

2015

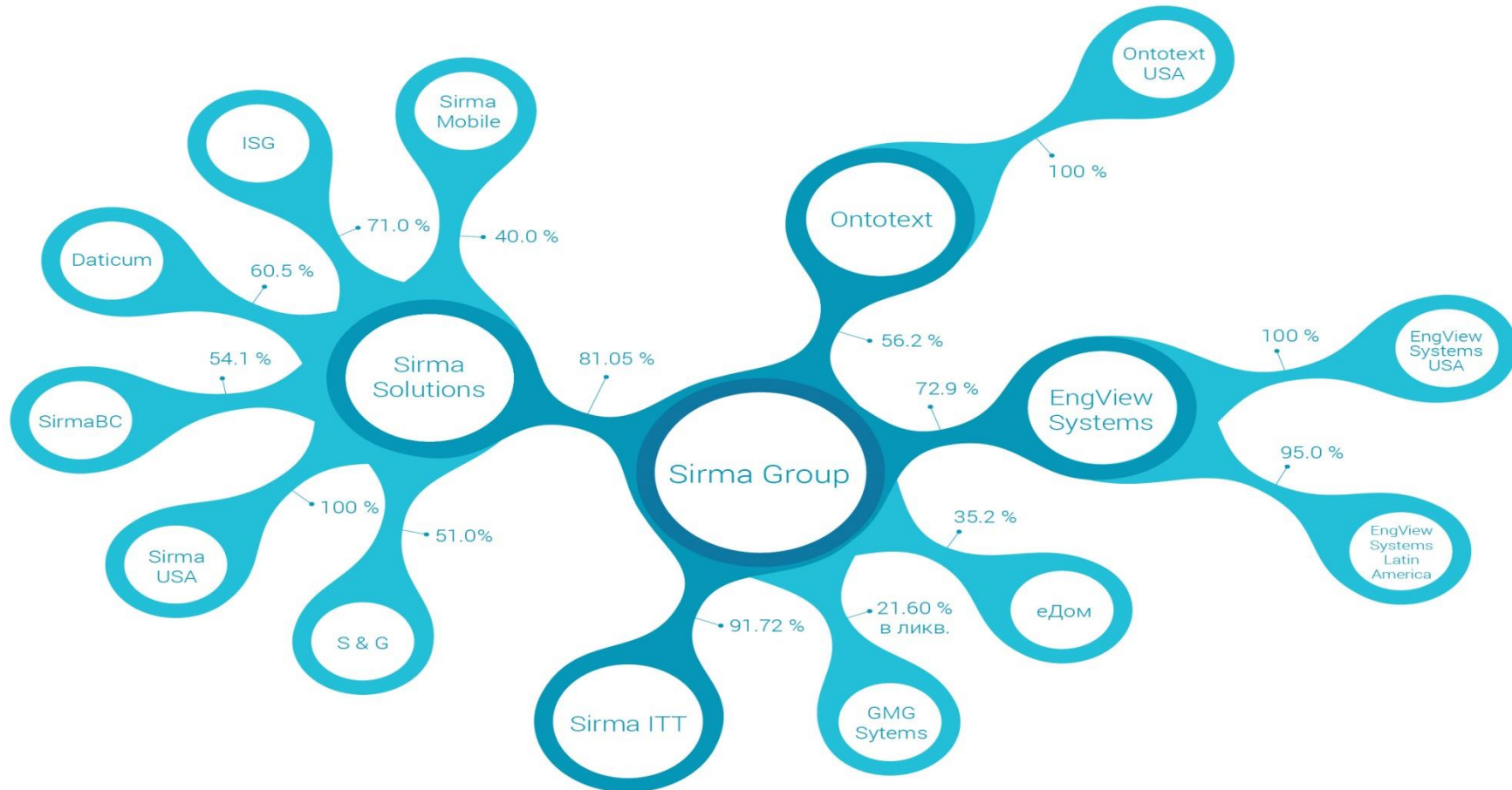
МЕЖДИНЕН ДОКЛАД

за дейността на "Сирма Груп Холдинг" АД
за периода 01.01.2015 г. - 31.12.2015 г.

Съдържание

СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД.....	1
1/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ.....	2
1.1. Организационна структура.....	2
1.2. Функциониране на групата.....	5
1.3. Бизнес направления.....	6
2/ АКЦИОНЕРНА СТРУКТУРА И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ.....	6
2.1. Акционерна структура.....	6
2.2. Органи на управление.....	10
3/ОСНОВНИ СЪБИТИЯ ПРЕЗ 2015 Г. И ДО ДАТАТА НА ИЗГОТВЯНЕТО НА ДОКЛАДА.....	11
4/КОНКУРЕНТНА ПОЗИЦИЯ НА ГРУПАТА.....	12
5/ВИЗИЯ 2020.....	13
6/КОРПОРАТИВНИ ЦЕННОСТИ.....	13
7/НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ.....	14
СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ 2015 г.....	15
Рискови фактори.....	19
Анализ на финансовото състояние.....	20
8/ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ.....	21
9/ ПРИХОДИ.....	27
10/ РАЗХОДИ.....	29
11/ ПЕЧАЛБА.....	35
12/ АКТИВИ.....	36
13/ ПАСИВИ.....	43
14/ПАРИЧНИ ПОТОЦИ.....	47
15/ПЕРСОНАЛ.....	51
С ПОГЛЕД КЪМ 2016 ГОДИНА.....	53
16/ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД.....	57
17/ОТЧЕТ ЗА ПРИДОБИТИТЕ АКЦИИ ОТ ЧЛЕНОВЕТЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ ЗА ПЕРИОДА.....	58
18/ДАННИ ЗА ЦЕНИТЕ НА АКЦИИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ НА БФБ.....	58
19/ИЗЯВЛЕНИЕ, ВЪВ ВРЪЗКА С ПРОГНОЗИТЕ.....	59

СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД



1/ОРГАНИЗАЦИЯ И НАЧИН НА ПРЕДСТАВЯНЕ

Сирма Груп Холдинг АД е холдингова компания, която инвестира в технологични бизнеси, управлява ги стратегически и оперативно, предоставя на дъщерните си компании административни, маркетингови и финансови услуги.

През годините Сирма е създавала над 20 компании, инвестирайки в тях огромен финансов и човешки капитал. Нашата стратегия е да създаваме бизнеси, да ги инкубираме и да ги развиваме.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети за всички фирми от групата.

“Сирма Груп Холдинг” АД е вписано в Търговския регистър към Агенцията по вписванията на 25.04.2008 г. с Единен идентификационен код (ЕИК): 200101236 и е със седалище и адрес на управление: област София (столица), община Столична, гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135. Наименованието на дружеството се променя на 23.03.2009г. от „ЕС ДЖИ ЕЙЧ“ АД на “Сирма Груп Холдинг” АД, с еквивалент на английски език “Sirma Group Holding” JSC. Дружеството не е ограничено със срок за съществуване.

Сирма Груп Холдинг АД е публично дружество по смисъла на ЗППЦК.

Адресът за кореспонденция на „Сирма Груп Холдинг“ АД е: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. Цариградско шосе № 135.

Предметът на дейност, съгласно чл. 4 от Устава на Дружеството, е: придобиване, управление, оценка и продажба на участия в български и чуждестранни дружества, придобиване, оценка и продажба на патенти, отстъпване на лицензи за ползване на патенти на дружества, в които холдинговото дружество участва, финансиране на дружества, в които холдинговото дружество участва, организиране на счетоводното отчитане и съставяне на финансови отчети по реда на Закона за счетоводството. Дружеството може да извършва и собствена търговска дейност, която не е забранена от закона.

От учредяването на дружеството до датата на настоящия Доклад “Сирма Груп Холдинг” АД:

- не е осъществено прехвърляне или залог на предприятието;
- няма заведени иски молби за откриване на производство по несъстоятелност на дружеството;

1.1. Организационна структура

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД са включени следните дъщерни дружества:

- **„Сирма Солюшънс“ АД**, гр. София, ЕИК: 040529004, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което Емитентът притежава 2 329 131 броя акции с номинал 10 лв. всяка, което представлява 81.05% от капитала от 31 085 890 лв., с предмет на дейност: проектиране, разработване, маркетинг, продажба, внедряване, обучение и съпровождане на софтуерни продукти и цялостни решения, включително управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните и комуникационни технологии, счетоводни услуги и всяка друга, незабранена от закона дейност.

- **„Онтотекст“ АД**, гр. София, ЕИК: 200356710, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което Емитентът притежава 8 558 125 броя акции с номинал 1 лв. всяка, което представлява 56.21% от капитала от 15 225 771 лв., с предмет на дейност: извършване на научноизследователска дейност, разработване на технологии, свързани с представяне (KR) и компютърна лингвистика (CL/NLP), доставяне на софтуер за управление на знания (KM), семинарен уеб (Semantic Web) и уеб услуги (Web Services) и всяка друга дейност, позволена от закона.

- **„ЕнгВю Системс София“ АД**, гр. София, ЕИК: 201277917, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което Емитентът притежава 50 000 броя акции с номинал 1 лв. всяка, което представлява 72.90% от капитала от 68 587 лв., с предмет на дейност: разработка, внедряване и поддръжка на софтуерни и хардуерни продукти и системи.

- **„Сирма Ай Ти Ти“ АД**, гр. София, ЕИК: 200421236, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което Емитентът притежава 94.95% от издадения акционерен капитал от 1 410 460 лв. („Сирма Ай Ти Ти“ ЕАД притежава собствени 9268 броя акции), с предмет на дейност: разработка, внедряване и поддръжка на софтуерни продукти и системи, покупка на вещи и стоки с цел продажба в първоначален, преработен или обработен вид, външноикономическа и външнотърговска дейност, маркетингова, мениджърска, лизингова дейност, търговско представителство и агентство на български и

чуждестранни физически и юридически лица, транспортна дейност - превози в страната и чужбина на товари и пътници, вътрешен и международен туризъм, хотелиерство и ресторантьорство /при спазване на установения разрешителен режим/, рекламна, импресарска, информационна и програмна дейност, извършване и организиране на разрешените от закона услуги на български и чуждестранни физически и юридически лица, сделки с недвижими имоти и наемни отношения, строително-ремонтна, проектантска дейност.

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД са включени следните дъщерни дружества на „Сирма Солюшънс“ АД:

- **„Сирма Бизнес Консултинг“ АД**, гр. София, ЕИК: 175445129, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 1 373 548 броя акции с номинал 1 лв. всяка, което представлява 54.08% от капитала от 2 539 768 лв., с предмет на дейност: осъществяване на търговия в република България и в чужбина, доставка и внедряване на интегрирани софтуерни решения, системна интеграция на информационни системи, изграждане на връзки и интерфейси, проектиране, разработка и поддръжка на информационни системи, електронни регистри и технически решения, обмен на протоколи, данни и тяхната трансформация, проектиране, разработка, внедряване и поддръжка на системи за създаване на отчети, справки и информация необходима за управлението, изграждане и поддръжка на центрове за данни и сервизен център за Oracle и Flex Cube с осигуряване на резервиране и предоставяне на резервираност на работещи системи, аутсорсинг на ИТ дейности, ИТ консултантски услуги и обучение, проектиране, анализи, консултантска дейност, разработване на програми и управление на проекти и за Oracle и Flex Cube базирани продукти и системи, банкови системи консултации и обучение, всички те базирани на Oracle с I-flex, както и всяка друга дейност, незабранена от закона.

- **„Датикум“ АД**, гр. София, ЕИК: 200558943, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 1 392 740 броя акции с номинал 1 лв. всяка, което представлява 60.50% от капитала от 2 302 049 лв., с предмет на дейност: опериране на център за данни. предоставяне на услуги по колокация, хостинг, виртуализация и консолидация на сървърни системи, отдаване под наем на хардуер, комуникационни и мрежови услуги, изграждане и опериране на резервни центрове за данни, услуги по архивиране и съхраняване на информация. Предоставяне на услуги по изграждане и поддръжка на хардуерни и софтуерни системи, изграждане на центрове за

данни, системна интеграция, изграждане на тестови среди и всяка друга незабранена от закона дейност.

- **„Сирма Ай Ес Джи“ ООД**, гр. София, ЕИК: 201580558, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 2 550 дяла с номинал 1 лв. всеки, което представлява 51.00% от капитала от 5 000 лв., с предмет на дейност: разработка на информационни технологии в областта на финансовата и застрахователна сфера, системи за управление на застраховането и свързаните с него системи за управление и работа с документи, квалифицирана информация, финансова информация и управление на транзакции, системна интеграция, изграждане на тестови и продукционни среди, консултации в областта на информационните системи за застраховане, комуникационни услуги, както и извършване на всяка друга дейност, незабранена от закона, след снабдяване с необходимите разрешения, в случаите, в които се предвиждат такива от действащото законодателство на република България.

- **Сирма САЩ (Sirma USA)**, рег. номер: 4757972, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Делауеър, 16192 Коустъл Хайуей, гр. Люис, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 100.00% с платен капитал от 15 730 408 лв., с предмет на дейност: мениджмънт на авторски права върху софтуер, мениджмънт и маркетинг на софтуерни услуги и разработка и внедряване на софтуерни продукти, извършване на софтуерни услуги и др.

След вливането на Панатон Софтуер Inc към нея тя се превръща и в специализирана в разработване на софтуер, системна интеграция и продуктов дизайн. основните вертикали, върху които компанията се фокусира са: системи за нуждите на здравеопазването, бизнес системи за нуждите на автомобилните дилъри, вграден софтуер (embedded software), мобилни технологии, системи за лоялност фирма, използвайки екипи на Сирма Солюшънс, е изпълнила много десетки успешни проекти за множество клиенти в САЩ.

- **S&G Technology Services Limited**, регистрирано съгласно законите на Англия и Уелс, със седалище и адрес на управление в Уайлтшайър, Нюпорт Стрийт 38-42, Англия, рег. номер на дружеството 8165885, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 51 акции, всяка с номинална стойност от 1 GBP, което представлява 51% от капитала от 100 GBP.

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД е включено следното дъщерно дружество на „ЕнгВю Системс София“ АД:

- **„ЕнгВю Латинска Америка“ (ENGVIEW SYSTEMS LATIN AMERICA - SISTEMA E SERVICOS LTDA)**, със седалище и адрес на

управление: Сао Бернардо до Кампо, щат Сао Пауло, ул. Хоао Азабедо Маркез 215, офис 13, в което „ЕнгВю Системс София“ АД притежава 9 500 броя акции с номинал от R\$ 1 (един бразилски реал), което представлява 95.00% от капитала от R\$ 10 000 BRL. Предмет на дейност: (а) търговия, внос и износ на информационни продукти и услуги; (б) предлагане и извършване на информационни услуги, както и посредническа дейност, осъществяване на сходни дейности и услуги свързани с предмета на дейност на дружеството, както и (в) участие в други национални или чужди компании.

„ЕнгВю САЩ“ (Engview USA)

На 30.03.2015 г. е регистрирано ново дъщерно дружество със 100% участие в капитала на ЕнгВю Системс София АД.

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД е включено следното дъщерно дружество на „Онтотекст“ АД:

- **„Ontotext USA“** - регистриран като Делауеърско дружество, корпоративен номер: 4888154, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Делауеър, 16192 Коустъл Хайуей, гр. Люис, в което „Онтотекст“ АД притежава 100% от капитала в размер на \$20 100. Дружеството има регистрация за извършване на търговска дейност в щата New York на адрес: 116 W 23rd Street, Suite 500, New York, NY 10011.

В икономическата група на „Сирма Груп Холдинг“ АД са включени следните асоциирани дружества:

- **„GMG Systems“ Inc.** – в процес на ликвидация, със седалище и адрес на управление: гр. САЩ, 14439 Каталина Стрийт, Сан Леандро, Калифорния 94577, в което „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 961 540 броя акции с номинал USD 0.001 всяка, което представлява 24% от капитала от 2 762 долара. – в процес на ликвидация

- **„Е-дом Мениджмънт“ ООД**, гр. София, ЕИК: 201657264, със седалище и адрес на управление: гр. София 1000, район р-н Средец, ул. „6-ти Септември“ № 18, вх. А, ет. 3, в което „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава 700 дяла с номинал 10 лв. всеки, което представлява 35.00% от капитала от 20 000 лв., с предмет на дейност: проектиране, разработване, внедряване, маркетинг, продажба, обучение за използване на софтуерни продукти, включително цялостни решения за управление на недвижима собственост, управление на софтуерни проекти, консултантски услуги в сферата на информационните технологии, счетоводни услуги, както и извършване на всяка друга дейност, незабранена от закона, след снабдяване с необходимите разрешения, в случаите, в които се предвиждат такива от действащото законодателство на Република България.

- **„Сирма Мобайл“ АД**, гр. София, ЕИК: 200558943, със седалище и адрес на управление: гр. София 1784, район р-н Младост, бул. „Цариградско шосе“ № 135, в което „Сирма Солюшънс“ АД притежава 20 000 броя акции с номинал 1 лв. всяка, което представлява 40.00% от регистрирания капитал от 50 000 лв. и реално внесения капитал от 12 500 лв., с предмет на дейност: проектиране, разработване, продажба и внедряване на мобилни технологии и софтуер, управление на мобилни технологии, консултантски услуги в сферата на комуникационните технологии, както и всяка друга дейност, която не е забранена от закона, в случай че за някоя от дейностите се изисква разрешение или лиценз след получаване на същите.

В допълнение по договор за учредяване са създадени следните:

- Консорциум **„Гравис-Сирма“** е създаден с Договор за учредяване на консорциум от 30.03.2012 г., сключен между „Сирма Солюшънс“ АД и „Гравис България“ АД, ЕИК 121476570, при равно дялово участие, за участие в открита процедура по възлагане на обществена поръчка "Доизграждане на единната информационна система за противодействие на престъпността като национална интегрирана база данни", обявена от Прокуратурата на Република България;

- Дружество по **33Д „Сирма-Интерконсулт“** е създадено с Договор за учредяване на консорциум от 23.12.2011 г. между „Сирма Солюшънс“ АД и „Интерконсулт България“ ООД, ЕИК 121026857, при равно дялово участие, за участие в обявената от Министерството на транспорта, информационните технологии и съобщенията, поръчка с предмет "Развитие на административното обслужване по електронен път";

- Дружество по **33Д "Сирма"**, ЕИК 175549302, създадено с Договор за учредяване на консорциум от 15.09.2008 г. между „Сирма Солюшънс“ АД и „Сирма Ай Ти Ти“ ЕАД, при равно дялово участие и за участие в открита процедура по възлагане на обществена поръчка с предмет: "Изграждане на национална система за цялостно управление на акцизите от митническата администрация“.

- Дружество по **33Д "Сирма ПИ"**, ЕИК 176845090, създадено с договор за учредяване на Консорциум от 24.03.2015 г. и с дейност: Извършване на пълен реинженеринг на административната дейност на Национален съвет по цени и реимбурсиране на лекарствени продукти (НСЦРЛП) с цел, преход към извършване на административната дейност по обработка на информацията изцяло в електронна форма. Доставка на АИС, създаване и внедряване на средства за достъп до регистрите на НСЦРЛП, вкл. ПЛС“, възлагана в изпълнение на проект "Национален съвет по

цени и реимбурсиране на лекарствените продукти - ефективна и модерна администрация

1.2. Функциониране на групата

Функциите на холдинговата компания – Сирма Груп Холдинг АД, която притежава пряко или косвено обикновено мажоритарен дял в компаниите са:

- Финансови инвестиции в компаниите от групата
- Осигуряване на оперативни финансови кредити
- Стратегическо управление на бизнесите
- Предоставяне на бранд, репутация, гарантиране с името и репутацията си за дейността им
- Участие в оперативното управление на компаниите
- Предоставяне на административни услуги на фирмите от групата:
 - o Финансов мениджмънт
 - o Счетоводни услуги
 - o Юридически консултации и услуги
 - o Технически и инфраструктурни услуги
 - o Услуги в областта на човешките ресурси
- Предоставяне на маркетингова помощ
- Осигуряване на екосистема в рамките на групата, в която се поощрява синергията между различните бизнеси, възможността да се използват общи канали за продажба, взаимна помощ при продажбите (gross sales), съвместно участие на компании от групата в консорциуми за изпълнение на общи проекти, взаимно генериране и прехвърляне на лидове и т.н.
- Отдаване на дъщерните бизнеси на офис помещения срещу наем или безплатно по време на инкубацията им

и т.н.

Сирма Груп Холдинг е най-голямата българска група от ИТ компании. От 1992 г. насам, Сирма трансформира иновативни идеи и ноу-хау в успешни бизнеси на знанието. Започвайки от малка компания, специализирана в развитието на софтуер в областта на изкуствения интелект, днес Сирма Груп се е развила до холдингова структура с над 20 дъщерни компании и джоинт венчъри, специализирани в различни области на ИТ. Сирма им осигурява необходимият

в услуга на гражданите и бизнеса".

финансов и човешки капитал за да създава нови пазарни лидери.

Генерирането на стабилен растеж, рентабилност и консистентни бизнес резултати са сред основните приоритети на групата. Ние постоянно търсим нови пътища за развитие, за максимално използване на нашия потенциал с цел гарантиране на стабилно развитие и голяма стойност за нашите акционери.

Нашата страст е и наша мисия – да създаваме и развиваме бизнесите на знанието на нашето бъдеще. Ние вземаме най-добрите идеи и ги превръщаме в успешни бизнеси. От 1992 г. ние сме създали, инкубирали и развили над 20 компании, навлизайки в различни области на компютърните технологии.

Нашата тайна е комбинацията между техническата иновация, знанията, страстта да постигаме резултати и желанието да бъдем лидери в областите, в които работим.

Бизнесите, които сме развили през годините са сред световните лидери в своята област.

- Онтотекст е сред признатите световни лидери в бързо развиващата се област на семантичните технологии. Не случайно клиенти на компанията са огромни международни компании като BBC, Press Association, Euromoney, Siemens, Bloomberg, Astra Zeneca, американското и английското правителство и т.н.

- ЕнгВю – компания разработваща повече от 10 години CAD/CAM продукт за опаковъчната индустрия държи втори пазарен дял в света и продава своите продукти в над 40 държави.

- Сирма Мобайл – бизнес звено, специализирано в разработката на мобилни технологии зае първо място в престижния конкурс за иновации SIMagine2011.

- Сирма Бизнес Консултинг е сред водещите световни имплементатори на най-продаваната в света соге банкова система FlexCube с успешни проекти по целия свят.

