТ остават много разнообразни по географски региони. Най-бурен - двуцифрен ръст през 2018 година се очаква в Югоизточна Азия или по-точно в Индия, Китай, Малайзия и Тайланд. Същевременно те заемат относително малък дял от световния пазар. Северна Америка е безспорен лидер, допринасяйки с около 40% от ръста на пазара, като там се очаква и относително силен ръст през 2018 година от 5,5%. Европа, която е вторият по големина пазар в света, продължава да страда от несигурността около BREXIT, и очаква ръстове от около 4% /малко под средния ръст за света/, с отклонения в различните държави. Най-скромен ръст от под 2%, както и скромен принос към световния ръст се очаква през 2018 година в Япония и Южна Корея.

ИТ разходите в САЩ се очаква да достигнат USD 920 милиарда през 2018 година. Докато „ИТ услугите“, като разработване на софтуер, внедряване и системна интеграция са водещият разход в САЩ през 2017 година /275 млрд./, разходите за „Софтуер“ ще нарастват бързо /CAGR 7.9%/ и ще изпреварят „ИТ услугите“ през 2020 година според прогнозите на IDC.

ИТ пазар в България през 2018 година

Очакванията и за 2018 са силно положителни /реално няма очакващи отрицателно развитие на пазара/. В съчетание със световните прогнози за 2018 година, най-вероятно отново ще бъдем свидетели на двуцифрен ръст на индустрията и продължаващо увеличаване на нейния дял в БВП. Като основен ограничител или опасност за индустрията се запазва „Пазарът на работна ръка“ /виж БАСКОМ Барометър 2017/.

Класация на ИТ работодателите в България

Според проучване на ICT Media от юли 2018 година, Сирма Груп Холдинг заема девето място сред големите работодатели в ИТ сектора в България /важно е да се отбележи, че за тази класация не са подали данни най-големият работодател в сектора – HP Global Services, които през 2016 година е наемал 4600 служители/.

Пазарен дял на Сирма – Обща класация

Според класацията на ICT Media за 2018 година за водещите 100 дружества в българската ИКТ индустрия, Сирма Груп се изкачва с една позиция до 11-то място. Сирма остава водещата компания, която специализира и в двата най-динамични за света сегменти - „Разработка на софтуер“ /“Бизнес софтуер“ според класификацията на Gartner/ и „Системна интеграция“ /част от „ИТ услуги според класификацията на Gartner/ с български капитал.

Пазарен дял на Сирма – Разработка на софтуер

Приходите от разработка на софтуер нарастват с близо 13% през 2017 година на годишна база. Според проучване на ICT Media, Сирма Груп се нарежда на шесто място сред компаниите, които разработват софтуер в България. Водещите дружества в тази класацията са отново българските подразделения на световни лидери в областта на разработка на софтуер. Водещите 15 дружества в тази класация продават своя софтуер основно на външни пазари.

Пазарен дял на Сирма – Системна интеграция

Класацията на ICT Media отчита, че приходите на първите десет дружества от „Системна интеграция“ през 2017 година са 80% от всички приходи. Сегментът „Системна интеграция“ /част от „ИТ услуги“ съгласно класификацията на Gartner/ остава един от водещите в България и допринася с близо 17% към приходите на ИТ индустрията в страната. Съгласно проучване на ICT Media, Сирма Груп запазва се изкачва с две места през



2017 година и заема 6-та позиция, като в някои от под-сегментите „Хардуерна системна интеграция“ и „Обслужване на системна интеграция“ Групата заема по-предни позиции. Паралелно с това Сирма изобщо не присъства в класацията на под-сегменти, които не представляват интерес за Групата: „Софтуерна системна интеграция“ и „Комуникационна системна интеграция“.

Пазарен дял на Сирма - износ

Както бе посочено по-горе, българската ИТ индустрия е силно насочена към износ на своите продукти и услуги /над 75%/. Според проучване на ICT Media от юли 2018 година, сред износителите на ИТ продукти и услуги в България през 2017 година, Сирма Груп Холдинг се изкачва от 12-та на 9-та позиция. Проучването отчита нарастване с 23% на износа през 2017 година в сравнение с 2016 година.

Дружествата от Сирма Груп получават приблизително половината от своите приходи от продажби от външния ИТ пазар /49% през 2017 година/. В зависимост от пазарната конюнктура ежегодно пропорцията варира, като стратегическият стремеж на Групата е постигане на 70% дял на своите продажби от външни за България пазари, като приоритетни са пазарите в Северна Америка и Европа. За 2017 година разпределението на приходите от продажби на Сирма Груп е посочено на графиката по-долу, като са сравнени със същите през 2016 година.

Класация на водещите ИТ компании в България по печалба

Сирма Груп Холдинг се нарежда на девето място в класацията за печалба на ICT Media от 2018 година, като дъщерното дружество Датикум заема петата позиция:

Заключение

Стратегическата насоченост на Сирма, устойчивият ръст на националната база, изградената международна дистрибуторска мрежа, повишаващата се ефективност на служителите, правилното сегментно позициониране, конюнктурата в България и очаквания подем в света дават основание да се очаква отново двуцифрен ръст на продажбите на продукти и услуги от Сирма Груп през 2018 година.



10.1 СЕГМЕНТИ

Групата е дефинирала опериране в няколко сегмента:

СТРАТЕГИЧЕСКИ ВЕРТИКАЛИ

 ФИНАНСИ	 ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ	 ИНДУСТРИАЛНИ РЕШЕНИЯ	 ПАЗАРНА ИНФОРМАЦИЯ, ИЗДАТЕЛСТВА И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО	 ТЪРГОВИЯ	 МУЛТИ ИНДУСТРИАЛНИ РЕШЕНИЯ
<p>Sirma Business Consulting Водещ интегратор и имплементатор на FlexCubetm</p> <hr/> <p>S&G Technology Services Водещ интегратор и имплементатор на Temenos банков софтуер.</p> <hr/> <p>Sirma ICS Водещ доставчик на облачно базирана платформа за застрахователни брокери.</p>	<p>Sirma Medical Systems</p> <hr/> <p>Софтуерни приложения за управление и контрол на хронични заболявания; Водещ продукт Diabetes M.</p> <hr/> <p>Анализ на отчети от клинични изследвания на лекарства и интеграция на данни за фармацевтични компании и здравни застрахователи.</p>	<p>EngView Водещ доставчик на CAD/CAM решения за опаковъчната индустрия; Лидер в доставката на продукти и решения за измервателната индустрия; OEM партньорство с втората в света фирма за доставка на машини за измервателната индустрия QVI.</p> <hr/>	<p>Ontotext Световен лидер в партньорства и доставка на семантични софтуерни решения за медии, агенции за бизнес и инвестиционна информация и научни издателства.</p> <hr/> <p>Sirma Group Inc Доставчик на софтуерни решения и услуги за галерии, музеи, архиви и библиотеки (GLAM).</p>	<p>Sirma Solutions Сред водещите решения за лицево разпознаване; Решения и услуги базирани на алгоритми за машинно самообучение; Платформа за управление на програми за лоялни клиенти.</p> <hr/>	<p>Sirma Solutions Притежава пълна гама решения за аутсорсинг на ИТ на предприятия; Сред най-добрите ситемни интегратори в България.</p> <hr/> <p>Daticum Водещ доставчик на облачни услуги и инфраструктура със сертифициран център за данни.</p> <hr/> <p>Sirma USA Лидер в доставката на силно персонализирани и мащабируеми решения; Създател на иновативно решение за Cyber Security.</p> <hr/> <p>Sirma Group Inc Платформа с отворен код за интелигентно управление на организации и документи с LOW CODE при персонализиране.</p>



10.1.1 Сегмент Основни технологии/SENPAI

Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

В областта на продуктовото развитие и развойната дейност беше финализирана и е достъпна за клиентите новата версия 8.6 на GraphDB, с фокус върху политики за защита на данните. Базата данни GraphDB беше избрана за технологично ядро на портала на Aleth.io.

които обединява и свързва информация за Ethereum. Беше разработена и внедрена нова платформа за разработка на приложен софтуер. В напреднал етап са преговорите за стратегическо партньорство с два големи системни интегратора, опериращи в Европа, Азия и САЩ.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000
Основни технологии	Приходи	Приходи от продажба на услуги	2 211	2 065
		Приходи от финансираня	120	-
		Приходи Общо	2 331	2 065
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(24)	(32)
		Разходи за външни услуги	(623)	(184)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(1 259)	(1 485)
		Разходи за осигуровки	(105)	(135)
		Разходи без Амортизация Общо	(2 011)	(1 836)
	Капитализация 613	Разходи за външни услуги	1 044	632
		Разходи за заплати (възнаграждения)	659	824
		Разходи за осигуровки	42	99
		Капитализация 613 Общо	1 745	1 555
	Незавършено пр-во 611	Разходи за амортизация	12	9
		Разходи за външни услуги	5	7
		Разходи за заплати (възнаграждения)	53	284
		Разходи за материали	2	1
		Разходи за осигуровки	2	25
	Незавършено пр-во 611 Общо	74	326	
	Амортизация	(889)	(1 342)	
	Амортизация Общо	(889)	(1 342)	
Резултат			1 250	768

През третото тримесечие на 2018 г. приходите на сегмента отбелязаха ръст от 12,86%, а резултатът отбеляза ръст от 62,68% или 482 хил.лв. спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.2 Сегмент Мулти-индустриални решения

Това е най-големият сегмент в дейността на Сирма. В него влизат консултантския бизнес, системната интеграция, публичен сектор. Дружества от Сирма Груп, които оперират в Мулти-индустриалния сегмент: Сирма Солюшънс АД, Сирма САЩ, Датикум АД.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в Мулти-индустриалния сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Мулти индустриални решения	Sirma Enterprise Intelligent Platform	Интелигентни процеси и документи
	Компютърно зрение	Управление на финанси
	Е-услуги и е-правителство	Човешки ресурси
	Кибер сигурност за приложения	Маркетинг и продажби
	DevOps	Управление и развитие на продукти и услуги
	Tiimz	Информационна сигурност
	Mobile Parental Control/Bipper;	Облачни услуги, център данни
	Digital Signature Solution;	
	GoDigital	
	Управление на "DevOps" процеси	
	Системна интеграция;	
	IT консултантски услуги;	
	Sirma Enterprise Solutions;	
	Cloud services/IaaS	
	Daticum Cloud Platform	
	Sirma Complete Cloud	
	VipCloud	
	Облачна инфраструктура като услуга (IaaS)	
	Управляеми услуги	
	Backup като услуга (BaaS)	
	Disaster Recovery като услуга (DRaaS)	
	Наети сървъри и оборудване	
	Колокация на хардуерно оборудване	
	Изграждане и опериране на резервни центрове за данни	
	Разработка на софтуер по поръчка	



Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Започна изграждане на алгоритъм за машинно обучение за "Pets Best" за разпознаване на документи. Сключи се договор с високотехнологична компания в САЩ за изграждане на система за засичане на измамите. Сирма сключи договор с ЕСО ЕАД за изграждане на Дейта център в размер на 2 млн. евро. Започна се работа по договор за оборудване на множество Дейта центрове за голяма международна компания на територията на Австрия, Германия, Великобритания, Канада и България. Стартира се ключово партньорство с Балкан Сървисис,

водещ софтуерен интегратор на ERP, BI, CRM и др. ИТ системи и решения в България и региона. Успешен приключен процес по миграция на множество клиенти от друг дейта център, с промяна на технически конфигурации и физическата им локация без нарушаване на работния им процес. Подписа се договор за изграждане на рейтинговата система на българското више образование. Изгради се система за съхранение на данни в два Дейта центъра на водеща българска банка. Започна изграждането на Velocity engine за обработването на Big Data.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000			
Мулти-индустриални решения	Приходи	Други приходи от дейността	217	233			
		Приходи от продажба на стоки	18 563	14 716			
		Приходи от продажба на услуги	9 071	6 822			
		Приходи от финансираня	134	134			
		Приходи Общо		28 085	21 905		
	Разходи без Амортизация	Други разходи	Отчетна стойност продажба на стоки	(16 541)	(13 401)		
			Разходи за външни услуги	(2 742)	(1 470)		
			Разходи за заплати (възнаграждения)	(3 575)	(4 369)		
			Разходи за материали	(1 084)	(739)		
			Разходи за осигуровки	(392)	(495)		
				Разходи без Амортизация Общо		(24 447)	(20 786)
			Капитализация 613	Разходи за амортизация	Разходи за амортизация	417	824
					Разходи за външни услуги	7	10
					Разходи за заплати (възнаграждения)	534	1 058
					Разходи за осигуровки	76	144
		Капитализация 613 Общо		1 034	2 036		
	Незавършено пр-во 611	Други разходи	Други разходи	11	4		
			Разходи за заплати (възнаграждения)	92	-		
			Разходи за осигуровки	11	-		
				Незавършено пр-во 611 Общо		114	4
	Амортизация	Разходи за амортизация	Разходи за амортизация	(874)	(488)		
				Амортизация Общо		(874)	(488)
	Резултат			3 812	2 672		

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 1 140 хил. лв. или 42,69% спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.3 Сегмент Финанси

Дружества от Сирма Груп, които оперират във финансовия сегмент: Сирма Бизнес Консултинг АД, Ес Енд Джи Текнолоджи Сървисис, Сирма Ай Си Ес АД.