- Датикум – нашият център за данни хоства критични системи на много големи международни компании

- Сирма ИТТ развива революционен в световен мащаб продукт в областта на управлението на документи, сътрудничество и мениджмънт на компанията

- Лоякс – продукт на Сирма Солюшънс е една от най-иновативните в света платформи за управление на клиентска лоялност

1.3. Бизнес направления

Към момента холдингът органично е развил или е придобил бизнеси в следните направления:

[Семантични технологии, управление на съдържание и процеси, Big data, DIP](#)

- o Онтотекст
- o Сирма Ай Ти Ти

[Продукти и услуги във финансовия сектор](#)

- o Сирма Бизнес Консултинг
- o Сирма Ай Ес Джи
- o S&G Services

[Услуги в областта на cloud технологиите](#)

- o Датикум
- o Сирма Солюшънс

[Мобилни технологии и телекомуникации](#)

- o Сирма Мобайл (Сирма Солюшънс)

- o Panaton Software Inc.
- o EyeBill Interactive

[Електронно правителство](#)

- o Сирма Солюшънс
- o Сирма Ай Ти Ти

[CAD/CAM, софтуер и хардуер за индустрията за производство на опаковки](#)

- o ЕнгВю Системс
- o Пирина Технологии

[Обработка и разпознаване на изображения, видеоизмервания, роботика](#)

- o ЕнгВю Системс
- o Сирма Солюшънс

[Продукти за управление на бизнеса](#)

- o Сирма Солюшънс
- o Сирма ИТТ
- o Сирма Бизнес Консултинг

2/ АКЦИОНЕРНА СТРУКТУРА И ОРГАНИ НА УПРАВЛЕНИЕ

2.1. Акционерна структура

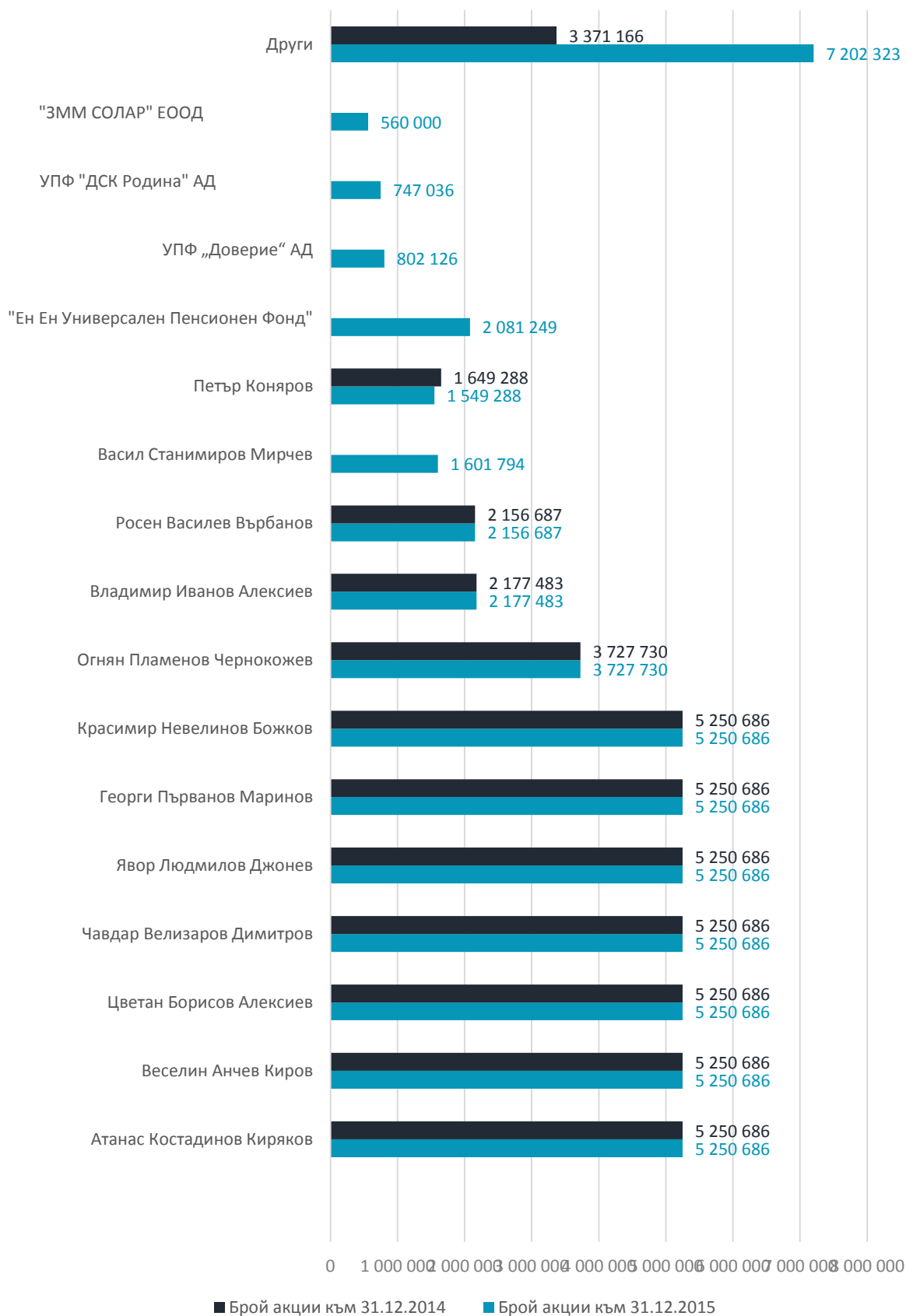
Към 31.12.2015 г. разпределението на акционерния капитал на Сирма Груп Холдинг АД е както следва:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000
Акционерен капитал	59 361	49 837
Брой акции (номинал 1.00 лев)	59 360 518	49 837 156
Общ брой на регистрираните акционери	474	24
в т.ч. юридически лица	42	1
физически лица	432	23
Брой акции, притежавани от юридически лица	6 132 088	3
% на участие на юридически лица	10,33%	0,00%
Брой акции, притежавани от физическите лица	53 228 430	49 837 153
% на участие на физически лица	89,67%	100,00%

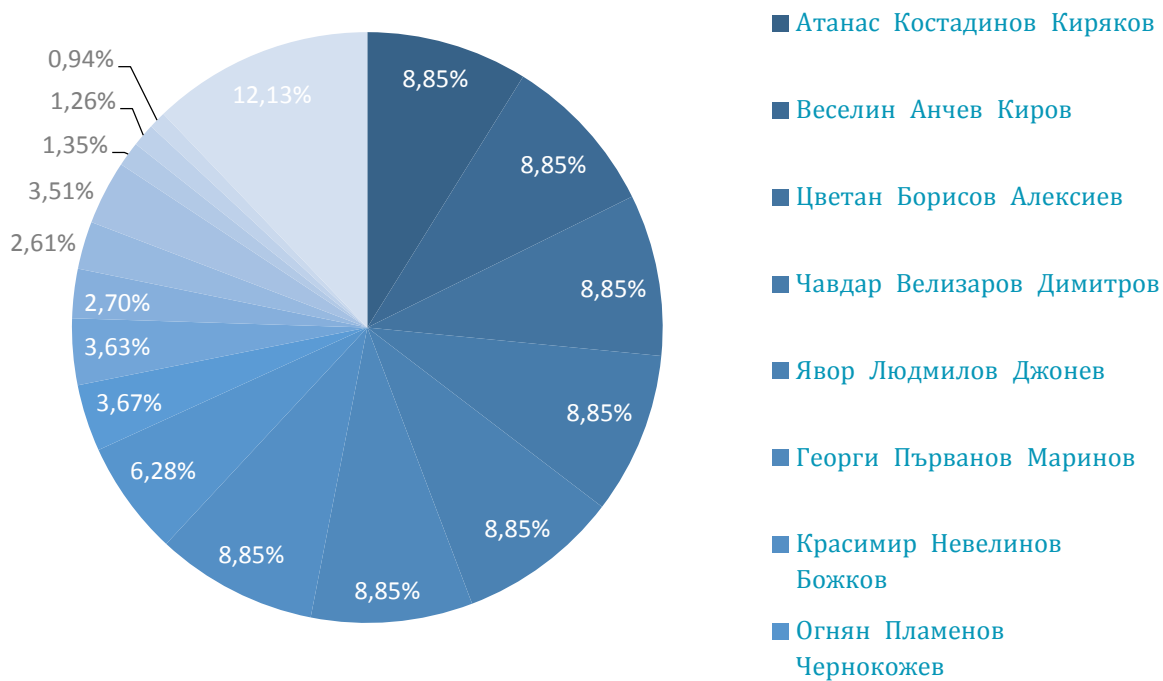
Брой акции	Брой акционери	% от всички акционери	Брой притежавани акции	% от всички акции
0-100	32	6,75%	1 685 лв.	0,00%
101 - 1000	176	37,13%	103 604 лв.	0,17%
1001 - 10000	185	39,03%	697 397 лв.	1,17%
10001 - 100000	46	9,70%	1 746 584 лв.	2,94%
100001 - 500000	18	3,80%	4 134 296 лв.	6,96%
500001 - 1000000	4	0,84%	2 627 919 лв.	4,43%
1000001 - 5000000	6	1,27%	13 294 231 лв.	22,40%
Над 5000000	7	1,48%	36 754 802 лв.	61,92%
Общо	474	100%	59360518	100%

Акционери	Брой акции към 31.12.2015	Брой акции към 31.12.2014	Номинал	Стойност	% в капитала
Атанас Костадинов Киряков	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Веселин Анчев Киров	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Цветан Борисов Алексиев	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Чавдар Велизаров Димитров	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Явор Людмилов Джонев	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Георги Първанов Маринов	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Красимир Невелинов Божков	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Огнян Пламенов Чернокожев	3727730	3727730	1 лв.	3 727 730 лв.	6,28%
Владимир Иванов Алексиев	2177483	2177483	1 лв.	2 177 483 лв.	3,67%
Росен Василев Върбанов	2156687	2156687	1 лв.	2 156 687 лв.	3,63%
Васил Станимиров Мирчев	1601794	0	1 лв.	1 601 794 лв.	2,70%
Петър Коняров	1549288	1649288	1 лв.	1 549 288 лв.	2,61%
"Ен Ен Универсален Пенсионен Фонд"	2081249	0	1 лв.	2 081 249 лв.	3,51%
УПФ „Доверие“ АД	802126	0	1 лв.	802 126 лв.	1,35%
УПФ "ДСК Родина" АД	747036	0	1 лв.	747 036 лв.	1,26%
"ЗММ СОЛАР" ЕООД	560000	0	1 лв.	560 000 лв.	0,94%
Други	7202323	3371166	1 лв.	7 202 323 лв.	12,13%
Общо	59 360 518	49 837 156		59 360 518 лв.	100%

Акционерна структура към 31.12.2015



Акционерно участие към 31.12.2015



Акционерите, притежаващи над 5% от капитала на дружеството са:

Акционери	Брой акции	% от капитала
Атанас Костадинов Киряков	5 250 686	8,85%
Веселин Анчев Киров	5 250 686	8,85%
Цветан Борисов Алексиев	5 250 686	8,85%
Чавдар Велизаров Димитров	5 250 686	8,85%
Явор Людмилов Джонев	5 250 686	8,85%
Георги Първанов Маринов	5 250 686	8,85%
Красимир Невелинов Божков	5 250 686	8,85%
Огнян Пламенов Чернокожев	3 727 730	6,28%

2.2. Органи на управление

Сирма Груп Холдинг АД е с едностепенна система на управление - Съвет на директорите.

Съветът на директорите към 31.12.2015 г. включва следните членове:

Чавдар Велизаров Димитров

Цветан Борисов Алексиев

Атанас Костадинов Киряков

Георги Първанов Маринов

Цветомир Ангелов Досков

Саша Константинова Безуханова – независим член

Петър Борисов Статев – независим член

Йордан Стоянов Недев – независим член

Начин на определяне на мандатът на Съвета на директорите: 2 години от датата на вписване.

Мандатът на настоящия Съвета на директорите е до 10.12.2016 година.

Към Съвета на директорите са изградени следните Комитети:

Комитет по инвестициите и риска

Комитет по възнагражденията

Комитет по оповестяване на информацията

На първото Общо събрание на акционерите ще бъде избран и одитен комитет.

Участието на членовете на СД в капитала на дружеството е, както следва:

Акционери	Брой акции към 31.12.2015	Брой акции към 31.12.2014	Номинал	Стойност	% в капитала
Атанас Костадинов Киряков	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Георги Първанов Маринов	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Цветан Борисов Алексиев	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Чавдар Велизаров Димитров	5250686	5250686	1 лв.	5 250 686 лв.	8,85%
Йордан Стоянов Недев	3333	0	1 лв.	3 333 лв.	0,01%
Общо	21006077	21002744		21 006 077 лв.	35,39%

Изпълнителен директор на Сирма Груп Холдинг АД е Цветан Борисов Алексиев.

3/ ОСНОВНИ СЪБИТИЯ ПРЕЗ 2015 Г. И ДО ДАТАТА НА ИЗГОТВЯНЕТО НА ДОКЛАДА

Следните събития от съществено значение в групата са станали до края на четвъртото тримесечие на 2015 г.:

Вливане на Панатон Софтуер Инк. към Сирма САЩ.

Считано от 16.01.2015 г., „Pananton Software“ Inc, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Айдахо 83707, ул. Норт 9та номер 202, в което „Сирма Солюшънс“ АД е притежавало 100.00% от капитала с предмет на дейност: мениджмънт на авторски права върху софтуер, мениджмънт и маркетинг на софтуерни услуги и разработка и внедряване на софтуерни продукти, извършване на софтуерни услуги и др., се влива в „Сирма USA“, (рег. номер): 4757972, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Делауеър, 16192 Коустъл Хайуей, гр. Люис. В резултат на вливането „Pananton Software“ Inc се прекратява.

„Сирма Солюшънс“ АД е продала 13956 броя собствени акции клас „А“. Продажбата е осъществена по номинална стойност от 10 (десет) лева.

„Сирма Ай Ти Ти“ АД

На 10.03.2015 г са сключени договори за покупко-продажба и са джиросани 4634 броя акции клас А на служителите на Дружеството. Продажната цена на акциите е в размер на номиналната стойност – 10 (десет) лева за една акция. На 15.04.2015 г. е проведено извънредно общо събрание на акционерите, на което е взето решение за приемане на нов Устав на дружеството, който да отразява промяната от Еднолично АД в Акционерно дружество, което е вписано в Търговския регистър.

На 19.05.2015 г. е проведено общо събрание на акционерите на „Сирма Ай Ти Ти“ АД, на което се взема решение капиталът на дружеството да се увеличи с парична вноска чрез издаване на нови 2024 броя броя обикновени поименни акции, с право на глас, с номинална стойност 10 (десет) лев и емисионна стойност от 49,60 лева. Капиталът се увеличава, на основание чл.195 от ТЗ, под условието, че новоемитираните акции бъдат записани от определени акционери-физически лица.

На 16.12.2015 г. са продадени 4634 бр. акции от собствените акции на дружеството, с което се

променя участието в капитала на тази дъщерна компания от 94,95% на 91,72 %.

„GMG Systems“ Inc

На 04.03.2015 г. е сключен договор между „Сирма Груп Холдинг“ АД и „GMG Systems“ Inc., за обратното изкупуване на 961540 броя акции, които „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава от капитала на „GMG Systems“ Inc. Съгласно договора, „Сирма Груп Холдинг“ АД прехвърля за срок от две години, считано от 05.03.2015 г. 961540 броя акции, разделени на месечни траншове от 38462 броя акции. Цената, на която е изкупуват акциите е в размер на 350 000 щатски долара и е платима на равни месечни вноски. През май 2015 г. е обявена ликвидация на дружеството.

„ЕнгВю САЩ“

На 30.03.2015 г. е регистрирано ново дъщерно дружество със 100% участие в капитала на ЕнгВю Системс София АД.

Успешно приключило първично публично предлагане на акциите и увеличение на капитала „Сирма Груп Холдинг“ АД

Първичното публичното предлагане на акции от увеличението на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД приключи успешно при следните резултати:

- Дата на приключване на публичното предлагане – 21.10.2015г.
- Брой записани и платени акции от увеличението на капитала – 9 523 362.
- Сума получена от записаните и платени акции по набирателна сметка открита в „УниКредит Булбанк“ АД – 11 428 034,40 лева.

След успешното първично публично предлагане е подадено заявление за увеличение на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД до Търговски Регистър с входящ номер 20151026163357, вписано на 30.10.2015 г. Капиталът на дружеството е увеличен от 49 837 216 лв. на 59 360 518 лв.

Придобиване на 20% от капитала на Сирма Ай Ес Джи ООД – дъщерно дружество на Сирма Солюшънс АД

На 27 ноември 2015 г. е вписано придобиването на още 20% от капитала на Сирма Ай Ес Джи ООД по предварителен договор за придобиване

на дялове. С това придобиване участието на Сирма Солюшънс се вдига от 51% на 71%

участие в капитала.

4/ КОНКУРЕНТНА ПОЗИЦИЯ НА ГРУПАТА

Настоящите виждания на мениджмънта за конкурентната позиция на групата включват:

СИЛНИ СТРАНИ	ВЪЗМОЖНОСТИ
<ul style="list-style-type: none">Наличие на силни традиции в търсене и разработване на нови идеи – генерирани над 20 успешни бизнесаМного малък процент на неуспешните бизнес инициативиСтабилно възходящо развитие на повечето от фирмите в групатаОтлични технически екипи в компаниитеПрисъствие на международните пазари, продажби в над 40 държави по светаДобър бранд имидж на локалния пазарИмидж на добър работодателКомпании, които са сред световните технологични лидери в областта сиМениджмънт структура във фирмите от групата, която позволява голямо разрастване без особена нужда от реструктуриране	<ul style="list-style-type: none">Префокусиране на предимно сървис компаниите в продуктови или изграждане на вертикални експертизи, позволяващи продажба на услуги на много по-високи цени от типичните аутсорсинг проектиУвеличаване на сейлс и маркетинг екипите в компаниите, особено на основните таргет пазари, което ще доведе до повишаване на обема на продажбитеПривличане на финансов ресурс в холдинга, което ще позволи инвестиране в развити съществуващи и нови бизнесиРазработване на нови канали за привличане на ИТ специалисти – R&D офиси извън България и в още български регионални центрове, курсове за квалификацияПродажба на съществуващи компании и генериране на свеж паричен ресурсИзграждане на офис в САЩ – огледален на офиса на холдинга в България, който има екип за бизнес развитие, маркетинг и предоставя административни услуги на американските представителства на компаниите от групата
СЛАБИ СТРАНИ	ЗАПЛАХИ
<ul style="list-style-type: none">Малка за световните мащаби група – като приходи, персонал, печалбиНедостатъчна способност за изоставяне на неуспешните инвестиции навремеМного от компаниите все още разчитат повече на приходи от аутсорсинг или разработка на поръчков софтуер. Ценовото напрежение от фирми от страни като Индия, Украйна, Китай е все по-голямоВ много от компаниите в групата има по няколко бизнес направления, което от една страна минимизира риска, но от друга - разфокусира дейността и прави по-трудно привличането на инвестиции или продажбата на компаниитеТрудното привличане на външни капитали забавя развитието на компаниите от групатаНедостатъчно ефективен маркетинг и сейлс почти във всички компанииМного ограничен трудов пазар, липса на достатъчен брой квалифицирани кадри, много високи възнаграждения на ИТ специалиститеНедостатъчно локално присъствие на външните пазари, малко офиси в страните, където са основните пазари.Липса на финансов ресурс в холдинга за инвестиции в развитие и нови високотехнологични бизнеси	<ul style="list-style-type: none">Политически рискове – много често външни инвеститори отказват да инвестират в български компании заради политически рискРиск от допълнително влошаване на бизнес климата в БългарияПовишаване на напрежението на трудовия пазар, засилване на емиграцията на ИТ специалисти извън БългарияРиск от дестабилизиране на финансовата системаРиск от възникване на срив на високотехнологичния сектор в САЩЗасилена конкуренция от Азия – досега областта на ИТ беше под заплаха единствено от Индия, напоследък и други азиатски държави започват да набират скорост – Китай, Виетнам, Пакистан.

5/ВИЗИЯ 2020

Нашата компания за периода до 2020 г. се цели в следното:

- В **КРАТКОСРОЧЕН ПЛАН**, ние искаме да се "управлява изпълнението." За постигането на тази цел, ние ще детайлизираме нашите структури и отговорности. Ние ще се фокусираме върху бизнес съвършенството. В допълнение, искаме да успеем да върнем на пистата тези предприятия, които не са достигнали пълния си потенциал и да ги направим изключително конкурентни.
- "Укрепване на ядрото" е нашата цел в **СРЕДНОСРОЧЕН ПЛАН**. Възнамеряваме да укрепим нашите успешни бизнеси финансово, за да ги разширим в стратегическите области и да им осигурим бърз растеж.
- В **ДЪЛГОСРОЧЕН ПЛАН**, ние искаме да се "мащабираме." Ние ще ускорим усилията си за възползване от по-нататъшни възможности за растеж и откриването на нови територии.

Успехът на Визия 2020 г. е свързана с постигането на **СЕДЕМ ЦЕЛИ**:

- Прилагане на строги правила на корпоративното управление: Искане опростяване и ускоряване на процесите на корпоративно управление.
- Създаване на устойчиви стойности: Ние сме в процес на атрактивен растеж в области и предприятия, които все още не са достигнали пълния си потенциал.

- Стриктно изпълнение на целевото финансиране.
- Разширяване на глобалното управление: За в бъдеще ние искаме повече от 30% от мениджърите да бъдат базирани извън България с оглед адекватност на ориентацията към глобално разширение на компанията
- Да станем партньор в решенията на нашите клиенти: Ние искаме да бъдем партньор в клиентските избори.
- Да бъдем предпочитан работодател: силно ангажираните и доволни служители са в основата на нашия успех. Ние сме - и искам да останем - атрактивен работодател.
- Развитие на културата на собствеността: В бъдеще, нашите служители ще имат още по-голям дял в успеха на дружествата от групата. Ние ще увеличим сегашния брой на акционери-служители с различни програми.

СТРАТЕГИЧЕСКА РАМКА

Ние определяме цялостна стратегическа рамка, която интегрира ключовите области на управление на фирмата. Тези ключови области, са:

- Култура на собствеността;
- Фокус към клиентите и бизнес фокус;
- Управление; и
- Правилно използване и дисциплина при целевите финансиране.

6/КОРПОРАТИВНИ ЦЕННОСТИ

Корпоративни ценности

Мисия

Ние доставяме на нашите клиенти продукти и решения, които винаги надхвърлят очакванията. Ние градим стойност за нашите инвеститори, партньори и клиенти, превъзхождайки

конкуренцията ни чрез висок професионализъм, експертиза и адаптивност.

Корпоративна култура на уещца се организация

Почтеност и грижа за хората, творчество и способност за промяна, непрекъснато повишаване на квалификацията, обмяна на знания и нови идеи, компетентност и ефективна

работа в екип – това са най-важните характеристики на културата на Сирма.

Лоялност & Етика

Развитието на нашия бизнес зависи от репутацията ни и от добрите референции от клиенти. Ние изграждаме доверие, насърчаваме добрия диалог и комуникация и изискваме от себе си и от своите служители най-високите стандарти на лично и професионално поведение.

Експертиза & Опит

Ние вярваме, че нашите служители са нашият основен корпоративен капитал. Ние инвестираме в хората от компанията, за да максимизираме потенциала ни за растеж. Сирма Солюшънс е събрала отличен екип от софтуерни специалисти с доказани технически и комуникационни умения, с опит в работата по мащабни и критични проекти. Нашите служители имат средно над 10 години опит в програмирането, в широк спектър от технологии, вертикални пазари и платформи. Повечето от нашите служители притежават магистърска или докторска степен в компютърни науки, математика и информационни технологии.

Обучение & Трансфер на знания

Ние сме ангажирани с постоянно обучение и развитие на персонала. Сирма Солюшънс има добре развити програми за обучение, сертифициране и кариерно развитие. Ние насърчаваме всеки член на екипа да учи нови неща и да разширява своите умения и опит. Нашите старши ИТ специалисти провеждат обучение на по-младите членове на екипа. Непрекъснатият процес позволява на нашите екипи да бъдат винаги на върха на ИТ индустрията. Много от нашите специалисти имат Microsoft, Oracle, Sun, HP и много други сертификати. Над 90% от нашите служители владеят много добре английски език.

Отлична работна среда

В Сирма Груп Холдинг АД, ние вярваме, че всеки човек има правото да се чувства комфортно на работното си място и да му е приятно да върши работата си. Ние предлагаме на нашите служители, творческа, професионална и неформална атмосфера, тъй като сме убедени, че амбицирани, отговорни и креативни хора ще допринасят за успеха и стабилността на компанията.

7/ НАШИЯТ БИЗНЕС МОДЕЛ

Нашата визия и мисия отключва възможността ни да създадем положителен икономически, екологичен и социален ефект

Играейки тази роля ние трябва да разполагаме с необходимия капитал. Първо, ние разчитаме на финансовия капитал, предоставен от нашите инвеститори. Но това, което наистина увеличава нашия успех е интелектуалния и социалния капитал - нашите служители. Те са вратата към нашите знания, опит и бизнес отношения. Поради тази причина, ангажираните, висококвалифицираните и гъвкавите служители са в центъра на нашия бизнес модел и успех.

Нашите отношения с клиентите, служителите, в тясно сътрудничество с подкрепата на специалистите по продажбите и маркетинга проправят пътя към нашите целеви индустрии. Нашите маркетингови усилия обхващат държавни институции, големи предприятия, както и малки и средни

предприятия. Ние вярваме, че нашата широка гама от решения и услуги ни дава възможност да отговорим на нуждите на клиентите от всички размери и различни отрасли.

Нашата широка екосистема осигурява мащабируемост да отговори на търсенето на СГХ в иновациите

Ние също така се прилагаме нашия опит в бизнес процесите в отделните индустрии и насочваме своите иновации да отговорят на най-големите предизвикателства в света. Нашата цел е да се създаде дългосрочна стойност от предоставянето на решения, които не се отнасят само за настоящите предизвикателства пред нашите клиенти, но и тези на бъдещето. По този начин, ние виждаме нашата роля в създаването на нови и ефективни решения: Искаме да фундаментално да помогнем да се промени начина на използване на софтуера в бизнеса и в личния живот.

В СГХ и в рамките на нашата екосистема ние създаваме на работни места за висококвалифицирани работници, за да се

развиват, продават, прилагат и подобряват нашите софтуерни решения.

СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ ПРЕЗ 2015 Г.

Най – важното събитие през периода е, че Първичното публичното предлагане на акции от увеличението на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД приключи успешно при следните резултати:

- Дата на приключване на публичното предлагане – 21.10.2015г.
- Брой записани и платени акции от увеличението на капитала – 9 523 362.
- Сума получена от записаните и платени акции по набирателна сметка открита в „УниКредит Булбанк“ АД – 11 428 034,40 лева.

След успешното първично публично предлагане е подадено заявление за увеличение на капитала на „Сирма Груп Холдинг“ АД до Търговски Регистър с входящ номер 20151026163357, вписано на 30.10.2015 г. Капиталът на дружеството е увеличен от 49 837 216 лв. на 59 360 518 лв.

За периода не са се състояли други събития с необичаен за дружеството характер, имащи съществено влияние върху дейността му и реализираните от него приходи и извършени разходи, които да са намерили отражение в междинния финансов резултат.

Основните сфери на дейност на Сирма Груп Холдинг АД са следните:

- придобиване и продажба на участия в други дружества;
- управление на дружества, върху които дружеството упражнява контрол;
- учредяване на нови дружества;
- финансиране дейността на дружествата от холдинговата група
- Финансово-счетоводни; маркетингови, юридически, HR и други услуги на дъщерните дружества

Придобиване и продажба на участия в други дружества

През 2015 г. икономическата група Сирма Груп Холдинг АД извършвала придобивания и/или продажби на акции и дялове, както следва:

Дъщерното дружество на Холдинга Сирма Солюшънс АД придоби 1000 дяла в нейното дружество „Сирма Ай Ес Джи“ ООД, с което участието ѝ в капитала се увеличи от 51% на 71%. Стойност на инвестицията – 1000 лв.

„Сирма Ай Ти Ти“ АД увеличи капитала си с 2 026 бр. нови акции, които бяха записани от ключови служители на дружеството.

Дъщерното дружество на Холдинга „Сирма Ай Ти Ти“ АД продаде на ключови свои служители 9 268 бр. собствени акции с номинална стойност 10 лв. всяка.

На 30.03.2015 г. е регистрирано ново дъщерно дружество със 100% участие в капитала на ЕнгВю Системс София АД. Стойност на инвестицията 5 х. щ.д.

На 04.03.2015 г. е сключен договор между „Сирма Груп Холдинг“ АД и „GMG Systems“ Inc., за обратното изкупуване на 961540 броя акции, които „Сирма Груп Холдинг“ АД притежава от капитала на „GMG Systems“ Inc. Съгласно договора, „Сирма Груп Холдинг“ АД прехвърля за срок от две години, считано от 05.03.2015 г. 961540 броя акции, разделени на месечни траншове от 38462 броя акции. Цената, на която е изкупуват акциите е в размер на 350 000 щатски долара и е платима на равни месечни вноски.

През май 2015 г. е обявена ликвидация на дружеството.

Считано от 16.01.2015 г., „Pananton Software“ Inc, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Айдахо 83707, ул. Норт 9та номер 202, в което „Сирма Солюшънс“ АД е притежавало 100.00% от капитала с предмет на дейност: мениджмънт на авторски права върху софтуер, мениджмънт и маркетинг на софтуерни услуги и разработка и внедряване на софтуерни продукти, извършване на софтуерни услуги и др., се влива в „Сирма USA“, (;рег. номер): 4757972, със седалище и адрес на управление: САЩ, щата Делауеър, 16192 Коустъл Хайуей, гр. Люис. В резултат на вливането „Pananton Software“ Inc се прекратява.

Управление на дружества, над които Сирма Груп Холдинг АД упражнява контрол; Финансово-счетоводни; маркетингови, юридически, HR и други услуги на дъщерните дружества

Сирма Груп Холдинг АД залага върху управлението на дъщерните структури. Дейностите в тази насока се изразяват в оказване на съдействие и компетентна експертна помощ при тяхното бизнес-планиране, финансово и технологично осигуряване, разработване на нови продукти, маркетинг и продажби, организационно поведение, човешки ресурси, връзки с обществеността.

Финансиране дейността на дружествата, в които Сирма Груп Холдинг АД упражнява контрол

Сирма Груп Холдинг АД финансира дружествата, в които има дългосрочен интерес, чрез увеличаване на капиталите им и чрез предоставяне на инвестиционни и оборотни заеми.

Порфейл на "Сирма Груп Холдинг" АД

Дъщерни дружества на „Сирма Груп Холдинг“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Стойност на инвестицията към 31.12.2014 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2014	Промени 2015 г. (в хил. лв.)
„Сирма Солюшънс“ АД	35028	81,44%	35028	81,44%	0
„Сирма Ай Ти Ти“ АД	6895	91,72%	6895	100,00%	0
"Онтотекст" АД	8672	56,21%	8672	56,21%	0
„ЕнгВю Системс София“ ЕАД	50	72,90%	50	82,92%	0
Общо	50645		50645		0

Асоциирани на „Сирма Груп Холдинг“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Стойност на инвестицията към 31.12.2014 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2014	Промени 2015 г. (в хил. лв.)
GMG Systems (в ликвидация)	230	81,44%	365	81,44%	-135
Е-Дом Мениджмънт ООД	7	35,00%	7	35,00%	0
Общо	237		372		-135

Дъщерни на „Сирма Солюшънс“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Стойност на инвестицията към 31.12.2014 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2014	Промени 2015 г. (в хил. лв.)
„Сирма Бизнес Консултинг“ АД	1256	54,08%	1256	54,08%	-
„Датикум“ АД	1335	58,00%	1335	58,00%	-
"Сирма" САЩ	15731	100,00%	15729	100,00%	-
"Панатон Софтуер" САЩ	0	100,00%	3	100,00%	-3
S&G Technology Services Ltd., UK	117	51,00%	117	51,00%	-
"Сирма Ай Ес Джи" ООД	4	56,84%	3	45,35%	1
Общо	18443		18443		-2

Дъщерни на „Онтотекст“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Стойност на инвестицията към 31.12.2014 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2014	Промени 2015 г. (в хил. лв.)
Онтотекст САЩ	30040	100,00%	30040	100,00%	-

Дъщерни на „ЕнгВю Системс София“ ЕАД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Стойност на инвестицията към 31.12.2014 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2014	Промени 2015 г. (в хил. лв.)
„ЕнгВю Системс Латинска Америка“, Бразилия	7	95,00%	7	95,00%	-
ЕнгВю САЩ	9	100,00%			9
Общо	16		7		9

Асоциирани и други на „Сирма Солюшънс“ АД

Предприятие	Стойност на инвестицията към 31.12.2015 (в хил. лв.)	Процент от капитала към 31.12.2015	Промени 2015 г. (в хил. лв.)	Консолидиран процент от капитала към 31.12.2015
„СЕП България“ АД (други финансови активи)		0	6.50%	5.78%
"Сирма Мобайл"АД		20	40,00%	33,17%
Общо		20		

Целта на Сирма Груп, както на всяка компания е да бъде печеливша и да връща пари към своите акционери. Групата представлява своего рода инвестиционен фонд, но със следните особености:

- Няма срок на живот, както при типичните VC фондове. Стремешът е постоянно в годините да се увеличава собствения капитал независимо от дивидентите, които се раздават и инвестициите, които извършва. По този начин постоянно се увеличава стойността на групата.
- Контролира повече от типичен VC фонд компаниите на оперативното и стратегическо ниво
- Повечето инвестиционни фондове също декларират, че осигуряват екосистема, в която компаниите в които са инвестирани си помагат взаимно. На практика това много рядко се случва. При Сирма Груп такъв тип екосистема наистина работи.
- Холдингът предоставя централизиран административни услуги на компаниите от групата, в резултат на което намалява административните им разходи, осъществява постоянен контрол и осигурява добра и еднотипна отчетност както на всяка компания поотделно така и на цялата група.
- Холдингът помага на компаниите в области като осигуряване на човешки потенциал за развитие на бизнеса, улеснява и поевтинява трансферирането на необходими за бизнеса технологии и технически ресурси
- Съхранява в продължение на много години натрупаното бизнес и технологично ноу-хау.
- Предоставя на компаниите от групата изградени дълги години бизнес и технологични партньорства

- Изгражданите с годините отношения с инвестиционни фондове ще улесняват за в бъдеще процесите на привличане на външни инвестиции в компаниите и продажбите на дялове и цели предприятия.

Сирма Груп Холдинг АД е дружество, чията дейност се състои в управление на компаниите от групата и предоставяне към тях на всякакъв вид услуги – административни, маркетинг и стратегически. За административните услуги компаниите от групата заплащат ежемесечна такса за административно обслужване, която се изчислява на базата на следните принципи:

- о Бюджетира се годишната разходна част на Сирма Груп Холдинг АД
- о Изключват се инвестиционните разходи и разходите свързани с инвестиционната дейност
- о Останалата част от разходите – административно обслужване, маркетинг и управление се разпределя да бъдат покривани от фирмите от групата под формата на ежемесечна такса за административно обслужване
- о При изчисляване на таксите на компаниите не се формира печалба от тези дейности
- о Таксата за всяка компания се изчислява съобразно: етапа на развитие на компанията, размера на приходите, брой на персонала

Сирма разпределя дивидент към своите акционери, като размерът на дивидента се определя от Общото събрание на акционерите, но се движи в границите: 20% - 50% от нетната печалба. Печалбата на холдинговото дружество се генерира от:

- Дивиденсти, които холдингът получава от дъщерните компании.

Дъщерните, компании раздават дивиденсти в размен на 20%-50% от нетната печалба в зависимост от бизнеса и плановете на дружеството.

Компаниите, които генерират дивидент от групата са:

- о Сирма Солюшънс
- о Сирма Бизнес Консултинг
- о ЕнгВю Системс
- о Датикум
- о Сирма ИТТ - след 1-2 години

Всяка от тези компании с изключение на Датикум и Сирма Бизнес Консултинг реинвестира значителна част от печалбата си в бизнес развитие.

- Приходи от продажба на дялове в дъщерните компании или цели компании

Някои от компаниите остават в групата, продължават да растат и да генерират печалба, която се използва за инвестиране в нови бизнес идеи и за дивидент към акционерите. Други компании, които сме определили като, като подходящи за продажба – продаваме и приходите от продажбата се използват за нови инвестиции и за дивиденсти към акционерите.

Стратегията на холдинга е да продава компании в някои от следните случаи:

- о Съществуват споразумения, поради които дадена компания трябва да бъде продадена след някакъв период от време или при достигане на дадени условия
- о Компанията е достигнала етап, в който Сирма не може да допринесе повече за нейното развитие и се нуждае или от много голяма инвестиция, която се оценява като рискова, или от стратегически купувач/партньор, който да ѝ помогне да премине към следващия етап от развитието си
- о Компанията е рискова, с малки шансове за развитие дори и при последващо финансиране и е добре да се направи изход от нея
- о Спешна продажба – компанията е в лошо състояние и добре да бъде спешно продадена пред варианта да бъде закрыта

Рискови фактори

Бизнес сектори

Като холдингово дружество Сирма Груп Холдинг АД (Холдинга) няма значителни приходи от собствена дейност, а разчита на разпределението на приходите на дъщерните си дружества. Всяко намаление на приходите на основните дъщерни дружества на Холдинга по една или друга причина ще доведе до намаляване на приходите, а оттам и на разполагаемия паричен поток на Холдинга. Оттук следва да се има предвид, че рисковете, които оказват влияние върху дейността на дъщерните дружества на Холдинга, оказват, макар и непряко, влияние и върху приходите и финансовия резултат на Сирма Груп Холдинг АД.

Финансов риск

В хода на обичайната си стопанска дейност дружеството е изложено на различни финансови рискове, най-важните от които са: пазарен риск (включващ валутен риск, риск от промяна на справедливата стойност и ценови риск), кредитен риск, ликвиден риск и риск на лихвено-обвързани парични потоци. Общото управление на риска е фокусирано върху трудностите при прогнозиране на финансовите пазари и постигане минимизиране на потенциалните отрицателни ефекти, които могат да се отразят върху финансовите резултати и състояние на дружеството. Текущо финансовите рискове се идентифицират, измерват и наблюдават с помощта на различни контролни механизми, въведени, за да се определят адекватни цени на услугите на дружеството и на привлечения от него заеман капитал, както и да се оценят адекватно пазарните обстоятелства на правените от него инвестиции и формите на поддържане на свободните ликвидни средства, без да се допуска неоправдана концентрация на даден риск.

Управлението на риска в дружеството се осъществява текущо от ръководството на холдинга съгласно политиката определена от Комитета по инвестициите и риска и утвърдена от Съвета на директорите. Съветът на директорите е приел основните принципи на общото управление на финансовия риск и за управление на отделните специфични рискове, като валутен, ценови, лихвен, кредитен и ликвиден, и за риска при използването на недеривативни инструменти.

Пазарен риск

А)Валутен риск

Дружеството не е изложено на значителен валутен риск, защото всички негови операции и сделки са деноминирани в български лева и/или евро, доколкото последното е с фиксиран курс спрямо лева по закон.

Б)Ценови риск

Дружеството не е изложено на ценови риск за негативни промени в цените на услугите, обект на неговите операции, защото съгласно договорните отношения с клиентите те са обект на периодичен анализ и обсъждане за преразглеждане и актуализиране спрямо промените на пазара и защото те са специфични и за определен кръг, преобладаващо свързани лица, при които има установени процедури за периодично актуализиране спрямо промените на пазара.

Дружеството е изложено на ценови риск по отношение на притежаваните от него акции, класифицирани като на разположение и за продажба.

Кредитен риск

Основните финансови активи на дружеството са пари в брой и в банкови сметки, търговски и други краткосрочни вземания, лизингови вземания и кредитни вземания.

Кредитен риск е основно рискът, при който дъщерните дружества няма да бъдат в състояние да изплатят изцяло и в обичайно предвидените срокове дължимите от тях суми по търговските, лизинговите и кредитните вземания. Следва се установената политика и процедурите, приети от Комитета по инвестициите и риска и одобрена от Съвета на директорите- "Основни принципи за кредитна политика" в икономическа група Сирма Груп Холдинг и процедури за оценка на кредитоспособността, разрешаване, усвояване, обезпечаване и изплащане на задълженията от страна на дъщерните дружества. Ежедневно се прави преглед на откритите позиции по дружества и индивидуални суми към тях, както и получените

постъпления, като се извършва равнение и анализ. Вземанията се обезпечават чрез особени залози на активи, както и запис на заповеди, покриващи 120% главниците. Текущо се прави преглед на размера на обезпеченията и съответствията им с вземанията от дружествата, както и наличието на застрахователно покритие в полза на холдинга.

Дружеството няма значителна концентрация на кредитен риск. Паричните, включително разплащателни операции, са ограничени до банки с добра репутация и ликвидност.

Ликвиден риск

Ликвидният риск се изразява в негативната ситуация дружеството да не бъде в състояние да посрещне безусловно всички свои задължения съгласно техния падеж. То провежда консервативна политика по управление на ликвидността, чрез която постоянно поддържа оптимален ликвиден запас парични средства, добра способност на финансиране на стопанската си дейност, включително чрез осигуряване и поддържане на адекватни кредитни ресурси и улеснения, постоянно контролно наблюдение на фактическите и прогнозни парични потоци по периоди напред и поддържане на равновесие между матуритетните граници на активите и пасивите на дружеството. Дружеството поддържа парични наличности необходими за текущи разплащания в рамките на предстоящия месец. Един от основните източници за финансиране са банкови и търговски кредити, емисии облигации и акции.

Риск на лихвоносните парични потоци

Дружеството има значителна част лихвоносни активи, представляващи предоставени кредити по чл.280 от Търговския закон на дъщерни дружества. Те обичайно са с фиксиран лихвен процент. Съгласно приетата от Управителния съвет на дружеството кредитна политика при сключване на договорите за кредит е включена клауза според която кредитодателя запазва правото да променя по всяко време размера на лихвите, и комисионните, ако преобладаващите пазарни условия налагат това. В тази връзка се прави преглед на лихвените нива по кредити предоставяни от банки при сходни параметри, като за целта се изисква официална информация от поне три първокласни банки. При необходимост Управителния съвет на дружеството взима решение за промяна на прилаганите лихвени проценти по предоставяните от него кредити. Затова приходите и оперативните парични потоци са в голяма степен независими от промените в пазарните лихвени равнища.

Същевременно дружеството не е изложено и на лихвен риск от своите дългосрочни и краткосрочни задължения, защото те са обичайно търговски с фиксиран лихвен процент, а дългосрочното финансиране е под формата на облигационни заеми с фиксиран лихвен процент, за целия период на заема, по-нисък от приложимите и не подлежащ на периодично актуализиране спрямо промените на финансовите пазари.

Управление на капиталовия риск

С управлението на капитала дружеството цели да създава и поддържа възможности то да продължи да функционира като действащо предприятие и да осигурява съответната възвръщаемост на инвестираните средства на акционерите, стопански ползи на другите заинтересовани лица и участници в неговия бизнес, както и да поддържа оптимална капиталова структура, за да се редуцират разходите за капитала.

Дружеството текущо наблюдава осигуреността и структурата на капитала на база съотношението на задлъжнялост, а именно нетния дългов капитал към общата сума на капитала.

Анализ на финансовото състояние

Предвид спецификата на дейност на холдинговото дружество, влиянието на изменението в цените върху размера на приходите от дейността може да се разглежда само при определяне на цената на услугите, които предоставя и отпусканите от Холдинга заемни средства и таксите за консултантски и други услуги. Лихвените проценти по заемите на дъщерните дружества са съобразени с пазарните лихвени нива към момента на отпускането им. Таксите за предоставяните от Сирма Груп Холдинг АД услуги зависят от естеството и сроковете на оказаното съдействие, както и възнаграждението за подобни услуги в консултантския бизнес. Няма други фактори, включително необичайни или редки събития или нови развития, които да засягат съществено приходите от дейността на Холдинга.

Доколкото Сирма Груп Холдинг АД няма производствена дейност и делът на материалните активи на дружеството в общия обем на неговите активи е незначителен, инфлацията не оказва съществено влияние върху приходите и разходите на Холдинга. Влиянието на промените във валутните курсове върху неконсолидираните приходи на Холдинга също е незначително.

Дейността на Сирма Груп Холдинг АД е подчинена на действащите правителствени, икономически, данъчни, монетарни и политически фактори, влияещи на всички стопански субекти в страната. Като публично дружество Холдингът осъществява своята дейност според ЗППЦК и всички подзаконовни нормативни актове, свързани с неговото прилагане.