ПРОДУКТИ, РЕШЕНИЯ И УСЛУГИ ЗА ФИНАНСОВИЯ СЕГМЕНТ

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп във финансовия сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Финанси	Имплементация на Oracle FlexCube & Temenos	Автоматизация на бек-офис функциите
	Софтуер за застрахователни брокери ICS Platform	Борба с пране на пари
	Система за регулаторна отчетност RepXpress	Борба с финансови измами
	UBX Централен Кредитен Регистър	Оценка на рискове
	Система за регулаторна отчетност SeGate	Оценки за съвместимост
	Управление на карти & трансакции като услуга	Персонализирани услуги
	Миграция на ключови финансови системи, продукти и услуги в cloud	Обслужване на клиенти, подобряване на клиентската удовлетвореност и ангажираност през всички канали за комуникация и продажби
	Многофункционални и многоканални платформи	Обслужване на клиенти, cross and up sales
	Чат бот, интелигентни асистенти	Познаване на клиентите, прогнозиране на продажби и поведение
	Прогнозни и аналитични инструменти за клиентско поведение.	



Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Пусна се в реална експлоатация платформата "Sirma Insurance Enterprise" в съответствие с изискванията на GDPR. Изпълнява се договор за включване на осем нови застрахователни продукта в брокерския софтуер. Сключиха се договори с Общинска Банка и ОББ. Успешно приключи проект за внедряване на FlexCube

12.3 в Банка Алианц. Подписа се договор за внедряване на FlexCube 12.3 в Общинска Банка. Успешно се пусна онлайн първият български кредитен чат-бот – EVA (Electronic Virtual Assistant) в помощ на клиентите на Пощенска банка. Спечелен голям проект в Mascoma Bank.

ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ НА СЕГМЕНТА

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000
Финансов сектор	Приходи	Други приходи от дейността	21	24
		Приходи от продажба на услуги	7 206	4 579
		Приходи от продажби на дълготрайни активи	13	-
		Приходи Общо	7 239	4 603
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(345)	(147)
		Разходи за външни услуги	(1 475)	(780)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(3 070)	(2 308)
		Разходи за материали	(85)	(48)
		Разходи за осигуровки	(357)	(224)
		Разходи без Амортизация Общо	(5 332)	(3 507)
	Капитализация 613	Разходи за амортизация	45	70
		Разходи за заплати (възнаграждения)	142	184
		Разходи за осигуровки	17	42
		Капитализация 613 Общо	203	296
	Незавършено пр-во 611	Разходи за заплати (възнаграждения)	134	-
		Незавършено пр-во 611 Общо	134	-
	Амортизация	Разходи за амортизация	(229)	(425)
Амортизация Общо		(229)	(425)	
Общо		2 015	967	

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резулата от 948 хил. лв. или 108,38% спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.4 СЕГМЕНТ ПАЗАРНА ИНФОРМАЦИЯ, ИЗДАТЕЛИ И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО

Дружества от Сирма Груп, които оперират в сегмента: **Онтотекст АД**

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в сегмента **ПРОДУКТИ И РЕШЕНИЯ ЗА МЕДИИ, ИЗДАТЕЛСТВА И КУЛТУРНО НАСЛЕДСТВО**

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Пазарна информация, издатели и културно наследство	GraphDB	Извличане, свързване, структуриране и обогатяване на информация от различни източници
	Инструменти за анализ на текст	Текстов анализ в неструктурирани данни
	Платформа за динамично семантично публикуване	Интегриране на бази данни в големи графи от знания
	Дигитален асистент за проверка на факти - Hercule	Анализ на документи, извличане на информация и генериране на метаданни, които свързват текст и структурирани данни
	Управление на текст и данни	Свързване на фирмените знания, информация извлечена от текст и публични отворени данни.
	Управление на съдържанието и колаборация	Индексиране и търсене на съдържание
	Public Content Management	Контекстно и персонализирано препоръчване на съдържание.
	Sirma Enterprise Platform	Помага за изследването на различно съдържание, публикувано в интернет пространството, като например новини, видеа и публикации в социалните мрежи.
	Museum Space	Интелигентно търсене, персонализирано съдържание, препоръки, откриване на фалшиви новини, проверка на факти, класиране по популярност
	Collection Management	Интелигентна трансформация на всеки тип организация
	SEIP	Създаване на вертикални бизнес решения на база специфични области на познание
	Данни, Знание и Аналитични услуги	Създаване, съхранение и връщане на версии на важни документи на културни обекти
Digital Asset Management	Предпазва важни образци и дигитални активи да бъдат жертви на неадекватни политики за защита на записите, промени по документите, злоупотреби или бедствия предизвикани от човек или природа	



Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Беше подновен 3 годишен договор за поддръжка на GraphDB с BBC UK. Завършихме поредния, втори етап от договора с една от големите интернационални консултантски компании, в областта на M&A. Започна трети етап от договора с една от големите интернационални консултантски компании, в областта на

M&A. Стартира пилотен проект за една от големите банки в US, с цел разработка на “интелигентна” платформа за следене на рискове, свързани с информационната сигурност на банката. Беше спечелен 3 годишен проект по ЕП “конкурентоспособност”, “Интелигентно свързване на данни за компании от различни източници”.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000
Пазарна информация, издатели и културно наследство	Приходи	Други приходи от дейността	9	9
		Приходи от продажба на услуги	4 939	4 875
	Приходи Общо		4 849	4 883
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(49)	(27)
		Разходи за външни услуги	(766)	(772)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(955)	(383)
		Разходи за материали	(1)	-
		Разходи за осигуровки	(91)	(34)
		Разходи без Амортизация Общо		(1 862)
	Незавършено пр-во 611	Други разходи	11	-
		Разходи за външни услуги	129	-
		Разходи за заплати (възнаграждения)	157	-
		Разходи за осигуровки	25	-
	Незавършено пр-во 611 Общо		323	-
	Амортизация	Разходи за амортизация	(7)	(347)
Амортизация Общо		(7)	(347)	
Общо			3 403	3 321

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 82 хил. лв. или 2,46% спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.5 Сегмент Индустриални решения

Дружеството от Сирма Груп, което основно оперира в индустиалния сегмент: ЕнгВю Системс София АД.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в индустиалния сегмент:

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Индустиални решения	EngView Package & Display Designer Suite	CAD инструменти за проектиране и дизайн на опаковки и дисплеи
	packGate	Онлайн портал за производство опаковки и дисплеи, свързващ клиенти с производители
	e-Callipre	Електронен шублер
	ScanFit & Measure	Интелигентен софтуер за видеоизмерване.
	E-QMA	Управление на качеството
	TurnCheck	Специализиран софтуер за измерване на валове и ротационни детайли, част от OEM решение за качествен контрол при производството им.

Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Пусна се пилотна версия на облачно базираното решение. Пусна се първа версия на Mcaliper и продукта беше представен на изложението Control 2018 в Щутгарт.

Пусна се нов продукт за видеоизмерване на валове – TurnCheck.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000
Индустиални решения	Приходи	Други приходи от дейността	11	11
		Приходи от продажба на стоки	20	26
		Приходи от продажба на услуги	1 753	2 272
	Приходи Общо		1 784	2 309
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(83)	(101)
		Разходи за външни услуги	(407)	(678)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(1 420)	(1 342)
		Разходи за материали	(41)	(47)
		Разходи за осигуровки	(163)	(195)
		Отчетна стойност продажба на стоки	(15)	(26)
		Разходи без Амортизация Общо		(2 128)
	Капитализация 613	Разходи за външни услуги	145	84
		Разходи за заплати (възнаграждения)	663	379
		Разходи за осигуровки	72	59
	Капитализация 613 Общо		879	522
Амортизация	Разходи за амортизация	(172)	(111)	
Амортизация Общо		(172)	(111)	
Общо			363	331

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза ръст на резултата от 32 хил. лв. или 9,56% спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.6 СЕГМЕНТ ТЪРГОВИЯ И УСЛУГИ

Дружества от Сирма Груп, които оперират в сегмент Търговия: Сирма Солюшънс, Сирма САЩ.

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Търговия	Цялостно решение за in-store маркетинг – MarketVidia	Лицево разпознаване с висока точност
	Платформа за управление на лоялни програми LOYAX	Демографска идентификация
	Маркетингова и прогнозна аналитичност за потребителско поведение	Автоматизирано събиране на данни
	Мобилен OCR	Анализ на човешкия поток в магазини
	Чат бот, интелигентни асистенти	Подобряване на потребителското изживяване Многоканална комуникация Сигурност – национална, корпоративна

Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Започна разработка на Chatbot платформата "Мелинда"
Започна разработка на система за наблюдение на база технологията за лицево разпознаване.

Финансови резултати на сегмента

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	
Търговия и услуги	Приходи	Приходи от продажба на услуги	81	1 016	
	Приходи Общо		81	1 016	
	Разходи без Амортизация	Други разходи		(1)	(14)
		Разходи за външни услуги		(21)	(335)
		Разходи за заплати (възнаграждения)		(438)	(556)
		Разходи за материали		(3)	(3)
		Разходи за осигуровки		(53)	(76)
	Разходи без Амортизация Общо		(516)	(983)	
	Капитализация 613	Разходи за амортизация		115	2 784
		Разходи за заплати (възнаграждения)		107	1 491
Разходи за осигуровки			14	149	
Капитализация 613 Общо		237	4 424		
Амортизация	Разходи за амортизация		(118)	(3 996)	
Амортизация Общо		(118)	(3 996)		
Общо			(316)	461	

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза спад на резултата от 776 хил. лв. спрямо третото тримесечие на 2017 г.



10.1.7 СЕГМЕНТ ЗДРАВЕОПАЗВАНЕ И НАУКИ ЗА ЖИВОТА

Дружеството от Сирма Груп, което основно оперира в сегмент Здравеопазване: Сирма Медикъл Системс АД.

Продукти, услуги и решения на Сирма Груп в сегмент Здравеопазване и науки за живота

Вертикал	Продукт, решение, услуга	Приложение
Здравеопазване https://www.sirma.bg/products/life-sciences/	Интелигентно мобилно приложение за контрол на диабета – Diabetes: M	Управление на диабетното състояние
	Платформа за цялостно проследяване на хронични заболявания	Оптимизация на процесите в различни клиники и болници
	Софтуерна платформа за управление на здравни заведения	Събиране, достъп и споделяне на информация за здравето или за заболяването
	Персонален здравен терминал – електронно пациентско досие	

Какво направихме до края на третото тримесечие на 2018 г.

Приложението "Diabetes M" беше представено на "Advance technologies and treatments of diabetes" във Виена. Завърши разработката на продукта "MPI 2" и се пусна на пазара. Успешно завърши пилотната фаза на проект за семантично търсене в голяма фармацевтична компания в Швейцария. Достъпни за публичен достъп са новите версии на приложенията-демонстратори Rank и

FactForge, разработен в партньорство с Drug Bank dataset, предназначен за клиентите ни от Life Science&HealthCare сектора. Приложението "Diabetes M" влезна в списъка на най-добрите приложения за диабет според сайта healthline.com. Започнаха B2B продажби на Diabetes M към диетолози в UK.

ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ НА СЕГМЕНТА

Сегмент	Показател	Детайлен индикатор	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000
Здравеопазване и науки за живота	Приходи	Други приходи от дейността	12	-
		Приходи от продажба на услуги	328	375
	Приходи Общо		340	375
	Разходи без Амортизация	Други разходи	(16)	(1)
		Разходи за външни услуги	(51)	(129)
		Разходи за заплати (възнаграждения)	(312)	(262)
		Разходи за осигуровки	(26)	(19)
	Разходи без Амортизация Общо		(405)	(411)
	Незавършено пр-во 611	Други разходи	6	-
		Разходи за заплати (възнаграждения)	27	-
		Разходи за осигуровки	3	-
	Незавършено пр-во 611 Total		36	-
	Капитализация 613	Разходи за амортизация	11	37
		Разходи за заплати (възнаграждения)	61	204
		Разходи за осигуровки	6	29
	Капитализация 613 Общо		79	270
	Амортизация	Разходи за амортизация	(11)	(16)
Амортизация Общо		(11)	(16)	
Общо		38	217	

През третото тримесечие на 2018 г. сегментът отбеляза спад на резултата от 179 хил. лв. спрямо третото тримесечие на 2017 г.