8/ФИНАНСОВИ РЕЗУЛТАТИ

През изтеклия финансов период Сирма Груп Холдинг АД реализира следните финансови резултати:

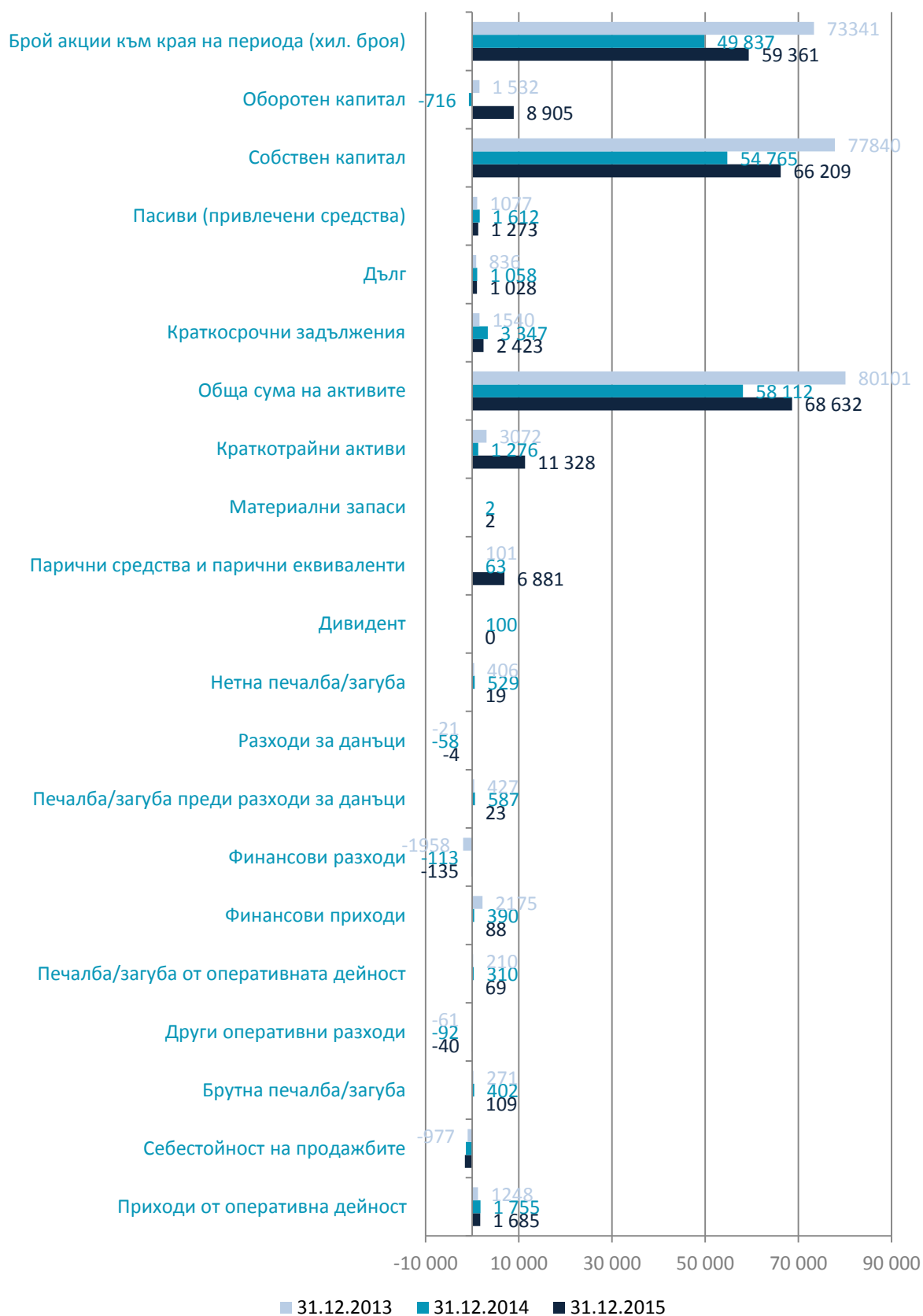
Показатели в хил. лв.	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013
Приходи от оперативна дейност	1 685	1 755	1248
Себестойност на продажбите	-1 576	-1 353	-977
Брутна печалба/загуба	109	402	271
Други оперативни разходи	-40	-92	-61
Печалба/загуба от оперативната дейност	68	310	210
Финансови приходи	88	390	2175
Финансови разходи	-134	-113	-1958
Печалба/загуба преди разходи за данъци	23	587	427
Разходи за данъци	-4	-58	-21
Нетна печалба/загуба	19	529	406
Дивидент	0	100	0
Парични средства и парични еквиваленти	6 881	63	101
Материални запаси	2	2	0
Краткотрайни активи	11 328	1 276	3072
Обща сума на активите	68 632	58 112	80101
Краткосрочни задължения	2 423	3 347	1540
Дълг	1 028	1 058	836
Пасиви (привлечени средства)	1 273	1 612	1077
Собствен капитал	66 209	54 765	77840
Оборотен капитал	8 905	-716	1 532
Брой акции към края на периода (хил. броя)	59 361	49 837	73341

Намалението на печалбата за периода се дължи на няколко основни фактора:

- Забавянето на IPO –то накара ръководството да Холдинга да предприеме стратегия за неразпределяне на дивиденди за 2014 г. от дъщерните дружества, за да може да се реализира амбициозната инвестиционна стратегия на групата и разрастването на компаниите;
- Разходите по емисията на ППП;
- Намалението на пазарните лихвени проценти по кредити доведе до намаляването на същите по кредитите, предоставени от Сирма Груп Холдинг АД на дъщерните дружества.
- Направените разходи за повишаване на административния и мениджърски капацитет на Холдинга и довеждането му до равнища, отговарящи на стратегията за развитие на Групата.

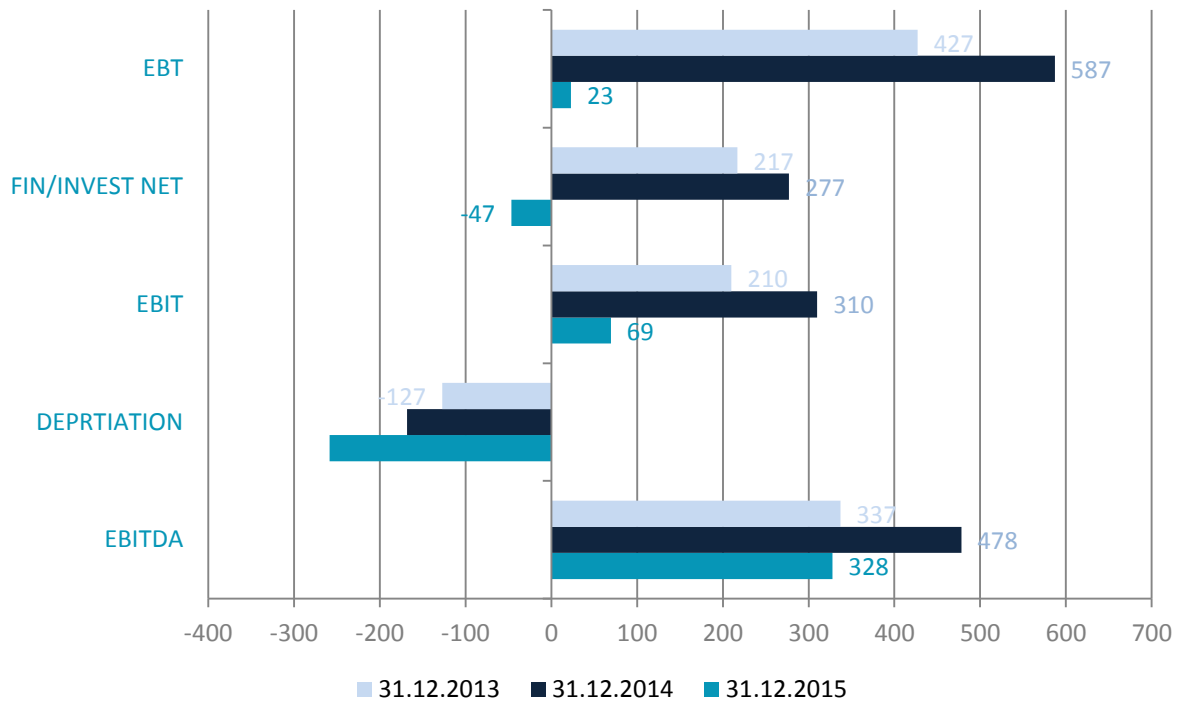
Независимо от по-ниския обем на печалбата спрямо предходните години, ние считаме, че увеличихме стойността на акциите за инвеститорите и се надяваме през 2016 . резултатите от правилната политика да се проявят.

Показатели

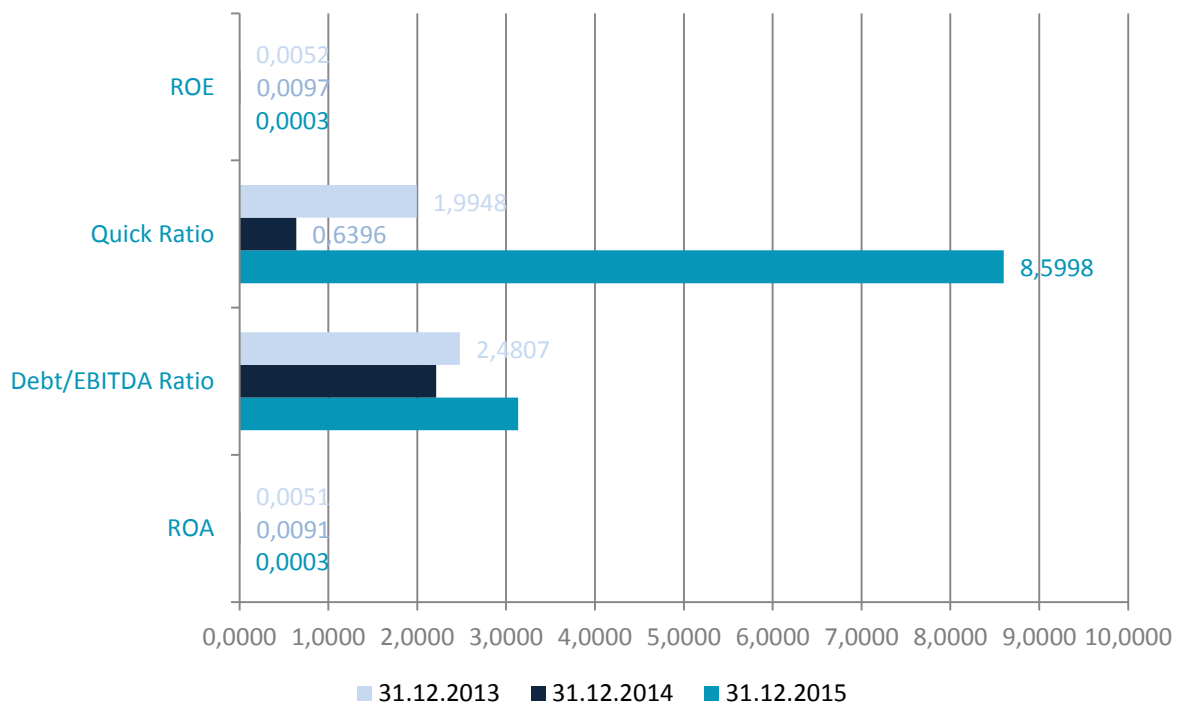


Показатели	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013
	BGN '000	BGN '000	BGN '000
EBITDA	328	478	337
DEPRTIATION	-258	-168	-127
EBIT	69	310	210
FIN/INVEST NET	-47	277	217
EBT	23	587	427
ROA	0,0003	0,0091	0,0051
Debt/EBITDA Ratio	3,1371	2,2134	2,4807
Quick Ratio	8,5998	0,6396	1,9948
ROE	0,0003	0,0097	0,0052
Коефициенти за рентабилност			
Норма на брутната печалба (3/1)	0,0648	0,2291	0,2171
Норма на печалбата от оперативна дейност (5/1)	0,0411	0,1766	0,1683
Норма на нетната печалба (10/1)	0,0111	0,3014	0,3253
Възвращаемост на активите (10/15)	0,0003	0,0091	0,0051
Възвращаемост на собствения капитал (10/19)	0,0003	0,0097	0,0052
Коефициенти за активи и ликвидност			
Обращаемост на активите (1/15)	0,0246	0,0302	0,0156
Обращаемост на оборотния капитал (1/20)	0,1892	-2,4511	0,8146
Текуща ликвидност (14/16)	4,6752	0,3812	1,9948
Бърза ликвидност ((14-13)/16)	4,6744	0,3806	1,9948
Абсолютна (незабавна) ликвидност (12/16)	2,8399	0,0188	0,0656
Коефициенти за една акция			
Коефициент на Продажби за една акция (1/21)	0,0284	0,0352	0,0170
Коефициент на Печалба за една акция (10/21)	0,0003	0,0106	0,0055
Коефициент на Балансова стойност за една акция (19/21)	1,1154	1,0989	1,0613
Коефициенти за дивидент			
Коефициент на изплащане на дивидент (11/10)	-	-	-
Коефициент на задържане на печалбата	1,0000	1,0000	1,0000
Дивидент на една акция (11/21)	-	-	-
Коефициенти за развитие			
Темп на прираст на продажбите	-0,0398	0,4063	-
Темп на прираст на брутната печалба	-0,7283	0,4834	-
Темп на прираст на активите	0,1810	-0,2745	-
Коефициенти за ливъридж			
Коефициент Дълг / Общо активи (17/15)	0,0150	0,0182	0,0104
Коефициент Дълг / Капитал (17/(17+19))	0,0153	0,0190	0,0106
Коефициент Дълг / Собствен капитал (17/19)	0,0155	0,0193	0,0107
Коефициент Общо активи / Собствен капитал (15/19)	1,0366	1,0611	1,0290

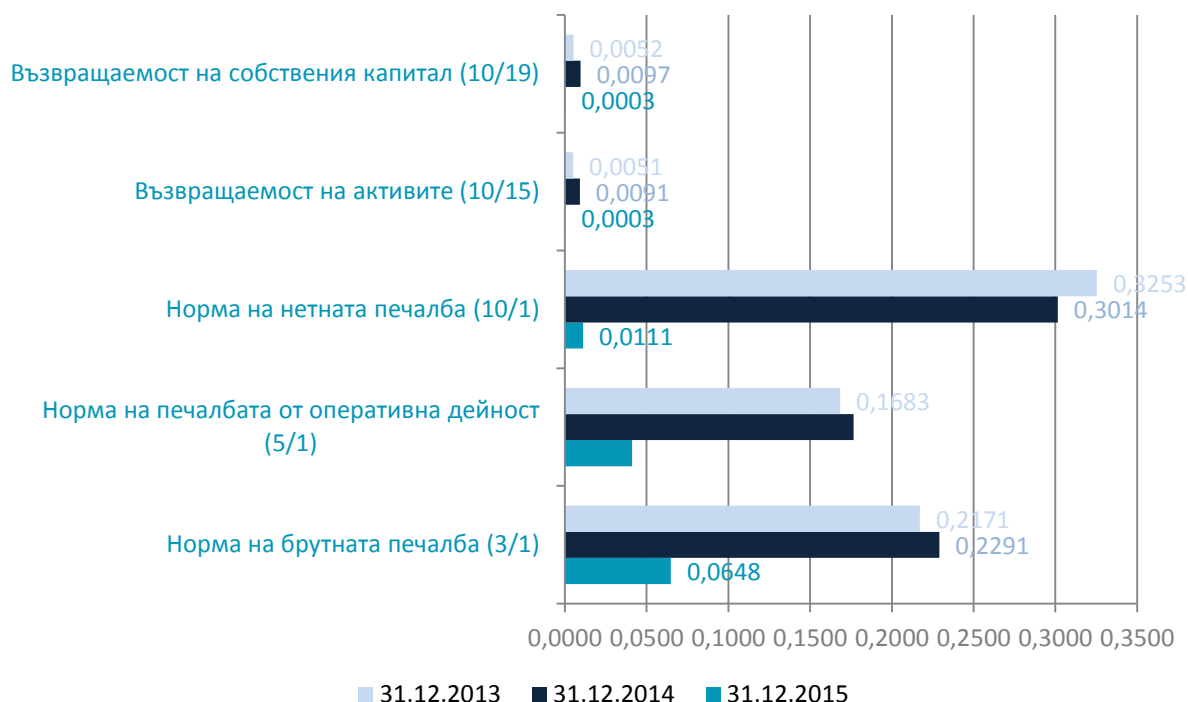
Показатели



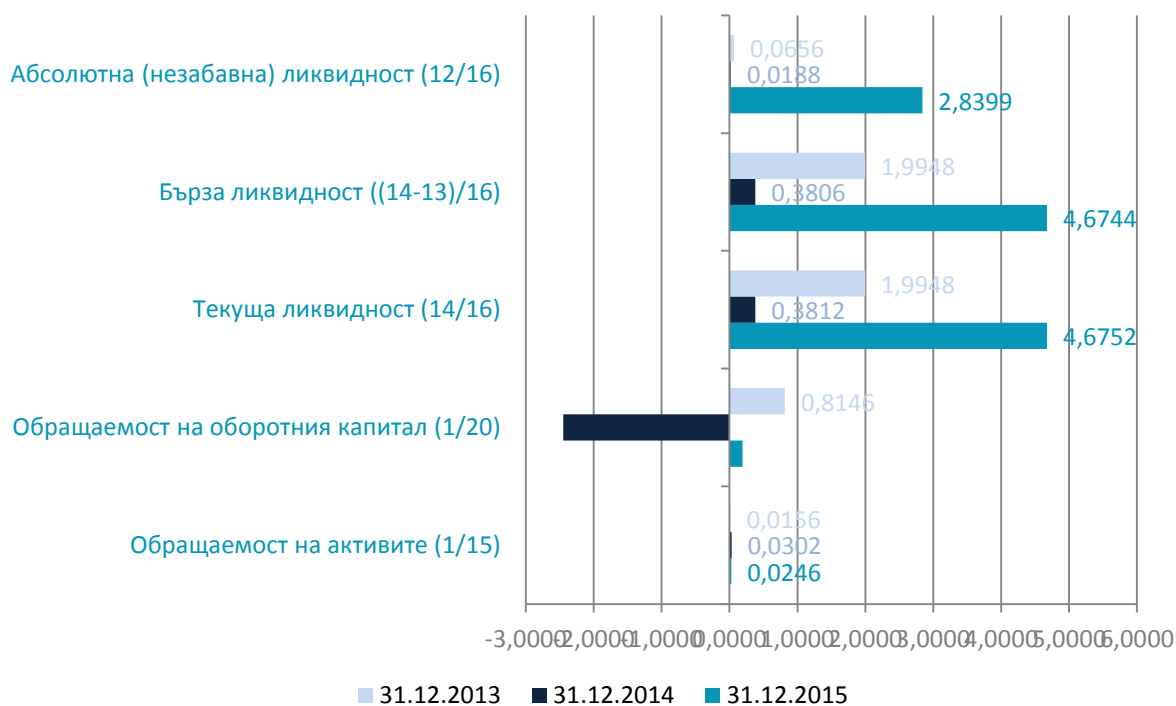
Показатели



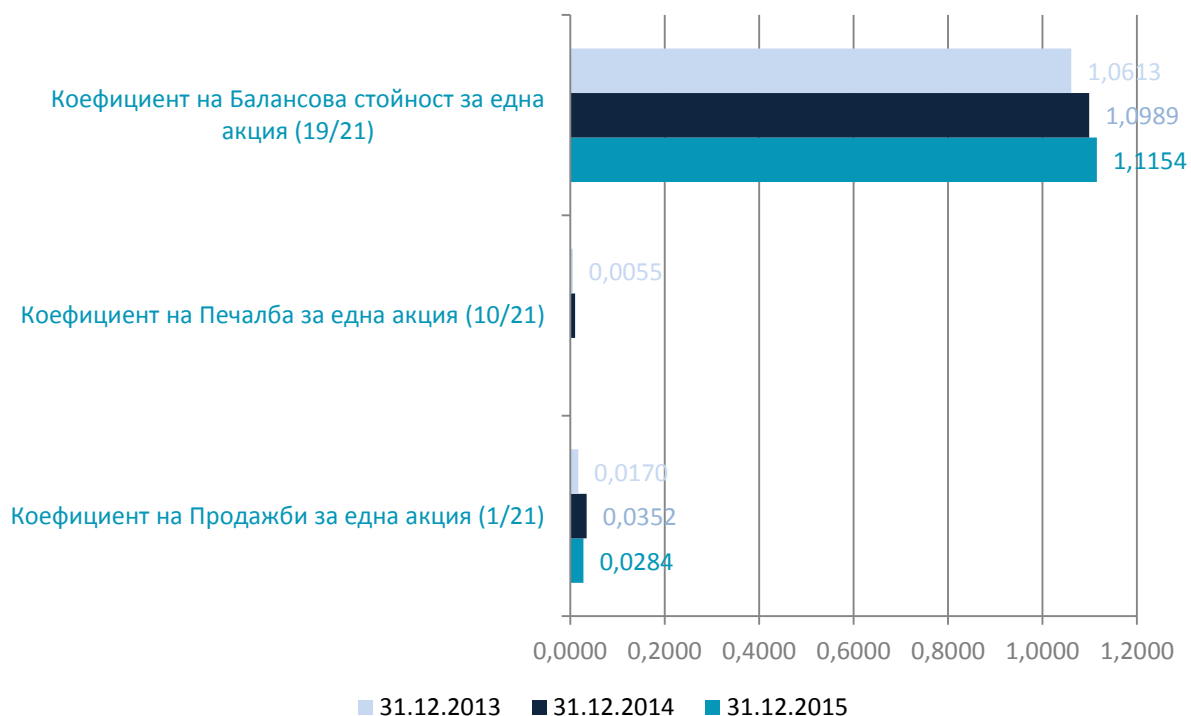
Коефициенти на рентабилност



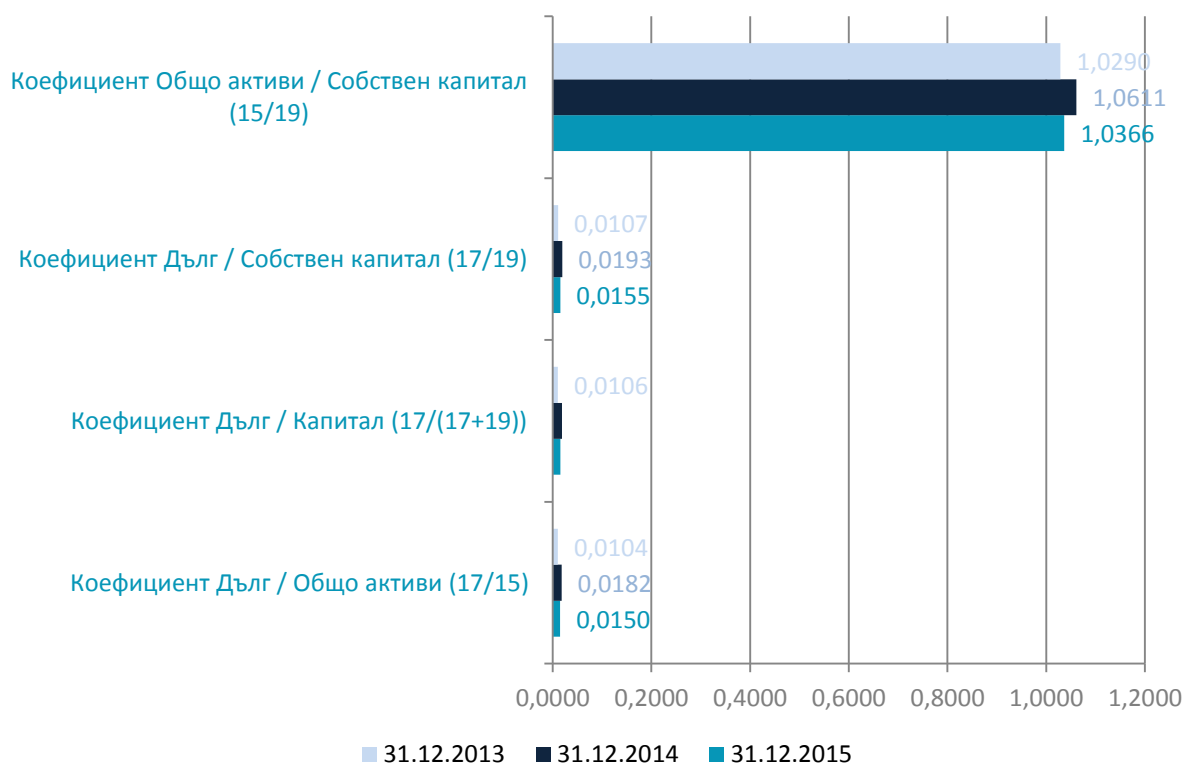
Коефициенти за активи и ликвидност



Коефициенти за една акция



Коефициенти за ливъридж

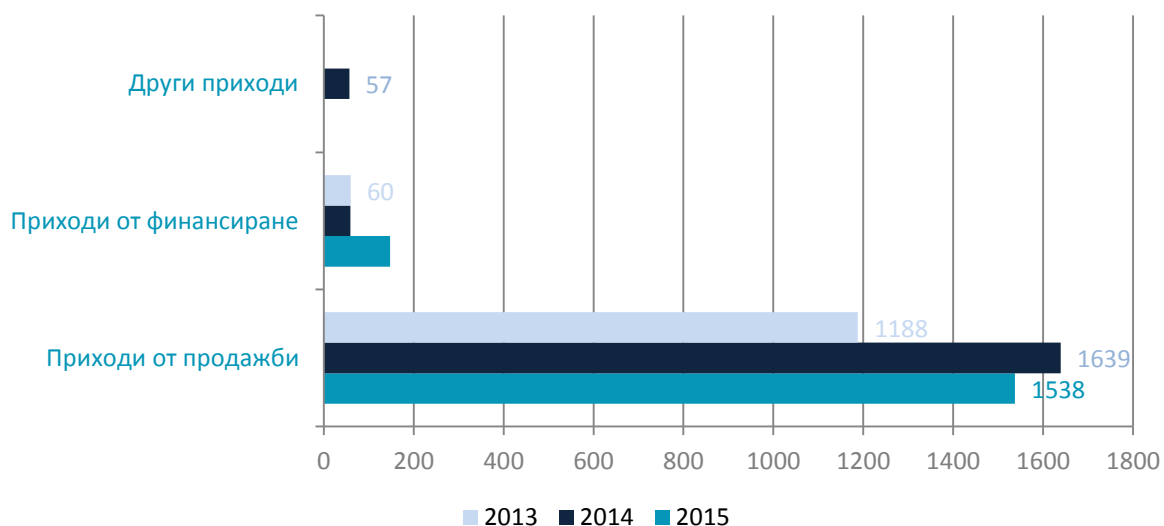


9/ ПРИХОДИ

ВИДОВЕ ПРИХОДИ

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Приходи от продажби	1538	1639	1188
Приходи от финансиране	148	59	60
Други приходи	0	57	0
Общо	1685	1755	1248