11 ИНВЕСТИЦИИ ПО ДРУЖЕСТВА

За информация за инвестициите по дружества, моля погледнете Приложение № 4.

12 ГЛАВНИ ПАЗАРИ

Консолидираните приходи на „Сирма Груп Холдинг“ АД за разглеждания исторически период имат различен характер и географски произход. Традиционно с най-висок дял се позиционират приходите от услуги и от стоки. Същевременно Европа, Северна Америка и Обединеното кралство заемат челните места в географското разпределение на реализирани приходи. Приходите по региони и държави са представени в следващата таблица.

Приходи по региони и държави:

Регион	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Австралия	3	59	(56)	-94,92%
Азия	166	508	(342)	-67,32%
Африка	29	17	12	70,59%
Европа	30 445	24 546	5 899	24,03%
Обединено кралство	6 497	5 691	806	14,16%
Южна Америка	32	16	16	100,00%
Северна Америка	7 536	6 320	1 216	19,24%
Общо	44 708	37 157	7 551	20,32%

“Сирма Груп Холдинг” АД и предприятията от Групата реализират своята продукция и услуги без географски ограничения. Въпреки това, традиционно най-високи продажби Групата генерира в Европа и Северна Америка. Същите заедно с приходите от Обединеното кралство заемат традиционно 99,49% от общата сума на консолидираните приходи. Независимо от това, поради изключителната диверсификация на продуктите и услугите си, които се прилагат в множество напълно различни сектори и клиенти, не може да се говори за каквато и да е зависимост на Групата от отделни клиенти или от дадени услуг

13 ИНФОРМАЦИЯ

ВЛИЯНИЕ НА ИЗКЛЮЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ

Информацията в настоящия отчет не е повлияна от наличието на изключителни фактори.



ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

Дружеството „Сирма Груп Холдинг“ АД по същината на своята дейност не е зависимо от патенти или лицензии, индустриални, търговски или финансови договори, както и от нови производствени процеси.

За работните места на всички служители в Дружеството, то разполага със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ЗНАЧИТЕЛНИ ФАКТОРИ, ВКЛЮЧИТЕЛНО НЕОБИЧАЙНИ ИЛИ РЕДКИ СЪБИТИЯ ИЛИ НОВИ РАЗВИТИЯ, КОИТО ЗАСЯГАТ СЪЩЕСТВЕНО ПРИХОДИТЕ ОТ ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

Няма значителни фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития,

които засягат съществено приходите от дейността на Дружеството и бъдещите инвестиции.

ЗНАЧИТЕЛНИ ПРОМЕНИ В НЕТНИТЕ ПРОДАЖБИ ИЛИ ПРИХОДИ, ОПОВЕСТЕНИ В СЧЕТОВОДНИТЕ ОТЧЕТИ

През разглеждания период се наблюдават значителни промени в нетните продажби или приходи, оповестените

в счетоводните отчети на Дружеството подробно описани в раздел 14.1 от настоящия Доклад.

ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО ПРАВИТЕЛСТВЕНАТА, ИКОНОМИЧЕСКАТА, ФИСКАЛНАТА, ПАРИЧНА ПОЛИТИКА ИЛИ ПОЛИТИЧЕСКИ КУРС ИЛИ ФАКТОРИ, КОИТО ЗНАЧИТЕЛНО СА ЗАСЕГНАЛИ ИЛИ БИХА МОГЛИ ДА ЗАСЕГНАТ ЗНАЧИТЕЛНО, ПРЯКО ИЛИ КОСВЕНО ДЕЙНОСТТА НА ДРУЖЕСТВОТО

През разглеждания период не е имало фактори от правителствени, икономически, данъчни, монетарни или политически фактори, които са оказали съществено влияние върху дейността на дружеството.

Основните фактори, които могат да повлияят на дейността на Дружеството и как то управлява риска, са описани в „Рискови фактори“ от настоящия документ.

ОБОБЩЕНА ИНФОРМАЦИЯ, ОТНАСЯЩА СЕ ДО СТЕПЕНТА, В КОЯТО ДРУЖЕСТВОТО ЗАВИСИ ОТ ПАТЕНТИ ИЛИ ЛИЦЕНЗИИ, ИНДУСТРИАЛНИ, ТЪРГОВСКИ ИЛИ ФИНАНСОВИ ДОГОВОРИ ИЛИ ОТ НОВИ ПРОИЗВОДСТВЕНИ ПРОЦЕСИ

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД към момента няма дейности зависими от чужди патенти. В своето продуктово развитие дружествата „Онтотекст“ АД и „Сирма Ентерпрайз“ АД са интегрирали и доразвивали софтуерни компоненти, които са базирани върху софтуер с отворен код (Open Source), но те са под лицензионни

режими (LGPL - „Общо право на обществено ползване на ГНУ“ на Free Software Foundation, САЩ; BSD License – Лиценз за публично достъпен софтуер на Berkeley Software Distribution, САЩ; Apache License – Лиценз за публично достъпен софтуер на Apache Software Foundation, САЩ), които не ограничават търговското използване или по друг начин да ограничават тяхната



свобода с разпореждането с техните цялостни софтуерни решения, включително да прехвърлят авторски права върху тях.

разполагат със съответните лицензи за операционни системи и приложен софтуер за персонални компютри и сървъри, необходими за обичайния работен процес във всяко конкретно дружество.

За работните места на всички служители в икономическата група на Дружеството, всички дружества

ОСНОВНИ СЪБИТИЯ И ОСНОВНИ БИЗНЕС НОВИНИ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

Информация за основни събития и бизнес новини до края на третото тримесечие на 2018 г., може да бъде намерена в Приложение № 3.

ОСНОВНА ЮРИДИЧЕСКА ИНФОРМАЦИЯ ПРЕЗ ТРЕТОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2018 Г.

13.1.1 Съдебни иски за периода 01.01.2018 г. – 30.09.2018 г.:

Съдебни иски

„Сирма Ай Ес Джи“ ООД срещу „Иншурънс Софтуер Ретейл“ ЕООД

Цена на исовете: 158 283 лв., от които:

- 100 000 лв. - предявен като частичен иск за обезщетение за вреди от общо дължимата сума в размер на 538 971,27 лв., представляваща обезщетение за вреди от неизпълнение на договорни задължения
- 58 283 лв. - цена на установителен иск за установяване съществуването на правоотношение по лицензионен договор от 01.06.2011 г. - Основание на предявените обективно съединени иски: чл. 79 ЗЗД, чл. 82 ЗЗД

„Сирма Ай Ес Джи“ ООД срещу Тянко Сашков Латев

Цена на исовете: 69 162,19 лв., от които:

- 50 000 лв. - предявен като частичен иск за обезщетение за вреди, изразяващи се в направени разходи от общо дължима сума от 311 524, 08 лв.
- 11 162, 19 лв. - представляващи обезщетение за вреди, изразяващи се в неотчетени материални средства
- 8 000 лв. - представляващи обезщетение за вреди под формата на пропусната полза

Основание на исовете: чл. 45 ЗЗД във връзка с чл. 145 ТЗ, чл. 36 ЗЗК и чл. 142 ТЗ

Няма заведени срещу дружествата от групата съдебни иски за периода.



14 КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

КОНСОЛИДИРАНИ ПРИХОДИ

Консолидираните приходи от дейността на дружеството са:

	30.9.2018	30.9.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Оперативни приходи от продажба на стоки	18 583	14 742	3 841	26,05%
Оперативни приходи от продажба на услуги	25 589	22 005	3 584	16,29%
Приходи от преоценка и продажба на ДА	13	0	13	н/а
Приходи от финансиране	253	134	119	88,81%
Оперативни приходи от други	270	276	-6	-2,17%
Общо	44 708	37 157	7 551	20,32%

Консолидираните приходи растат със стабилен висок темп от 20,32% или със 7 551 хил.лв. през разглеждания период, което от своя страна е в унисон и с възходящия тренд в бизнес сектора на Групата. Увеличението на консолидираните приходи се дължи, както от привличането на нови клиенти, така и от увеличението на обемите от съществуващите.

С най-значителен дял в увеличението на консолидираните приходи са консолидираните приходи от продажби на услуги, нараснали с 3 584 хил. лв. или с 16,29 % спрямо предходния период, както и консолидираните приходи от продажба на стоки, нараснали с 3 841 хил. лв. или с 26,05 % спрямо третото тримесечие на 2017 г.

Приходи от продажби по видове (в хил. лв.):

	30.9.2018	30.9.2017	Изменение	Изменение
Вид услуга	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Васкуп услуги	72	57	15	26,32%
MAN свързаност	23	19	4	21,05%
Абонаменти	2 698	2260	438	19,38%
Административни, счетоводни услуги	20	15	5	33,33%
Извънгаранционни услуги	47	25	22	88,00%
Инсталационна такса	2	1	1	100,00%
Интернет	81	82	(1)	-1,22%
Ко-локация	65	65	-	0,00%
Консултантски услуги	4 278	2 710	1 568	57,86%
Консумативи	118	123	(5)	-4,07%
Наем на софтуерен лиценз	166	119	47	39,50%
Наем на хардуер и лицензи	62	69	(7)	-10,14%
Наем на шкаф	138	134	4	2,99%
Наеми	2	1	1	100,00%
Облачни услуги	597	1 171	(574)	-49,02%
Обучение	39	52	(13)	-25,00%
Приходи от лицензи	773	1 769	(996)	-56,30%
Приходи по Европейски проекти - МСС 20	429	599	(170)	-28,38%
Системна интеграция	3 639	4	3 635	90875,00%
Софтуерни услуги	12 130	12 528	(398)	-3,18%
Техническа поддръжка	102	116	(14)	-12,07%
Хостинг	108	86	22	25,58%
Общо	25 589	22 005	3 584	16,29%



Значителен дял в увеличението на консолидираните приходи от продажби на услуги през третото тримесечие на 2018 г. имат приходите от системна интеграция, които нарастват с 3 635 хил. лв., както и приходите от консултантски услуги, които нарастват с 1 568 хил. лв.

КОНСОЛИДИРАНИ РАЗХОДИ ЗА ПЕРСОНАЛА

Консолидираните разходи за персонала включват:

	30.9.2018	30.9.2017	Изменение	Изменение
	BGN '000	BGN '000	BGN '000	%
Болнични за сметка на работодателя	42	32	10	31,25%
Разходи за бонуси	19	-	19	н/а
Платен отпуск	906	991	(85)	-8,58%
Разходи за заплати по гражд.договори	93	196	(103)	-52,55%
Разходи за заплати по договор за управление	951	1 144	(193)	-16,87%
Разходи за осигуровки по гр.договори	2	9	(7)	-77,78%
Разходи за осигуровки по дог. за управление	28	29	(1)	-3,45%
Разходи за осигуровки по трудов договор	1 447	1 455	(8)	-0,55%
РЗ по РПВ - трудови договори	11 458	11 650	(192)	-1,65%
Общо	14 946	15 506	(560)	-3,61%

През разглеждания период персоналът на ТД в Групата намалява с 3,09%, а консолидираните разходи за персонал намаляват с 3,61%.

Брой на персонала в групата към:

30.09.2018 година

Фирма	ТД	ДУК	Общо
СИРМА АЙ СИ ЕС АД	9	1	10
ДАТИКУМ АД	9	6	15
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	41	5	46
СИРМА ЕНТЕРПРАЙЗ СИСТЕМС АД	2	2	4
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	56	5	61
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	23	8	31
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	138	7	145
СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС АД	4	3	7
СИРМА ГРУП ИНК.	0	0	0
СИРМА САЩ	5	1	6
S&G UK	0	1	1
СИРМА ША	4	3	7
ОНТОТЕКСТ АД	54	3	57
ОНТОТЕКСТ САЩ	0	0	0
Общо	345	45	390



30.09.2017 година

Фирма	ТД	ДУК	Общо
СИРМА АЙ СИ ЕС АД	10	1	11
ДАТИКУМ АД	10	7	17
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	38	5	43
СИРМА ЕНТЕРПРАЙЗ СИСТЕМС АД	2	3	5
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	51	5	56
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	23	8	31
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	145	7	152
СИРМА МЕДИКЪЛ СИСТЕМС АД	4	3	7
СИРМА ГРУП ИНК.	5	1	6
СИРМА САЩ	4	2	6
S&G UK	0	1	1
СИРМА ША	4	3	7
ОНТОТЕКСТ АД	57	3	60
ОНТОТЕКСТ САЩ	3	1	4
Общо	356	50	406

КОНСОЛИДИРАНИ ОПЕРАТИВНИ РАЗХОДИ

	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	Изменение BGN '000
Разходи за материали	(1 353)	(964)	-389
<i>Изменение %</i>			40,35%
Разходи за външни услуги	(7 281)	(6 011)	-1270
<i>Изменение %</i>			21,13%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	(2 963)	(7 184)	4221
<i>Изменение %</i>			-58,76%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	(16 556)	(13 427)	-3129
<i>Изменение %</i>			23,30%
<i>Промени в наличностите на готовата продукция и незавършеното производство</i>	764	330	434
<i>Изменение %</i>			131,52%
Капитализирани собствени разходи	4 222	10 556	-6334
<i>Изменение %</i>			-60,00%
Други разходи	(1 085)	(1 144)	59
<i>Изменение %</i>			-5,16%
Разходи общо	(24 252)	(17 844)	-6408
<i>Изменение %</i>			35,91%

През третото тримесечие на 2018 г. консолидираните оперативни разходи плавно растат в унисон с растящите консолидирани приходи от дейността на Групата. Най-висок дял в консолидираните оперативни разходи имат консолидираните разходите за външни услуги (30,02%), следвани от разходите за амортизация (12,22%).