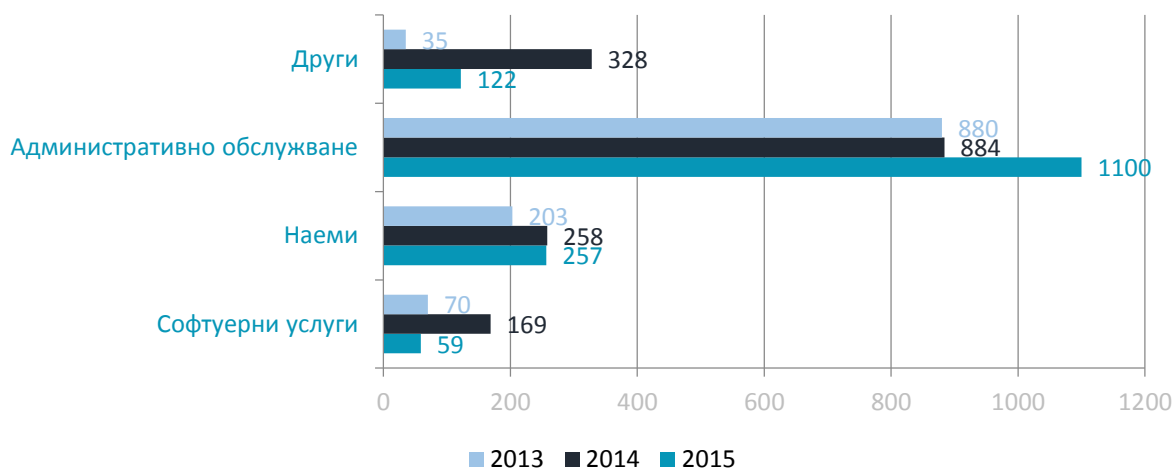
Приходи



Приходите от услуги включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Софтуерни услуги	59	169	70
Наеми	257	258	203
Административно обслужване	1100	884	880
Други	122	328	35
Общо	1538	1639	1188

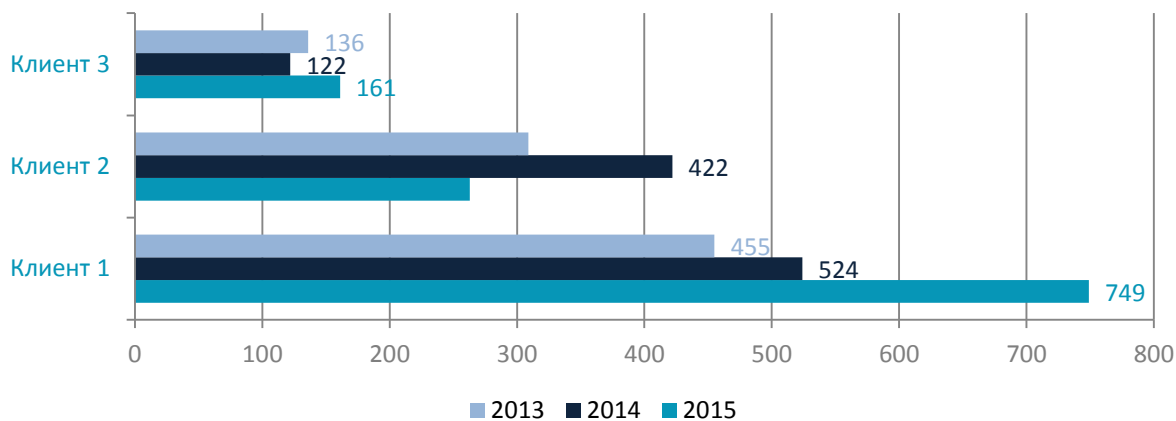
Приходи от услуги



Общите приходи от сделки с най-големите клиенти на дружеството са както следва:

	31.12.2015 BGN '000	Относителен дял	31.12.2014 BGN '000	Относителен дял	31.12.2013 BGN '000	Относителен дял
Клиент 1	749	46,81%	524	28,00%	455	38,00%
Клиент 2	263	16,44%	422	23,00%	309	26,01%
Клиент 3	161	10,06%	122	7,00%	136	11,00%

Приходи от Топ 3 клиенти

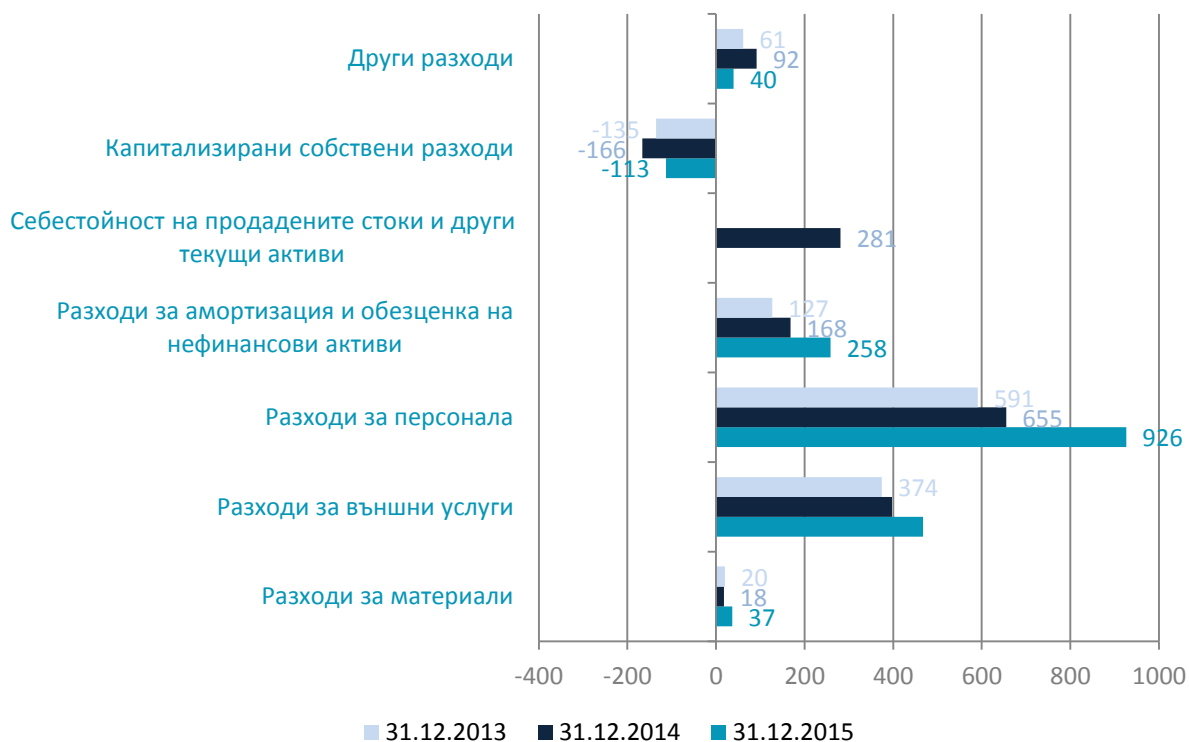


10/ РАЗХОДИ

Разходи на Сирма Груп Холдинг АД са, както следва:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000	Изменение BGN '000
Разходи за материали	38	18	20	18
<i>Изменение %</i>				105,45%
Разходи за външни услуги	467	397	374	70
<i>Изменение %</i>				17,75%
Разходи за персонала	926	655	591	271
<i>Изменение %</i>				41,37%
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	258	168	127	90
<i>Изменение %</i>				53,77%
Себестойност на продадените стоки и други текущи активи	0	281	0	-281
<i>Изменение %</i>				н/а
Капитализирани собствени разходи	-113	-166	-135	53
<i>Изменение %</i>				-47,06%
Други разходи	40	92	61	-52
<i>Изменение %</i>				-56,58%
Разходи общо	1 616	1 445	250	167
<i>Изменение %</i>				11,82%

Разходи

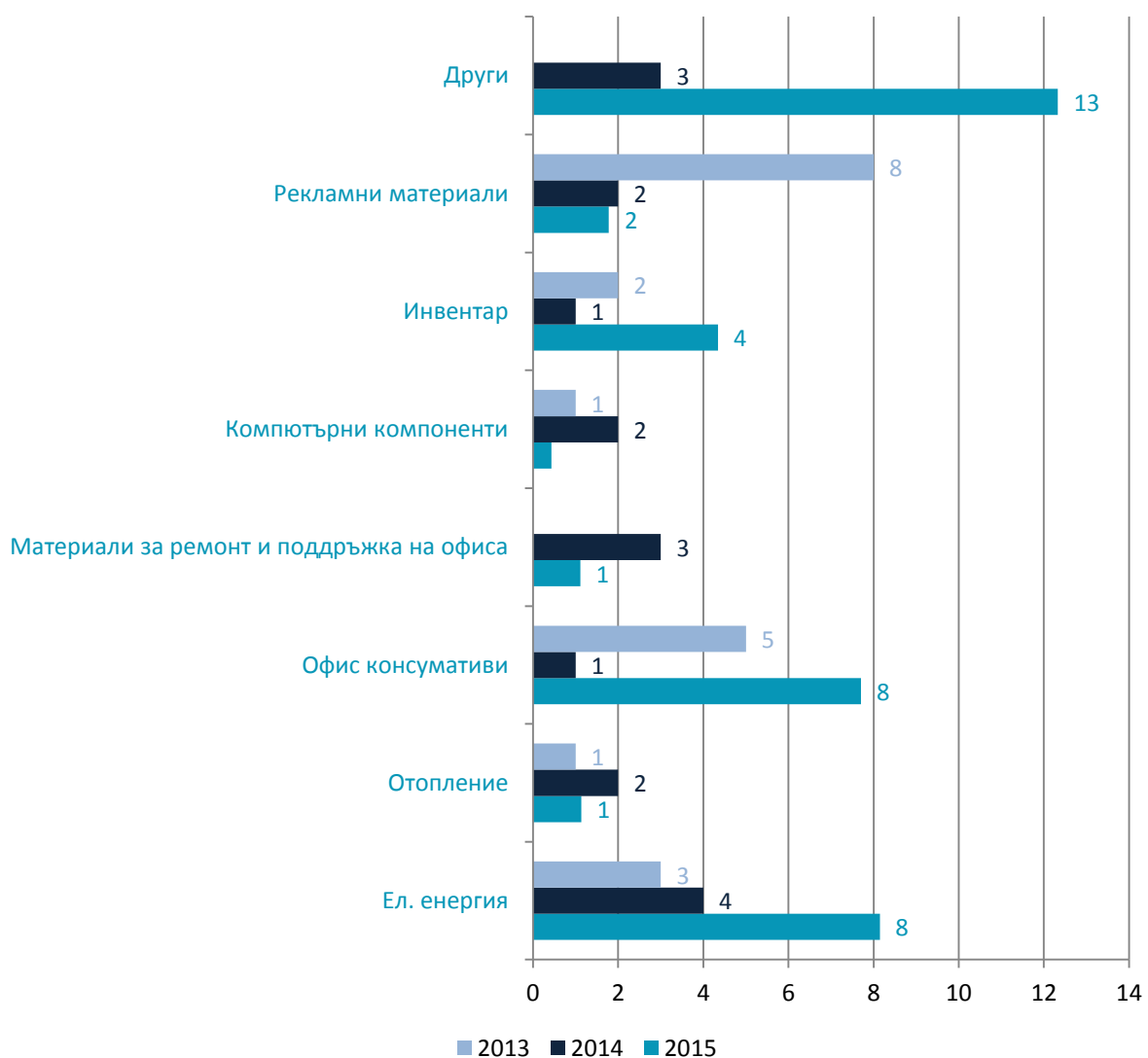


Разходите за материали включват:

Сирма Груп Холдинг АД

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Ел. енергия	8	4	3
Отопление	1	2	1
Офис консумативи	8	1	5
Материали за ремонт и поддръжка на офиса	1	3	0
Компютърни компоненти	0	2	1
Инвентар	4	1	2
Рекламни материали	2	2	8
Други	13	3	0
Общо	38	18	20

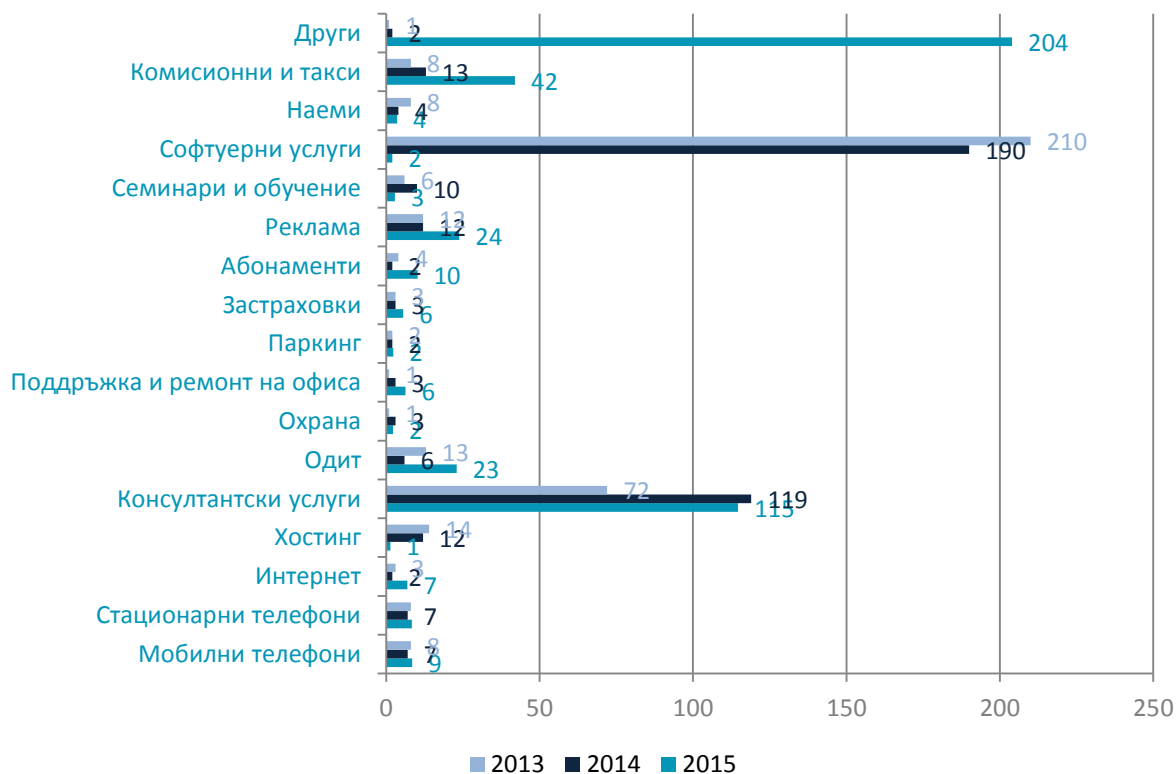
Разходи за материали



Разходите за външни услуги включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Мобилни телефони	9	7	8
Стационарни телефони	8	7	8
Интернет	7	2	3
Хостинг	1	12	14
Консултантски услуги	115	119	72
Одит	23	6	13
Охрана	2	3	1
Поддръжка и ремонт на офиса	6	3	1
Паркинг	2	2	2
Застраховки	6	3	3
Абонаменти	10	2	4
Реклама	24	12	12
Семинари и обучение	3	10	6
Софтуерни услуги	2	190	210
Наеми	4	4	8
Комисионни и такси	42	13	8
Други	204	2	1
Общо	467	397	374

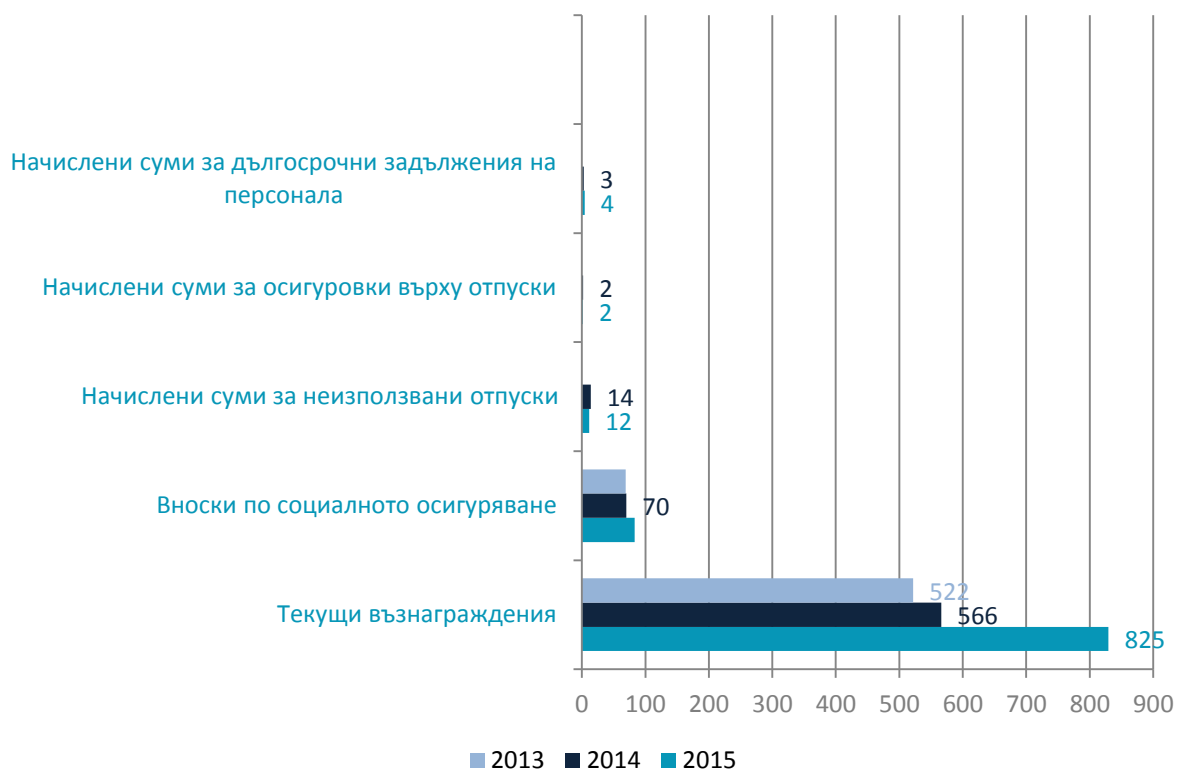
Разходи за външни услуги



Разходите за персонала включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Текущи възнаграждения	825	566	522
Вноски по социалното осигуряване	83	70	69
Начислени суми за неизползвани отпуски	12	14	0
Начислени суми за осигуровки върху отпуски	2	2	0
Начислени суми за дългосрочни задължения на персонала	4	3	0
Общо	926	655	591

Разходи за персонала



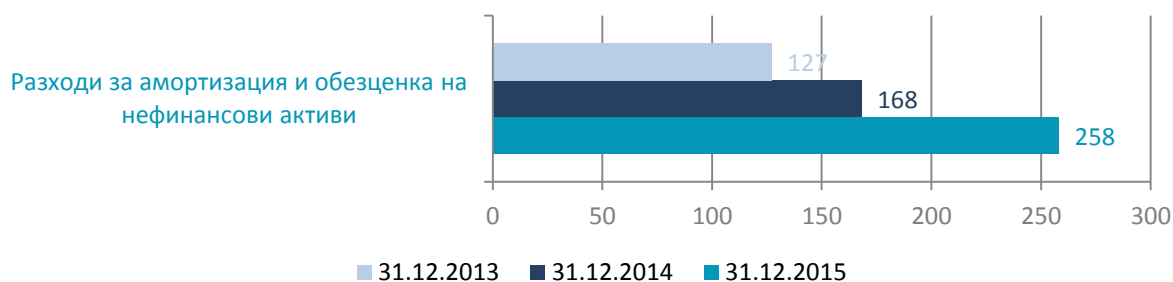
Балансова стойност на продадените стоки/ продукция и активи:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Балансова стойност на продадените стоки/ продукция и активи	0	281	0
Общо	0	281	0

Разходите за амортизация включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Разходи за амортизация и обезценка на нефинансови активи	258	168	127

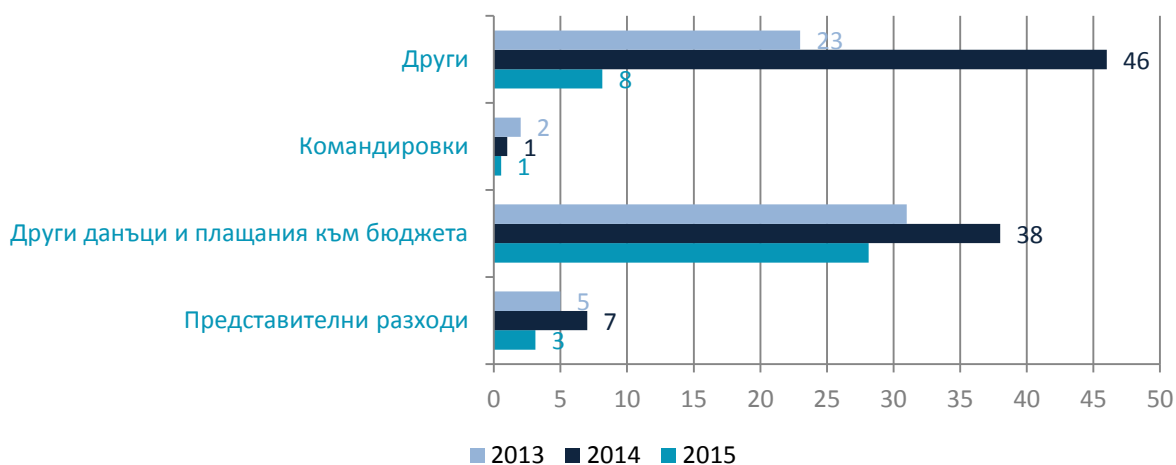
Разходи за амортизация



Другите разходи включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Представителни разходи	3	7	5
Други данъци и плащания към бюджета	28	38	31
Командировки	1	1	2
Други	8	46	23
Общо	40	92	61

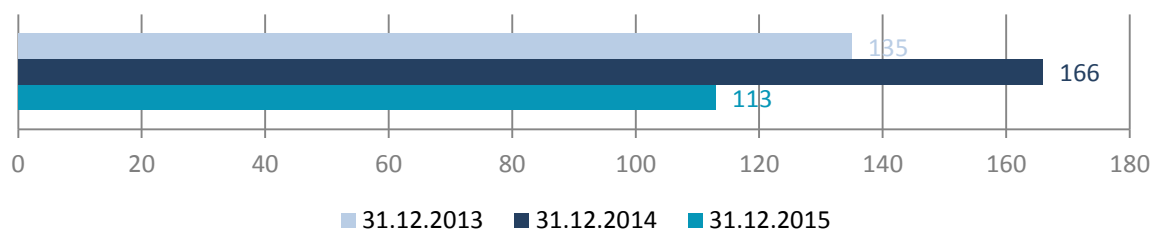
Други разходи



Разходи за придобиване на дълготрайни активи включват:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Разходи за придобиване на дълготрайни активи	113	166	135

Разходи за придобиване на дълготрайни активи

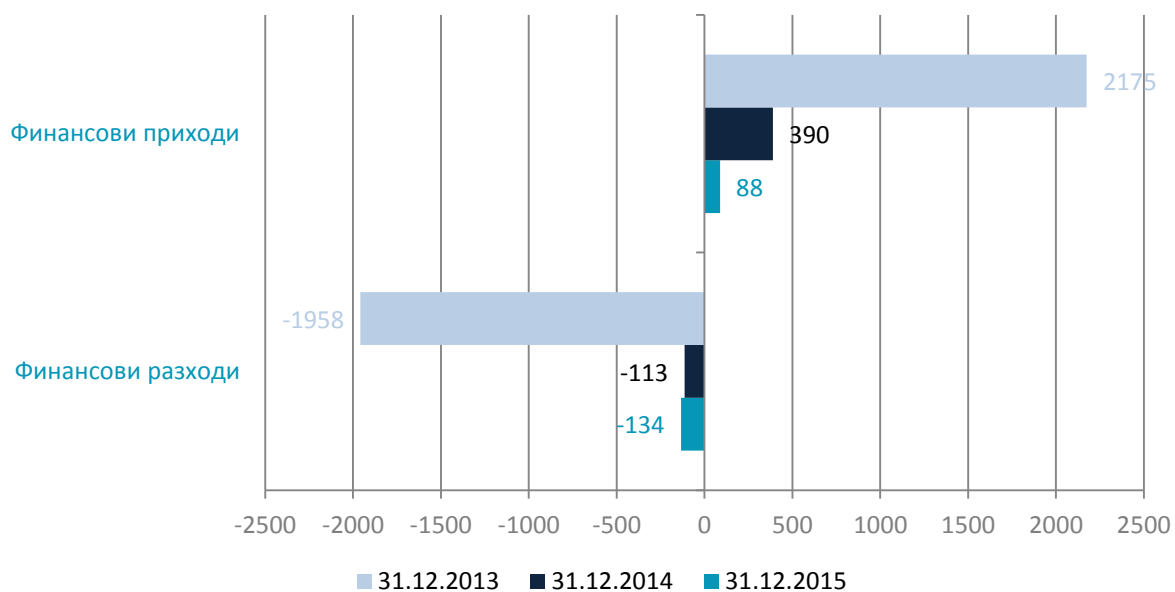


10.1/ ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННИ ПРИХОДИ/РАЗХОДИ

Финансово-инвестиционни приходи/разходи са:

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Финансови разходи	-134	-113	-1958
Финансови приходи	88	390	2175
Финансови приходи / разходи нетно	-46	277	217

Финансови приходи/разходи



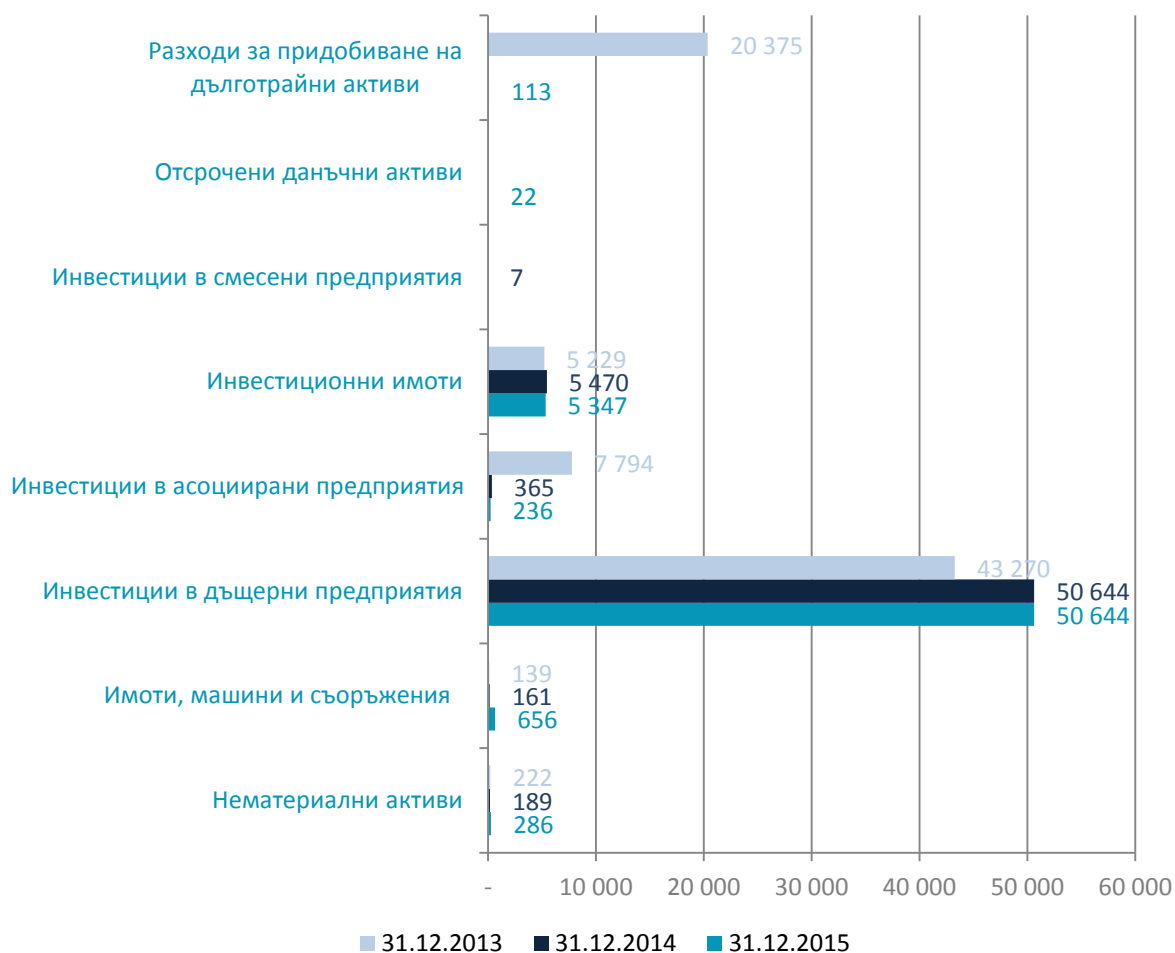
11/ ПЕЧАЛБА

	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Печалба / (Загуба) за годината от продължаващи дейности	19	529	406

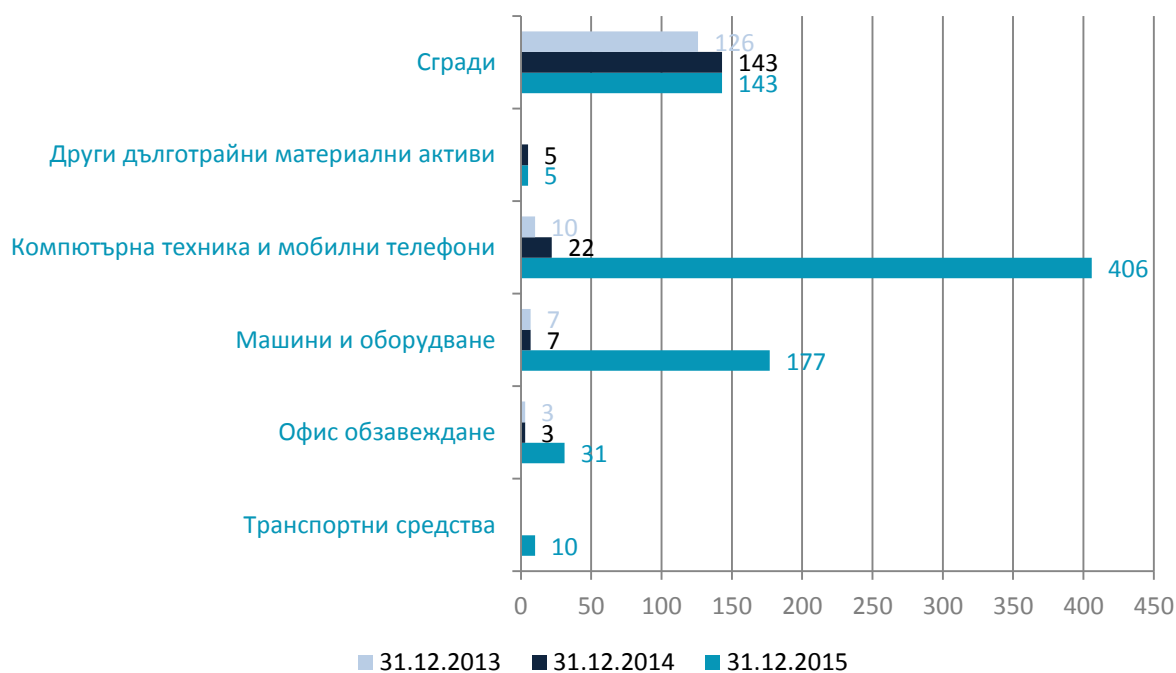
12/ АКТИВИ

Активи	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000	Изменение	Изменение %
Текущи активи					
Нематериални активи	286	189	222	97	51,32%
Имоти, машини и съоръжения	656	161	139	495	307,45%
Инвестиции в дъщерни предприятия	50 644	50 644	43 270	-	0,00%
Инвестиции в асоциирани предприятия	236	365	7 794	(129)	-35,34%
Инвестиционни имоти	5 347	5 470	5 229	(123)	-2,25%
Инвестиции в смесени предприятия	-	7	-	н/а	н/а
Отсрочени данъчни активи	22	-	-	22	н/а
Разходи за придобиване на дълготрайни активи	113	-	20 375	113	н/а
Нетекущи активи	57 304	56 836	77 029	475	0,82%

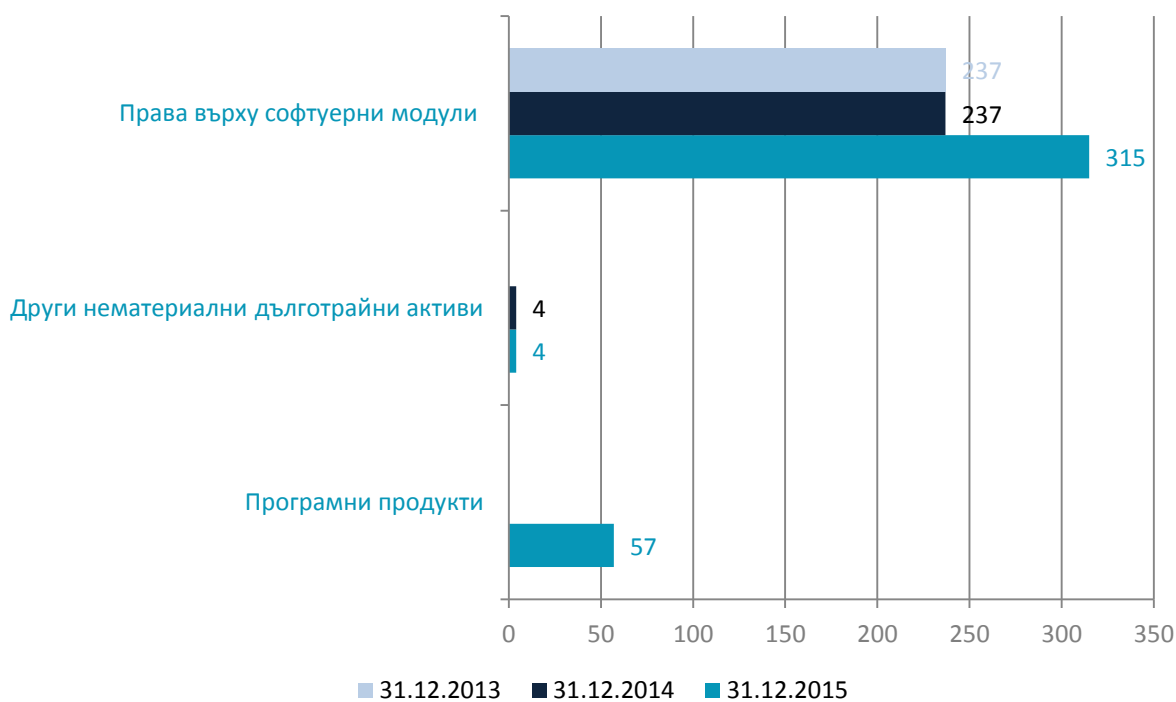
Нетекущи активи



Дълготрайни материални активи



Дълготрайни нематериални активи



Към 31.12.2015 г. има учредени тежести върху дълготрайни материални активи на Групата във връзка с получени заеми, както следва:

- ОФИС № 8 /осем/, находящ се в гр. София, СО Район „Младост“, на III (трети) етаж – II (втори) офисен етаж, в сградата на бул. „Цариградско шосе – 7-ми километър“ №135 (сто тридесет и пет), кота +7.45 (плюс седем цяло и четиридесет и пет стотни) метра, със застроена площ 176.74 (сто седемдесет и шест цяло и седемдесет и четири стотни) кв.м, състоящ се от ОФИС ПОМЕЩЕНИЕ, при съседни: североизток – офис №7 (седем), югоизток – коридор и стълбище, югозапад – двор, северозапад – улица, заедно с 4.631% (четири цяло шестстотин тридесет и една хилядни върху сто) ИДЕАЛНИ ЧАСТИ от общите части на сградата, която сграда, съгласно копие от кадастрална карта с данни от КРНИ, представлява сграда с идентификатор № 68134.4081.392.1 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири, точка, четири хиляди осемдесет и едно, точка, триста деветдесет и две, точка, едно/, по кадастралната карта и кадастралните регистри на гр. София, общ. Столична, обл. София-град, одобрени със Заповед РД – 18 – 35/09.06.2011 г. на Изпълнителния директор на АГКК, с адрес на сградата – гр. София, п.к. 1000, бул. „Цариградско шосе“ №135, с площ по скица 999.00 кв.м. /деветстотин деветдесет и девет квадратни метра/, с брой етажи: 5, с предназначение: Административна, делова сграда, с номер по предходен план: няма, стар идентификатор: няма, която сграда е разположена в поземлен имот с идентификатор № 68134.4081.392, и толкова идеални части от правото на строеж върху дворното място, в което е построена сградата, цялото с площ от 3 150 (три хиляди сто и петдесет) кв.м., съставляващо Урегулиран поземлен имот II-392 (втори отреден за имот планоснимачен номер деветдесет и две) в кв.11 (единадесет) по плана на гр. София, местност „Цариградско шосе – 7-ми километър“, при съседни: улица, УПИ I-392 (първи, отреден за имот планоснимачен номер триста деветдесет и две), улица и УПИ III-392 (трети, отреден за имот планоснимачен номер триста деветдесет и две), което дворно място, съгласно Копие от кадастрална карта с данни от КРНИ, представлява поземлен имот с идентификатор № 68134.4081.392 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири, точка, четири хиляди осемдесет и едно, точка, триста деветдесет и две/, по кадастралната карта и кадастралните регистри на гр. София, общ. Столична, обл. София-град, одобрени със Заповед РД – 18 – 35/09.06.2011 г. на Изпълнителния директор на АГКК, с адрес на имота – гр. София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ №135, с площ по скица 3161.00 кв.м. /три хиляди сто шестдесет и един квадратни метра/, с трайно предназначение на територията: Урбанизирана, с начин на трайно ползване: за друг вид застрояване, с номер по предходен план: 392, квартал: 11, парцел: II, при съседни на поземления имот по скица: имот с идентификатор № 68134.4081.10, имот с идентификатор № 68134.4081.48, имот с идентификатор № 68134.4081.55.

Акт за собственост – Постановление за възлагане на недвижим имот от 23.09.2013 г., на ч.с. изпълнител Неделчо Митев, им.п. 43840, вписано на 18.10.2013 г. том СХХII, номер 124

Договорна ипотека от 20.12.2013 г., Нотариален акт 119, том X, рег.номер 26272, дело 1690 от 2013 г. за обезпечаване на кредит от „Алианц Банк България“ АД в размер на 123000 евро.

- /ОФИС №19 /деветнадесет/, с идентификатор 68134.4081.392.1.19 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди и осемдесет и едно . триста деветдесет и две . едно . деветнадесет/, със застроена площ на офиса 99.21 /деветдесет и девет цяло и двадесет и една стотни/ кв.м., състоящ се от: офис помещение, при съседни, , коридор, офис №20 и при съседни с посочени идентификатори: на същия етаж: 68134.4081.392.1.20, под обекта: няма, над обекта: няма, заедно с 2.597% /две цяло петстотин деветдесет и седем хилядни върху сто/ идеални части от общите части на сградата и толкова идеални части от правото на строеж върху дворното място, описано по-долу;

Договорна ипотека от 10.10.2013г., Нотариален акт 80, том 20 рег.номер 38867,. за обезпечаване на инвестиционен кредит от „Уникредит Булбанк“ АД в размер на 300000 евро.

- ОФИС №20 /двадесет/, с идентификатор 68134.4081.392.1.20 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди и осемдесет и едно . триста деветдесет и две . едно . двадесет/, със застроена площ на офиса 144.39 /сто четиридесет и четири цяло и тридесет и девет стотни/ кв.м., състоящ се от: офис помещение, заедно с тераса, с площ 3.41 /три цяло и четиридесет и една стотни/ кв.м., при съседни, съгласно архитектурен проект: офис №19, коридор, офис №21 и при съседни с посочени идентификатори: на същия етаж: 68134.4081.392.1.19, 68134.4081.392.1.21, под обекта: няма, над обекта: няма, заедно с 3.784% /три цяло седемстотин осемдесет и четири хилядни върху сто/ идеални части от общите части на сградата и толкова идеални части от правото на строеж върху дворното място, описано по-долу;

Договорна ипотека от 10.10.2013г., Нотариален акт 80, том 20 рег.номер 38867,. за обезпечаване на инвестиционен кредит от „Уникредит Булбанк“АД в размер на 100000 евро.

- ОФИС №21 /двадесет и едно/, с идентификатор 68134.4081.392.1.21 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди и осемдесет и едно . триста деветдесет и две . едно . двадесет и едно/, със застроена площ на офиса 81.35 /осемдесет и едно цяло и тридесет и пет стотни/ кв.м., състоящ се от: офис помещение, при съседни, съгласно архитектурен проект: офис №20, коридор, и при съседни с посочени идентификатори: на същия етаж: 68134.4081.392.1.20, под обекта: няма, над обекта: няма, заедно с 2.132% /две цяло сто тридесет и две хилядни върху сто/ идеални части от общите части на сградата и толкова идеални части от правото на строеж върху дворното място, поземлен имот с идентификатор 68134.4081.392 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди и осемдесет и едно . триста деветдесет и две/, целият с площ 3 150 /три хиляди сто и петдесет/ кв.м., съставляващ урегулиран поземлен имот II-392 /втори за имот планоснимачен номер триста деветдесет и две/, от квартал 11 /единадесет/, по плана на град София, район „Младост“, местност бул.“Цариградско шосе“ – 7 /седми/ километър, при съседни: север – парцел I-392, изток и запад – улици, юг – парцел III-392, съгласно Нотариален акт № 115, том 2, дело 247/2002 г.

Акт за собственост на имоти по т. 1.2, 1.3, и 1.4 – Нотариален акт от 10.10.2013 г., номер 181, том VII, рег. Номер 20818, дело 1214 от 2013 г.

Договорна ипотека от 10.10.2013г., Нотариален акт 80, том 20 рег.номер 38867,. за обезпечаване на инвестиционен кредит от „Уникредит Булбанк“АД в размер на 300000 евро.

- Етаж 3 от офис сграда „ИТ-център Офис Експрес“ в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ № 135 със застроена площ 796,50 кв.м., съгл. Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот № 126, том I, рег. № 4551, дело № 116 от 23.04.2003 г.

Договорна ипотека от 13.06.2014 г., Нотариален акт 84, том I-1, рег.номер 2002, дело 63 от 2014 г. за обезпечаване на овърдрафт кредит от „Уникредит Булбанк“АД в размер на 100000 евро.

- Етаж 5 от офис сграда „ИТ-център Офис Експрес“ в гр. София, бул. „Цариградско шосе“ № 135 със застроена площ 281,81 кв.м., съгласно Нотариален акт за покупко-продажба на недвижим имот № 86, том 4, рег. № 10237, дело № 592 от 23.12.2004 г.

Договорна ипотека от 23/09/2014 г., Нотариален акт 37, том 18, рег.номер 36189, г. за обезпечаване на овърдрафт кредит от „АЛИАНЦ БАНК БЪЛГАРИЯ в размер на 100000 евро.

- ОФИС № 10 (десет), находящ се във високото тяло на офис сградата, построена на бул. Цариградско шосе № 135 (сто тридесет и пет), разположен в средата на източната част на трети (втори офисен) етаж на сградата (кота + 7.45 / плюс седем цяло четиридесет и пет стотни/), със застроена площ от 144.39 /сто четиридесет и четири цяло и тридесет и девет стотни/ кв.м., при граници: североизток – първи по ред офис, броен от север на юг, югоизток –

двор, северозапад – коридор, както и с приспадащите се на имота 3.93 % /три цяло и деветдесет и три стотни върху сто/ идеални части от общите части на сградата, на които съответстват 44.32 /четиридесет и четири цяло и тридесет и две стотни/ кв.м. застроена площ и 3.93 % /три цяло и деветдесет и три стотни върху сто/ идеални части от правото на строеж върху дворното място, върху което е построена сградата, съставляващо урегулиран поземлен имот /парцел № II-392 /втори, отреден за имот с планоснимачен номер триста деветдесет и две/ от квартал 11 /единадесет/, съгласно дворищната регулация на местността „Цариградско шосе – 7 /седми/ километър“, град София, одобрена със Заповед № РД-09-50-631 от 20.11.1998 г., който имот е с площ от 3150 /три хиляди сто и петдесет/ кв. метра и е при граници: североизток – УПИ /парцел № I-392 /първи, отреден за имот с планоснимачен номер триста деветдесет и две/, югоизток – улица, югозапад – УПИ /парцел/ № III – 392 /трети, отреден за имот планоснимачен номер триста деветдесет и две/, северозапад – улица, съгласно Нотариален акт за покупко – продажба на недвижим имот, вписан в Служба по вписванията – град София с вх. рег. номер 94655/17.12.2008г., акт № 43, том ССХЛЛ, дело № 66314/08;

Договор за финансов лизинг 05912-001/2014 от 23.04.2014 г., сключен с “ПИРЕОС ЛИЗИНГ БЪЛГАРИЯ” АД.