КОНСОЛИДИРАНИ ФИНАНСОВИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ НЕТО

	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Финансови разходи	(721)	(806)	85	-10,55%
Финансови приходи	532	312	220	70,51%
Финансови приходи / разходи нетно	(189)	(494)	305	-61,74%

Консолидираните финансови разходи намаляват с 85 хил. лв. или с 10,55 % през разглеждания период, основно поради курсови разлики по валутни операции. Финансовите приходи се увеличават с 220 хил. лв. или със 70,51%, основно поради увеличението на приходите по валутни операции.

КОНСОЛИДИРАНИ АКТИВИ

Както приходите, така и активите бележат ръст от 8 814 хил лв. или 6,65% през разглеждания период. Традиционно най-голям дял от тях, 32,50%, заемат нематериалните активи, вкл. търговската репутация (13,82%), което е продиктувано от дейността на Групата и собствеността върху значително количество софтуерни модули.

14.1.1 Нетекущи активи

Активи	30.9.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Нетекущи активи				
Нематериални активи	45 942	48 471	(2 529)	-5,22%
Имоти, машини и съоръжения	4 949	5 214	(265)	-5,08%
Инвестиции в дъщерни предприятия	222	222	-	0,00%
Инвестиции в асоциирани предприятия	236	236	-	0,00%
Отсрочени данъчни активи	200	198	2	1,01%
Разходи за придобиване на дълготрайни активи	42 099	36 737	5 362	14,60%
Търговска репутация	19 540	19 540	-	0,00%
Общо	113 188	110 618	2 570	2,32%

Нетекущите активи се увеличават с 2 570 хил. лв. или с 2,32% през третото тримесечие на 2018 г.

НАУЧНОИЗСЛЕДОВАТЕЛСКА И РАЗВОЙНА ДЕЙНОСТ,ПАТЕНТИ И ЛИЦЕНЗИ

Няколко от дружествата, принадлежащи към групата на Холдинга, инвестират в научноизследователска и развойна дейност, патенти и лицензи. Тези дружества са „Онтотекст“ АД, „Сирма Солюшънс“ АД, „ЕнгВю Системс София“ АД и „Сирма Ентерпрайз Системс“ АД. Същите са извършили следните разходи за разглеждания исторически период:

	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	Изменение	Изменение %
„Сирма Солюшънс“ АД	824	759	65	8,56%
„Онтотекст“ АД	702	684	18	2,63%
„ЕнгВю Системс София“ АД	177	133	44	33,08%
„Сирма Ентерпрайз Системс“ АД	18	43	(25)	-58,14%
Общо	1721	1619	102	6,30%



14.1.2 ТЕКУЩИ АКТИВИ

Активи	30.9.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Текущи активи				
Материални запаси	2 934	2 576	358	13,90%
Търговски вземания	11 490	9 098	2 392	26,29%
Вземания от свързани лица	2 049	2 460	(411)	-16,71%
Данъчни вземания	315	386	(71)	-18,39%
Други вземания	2 862	1 114	1 748	156,91%
Предплатени разходи	344	164	180	109,76%
Пари и парични еквиваленти	8 167	6 119	2 048	33,47%
Общо	28 161	21 917	6 244	28,49%

Текущите активи се увеличават с 6 244 хил. лв. или с 28,49% през третото тримесечие на 2018 г.

СОБСТВЕН КАПИТАЛ

	30.9.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение (BGN '000,%)
Основен / Акционерен капитал	59 361	59 361	0
<i>Изменение</i>			0,00%
Резерви	8 946	6 826	2120
<i>Изменение</i>			31,06%
Неразпределена печалба / (Натрупана загуба) от минали години	20 842	15 513	5329
<i>Изменение</i>			34,35%
Неконтролиращо участие	24 197	25 221	-1024
<i>Изменение</i>			-4,06%
Изменение в резултат на изкупени собствени акции	(475)	(475)	0
<i>Изменение</i>			0,00%
Общо	112 871	106 446	6425
Изменение			6,04%

Собствения капитал през периода бележи ръст от 6 425 хил.лв. или 2,03%.

КОНСОЛИДИРАНИ ПАСИВИ

Както консолидираните активи, така и консолидираните пасиви бележат увеличение от 2 389 хил.лв. или с 9,16% през разглеждания период, което може да бъде проследено в следващите таблици.

14.1.3 Нетекущи пасиви

Нетекущи пасиви	30.9.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Провизии	177	177	-	0,00%
Дългосрочни заеми	9 830	1 924	7 906	410,91%
Задължения по финансов лизинг	113	199	(86)	-43,22%
Финансирания	-	159	(159)	-100,00%
Задължения към доставчици	58	28	30	107,14%
Отсрочени данъчни пасиви	1 335	1 335	-	0,00%
Общо	11 513	3 822	7 691	201,23%



Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 30.09.2018 г.

Дългосрочни и краткосрочни банкови заеми

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита	Оставащо задължение към 30.09.2018	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Брой оставащи вноски към 30.09.2018	Размер на месечна вноска	Крайна дата на договора	Обезпечение	Залог и дивидент
Кредити, по които Емитента е длъжник												
Сирма Груп Холдинг АД	Юробанк България АД	Овърдрафт	BGN	2 200 000	1 494 997	11.8.2017	2,50%			31.7.2019	Залог на акции 1373 548бр. от капитала на Сирма Бизнес Консултинг , собственост на Сирма Солюшънс, Залог на бъдещи и настоящи парични вземания и наличности по откритата сметка в Юробанк, вземания Залог на вземанията по договор за Бизнес Инкубатор №BG161PO003-2.2.0012-C0001/02.02.2012г.; Договорна ипотека на недвижим имот, находящ се в София, район Младост, бул. Цариградско шосе 135, а именно ет. 5 от сградата.(2 282 021 EUR)	
Сирма Груп Холдинг АД	Сосиете Женерал Експресбанк АД	Овърдрафт	BGN	2 000 000	0	8.8.2017	1M SOFIBOR +1,8%			31.8.2019	Залог на 1 392 740 броя поименни акции от капитала на Датикум АД, собственост на Сирма Солюшънс АД	При решение за разпределяне на дивидент от Датикум, следва незабавно да се уведоми банката и ако в 1м срок няма възражение от банката, дивидента може да се изплати. При възражение



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 30.09.2018 г.*

												сумата постъпва по посочена от банката сметка и служи за обезпечение.
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	BGN	1 781 507	1 604 648	7.4.2017	3М SOFIBOR; надбавка 2.5%	103	16 495,00	7.4.2027	Офис №1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 9, 11	
Сирма Груп Холдинг АД	Алианц Банк България АД	Инвестиционен	EUR	123 000	67 379	18.12.2013	6м LIBOR EUR + 4.75%, но не по-ниско от 4.75%	62	1 030,00	25.11.2023	Офис №8 , ет. 3+ залог на вземанията в общ размер на 123 000 EUR	
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	EUR	300 000	137 518	8.10.2013	3м. EURIBOR + 4.45%	63	2 083,00	8.12.2023	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията	
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	BGN	9 780 000	7 824 000	26.1.2018	3М SOFIBOR; надбавка 1,35%	42	120000/ 252000/ 240000	8.12.2023	Залог по реда на ЗОЗ на търговско предприятие Сирма Солюшънс АД, Залог на 2 443 682бр. (10лв)Обикновени акции от капитала на Сирма Солюшънс и 3 550 дяла (1лв)от Сирма Ай Ес Джи ООД. Залог върху всички вземания бъдещи и настоящи за наличните и бъдещи постъпления по сметките на титуляра и третите задължени лица. Залог на 270000бр акции от капитала на Сирма Ай Си Ес АД, 25000бр. акции от капитала на Флаш медия АД, 20000бр. акции от капитала на Сирма Мобайл АД	Учреден Залог върху Дивидентите от и за Сирма Солюшънс АД и в полза на Сирма Груп Холдинг от Сирма Солюшънс.



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 30.09.2018 г.*

Кредити, по които Емитента е гарант											
Сирма Солюшънс АД	Уни Кредит Булбанк АД	Овърдрафт	BGN	420 000	45	30.5.2015	1 м. SOFIBOR + 2,9%			31.10.2018	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията
Онтотекст АД		Овърдрафт	EUR	460 000	0	30.5.2016	1 м. EURIBOR (но не по- малко от 3.5%) в евро или 1 м. SOFIBOR (но не по- малко от 2,9%) в лева			31.10.2018	Онтотекст - договори за 391 041 GBP + 848 316 GBP;
Сирма Ентерпрайз Системс АД		Овърдрафт	BGN	550 000	542 225	8.10.2013	1 м. SOFIBOR + 2,9%, но не по- малък от 2,9%			31.10.2018	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията + договор 400 000 EUR.
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	810 000	755 117	30.5.2015	1 м. EURIBOR + 2,9%			31.10.2018	Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135, София + залог върху вземанията \$700000/годишно от Сирма САЩ и всички други вземания
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	700 000	434 699	30.5.2015	1 м. EURIBOR + 2,9%			31.10.2018	Поредна ипотека Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135; Поредна ипотека Офис №19; офис №20; офис №21 ет.4; Залог по реда на ЗОЗ върху вземания по Договори, сключени между Сирма Солюшънс АД и нейни клиенти, в общ размер на 9 210 022 BGN



14.1.4 Текущи пасиви

Текущи пасиви	30.9.2018 BGN '000	31.12.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Провизии	643	714	(71)	-9,94%
Пенсионни и други задължения към персонала	1 377	1 434	(57)	-3,97%
Краткосрочни заеми	4 343	8 452	(4 109)	-48,62%
Задължения по финансов лизинг	42	41	1	2,44%
Търговски и други задължения	5 927	4 815	1 112	23,09%
Краткосрочни задължения към свързани лица	351	1	350	35000,00%
Данъчни задължения	441	1 078	(637)	-59,09%
Задължения по получени аванси	2 780	2 583	197	7,63%
Приходи за бъдещи периоди и финансираня	420	414	6	1,45%
Други задължения	641	2 735	(2 094)	-76,56%
Общо текущи пасиви	16 965	22 267	(5 231)	-23,81%

Текущите пасиви намаляват с 5 231 хил лв. или с 23,81% през разглеждания период.

ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

Дружеството няма ликвидни проблеми и оперира с наличните ресурси като запазва за разглеждания период ниско ниво на задлъжнялост. Традиционно най-голямо перо в положителни потоци имат постъпленията от клиенти, докато ролята на отрицателно перо играят плащанията към доставчици и плащания за персонал и социални осигуровки.