Договорна ИПОТЕКА и Договор за особен залог върху вземания, за обезпечаване на Договор №100-1622 от 21.07.2015 г. за кредит овърдрафт от „ЮРОБАНК БЪЛГАРИЯ” АД в размер на 1 200 000 лв.

- ОФИС със заседателна зала, кафене и обслужващи помещения /преустроен от ресторант/, с идентификатор 68134.4081.392.1.22 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди и осемдесет и едно . триста деветдесет и две . едно . двадесет и две/, находящ се в град София, район „Младост“, бул. „Цариградско шосе“ №135 /сто тридесет и пет/, в 5 /пет/ етажна административна, делова сграда, с идентификатор 68134.4081.392.1 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди осемдесет и едно . триста деветдесет и две . едно/, на 5 /пети/ етаж, в подпокривната част на сградата, кота + 16.90 м., със застроена площ на офиса 281.81 /двеста осемдесет и едно цяло и осемдесет и една стотни/ кв.м., при съседни, съгласно документ за собственост: североизток – стълбище и тераса, югозапад – стълбище и тераса, югоизток – тераса и северозапад – тераса, и при съседни с посочени идентификатори: на същия етаж: няма, под обекта: 68134.4081.392.1.18, 68134.4081.392.1.19, 68134.4081.392.1.20, 68134.4081.392.1.21, 68134.4081.392.1.17, над обекта: няма, заедно със 7.384% /седем цяло триста осемдесет и четири хилядни върху сто/ идеални части от общите части на сградата и от правото на строеж върху дворното място, поземлен имот с идентификатор 68134.4081.392 /шестдесет и осем хиляди сто тридесет и четири . четири хиляди осемдесет и едно . триста деветдесет и две/, целият с площ от 3 150 (три хиляди сто и петдесет) кв.м., съставляващ урегулиран поземлен имот II-392 (втори, отреден за имот планоснимачен номер триста деветдесет и две), в квартал 11 (единадесет), по плана на град София, местност „Цариградско шосе – 7 – ми километър“, при съседни, съгласно документ за собственост: север - УПИ I-392, юг - УПИ III-392, изток и запад – улица.

- Всички настоящи и бъдещи вземания, произтичащи от Договор за безвъзмездна финансова помощ с идентификационен номер BG161PO003-2.2.01-0012-C0001 по оперативна програма „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика „2007-2013 год. по приоритетна ос 2 „Повишаване на ефективността на предприятията и развитие на благоприятна бизнес среда“, Област на въздействие 2.2. „Създаване на инфраструктура в подкрепа на бизнеса“, Операция 2.2.2 „Създаване на регионални бизнес инкубатори“, който договор е сключен между „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД и Министерство на икономиката, енергетиката и туризма, Изпълнителна Агенция за насърчаване на малки и средни предприятия с номер на договора БИ-02-16/02.02.2012 г. и сключено към него Допълнително споразумение № БИ-02-16-

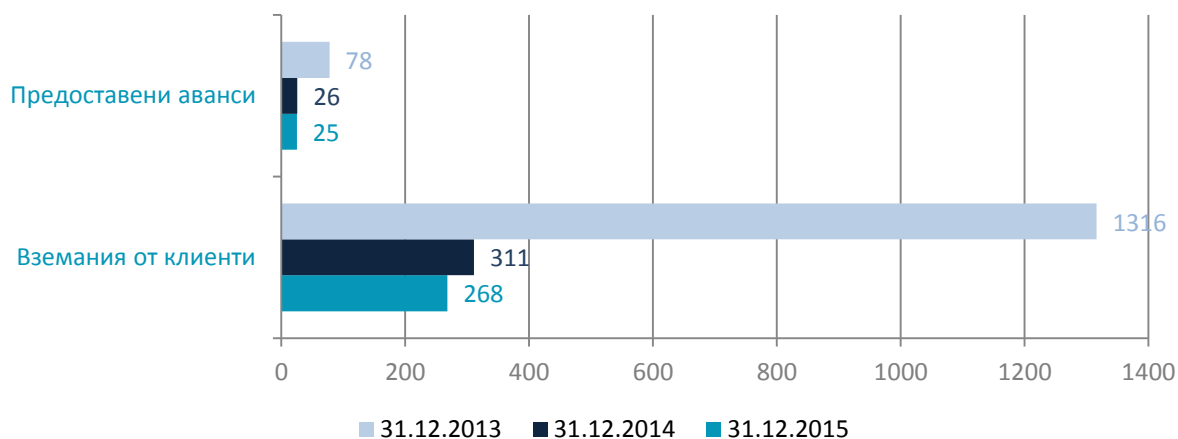
А-3 от 27.01.2015 г., между „СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ“ АД и Министерство на икономиката, чрез главна дирекция „Европейски фондове за конкурентоспособност“, с размер на предоставената от Договарящия орган безвъзмездна финансова помощ по Компонент 1 и Компонент 2 от 500 293,50 лв.

Активи	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013	Изменение	Изменение %
Текущи активи	BGN '000	BGN '000	BGN '000		
Материални запаси	2	2	-	-	0,00%
Търговски вземания	293	337	1 394	(44)	-13,06%
Вземания от свързани лица	4 118	850	1 482	3 269	384,59%
Данъчни вземания	1	-	41	1	н/а
Други вземания	27	-	49	27	н/а
Предплатени разходи	6	24	5	(18)	-75,00%
Пари и парични еквиваленти	6 881	63	101	6 818	10822,22%
Текущи активи	11 328	1 276	3 072	10 052	787,77%

Текущи активи



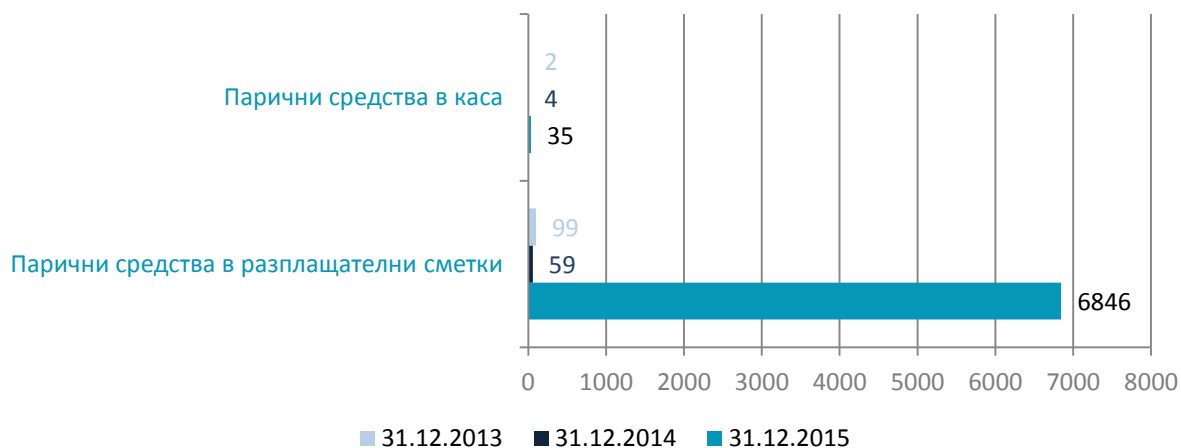
Търговски вземания



Други вземания и предплатени разходи



Парични средства

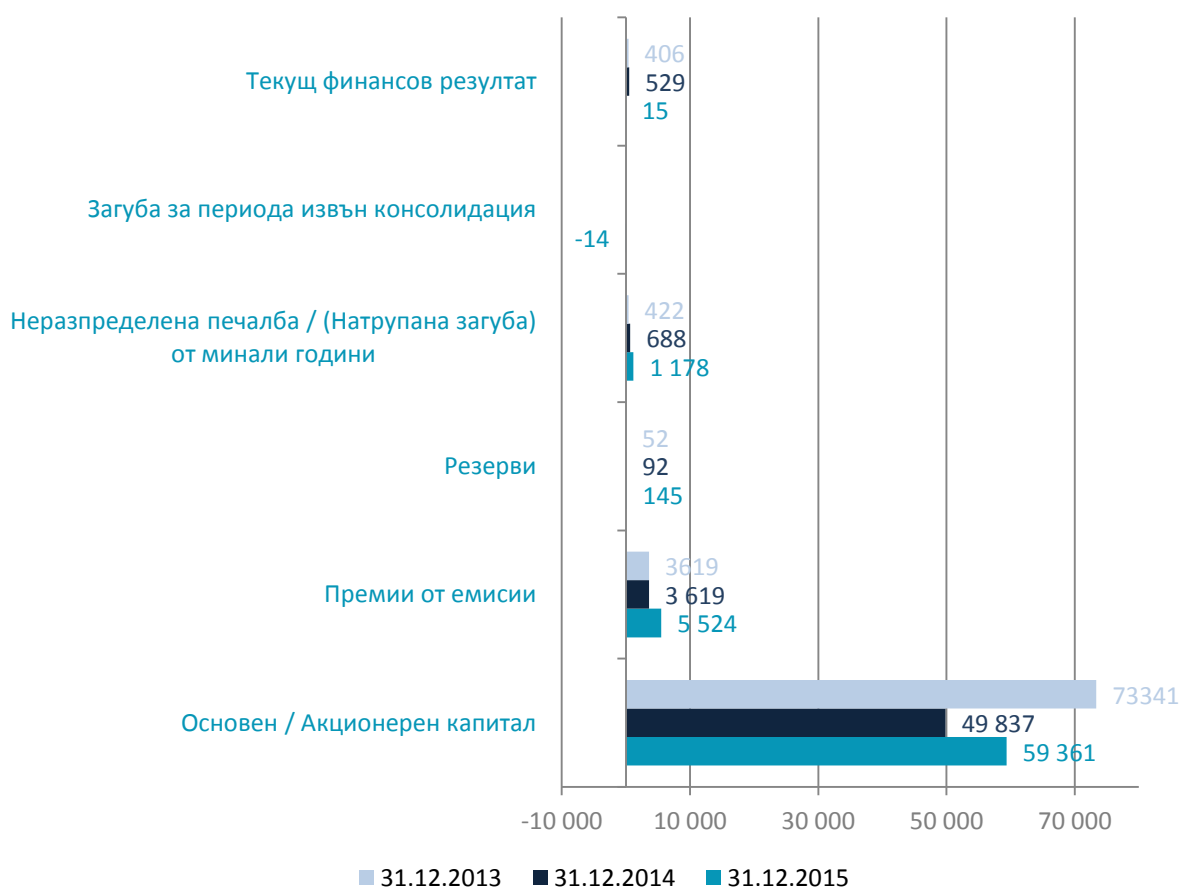


13/ ПАСИВИ

Собствен капитал

Показател в хил. лв.	31.12.2015	31.12.2014	31.12.2013
Собствен капитал	66 209	54 765	77 840
Лихвени заеми	1 028	1 058	836
Нетен оборотен капитал (НОК)	8 905	-716	1 532
Изменение в НОК	н/а	-9 621	2 248
Коефициенти			
Обращаемост на активите	0,02	0,03	0,02
Обращаемост на оборотния капитал	0,19	-2,45	0,81
Текуща ликвидност	4,68	0,38	1,99
Бърза ликвидност	4,67	0,38	1,99
Абсолютна (незабавна) ликвидност	2,840	0,02	0,07

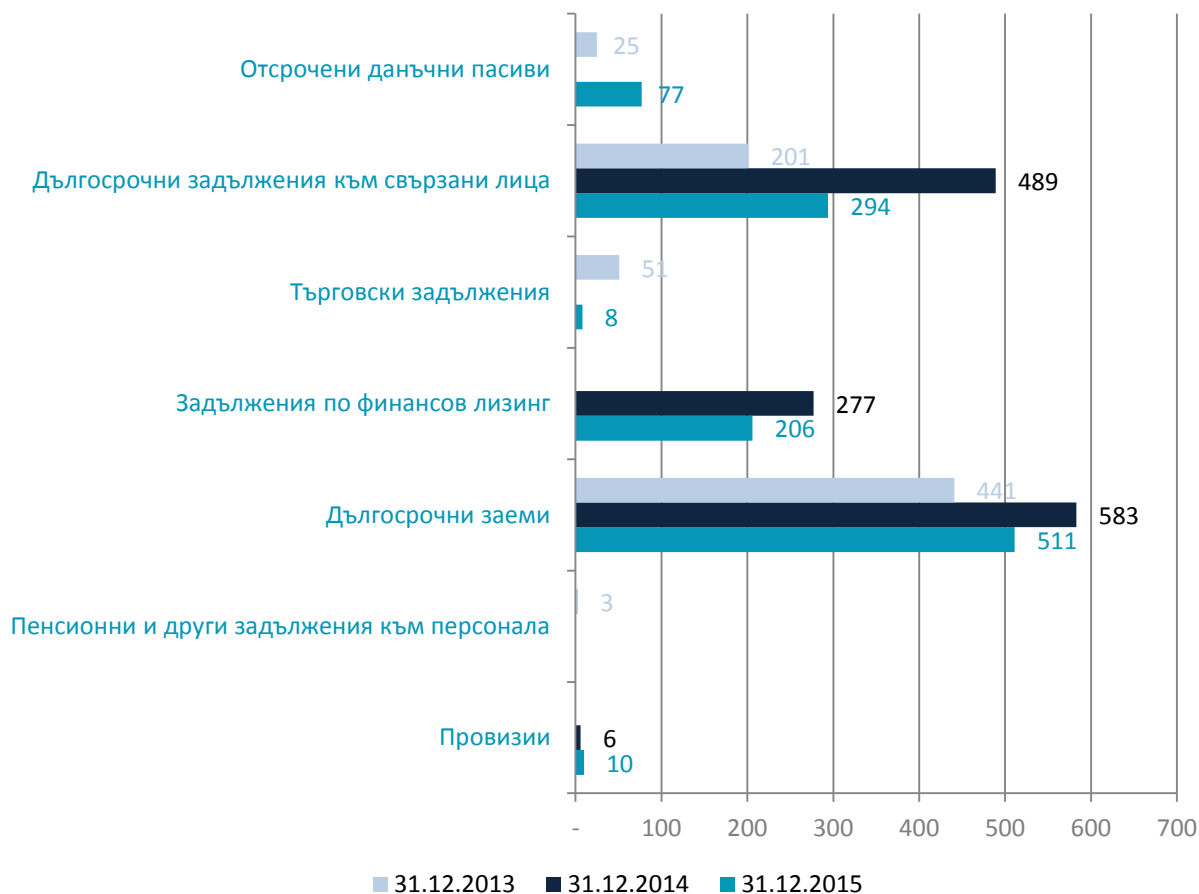
Собствен капитал



Нетекущи пасиви

Нетекущи пасиви	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Провизии	10	6	-
Пенсионни и други задължения към персонала	-	-	3
Дългосрочни заеми	511	583	441
Задължения по финансов лизинг	206	277	-
Търговски задължения	8	-	51
Дългосрочни задължения към свързани лица	294	489	201
Отсрочени данъчни пасиви	77	-	25
Нетекущи пасиви	1 106	1 355	721

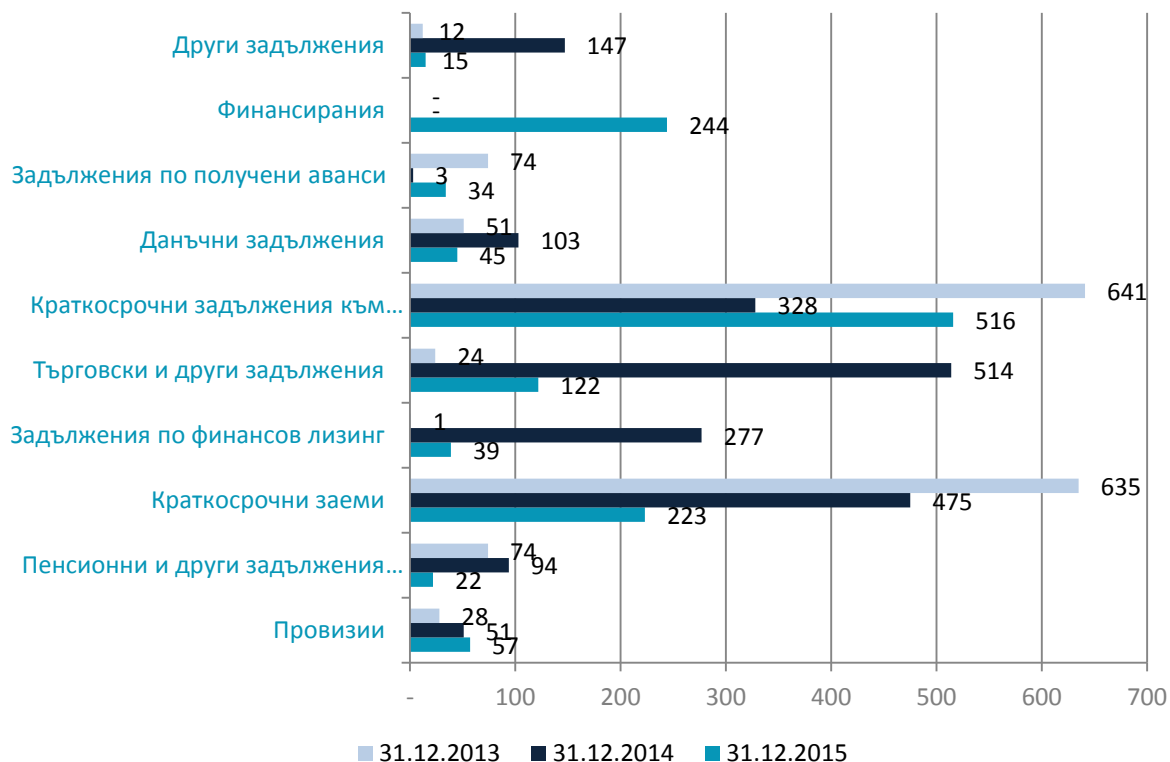
Нетекущи пасиви



Текущи пасиви

Текущи пасиви	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Провизии	57	51	28
Пенсионни и други задължения към персонала	22	94	74
Краткосрочни заеми	223	475	635
Задължения по финансов лизинг	39	277	1
Търговски и други задължения	122	514	24
Краткосрочни задължения към свързани лица	516	328	641
Данъчни задължения	45	103	51
Задължения по получени аванси	34	3	74
Финансирания	244	-	-
Други задължения	15	147	12
Нетекущи пасиви	1 317	1 992	1 540

Текущи пасиви



СЪЩЕСТВЕНИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ КЪМ ФИНАНСОВИ ИНСТИТУЦИИ

Дългосрочни и краткосрочни задължения към финансови предприятия

Получател на кредита	При банка	Тип кредит	Валута	Общ размер на кредита	Оставащо задължение към 31.12.2015	Дата на вземане на кредита	Лихвен процент	Брой оставащи вноски	Размер на месечна вноска	Крайна дата на договора	Обезпечение
Кредити, по които Емитента е длъжник											
Сирма Груп Холдинг АД	Юробанк България АД	Овърдрафт	BGN	1200000	149598,6	21.7.2015	3M SOFIBOR; надбавка 3,95			21.7.2016	Залог на вземанията по договор за Бизнес Инкубатор №BG161PO003-2.2.0012-S0001/02.02.2012г.; Договорна ипотека на недвижим имот, находящ се в София, район Младост, бул. Цариградско шосе 135, а именно ет. 5 от сградата.
Сирма Груп Холдинг АД	Алианц Банк България АД	Инвестиционен	EUR	123000	98280	18.12.2013	6м LIBOR EUR + 4.75%, но не по-ниско от 4.75%	95	1030	25.11.2023	Офис №8 + залог на вземанията
Сирма Груп Холдинг АД	Уни Кредит Булбанк АД	Инвестиционен	EUR	300000	199859	8.10.2013	3м. EURIBOR + 4.45%	96	2083	8.12.2023	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията
Кредити, по които Емитента е гарант											
Сирма Ай Ес Джи АД	Уни Кредит Булбанк АД	Овърдрафт	BGN	120000	118177,12	30.5.2015	1 м. SOFIBOR + 4.35%			30.5.2016	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията
Онтотекст АД		Овърдрафт	EUR	460000	362889,3	30.5.2016	1 м. EURIBOR + 4.35%			30.5.2016	Онтотекст - договори за 391 041 GBP + 848 316 GBP;
Сирма Ай Ти Ти АД		Овърдрафт	BGN	250000	235684,93	8.10.2013	1 м. SOFIBOR + 3.85%, но не по-малък от 3.85%			30.5.2016	Офис №19; офис №20; офис №21 + залог върху вземанията + договор 400 000 EUR.
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	810000	809533,43	30.5.2015	1 м. EURIBOR + 3,85%			30.5.2016	Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135, София + залог върху вземанията \$700000/годишно от Сирма САЩ и всички други вземания
Сирма Солюшънс АД		Овърдрафт	EUR	700000	0	30.5.2015	1 м. EURIBOR + 3,85%			30.5.2016	Поредна ипотека Ет. 3, офис сграда Цариградско шосе 135; Поредна ипотека Офис №19; офис №20; офис №21 ет.4; Залог по реда на ЗОЗ върху вземания по Договори, сключени между Сирма Солюшънс АД и нейни клиенти, в общ размер на 9 210 022 BGN
Сирма Ай Ти Ти АД		Овърдрафт	BGN	300000	0	8.10.2013	1 м. SOFIBOR + 3.85%, но не по-малък от 3.85%				30.5.2016

Задължения по финансов лизинг

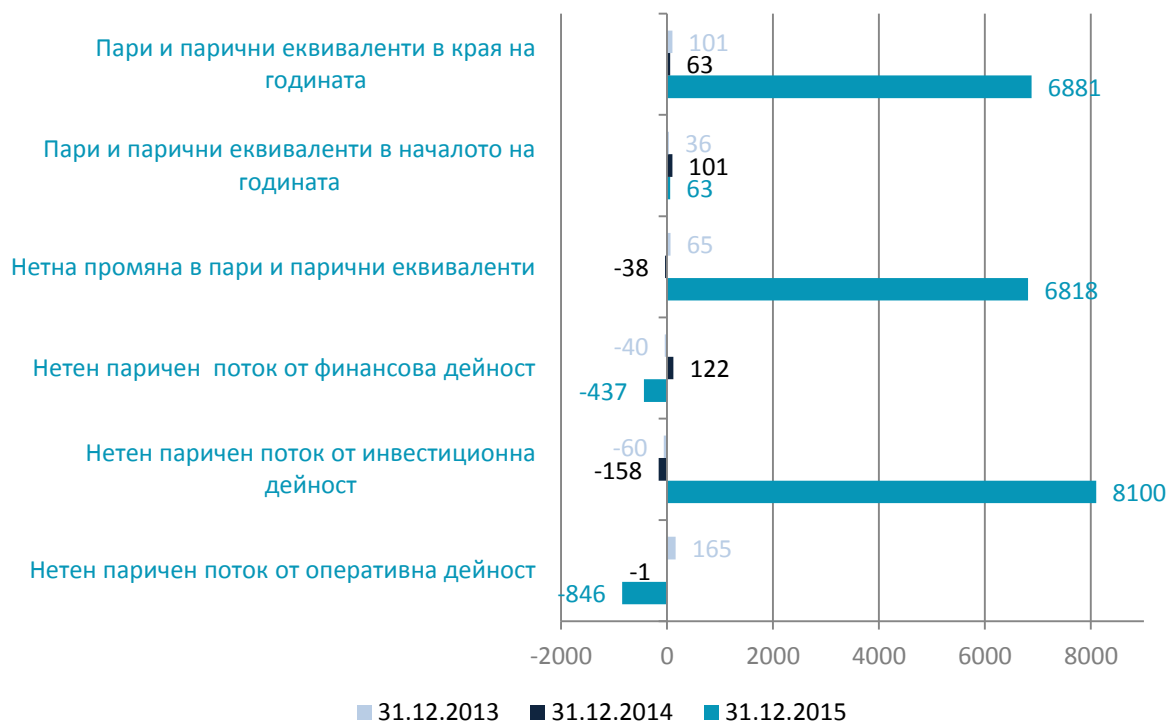
Фирма	Кредитор	Валута	Размер на кредита във валута	Вид	Стойност към 31.12.2015	Лихва	Крайна дата на договора
Сирма Груп Холдинг АД	Пиреос Лизинг	Евро	154 081	Лизинг	123 581,43	3M Euribor + 4,75%	30.4.2021
Сирма Груп Холдинг АД	Мобилтел ЕАД	Лева	3216,16	Лизинг	3014,30		