ОБОБЩЕН ПАРИЧЕН ПОТОК

	30.9.2018 BGN '000	30.9.2017 BGN '000	Изменение BGN '000	Изменение %
Нетен паричен поток от оперативна дейност	2 140	(334)	2 474	-740,72%
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	(3 122)	(4 930)	1 808	-36,67%
Нетен паричен поток от финансова дейност	3 030	4 666	(1 636)	-35,06%
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	2 048	(598)	2 646	-442,47%
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	6 119	6 075	44	0,72%
Пари и парични еквиваленти в края на годината	8 167	5 477	2690	49,11%



ПОКАЗАТЕЛИ И КОЕФИЦИЕНТИ

През изтеклия финансов период групата реализира следните финансови резултати:

(Показателите и коефициентите са изчислени съобразно указанията на БФБ)

№	Показатели в хил. лв.	30.9.2018	31.12.2017/ 30.9.2017	Изменение	Изменение
		BGN '000	BGN'000	BGN '000	%
1	Приходи от оперативна дейност	44 708	37 157	7551	20,32%
2	Себестойност на продажбите	(38 113)	(32 206)	-5907	18,34%
3	Брутна печалба/загуба	6 595	4 951	1644	33,21%
4	Други оперативни разходи	(1 085)	(1 144)	59	-5,16%
5	Печалба/загуба от оперативната дейност	5 510	3 807	1703	44,73%
6	Финансови приходи	532	312	220	70,51%
7	Финансови разходи	(721)	(806)	85	-10,55%
8	Печалба/загуба преди разходи за данъци	5 321	3 313	2008	60,61%
9	Разходи за данъци	-	-	0	н/а
10	Нетна печалба/загуба	5 321	3 313	2008	60,61%
11	Дивидент	0	594	-594	-100,00%
12	Парични средства и парични еквиваленти	8 167	6 119	2048	33,47%
13	Материални запаси	2 934	2 576	358	13,90%
14	Краткотрайни активи	28 161	21 917	6244	28,49%
15	Обща сума на активите	141 349	132 535	8814	6,65%
16	Средно аритметична обща стойност на активите за 5 тримесечия	135 174	124 097	11077	8,93%
17	Краткосрочни задължения	18 534	22 267	-3733	-16,76%
18	Дълг	14 328	10 616	3712	34,97%
19	Пасиви (привлечени средства)	28 478	26 089	2389	9,16%
20	Собствен капитал	112 871	106 446	6425	6,04%
21	Собствен капитал средно аритметично 5 тримесечия	108 101	104 168	3933	3,78%
22	Оборотен капитал	9 627	-350	9977	н/а
23	Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	59 361	0	0,00%
24	Печалба/загуба малцинствено участие	2045	1635	410	25,08%
25	Разходи за лихви	237	192	45	23,44%
26	Средно претеглена цена от последна борсова сесия	0,895	1,119	-0,224	-20,02%
27	Последна цена на акция от последна борсова сесия	0,85	1,119	-0,269	-24,04%



*Междинен консолидиран доклад на ръководството на Сирма Груп Холдинг АД
за периода, приключващ на 30.09.2018 г.*

Показатели	30.9.2018	31.12.2017/ 30.9.2017	Изменение	Изменение %
EBITDA	8 473	10 991	-2518	-22,91%
DEPRECIATION	(2 963)	(7 184)	4221	-58,76%
EBIT	5 510	3 807	1703	44,75%
FIN/INVEST NET	(189)	(494)	305	-61,74%
EBT	5 321	3 313	2008	60,61%
ROA	0,0232	0,0127	0,0105	83,06%
ROA(BSE)	0,0242	0,0135	0,0107	79,23%
Debt/EBITDA Ratio	1,6909	0,9659	0,7250	75,07%
Quick Ratio	1,3611	0,8686	0,4925	56,70%
ROE (BSE)	0,0389	0,0213	0,0176	82,97%
ROE	0,0492	0,0318	0,0174	54,77%
Debt/Equity Ratio (BSE)	0,2523	0,2451	0,0072	2,94%
Коефициенти за рентабилност				
Норма на brutната печалба (3/1)	0,1475	0,1332	0,0143	10,71%
Норма на печалбата от оперативна дейност (5/1)	0,1232	0,1025	0,0208	20,29%
Норма на нетната печалба (10/1)	0,1190	0,0892	0,0299	33,48%
Възвращаемост на активите (10/15)	0,0394	0,0267	0,0127	47,45%
Възвращаемост на собствения капитал (10/19)	0,0492	0,0318	0,0174	54,77%
Коефициенти за активи и ликвидност				
Обращаемост на активите (1/15)	0,3347	0,3019	0,0327	10,85%
Обращаемост на активите (1/16) (BSE)	0,3307	0,2994	0,0313	10,46%
Обращаемост на оборотния капитал (1/22)	4,6440	-106,1629	110,8069	н/а
Текуща ликвидност (14/17) (BSE)	1,5194	0,9843	0,5351	54,37%
Бърза ликвидност ((14-13)/17)	1,3611	0,8686	0,4925	56,70%
Абсолютна (незабавна) ликвидност (12/17)	0,4406	0,2748	0,1658	60,35%
Коефициенти за една акция				
Цена/Приходи от Продажби P/S (BSE) (26/(1/23))	1,1883	1,7877	-0,5993	-33,53%
Цена/Печалба P/E (BSE) (26/(10/23))	9,9846	20,0498	-10,0652	-50,20%
Цена/Счетоводна стойност P/B (BSE) (26/(20/23))	0,6124	0,8178	-0,2054	-25,12%
Коефициент на Продажби за една акция (1/23)	0,7532	0,6259	0,1272	20,32%
Коефициент на Печалба за една акция (10/23)	0,0896	0,0558	0,0338	60,61%
Коефициент на Балансова стойност за една акция	1,8211	1,7548	0,0663	3,78%
Коефициенти за дивидент				
Коефициент на изплащане на дивидент (11/10)	0,0000	0,1793	-0,1793	-100,00%
Коефициент на задържане на печалбата (1-(11-10))	1,0000	0,8207	0,1793	21,85%
Дивидент на една акция (11/23)	0,0000	0,0100	-0,0100	-100,00%
Коефициенти за развитие				
Темп на прираст на продажбите	0,2032	1,3040	-1,1008	-84,42%
Темп на прираст на brutната печалба	0,3321	4,3640	-4,0320	-92,39%
Темп на прираст на активите	0,0665	0,1046	-0,0381	-36,40%
Коефициенти за ливъридж				
Коефициент Дълг / Общо активи (18/16)	0,1060	0,0855	0,0205	23,91%
Коефициент Дълг / Капитал (18/(18+21))	0,1170	0,0925	0,0245	26,54%
Коефициент Дълг / Собствен капитал (18/21)	0,1325	0,1019	0,0306	30,06%
Коефициент Общо активи / Собствен капитал (16/21)	1,2504	1,1913	0,0591	4,96%
Пазарна капитализация на компанията	50457	66425	-15968,11	-24,04%



СДЕЛКИ СЪС СВЪРЗАНИ ЛИЦА

Доставки:

Компания	Вид на сделката	Свързаност	30.09.2018 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Разходи за услуги	Други свързани лица	-4
ОБЩО			-4

Компания	Вид на сделката	Свързаност	30.09.2017 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Разходи за услуги	Други свързани лица	-6
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Разходи за услуги	Дружества под общ индиректен контрол	-3
ОБЩО			-9

Продажби:

Компания	Вид на сделката	Свързаност	30.09.2018 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	1
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	19
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	8
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Приходи от лихви	Други свързани лица	23
СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	Приходи от лихви	Други свързани лица	1
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Приходи от лихви	Дружества под общ индиректен контрол	16
СИРМА СОЛЮШЪНС АД	Приходи от лихви	Други свързани лица	19
ОБЩО			87

Компания	Вид на сделката	Свързаност	30.09.2017 (хил.лв.)
ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	Продажба на стоки	Други свързани лица	1
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Други свързани лица	8
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	Продажба на услуги	Дружества под общ индиректен контрол	8
ОБЩО			17

Заеми (салда) към:

30.09.2018 г.

Компания	Вид	Свързаност	хил.лв.
Сирма Груп Холдинг АД	заем	Други свързани лица	608
Сирма Ентерпрайз Системс АД	заем	Други свързани лица	18
Сирма Бизнес Консултинг АД	заем	Други свързани лица	46
Сирма Солюшънс АД	заем	Дружества под общ индиректен контрол	390
Сирма Солюшънс АД	заем	Други свързани лица	331



31.12.2017 г.

Компания	Вид	Свързаност	хил.лв.
Сирма Груп Холдинг АД	заем	Други свързани лица	608
Сирма Ентерпрайз Системс АД	заем	Други свързани лица	18
Сирма Бизнес Консултинг АД	заем	Други свързани лица	46
Сирма Солюшънс АД	заем	Дружества под общ индиректен контрол	284
Сирма Солюшънс АД	заем	Други свързани лица	331

ПЕРСОНАЛ И ЕКОЛОГИЯ

Сирма Груп Холдинг АД отстоява и спазва ангажиментите си в съответствие с националното законодателство в областта на опазване на околната среда. Компанията прилага мерки за разделно събиране на отпадъците, минимизиране, оползотворяване и рециклиране на битовите отпадъци. През 2018-та година се спря използването на пластмасови чаши, като те бяха заместени с порцеланови и стъклени.

Дружеството и предприятията в групата считат, че неговите служители играят ключова роля в развитието на неговия бизнес и постигането на общите корпоративни цели и следователно отделя специално

внимание на развитието на обща стратегия и политики по отношение на управлението на човешките ресурси. Политиките на Сирма Груп Холдинг в това отношение са насочени към стимулиране на отговорността и мотивираността на персонала за изпълнението на възложените му задачи и цели.

Дружеството и предприятията в групата прилагат определени критерии за подбор на персонала и считат, че разполагат с амбициозен екип от професионалисти, способен да преследва поставените стратегически и оперативни цели. „Сирма Груп Холдинг“ АД инвестира в различни програми за обучение на своите служители и предоставя на служителите си възможности за професионално развитие .

ОПИСАНИЕ НА ВСЯКАКВИ ДОГОВОРНОСТИ ЗА УЧАСТИЕТО НА СЛУЖИТЕЛИТЕ В КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВОТО.

Не съществуват договорности за участие на служители в капитала на Сирма Груп Холдинг АД. По отношение на някои от дъщерните дружества на „Сирма Груп Холдинг“ АД съществуват опции за участие на ключови служители в капитала на съответните дружества. Както бе споменато по-горе в т. 7, следните дъщерни дружества са направили конкретни стъпки в тази посока:

- „Сирма Ентерпрайз Системс“ АД е изкупило обратно 13 902 броя поименни акции с право на глас (което представлява 10% от всички акции) с цел последваща продажба на ключови служители на „Сирма Ентерпрайз Системс“ АД (остатък към 30.09.2017 г. 2 220 бр.). За тази цел с Решение на едноличния собственик на капитала от 15.09.2014 г. обратно изкупените акции са преобразувани в нов клас А.

- „Сирма Солюшънс“ АД е изкупило обратно притежавани от акционера „Сирма Груп Холдинг“ АД 248 687 броя поименни акции, съставляващи 7,7% от капитала на „Сирма Солюшънс“ АД. Цел на изкупуването – акциите ще се продават на ключови служители. За целта, с решение на ОСА от 09.03.2015 г. част от собствените акции са преобразувани и са създадени два нови класа акции - клас А и клас Б. Към

датата на този документ, остатъкът собствени акции е: 188 255 бр. акции.

- С изменения в Устава в „Онтотекст“ АД е създаден опционен фонд от притежателите на обикновени акции, които са се съгласили да създадат опционен фонд от 1 210 215 броя акции за срок до 31.03.2019 г., с което се задължават да продадат включените в опционния фонд акции, на притежателите на опции по цена на една акция равна на 1,17 лв. Опциите от опционния фонд ще се продават на ключови служители на дружеството, ключови служители на дъщерни фирми и консултанти на дружеството и дъщерните му фирми по фиксираната в предходното изречение цена съобразно решение на съвета на директорите на „Онтотекст“ АД. Продажбата на обикновени акции, съгласно схемата за издаване на Опции, ще се извършва пропорционално от всички Акционери, притежаващи Обикновени акции, включени в опционния фонд.

Няма други опции и/или договорности за участия на служители в капитала на някое от дружествата от групата на Дружеството.



15 РИСКОВИ ФАКТОРИ

Използваните в доклада думи “очаква”, “вярва”, “възнамерява” и други подобни указват за изявления, които са прогнозни по своя характер и/или се отнасят за бъдещи несигурни събития и условия, които могат да окажат влияние върху бъдещите бизнес и финансови планове на Дружеството, на резултатите от дейността му и на финансовата му позиция. Предупреждаваме инвеститорите, че горепосочените изявления не са гаранция за бъдещите резултати от дейността на Дружеството и сами по себе си са обект на рискове и несигурност. Действителните бъдещи резултати от дейността на Дружеството могат да се различават съществено от прогнозните резултати и очаквания в резултат на множество фактори, включително посочените по-долу рискови фактори. (Последователността в представянето на рисковите фактори отразява виждането на Съвета на директорите относно конкретната им значимост към настоящия момент за дейността на Дружеството.)

Рисковете, на които могат да бъдат изложени инвестиращите в ценни книжа могат да бъдат разделени по различни критерии в зависимост от техния характер, проявление, особености на Дружеството, промените в капитала на Дружеството и възможността риска да бъде елиминиран или не. Могат да се разделят в две групи: систематични и несистематични рискове.

УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕТЕ

Управлението на рисковете на СГХ е задължение на Съвета на Директорите. В своята дейност той се подпомага от Комитета по инвестициите и риска. Холдингът подпомага и дъщерните си дружества за управление на риска.

В своята същност управлението на риска е способността да се предвидят заплахите за дейността на дружеството, вкл. отделни проекти, и да се минимизират техните неблагоприятни последици.

Управлението на рисковете в СГХ включва:

- Идентифициране на рисковете – Това е продължителен процес, в който се откриват потенциалните заплахи. За да бъдат идентифицирани очакваните и предвидимите рискове, се прилагат различни методи: въпросници (анкетни карти), интервюта, brainstorming, анализ на документи, списък с очаквани и предвидими рискове (checklist analysis), създаден на база на предишен опит

- Качествен и количествен анализ на риска - След като възможните рискове бъдат идентифицирани е необходимо да се извършат Качествен и количествен анализ на всеки от тях. Оценяват се вероятността за събъждане и въздействието чрез предефинирани скали, например Вероятност: много малка, малка, средна, голяма или много голяма; Въздействие: катастрофално, критично, допустимо, незначително.

С данните се изготвя таблица на риска. В нея рисковете се подреждат по категории, нанасят се тяхната вероятност за събъждане и въздействието им, както и примерен сценарии, които се изпълнява в случай, че риска се появи. Полученият списък се сортира по въздействие и вероятност. Определя се праг, рисковете над който ще бъдат управлявани. Таблицата с рискове се преразглежда и преоценява регулярно, тъй като има възможност рискове да отпаднат, да се добавят нови или да се променят техните оценки.

- Планиране на действия за преодоляване на риска

Следващата стъпка в управлението на риска е планирането. Това е процеса на документиране на мерките, които ще се приложат при управлението на

Процесът е итеративен. Той започва с идентифициране на възможните рискове, преминава през анализ на рисковете и планиране на управлението им, след което започва процес на наблюдение и регулярно връщане към процеса на анализ.

В СГХ е изградена стройна система за управлението на рисковете.

всеки от идентифицираните ключовите рискове. Използват се 3 стратегии за управление:

- избягване на риска – стратегия, при която се намалява вероятността от събъждане на риска;

- минимизиране на ефекта при събъждане на риска – стратегия, при която се намаляват последици от събъждането на риска;

- планове за извънредни действия – стратегия, при която организацията приема риска и е готова да се справи с него, ако той се събдне;

В резултат от планирането на риска се създава План за смекчаване, наблюдение и управление на рисковете (Risk Mitigation Monitoring and Management Plan). Той може да бъде отделен документ или набор от информационни карти за всеки отделен риск, които да се съхраняват и управляват в база от данни.

- Следене и контролиране на риска – Това е последната дейност от управлението на рисковете. Този процес има няколко основни задачи:

- да потвърди случването на даден риск

- да гарантира, че дейностите по предотвратяване или справяне с рисковете се изпълняват

- да установи събъждането на кой риск е причинило съответните проблеми

- да документира информация, която да се използва при следващ анализ на риска



СИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Общите рискове произтичат от възможни промени в цялостната икономическа система и по-конкретно, промяна на условията на финансовите пазари. Те не могат да се диверсифицират, тъй като на тях са изложени всички стопански субекти в страната.

Двадесет и пет години след края на плановата икономика в България се провежда политика на икономически реформи и стабилизация, целящи налагането и функционирането на принципите на свободната пазарна икономика. В следствие на това, бизнес субектите в България имат ограничена история на функциониране в свободни пазарни условия. В тази връзка българските компании, в сравнение с компаниите от западните страни се характеризират с липса на опит в условия на пазарна икономика и ограничени капиталови ресурси, с които да развият дейността си. България също така има ограничена инфраструктура за поддържането на пазарна система.

В България, като в повечето страни в преход, е налице търговски дефицит и дефицит по текущата сметка. Страната ни е вносител на суров петрол и енергийни ресурси. В тази връзка, увеличението в цените на петрола и енергийните ресурси намаляват конкурентоспособността на българската икономика и в допълнение зависимостта ѝ от вноса на петрол и енергийни ресурси допълнително излага икономиката на валутен риск от неблагоприятни промени на курса на щатския долар спрямо лева. Капиталовите приходи от приватизацията се очаква плавно да намаляват със завършването на приватизационната програма.

15.1.1 Икономически растеж

Взаимодействието между икономическия растеж и външната задължнялост на страната оказват пряко влияние върху формирането и изменението на пазарните условия и инвестиционния климат. Официалните статистически данни показват реален растеж на БВП и на БВП на глава от населението през последните години, което отговаря и на програмата за развитие на правителството.

Съгласно публикувана информация от НСИ, след въвеждането на системата на валутен борд през 1997г., България постига макроикономическа стабилност и добри показатели за икономическо развитие.

15.1.2 Политически риск

Политическият риск е вероятността от смяна на Правителството, или от внезапна промяна в неговата политика, от възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, в резултат на което средата, в която оперират местните стопански субекти да се промени негативно, а инвеститорите да понесат загуби.

Политическите рискове за България в международен план са свързани с поетите ангажиментите за осъществяване на сериозни структурни реформи в страната в качеството ѝ на равноправен член на ЕС, повишаване на социалната стабилност ограничаване на неефективните разходи, от една страна, както и със

силната дестабилизация на страните от Близкия изток, зачестяващите заплахи от терористични атентати в Европа, бежански вълни и нестабилност на ключови страни в непосредствена близост до България.

България, както и другите държави - членки на ЕС от региона, продължава да бъде сериозно засегната от общо европейския проблем с интензивния бежански поток от Близкия изток.

Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, които касаят стопанския и инвестиционния климат в страната.

15.1.3 Кредитен риск

Кредитният риск на страната е свързан със способността на държавата да погасява редовно задълженията си. В това отношение България постоянно подобрява позициите си на международните дългови пазари, което улеснява достъпа на държавата и икономическите агенти до финансиране от външни източници. Най-важният ефект от подобряването на кредитния рейтинг е в понижаване на рисковите премии по заемите, което води до по-благоприятни лихвени равнища (при равни други условия). Поради тази причина потенциалното повишаване на кредитния рейтинг на страната би имало благоприятно влияние върху дейността на Дружеството и по-точно върху неговото финансиране. От друга страна, понижаването на кредитния рейтинг на България би имало отрицателно влияние върху цената на финансирането на Дружеството, освен ако неговите заемни споразумения не са с фиксирани лихви. Определянето и измерването на този риск се осъществява от специализирани международни кредитни агенции.

Към датата на настоящия документ кредитният рейтинг на Р. България е както следва:

- Standard & Poors – Дългосрочен BB+, краткосрочен B, стабилна перспектива както в чуждестранна, така и в местна валута;
- Moody's - Дългосрочен Baa2 със стабилна перспектива за чуждестранна и местна валута;
- Fitch Ratings - в чуждестранна валута дългосрочен BBB- със стабилна перспектива, краткосрочен F3 със стабилна перспектива и в местна валута дългосрочен BBB със стабилна перспектива.

България продължава да финансира своите нужди при сравнително добри кредитни условия имайки предвид намалените дългосрочни рейтинги. Политиката на Европейската централна банка по предоставяне на количествени улеснения (quantitative easing) предполага запазване на историческо ниските лихвени равнища в Европа, от където и би стимулирало привличането на кредитен ресурс от всички икономически субекти, включително Дружеството.

15.1.4 Валутен риск

Експозицията към валутния риск представлява зависимостта и ефектите от изменението на валутните курсове. Систематичният валутен риск е вероятността от евентуална промяна на валутния режим на страната (валутен борд), което би довело или до обезценяване на лева или до поскъпване на лева спрямо



чуждестранните валути. Валутният риск ще има влияния върху компании, имащи пазарни дялове, плащанията на които се извършват във валута, различна от лева и еврото. Тъй като съгласно действащото законодателство в страната българският лев е фиксиран към еврото в съотношение EUR 1 = BGN 1.95583, а Българската народна банка е длъжна да поддържа ниво на българските левове в обръщение, равно на валутните резерви на банката, рискът от обезценяване на лева спрямо европейската валута е минимален и се състои във евентуално предсрочно премахване на валутния борд в страната. На този етап това изглежда малко вероятно, тъй като очакванията са валутният борд да бъде отменен при приемането на еврото в България за официална платежна единица. Теоретично, валутният риск би могъл да се повиши, когато България се присъедини към втория етап на Европейския Валутен Механизъм (ERM II). Това е режим, в който страната трябва да поддържа валутния курс спрямо еврото в границите на +/-15% спрямо централен паритет. На практика, всички държави, които понастоящем са в този механизъм (Дания, Естония, Кипър, Литва, Латвия, Малта), са свидетели на колебания, които са съществено по-малки от позволените $\pm 15\%$. Фиксираният курс на лева към еврото не елиминира за българската валута риска от неблагоприятни движения на курса на еврото спрямо другите основни валути (щатски долар, британски паунд, швейцарски франк) на международните финансови пазари, но към настоящия момент дружеството не счита, че такъв риск би бил съществен по отношение на дейността му. Дружеството може да бъдат засегнати от валутния риск в зависимост от вида на валутата на паричните постъпления и от вида на валутата на потенциалните заеми на дружеството.

Съгласно „External Debt Statistics: Guide for Compilers and Users“, стр. 7, параграф 2.3, Брутният външен дълг към даден момент представлява размерът на текущите и безусловни задължения, изискващи плащане(ия) на главница и/или лихва от дебитора в даден бъдещ момент, които се дължат на нерезиденти от резидентите на дадена икономика. Високият брутен външен дълг е предпоставка за потенциални проблеми с изплащането на задълженията, особено когато съществува значителен валутен риск.

По предварителни данни на БНБ от 26.09.2018 г. брутният външен дълг в края на юли 2018 г. е 33 648 млн. евро (63,7 % от БВП), което е с 250,6 млн. евро (0,8 %) повече в сравнение с края на 2017 г. (33 397,3 млн. евро, 66,2% от БВП). Дългът нараства със 172 млн. евро (0,5 %) спрямо юли 2017 г. (33 475,9 млн. евро, 66,4% от БВП). В края на юли 2018 г. дългосрочните задължения са 25 745,1 млн. евро (76,5 % от брутния дълг, 48,8 % от БВП), като нарастват със 149,7 млн. евро (0,6 %) спрямо края на 2017 г. (25 595,3 млн. евро, 76,6 % от дълга, 50,8% от БВП). Дългосрочният дълг намалява със 123 млн. евро (0,5 %) спрямо юли 2017 г. (26 868 млн. евро, 51,3% от БВП). Краткосрочните задължения възлизат на 7 902,9 млн. евро (23,5% от брутния дълг, 15 % от БВП) и нарастват със 100,9 млн. евро (1,3 %) спрямо края на 2017 г. (7 802 млн. евро, 23,4% от дълга, 15,5% от БВП). Краткосрочният външен дълг нараства с 295 млн. евро (3,9 %) спрямо юли 2017 г. (7 607,9 млн. евро, 15,1 % от БВП).

15.1.5 Лихвен риск

Лихвеният риск е свързан с възможни, евентуални, негативни промени в лихвените нива, установени от финансовите институции на Република България.

На своето заседание по паричната политика на 13 септември 2018 г. Управителният съвет на ЕЦБ излезе със заключението, че постъпващата информация, включително макроикономическите прогнози на експертите на ЕЦБ от септември 2018 г., като цяло потвърждават неговата предходна оценка за протичащ широкообхватен подем на икономиката на еврозоната и постепенно повишаване на инфлацията. Процесът на укрепване на икономиката продължава да затвърждава увереността на Управителния съвет, че инфлацията и занапред ще се доближава устойчиво до целевото си равнище и процесът ще продължи дори след постепенното преустановяване на нетните покупки на активи. Същевременно несигурността, свързана с нарастващия протекционизъм, уязвимите звена на нововъзникващите пазари и колебанията, наблюдавани на финансовите пазари, напоследък се проявиха по-отчетливо. Ето защо все още е необходима политика на значително парично стимулиране, която да подпомага по-нататъшното засилване на натиска на вътрешните цени и динамиката на общата инфлация в средносрочен план. Такава подкрепа ще продължат да оказват нетните покупки на активи до края на годината, значителният обем придобити активи и свързаните с тях реинвестиции, както и подобреният ориентир на Управителния съвет за основните лихвени проценти на ЕЦБ. При всички случаи Управителният съвет е в готовност да приспособява всички свои инструменти в зависимост от обстоятелствата, за да гарантира, че инфлацията продължава устойчиво да се доближава до целевото си равнище.

Основните лихвени проценти, определени от БНБ за периода 01.01.2018 г. – 30.09.2018 г. е 0.00 %.

15.1.6 Инфлационен риск

Инфлационният риск представлява всеобщо повишаване на цените, при което парите се обезценят и съществува вероятност от понасяне на загуба от домакинствата и фирмите.

Според НСИ инфлацията от началото на годината (септември 2018 г. спрямо декември 2017 г.) е 2,1 %, а годишната инфлация за септември 2018 г. спрямо септември 2017 г. е 3,6 %. Средногодишната инфлация за периода октомври 2017 - септември 2018 г. спрямо периода октомври 2016 - септември 2017 г. е 2,7%.

Хармонизираният индекс на потребителските цени за септември 2018 г. спрямо август 2018 г. е 99,7%, т.е. месечната инфлация е минус 0,3%. Инфлацията от началото на годината (септември 2018 г. спрямо декември 2017 г.) е 2,5%, а годишната инфлация за септември 2018 г. спрямо септември 2017 г. е 3,6%. Средногодишната инфлация за периода октомври 2017 - септември 2018 г. спрямо периода октомври 2016 - септември 2017 г. е 2,3%.

Инфлацията за периода 01.01.2018 г. – 30.09.2018 г. е следната:

Януари 2018 г. – 0,3%

Февруари 2018 г. – 0,3%

Март 2018 г. – -0,3%



Април 2018 г. – 0,4%
Май 2018 г. – 0,3%
Юни 2018 г. – 0,1%
Юли 2018 г. – 0,7%
Август 2018 г. – 0,1%
Септември 2018 г. – 0,3%

15.1.7 Риск от неблагоприятни промени в данъчните и други закони

Данъците, плащани от българските търговски субекти, включват данъци при източника, местни данъци и такси, данък върху корпоративната печалба, данък добавена стойност, акцизи, износни и вносни мита и имотни данъци. Системата на данъчно облагане в България все още се развива, в резултат на което може да възникне противоречива данъчна практика както на държавно, така и на местно ниво.

Инвеститорите трябва също така да вземат под внимание, че стойността на инвестицията в акции може да бъде неблагоприятно засегната от промени в действащото данъчно законодателство, включително в неговото тълкуване и прилагане. В допълнение, данъчното законодателство не е единственото, което може да претърпи промяна, като тази промяна да засегне негативно дейността на Дружеството. Въпреки че по-голямата част от българското законодателство вече е хармонизирано със законодателството на ЕС, прилагането на закона е обект на критика от европейските партньори на България. Съдебната и

административна практика остават проблематични: българските съдилища не са в състояние ефективно да решават спорове във връзка с права върху собственост, нарушения на законови и договорни задължения и други, в резултат на което систематичният нормативен риск е относително висок.

Неблагоприятни промени в данъчните и други закони биха довели до влошаване на общите условия, в които Дружеството оперира, от където и до влошаване на неговите бъдещи резултати. По специално, увеличението на данъка върху корпоративната печалба и други данъци и такси би намалило крайния разполагаем резултат за нови инвестиции и/или за раздаване на дивиденди на своите акционери.

15.1.8 Риск от форсмажорни обстоятелства

Форсмажорни събития като природни бедствия, саботаж, избухване на войни и терористични актове, както и други, могат да доведат до непредвидима промяна в инвеститорското отношение и интерес във връзка с пазара на всякакви акции, както и по-конкретно акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД. Някои форсмажорни събития не предвиждат възможността за застраховка.

Форсмажорните събития биха могли сериозно да повлияят на резултатите на Дружеството като намалят неговите възможности за провеждане на нормална бизнес дейност и дадат отражение в посока увеличение на разходните пера.

НЕСИСТЕМАТИЧНИ РИСКОВЕ

Несистематичните рискове се свързват с общия инвестиционен риск, специфичен за самата фирма и отрасъла. Несистематичните рискове могат да бъдат разделени на два вида: отраслов риск, касаещ несигурността в развитието на отрасъла като цяло и общофирмен риск, произтичащ от спецификите на конкретното дружество.

15.1.9 Отраслов риск

Дейността на Дружеството и на компаниите от Групата е изложена на различни рискове, включително: 1) рискове, типични за отрасъла на информационни и комуникационни технологии (ИКТ); и 2) и рискове, специфични за самото Дружество. Приходите и печалбата на Дружеството могат да бъдат неблагоприятно засегнати от множество фактори: конюнктура на финансовия пазар и на пазара на информационни и комуникационни технологии; способностите на Дружеството да осигури ефективно управление, оценка на различните рискове и икономическата целесъобразност на отделните сделки, икономическия климат в страната и други.

15.1.10 Специфичен фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейността на Дружеството, като за всяка фирма е важно възвръщаемостта от инвестираните средства и ресурси да съответства на риска, свързан с инвестицията.

Основният фирмен риск за „Сирма Груп Холдинг“ АД е свързан с възможността за намаляване на платежоспособното търсене на продуктите и услугите, предлагани от Групата, както и в промяна на условията за продажба на тези продукти и услуги. Фирменият риск може да окаже влияние върху ръста на договорите за услуги по разработване и предоставяне на софтуеърни решения. Несигурността може да бъде измерена чрез променливостта на получаваните приходи в течение на времето. Това означава, че колкото по-променливи и по-непостоянни са приходите на дадено дружество, толкова по-голяма е несигурността дружеството да реализира положителен финансов резултат, т.е. рискът за инвеститорите, респективно кредиторите ще бъде по-висок.

15.1.11 Операционен риск

Операционните рискове са свързани с управлението на дружеството и могат да се изразят в следното:

- взимане на грешни решения за текущото управление на инвестициите и ликвидността на дружеството от мениджърския състав;
- невъзможността на мениджърския състав да стартира реализацията на планирани проекти или липса на подходящи кадри за това;
- напускане на ключови служители и невъзможност за назначаване на нови;



- риск от прекомерно нарастване на разходите за управление и администрация, водещ до намаляване на общата рентабилност на компанията.

За оптимизиране и управление на риска ще се използват различни механизми, които включват следните основни направления:

- разумна инвестиционна политика;
- оптимизиране структурата, качеството и възвръщаемостта на активите на Дружеството;
- защита от неблагоприятни и недоброжелателни външни фактори и атаки и т.н.

15.1.12 Защита на интелектуалната собственост

Опазването и защитата на интелектуална собственост на Групата е от решаващо значение за нейния успех. Тя използва най-различни средства, за да идентифицира и контролира потенциалните рискове и да защити нейната интелектуална собственост. Тези мерки включват кандидатстване за патенти, търговски марки и регистриране на други марки и авторски права, за да се предотврати нарушение на авторското право и търговските марки. Въпреки тези усилия, Групата може да не е в състояние да предотврати трети страни да използват или продават без разрешение това, което тя счита за собствена технология. Всички тези мерки предоставят само ограничена защита и нейните права биха могли да бъдат оспорени или по друг начин засегнати. Всяка интелектуална собственост може да бъде уязвима от разкриване или злоупотреба от страна на служители, партньори или трети страни. Третите страни могат да развият независимо технологии, които по същество са еквивалентни или по-добри от технологиите на Дружеството. Освен това, трета страна може да направи реинженеринг или по друг начин да получи и да използва технологии и информация, която Групата счита за своя. В тази връзка, Дружеството може да не успее да защити правата си на собственост срещу неотторизирано копиране или използване от трета страна, което би

РИСКОВИ ФАКТОРИ, ХАРАКТЕРНИ ЗА АКЦИИТЕ, ПРЕДМЕТ НА БОРСОВА ТЪРГОВИЯ

Рискът при инвестирането в ценни книжа се свързва с несигурността и невъзможността за точно предвиждане на бъдещи ефекти и влияние върху очакваната възвръщаемост от направената инвестиция.

Основният риск и несигурност за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД е вероятността тяхната инвестиция в акции на дружеството да не запази своята стойност, както и да не генерира очакваната от тях възвръщаемост поради понижение на цената на акциите или липса на други доходи (дивиденди) от тях.

„Сирма Груп Холдинг“ АД информира потенциалните инвеститори, че инвестирането в акции е свързано с определени рискове. Инвеститорите трябва внимателно да прочетат и осмислят рисковете, свързани с инвестирането в акции от настоящата емисия преди да вземат инвестиционно решение.

могло да има неблагоприятен ефект върху конкурентно и финансово положение и да доведе до спад в продажбите. В допълнение, законите и съдилищата на някои страни може да не предлагат ефективно средство за защита на правата върху интелектуална собственост.

15.1.13 Риск от сключване на сделки със свързани лица по цени, различни от пазарните

Дружеството е част от икономическа група. Рискът от извършване на сделки с предприятията от Групата, чиито условия да се различават от пазарните към момента на сделката се елиминира доотолкова, доколкото Дружеството се стреми да поддържа прозрачна политика във връзка с отношенията си и третирането на свързаните дружества. Доколкото съществуват сделки в икономическата група, те се сключват при стандартните пазарни условия в дадения момент и не облагодетелстват никоя от страните.

15.1.14 Риск от обезценка на активите на дружеството

Рискът от обезценка на активите се свързва с възможността за намаляване на балансовата стойност на активите на Дружеството. Евентуална обезценка на дълготрайните материални и/или нематериални активи би довела до необходимостта от осчетоводяване на загуба от тази обезценка. Това от своя страна може да влоши бъдещите финансови резултати на Дружеството както и да доведе до реализиране на краен отрицателен финансов резултат за даден годишен период. Това от своя страна води до риск от невъзможност за разпределяне на дивидент за съществуващите акционери към този бъдещ момент, както и възможно намаление на пазарната цена на акция на Дружеството поради влошените финансови показатели

„Сирма Груп Холдинг“ АД се стреми да поддържа нисък рисков профил чрез поддържането на ниски нива на финансов и оперативен ливъридж, високо ниво на оперативна ефективност, въвеждането на стриктни правила и процедури при управлението на дейността и строг контрол за тяхното спазване, диверсифициране на клиентската база и на доставчиците.

Изброеното прави дружеството устойчиво на външни негативни шокове, но въпреки това в своята дейност среща значителни рискове, които могат да повлияят отрицателно на резултатите на дружеството.

15.1.15 Ценови риск

Промените в цената на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД могат да бъдат породени, както от фундаменталното състояние на Дружеството - настоящи и очаквани резултати от дейността и



финансови резултати, така и от икономическите и пазарни условия в България и от пазарните и икономически условия в световната икономика.

Акционерите следва да имат предвид, че е възможно да настъпят събития, които да причинят резки колебания в пазарните цени на акциите, каквито и преди са се проявявали на българския капиталов пазар и на международните финансови пазари, както и че подобни колебания е вероятно да засегнат в неблагоприятна посока акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД.

Пазарната стойност на акциите ще се определя на базата на търсенето и предлагането, и цената на акциите може да нараства или да намалява. Тези „колебания“ на цените могат да доведат до това дадена ценна книга да струва в даден момент много по-малко, отколкото стойността, на която е закупена. Тази динамика на цените е особено характерна за пазара на обикновени акции, чиито борсови цени могат да бъдат предмет на резки колебания в резултат на публично оповестена информация за финансовите резултати на Дружеството, промени в законодателството и други съществени събития.

Значителен брой продажби на акциите на „Сирма Груп Холдинг“ АД за определен период от време може да окаже неблагоприятно влияние върху поддържането на достигнатото ниво на цената им. Такова събитие би било в резултат на значително превишение на продавачите на тези акции над купувачите в този период. Към настоящия момент, Емитентът или трето лице не се ангажира с поддържането на конкретно ценово ниво и значителен брой продажби могат да доведат до намалението на това ниво.

Дружеството не гарантира на инвеститорите, че цената на неговите акции ще се запазва стабилна и/или ще повишава своята стойност в бъдеще. Към момента на изготвяне на настоящия документ „Сирма Груп Холдинг“ АД или, доколкото е известно на дружеството, други лица не възнамеряват да осъществяват изкупуване на акции на Дружеството с цел запазване и/или повишение на пазарната цена на акциите на Дружеството след осъществяването на увеличението на капитала.

15.1.16 Ликвиден риск

Ликвидният риск е пряко свързан с ликвидността на самия пазар на ценни книжа и изразява потенциалната възможност за покупка или продажба в кратки срокове и обичайни обеми на дадените ценни книжа на вторичния пазар. Ликвидността на емисията зависи от броя инвеститори, които ще проявят интерес към инвестирането в емисията. Ликвидният риск на акциите ще зависи и от развитието на пазара на дялови ценни книжа по отношение на обема и разнообразието на предлаганите инструменти, финансовото състояние на емитента, способността на местния капиталов пазар да привлича нови инвеститори и др.

Инвеститорите следва да имат предвид, че БФБ е значително по-малка и по-слабо ликвидна от пазарите на ценни книжа в повечето страни с развита пазарна икономика. Така, за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД няма гаранция, че котирането на акциите на Дружеството на БФБ ще гарантира активната им търговия и достатъчна ликвидност.

15.1.17 Инфлационен риск

Проявлението на инфлационният риск за акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД би настъпило в случаите, когато доходите от акциите (повишение в цената и/или получени дивиденди) са по-малки от инфлацията за периода на инвестиране. Инфлационните процеси водят до намаление на реалната доходност, която получават инвеститорите.

Въпреки че в дългосрочен план доходността от акции обичайно изпреварва инфлационните процеси в България и в други страни с развита пазарна икономика, няма гаранции за инвеститорите в акции на „Сирма Груп Холдинг“ АД, че тяхната инвестиция в акции на Дружеството ще представлява реална защита срещу инфлацията.

15.1.18 Риск от разводняване на стойността на акциите

Съгласно Устава на Дружеството не са предвидени ограничения относно максималния размер на бъдещи емисии от акции. Поради тази причина размерът на участието на акционерите може да бъде намален в резултат на публично предлагане, ако те не упражнят своите права и не запишат пропорционален дял от новите акции. В случай, че вследствие на бъдещо публично предлагане, броят на издадените акции на Дружеството се увеличава с по-бързи темпове от размера на активите на същото, възможно е да се стигне до намаляване на стойността на активите на акция на Дружеството.

15.1.19 Валутен риск

Настоящата емисия е деноминирана в лева. Валутен риск от инвестицията съществува за инвеститори, чийто средства са в щатски долари или друга валута, различна от лева и евро поради постоянните движения на валутните курсове. Инвеститори, които поемат валутен риск при покупката на настоящата емисия биха увеличили или намалили ефективната доходност от инвестицията си в следствие на засилване или отслабване на курса на лева/евро спрямо валутата, в която са деноминирани средствата на инвеститора.

Стабилността и високото доверие в надеждността на валутния борд в страната, както и сравнително стабилните позиции на еврото на международните валутни пазари, свеждат наличието на валутен риск до минимални нива.

15.1.20 Липса на гаранция за изплащане на годишни дивиденди

Финансовият резултат на дружеството зависи от множество фактори, сред които умението и професионализма на мениджърския екип, развитието на пазара, в който оперира дружеството, икономическото развитие на страната и региона и т.н. За инвеститорите съществува риск поради липсата на гаранция за изплащане на годишни дивиденди.



15.1.21 Риск от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа

Рискът от промяна на данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа се свързва с промяната на текущия режим на облагане на този род инструменти. Същият може да се счита за благоприятен в смисъл на наличието на освободена от данъчна тежест капиталова печалба. Промяна към облагане на капиталовата печалба, както и други потенциални промени в данъчното облагане на инвестициите в ценни книжа могат да окажат негативно влияние на крайния реализиран нетен резултат от даден инвеститор.

15.1.22 Рискови фактори, включени в регистрационния документ

Специфичните рискове, свързани с основната дейност на „Сирма Груп Холдинг“ АД, както и общите рискове, които могат да имат отражение върху дейността му, са подробно описани на страници в Регистрационния документ, Раздел Рискови фактори.

Допълнителна информация за рисковете фактори, засягащи дейността на Групата вижте в Приложение №5.

16 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪБИТИЯ И ПОКАЗАТЕЛИ С НЕОБИЧАЕН ЗА ДРУЖЕСТВОТО ХАРАКТЕР, ИМАЩИ СЪЩЕСТВЕНА ВЛИЯНИЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА МУ, И РЕАЛИЗИРАНИТЕ ОТ НЕГО ПРИХОДИ И ИЗВЪРШЕНИ РАЗХОДИ; ОЦЕНКА НА ВЛИЯНИЕТО ИМ ВЪРХУ РЕЗУЛТАТИТЕ ПРЕЗ ТЕКУЩАТА ГОДИНА.

Няма събития и показатели с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му, и реализираните от

него приходи и извършени разходи; оценка на влиянието им върху резултатите през текущата година.

17 ИНФОРМАЦИЯ ЗА СДЕЛКИ, ВОДЕНИ ИЗВЪНБАЛАНСОВО - ХАРАКТЕР И БИЗНЕС ЦЕЛ, ПОСОЧВАНЕ ФИНАНСОВОТО ВЪЗДЕЙСТВИЕ НА СДЕЛКИТЕ ВЪРХУ ДЕЙНОСТТА, АКО РИСКЪТ И ПОЛЗИТЕ ОТ ТЕЗИ СДЕЛКИ СА СЪЩЕСТВЕНИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И АКО РАЗКРИВАНЕТО НА ТАЗИ ИНФОРМАЦИЯ Е СЪЩЕСТВЕНА ЗА ОЦЕНКАТА НА ФИНАНСОВОТО СЪСТОЯНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО.

Няма сделки, водени извънбалансово.



18 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА НА ПОЛИТИКАТА ОТНОСНО УПРАВЛЕНИЕТО НА ФИНАНСОВИТЕ РЕСУРСИ С ПОСОЧВАНЕ НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА ОБСЛУЖВАНЕ НА ЗАДЪЛЖЕНИЯТА, ЕВЕНТУАЛНИТЕ ЗАПЛАХИ И МЕРКИ, КОИТО ДРУЖЕСТВОТО Е ПРЕДПРИЕЛ ИЛИ ПРЕДСТОИ ДА ПРЕДПРИЕМЕ С ОГЛЕД ОТСТРАНЯВАНЕТО ИМ.

Дружеството успешно управлява финансовите си ресурси и нормално и своевременно обслужва задълженията си.

19 ОЦЕНКА НА ВЪЗМОЖНОСТИТЕ ЗА РЕАЛИЗАЦИЯ НА ИНВЕСТИЦИОННИТЕ НАМЕРЕНИЯ С ПОСОЧВАНЕ НА РАЗМЕРА НА РАЗПОЛАГАЕМИТЕ СРЕДСТВА И ОТРАЗЯВАНЕ НА ВЪЗМОЖНИТЕ ПРОМЕНИ В СТРУКТУРАТА НА ФИНАНСИРАНЕ НА ТАЗИ ДЕЙНОСТ.

Ръководството оценява, че е възможна реализацията на инвестиционните намерения, декларирани с проспекта за първично публично предлагане.

20 ИНФОРМАЦИЯ ЗА НАСТЪПИЛИ ПРОМЕНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД В ОСНОВНИТЕ ПРИНЦИПИ ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА ДРУЖЕСТВОТО И НА НЕГОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА ГРУПА.

Няма настъпили промени през отчетния период в основните принципи за управление на дружеството и на неговата икономическа група

21 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ОСНОВНИТЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ НА ПРИЛАГАНИТЕ ОТ ДРУЖЕСТВОТО В ПРОЦЕСА НА ИЗГОТВЯНЕ НА ФИНАНСОВИТЕ ОТЧЕТИ СИСТЕМА ЗА ВЪТРЕШЕН КОНТРОЛ И СИСТЕМА ЗА УПРАВЛЕНИЕ НА РИСКОВЕ.

Според българското законодателство ръководството следва да изготвя междинен доклад за дейността, както и финансов отчет за всяка тримесечен период, който да дава вярна и честна представа за финансовото състояние на Дружеството към края на годината, за финансовите резултати от дейността и за паричните потоци в съответствие с приложимата счетоводна рамка. Отговорността на ръководството включва и прилагане на система за вътрешен контрол за предотвратяване, разкриване и изправяне на грешки и неверни изложения, допуснати в резултат на действия на

счетоводната система. В тази връзка ръководството спазва следните основни принципи в своята дейност:

- придържане към определена управленска и счетоводна политика, оповестявана във финансовите отчети;

- извършване на всички операции в съответствие със законовите и подзаконовите нормативни актове; отразяване на всички събития и операции своевременно, с точен размер на сумите в подходящите



- сметки и за съответния отчетен период, така че да позволяват изготвянето на финансовите отчети в съответствие с конкретно зададената счетоводна рамка;

- спазване на принципа на предпазливостта при оценката на активите, пасивите, приходите и разходите;

- установяване и прекратяване на измами и грешки;

- пълнота и правилност на счетоводната информация;

- изготвяне на надеждна финансова информация;

- придържане към международните стандарти за финансова отчетност и спазване на принципа на действащо предприятие.

През отчетния период не са настъпили промени в основните принципи на управление на СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД и неговата икономическа група.

22 ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРОМЕНИТЕ В УПРАВИТЕЛНИТЕ И НАДЗОРНИТЕ ОРГАНИ ПРЕЗ ОТЧЕТНАТА ФИНАНСОВА ГОДИНА.

През разглеждания период след прието решение на Общото събрание на акционерите на „Сирма Груп Холдинг“ АД, което се проведе на 15.06.2017 г., на основание чл.20, от НАРЕДБА № 48 от 20.03.2013 г. за изискванията към възнагражденията на КФН, бяха избрани за членове на Комитета по възнагражденията:

Георги Първанов Маринов – председател

Петър Борисов Статев – член

Йордан Стоянов Недев – член

23 ДАННИ ЗА ДИРЕКТОРА ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРА, ВКЛЮЧИТЕЛНО ТЕЛЕФОН И АДРЕС ЗА КОРЕСПОНДЕНЦИЯ.

Станислав Танушев

Бул. „Цариградско шосе“ 135, ет. 3

София 1784

ir@sirma.com

Телефон за връзка: +359 2 976 8310



24 ПРОМЕНИ В ЦЕНАТА НА АКЦИИТЕ НА ДРУЖЕСТВОТО

Цена на акциите и пазарна капитализация – 50 456 440 лв.

Historical Data and Financial Ratios

Financial ratios provided by 

1 month	3 months	6 months	1 year	Select Period
Start Price -			1.088 BGN	2017.12.29
Last Price -			0.850 BGN	2018.09.28
MAX Price -			1.095 BGN	2018.01.05
MIN Price -			0.850 BGN	2018.08.07
Percent Change			-21.87% ▼	
Value Change			-0.238 ▼	
Market Capitalisation -			50 456 440 BGN	2018.09.28

ROA	0.03	ROA cons.	0.04
ROE	0.03	ROE cons.	0.07
ROA/EBIT	0.03	ROA/EBIT cons.	0.11
ROE/EBIT	0.04	ROE/EBIT cons.	0.17
Asset turnover	0.09	Asset turnover cons.	0.45
Current ratio	3	Current ratio cons.	1.32
D/E	0.16	D/E cons.	0.17



25 СЪБИТИЯ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

Покупка на миноритарен дял в „Онтотекст“ АД

На 04.10.2018 г. “Сирма Груп Холдинг” АД сключи с “Ню Юръп Венчър Екуити Ел Пи” Договор за покупко – продажба, с който Дружеството да придобие 4 187 087 броя акции клас А1, от капитала на “Онтотекст” АД, ЕИК 200356710, собственост на продавача „Ню Юръп Венчър Екуити Ел Пи“, при следните условия:

Покупната Цена на Акциите е в размер на EUR 4,200,000 (четири милиона и двеста хиляди) евро, която Купувачът се задължава да плати на Продавача, както следва:

- 2.1. EUR 1,000,000 (един милион) евро следва да бъдат заплатени от Купувача при джирисване на Акциите, така, както е уговорено в настоящия Договор;
- 2.2. EUR 1,000,000 (един милион) евро следва да бъдат заплатени от Купувача в срок до 30.06.2018 г.;
- 2.3. EUR 2 200 000 (два милиона и двеста хиляди) евро следва да бъдат заплатени в тридневен срок след вписването в Търговския регистър на увеличението на капитала на Купувача, но не по-късно от 15.03.2019 г.

Продавачът е прехвърлил чрез джирисване на Временно удостоверение 057/18.01.2017 г. на Купувача, правата върху 4187087 броя клас А1 налични поименни акции от капитала на Онтотекст АД, ЕИК 200356710 .

Купувачът е учредил чрез джиро за залог на Временно удостоверение 059/03.10.2018 г. първи по ред безусловен и неотменяем залог в полза на Продавача върху 8 195 089 броя налични обикновени поименни акции от капитала на „Онтотекст“ АД, собственост на Купувача, всяка една от които с номинална стойност 1 лев (един лев), отразени в Акционерната книга на Дружеството.

Учредяване на ново дъщерно дружество на „Сирма Груп Холдинг“ АД

На 26.10.2018 г. е вписано в ТР към АВ акционерно дружество с наименование “СИРМА СИ АЙ” АД гр. София, със седалище гр. София, район “Младост” и адрес на управление гр. София, район “Младост”, бул. “Цариградско шосе” № 135, с капитал от 133 000 / сто тридесет и три хиляди/ лева, който се формира от парични вноски. Капиталът на Дружеството разпределен в 133 000 обикновени акции, всички с номинална стойност 1 (един) лев всяка и емисионна стойност равна на номиналната. ПРЕДМЕТАТ НА ДЕЙНОСТ на “СИРМА СИ АЙ” АД е: Проектиране, разработване, продажба, внедряване и поддръжка на информационни технологии, системи и софтуерни продукти, консултантски услуги в сферата на информационните технологии и системи, както и всяка друга дейност, която не е забранена от закона, в случай че за някоя от дейностите се изисква разрешение или лиценз след получаване на същите.

Акционери са „Сирма Груп Холдинг“ АД, което притежава 80% от капитала на дружеството, и две физически лица.

Град София

Изпълнителен директор:

Цветан Алексиев