14/ПАРИЧНИ ПОТОЦИ

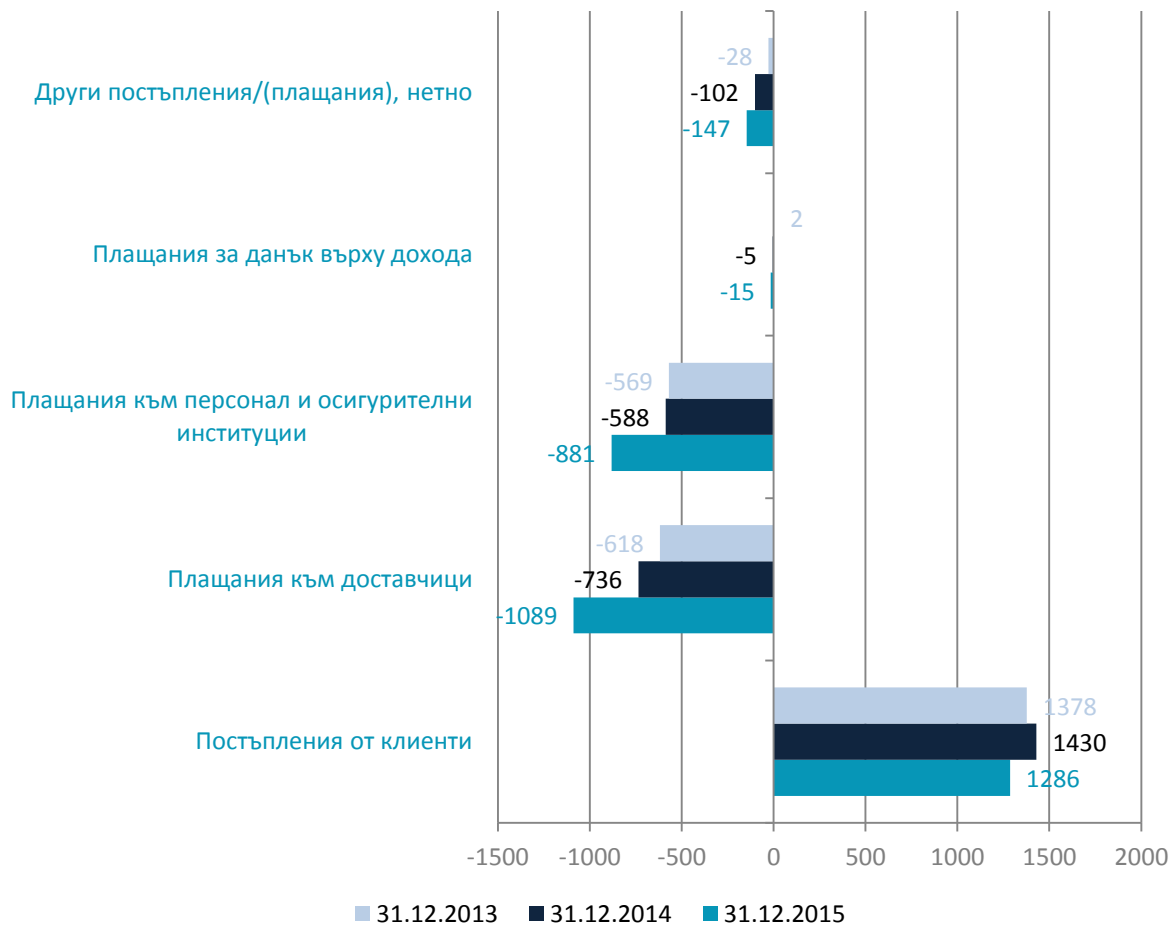
Паричен поток	31.12.2015 BGN '000	31.12.2014 BGN '000	31.12.2013 BGN '000
Постъпления от клиенти	1 286	1 430	1 378
Плащания към доставчици	(1 089)	(736)	(618)
Плащания към персонал и осигурителни институции	(881)	(588)	(569)
Плащания за данък върху дохода	(15)	(5)	2
Други постъпления/(плащания), нетно	(147)	(102)	-28
Нетен паричен поток от оперативна дейност	(846)	(1)	165
Плащания за придобиване на имоти, машини и съоръжения	(648)	(125)	(821)
Плащания за придобиване на дъщерни предприятия	-	-	(2)
Предоставени заеми, депозити	242	88	116
Плащания по предоставени заеми	(3 177)	(376)	(104)
Получени заеми	-	-	587
Парични потоци, свързани с покупка и продажба на инвестиции/акции	11 652	-	-
Получени лихви	-	63	2
Плащания на лихви по заеми	-	-	(7)
Дивиденди и комисионни	-	200	169
Други	32	(8)	-

Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	8 100	(158)	(60)
Получени или предоставени заеми	-	407	90
Плащания по получени заеми	(229)	(146)	(129)
Постъпления от лихви, комисионни, дивиденди и други подобни	(164)	-	-
Плащания по финансов лизинг	(38)	(35)	(1)
Плащания на лихви	-	(95)	-
Други	(5)	(9)	-
Нетен паричен поток от финансова дейност	(436)	122	(40)
Нетна промяна в пари и парични еквиваленти	6 818	(38)	65
Пари и парични еквиваленти в началото на годината	63	101	36
Пари и парични еквиваленти в края на годината	6 881	63	101

Паричен поток



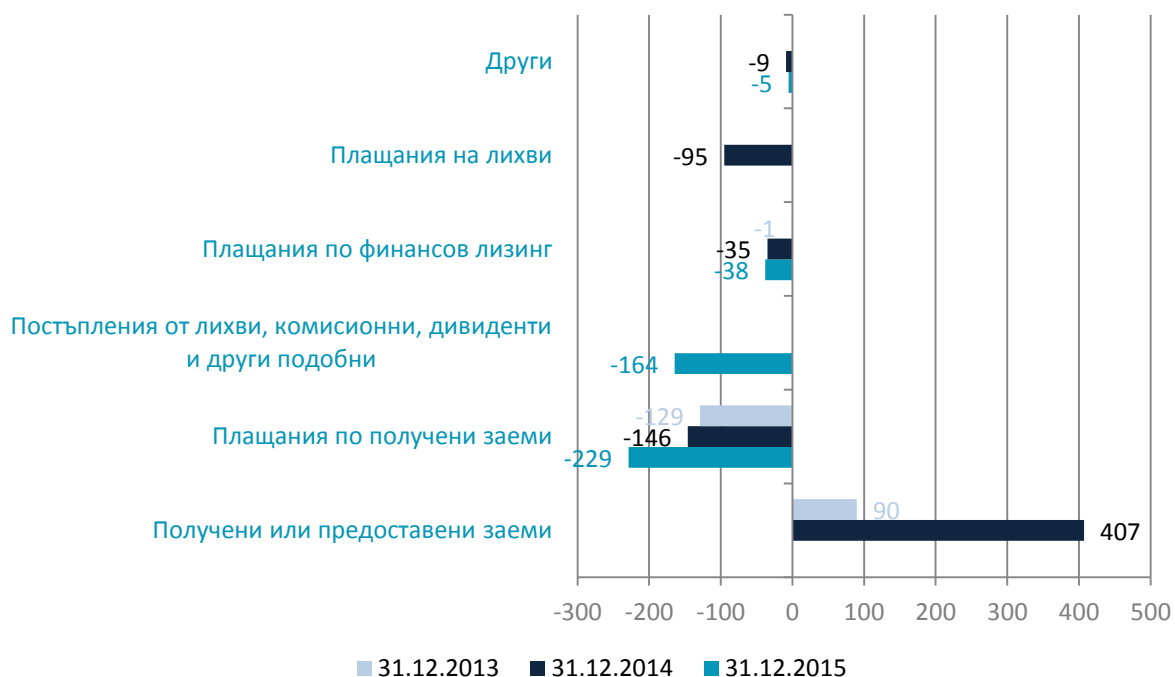
Парични потоци от оперативна дейност



Парични потоци от инвестиционна дейност



Паричен поток от финансова дейност



15/ПЕРСОНАЛ

Преструктурирането в СИРМА и създаването на холдингово дружество, доведе до обединяване на новосъздадените фирми и звена и определи някои от основните правила в тяхната HR политика и бизнес развитие. Част от фирмената политика е фирмите в рамките на Сирма Груп да си сътрудничат с обмяна на знания, опит и специалисти. Приоритетни са организацията и политиката за привличане и развитие на служители. Групата насърчава личните постижения, водена от разбирането, че хората, тяхното знание и способности са нейният основен капитал.

Нищо няма по-голямо въздействие върху дългосрочния успех на СИРМА от креативността, таланта и ангажираността на нашите хора. Тяхната способност да разбират нуждите на нашите клиенти и да правят нововъведения, доставя устойчива стойност към нашата компания. Успешните стратегии за привличане, задържане, развитие, и ангажиране на нашите служители, следователно, са от решаващо значение за управление на култура на иновации, устойчив растеж и рентабилност.

Ние непрекъснато преразглеждаме и развиваме стратегиите по отношение на персонала в отговор на пазарите, които обслужваме, демографските тенденции и промени в нашия бизнес модел. Тъй като бизнеса се движи все повече към облачните и мобилните технологии и към BigData, ние трябва да отговорим на дълбоките промени в консумирането и създаването на софтуер. Тази бърза промяна означава, че технологиите се сменят в много по-бързи цикли, отколкото в миналото. В резултат на това, ние трябва да имаме кадри с правилната комбинация от талант и способности, за да помагаме на нашите клиенти и да постигнем нашата бизнес стратегия. Нашите хора трябва да са гъвкави и да могат да се свързват бързо и безпроблемно с потребителите на нашите решения.

Ние се стремим да допълним нашата създадена база от служители чрез наемане на по-нови поколения таланти, които носят различна перспектива и набор от умения. Ние също така работим за справяне с променящите се очаквания на служителите. Много специалисти днес търсят цел в своята работа, заедно с творческо сътрудничество и гъвкава среда за реализация. Насърчаването на този тип култура също е от решаващо значение за способността ни да правим иновации.

За да се адаптираме към развиващата се среда, ние разглеждаме широк спектър от области, и начини, по които да се привлечат разнообразни таланти. През 2013 г. предприехме редица стъпки, за да направим нашите стратегии за управление на таланти още по-ефективни в подкрепа на нашия бъдещ растеж и иновации. Мобилизирането на уменията и страстите на персонала на СИРМА е гориво не само нашия собствен успех, но също така и за успеха на нашите клиенти, както и на способността ни да изпълним нашата визия.

Набиране на таланти хора, които да изпълнят нашата визия

През 2015 г., ние продължихме да наемаме служители с фокус към новите тенденции в бранша. Например, ние трябва да се обърнем към дизайнери с опит, които да ни помогнат да създаваме софтуер за следващото поколение на клиенти, за да отговорим на нарастващото търсене на продукти и услуги, с насоченост на дизайна към потребителя и които са изключително лесни за употреба.

Ние признаваме, че за да отговорим на нашите бизнес цели, се нуждаем от работна сила, която е пъргава и мултипоколенческа, със силно межкултурно осъзнаване. Ние подчертаваме възможностите за новите таланти хора да свържат чувство си за цел със своята работа в СИРМА.

В допълнение, ние трябва да създадем нови начини за взаимодействие с бъдещи кадри, като наши служители направят срещи със студенти, проведем конкурси по определени теми за студенти и разширим присъствието си в социалните мрежи.

Подпомагане на талантите и създаване на лидери

През 2015 г. работихме към ускоряване на кариерното развитие на служителите .

Направихме преглед на нашата култура на идентифициране на лидерството и подобряване на качествата, които са от решаващо значение. В резултат на това, ще увеличим нашият фокус върху наемането и развитието на лидери. Ще подготвим пилотни програми, които да предоставим на нашите лидери, с възможност да се изследват критични теми в дълбочина, да се проучи пътят за промяна, да се мотивират към иновации, и да получат цялостен подход към лидерство в СИРМА. В допълнение, ние продължаваме да предлагаме цялостен пакет от лидерски програми на всички нива на управление. Ние сме особено фокусирани върху

задълбочаването на нашите общи възможности за управление.

Ние вярваме, че за да се справят със сложните проблеми, пред които са изправени бизнеса и обществото, нашите служители трябва да разберат и да си сътрудничат с хора от най-различни области и перспективи. Предвиждаме да създадем програми за подкрепа на малки фирми. Проектите ще се изпълняват в продължение на един месец и ще се фокусират върху подпомагането на растежа на организациите и справянето с предизвикателства пред бизнеса.

Специфични проекти, включени подобрени оценки на отделните потенциали и потребности за развитие, сесии за кариерно развитие, по-голяма прозрачност на вътрешните възможности –това е бъдещето на приобщаването на хората към ценностите на Сирма.

Ангажираност на служителите

През 2015 г. ще направим проучване за ангажираността на служителите. След отчитане на резултатите ще можем да постигнем изработването на стратегия за повишаване на ангажираността на персонала.

В същото време, Съветът на директорите ще предприеме промяна на правилата за разпределение на работата като към всеки член на съвета ще има дефинирани задачи по кадровата политика. Ангажираността на служителите остава една от четирите стратегически цели на фирмата, заедно с приходите, маржа, и лоялността на клиентите.

Задържане на персонала

Ние не се стремим да постигнем общ процент на задържане 90%, тъй като известни обороти на кадри поддържат нашата способност да правим нововъведения. Въпреки това, ние гледаме на високия процент на задържане като приоритет..

Разширяване на собствеността на служителите

През 2015 г. ние продължихме нашите програми за предоставяне на възможност на персонала да придобие акции от дъщерните дружества на Групата, за да се даде възможност на талантивите кадри да участват в дългосрочния успех на СИРМА.

През 2015 г. предстои да се разработи SOP, който да даде възможност за обезвъзмездяване на персонала и мениджмънта с опции за придобиване на акции.

Движеща сила за иновациите е разнообразието на структурата на персонала

През 2015 г. ние преформулирахме подхода ни към разнообразието на структурата по отношение на пол, възраст и мултикултура и мултинационалност.

Предвиждаме през 2016 г. да привлечем кадри от други националности и култури, които да обогатят екипа ни и да ни помогнат в преодоляването на националните и културни различия на пазарите, на които оперираме.

Създаване здравна култура

В СИРМА, ние се фокусираме върху здравето на нашите служители, както и върху здравето на нашата фирмена култура. Двете са взаимосвързани, и ние искаме да гарантираме, че хората имат способността да се справят със стреса, балансирайки своя личен и професионален живот и изпълнявайки качествено работата си.

ПЕРСОНАЛЪТ В ЦИФРИ

Сирма Груп Холдинг АД	31.12.2015 Брой служители	31.12.2014 Брой служители	31.12.2013 Брой служители
ТД	25	24	22
ДУК	8	5	11
Общо	33	29	33

Сирма Груп Холдинг АД

С ПОГЛЕД КЪМ 2016 ГОДИНА

Сирма Груп Холдинг АД е група на софтуерни компании. ИТ секторът и тенденциите в него, като и тенденциите в секторите, в които фирмите от групата оперират имат значително влияние за бизнеса и резултатите на групата.

Тенденции в ИТ сектора

През 2016 година разходите за ИТ се очаква да се покачат с 0.6% в световен мащаб – от 3.52 трилиона щатски долара за 2015 година до 3.54 трилиона щатски долара за 2016 (източник: Gartner).

През 2015 година беше отбелязан най-големия спад в разходите за ИТ откакто Gartner следи тази тенденция (Worldwide IT Spending) – най-малко 216 милиарда долара по-малко са похарчени за ИТ спрямо 2014 година, а нивата от 2014 година не се очаква да бъдат достигнати отново преди 2019 година. До голяма степен причините за това не са намалено търсене, а по-скоро повишената стойност на щатския долар през годината и запазването на тези по-високи нива стабилно през целия период.

За разлика от общата тенденция за малко увеличение на размера на пазара в световен мащаб през 2016 година се очаква тенденция на спад от 1.9% в пазара за персонални компютри, мобилни телефони и други преносими устройства (таблети и т.н.), и принтери.

Table 1. Worldwide IT Spending Forecast (Billions of U.S. Dollars)

	2015 Spending	2015 Growth (%)	2016 Spending	2016 Growth (%)
Data Center Systems	170	1.8	175	3.0
Software	310	-1.4	326	5.3
Devices	653	-5.8	641	-1.9
IT Services	912	-4.5	940	3.1
Communications Services	1,472	-8.3	1,454	-1.2
Overall IT	3,517	-5.8	3,536	0.6

Source: Gartner (January 2016)

Източник: Gartner

Според Gartner най-голям ръст през 2016 се очаква в секторите за софтуер (+5.3%), ИТ услуги (+3.1%) и центрове за данни (+3%) в световен мащаб. Увеличението в ИТ услугите от 3.1% се равнява на общ обем от \$940 милиарда щатски долара, като основна причина за това Gartner предвижда да бъде благодарение на набралите вече инерция и доверие облачни услуги (cloud services), които ще продължават да трупат популярност сред всички видове клиенти (бизнес или крайни потребители). Това е ключово за развитието на Сирма Груп Холдинг, тъй като дружествата в групата са изключително в тези сектори и стратегията предвижда разширяване на географското присъствие през 2016 година.

Спадът при устройствата се дължи най-вече на комбинация от общите икономически условия, които са попречили на Русия, Япония и Бразилия да се върнат към по-силен растеж според предварителните прогнози, както и на пренасочване на крайните потребители в развиващите се пазари към по-евтини устройства и по-ниско навлизане на таблетите от заложения за 2015 година растеж. Спад се очаква и в сферата на телекомуникационните услуги (-1.2%), които се дължи най-вече на намалените роуминг такси в Европейския съюз и някои части от Северна Америка, които за съжаление на телеком операторите няма да успеят да бъдат компенсирани от прогнозираните по-голямо количество минути разговори и мобилни данни. Към този момент обаче в групата на Сирма Груп Холдинг АД няма инвестиции (или стратегия за бъдещи такива) в бизнеси, на които този тренд да повлияе.

Технологии във финансовия сектор (FinTech)

През 2015 година световния пазар за ИТ във финансовия сектор успя да стигне своите очаквания и според Celent през 2016 ще продължи да се развива с общ ръст в световен мащаб от 4.67% или 9.2 милиарда щатски долара повече от текущата година.

Bank IT Spending Snapshot



Source: Celent

Източник: Celent

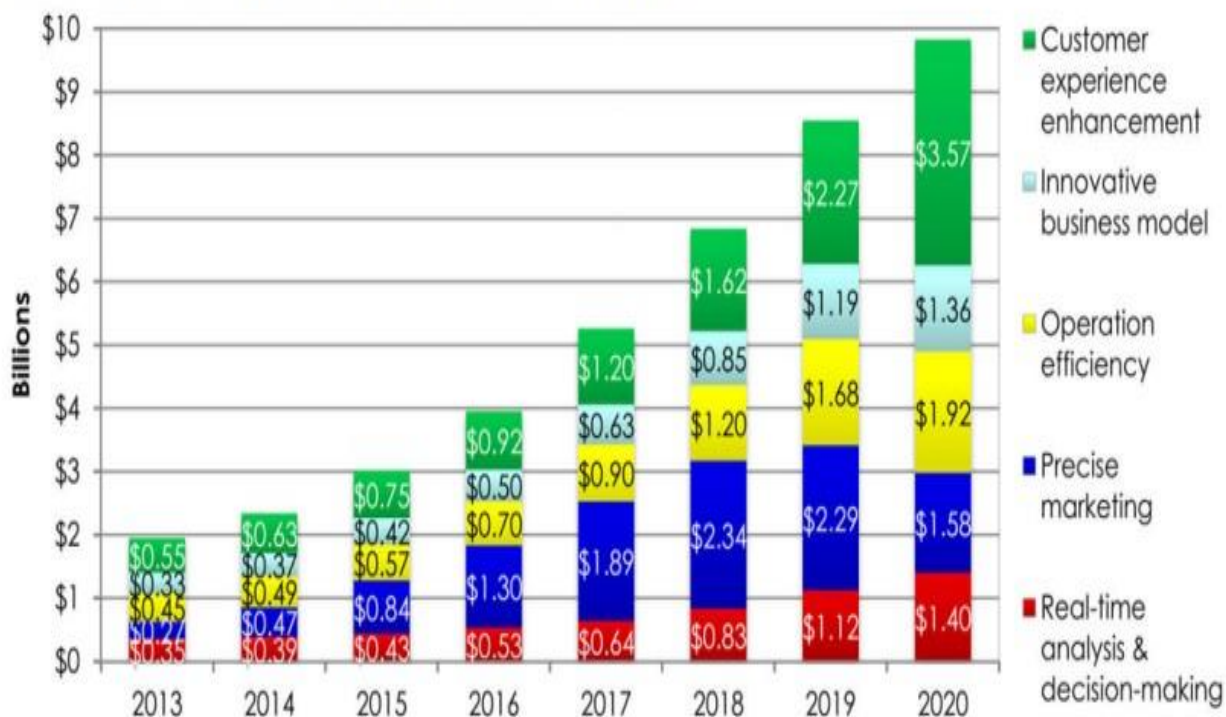
Прави впечатление, че очакванията за най-висок ръст от 5.4% се очаква в азиатско-тихоокеанския регион, следван от Европа с 4.35% ръст и 4.18% за Северна Америка. Сирма Груп Холдинг, чрез своето дъщерно дружество Сирма Солюшънс АД има направени инвестиции в този сектор – дружествата Сирма Бизнес Консултинг АД (ИТ и консултантски услуги в банковия сектор) и Сирма Ай Ес Джи ООД (ИТ услуги в застрахователния сектор). Тенденциите за 2016 година са за ръст в ИТ сферата на тези сектори, което се очаква да повлияе положително върху резултатите на тези дружества.

Big Data (големи данни) и семантични технологии

Според прогнозите на А.Т. Kearney разходите за хардуер, софтуер и услуги свързани с Big Data в световен мащаб се очаква да растат със среден годишен ръст от 30% до 2018 година, когато общия пазар трябва да достигне 114 милиарда щатски долара.

Дружеството Онтотекст АД (част от Сирма Груп Холдинг) от своя страна специализира по-специално в продуктово развитие и ИТ услуги в анализа на големи хранилища от данни, където тенденциите за ръст се потвърждават и от други анализатори:

Figure 7: Big Data Analytics Market Size by Business Category



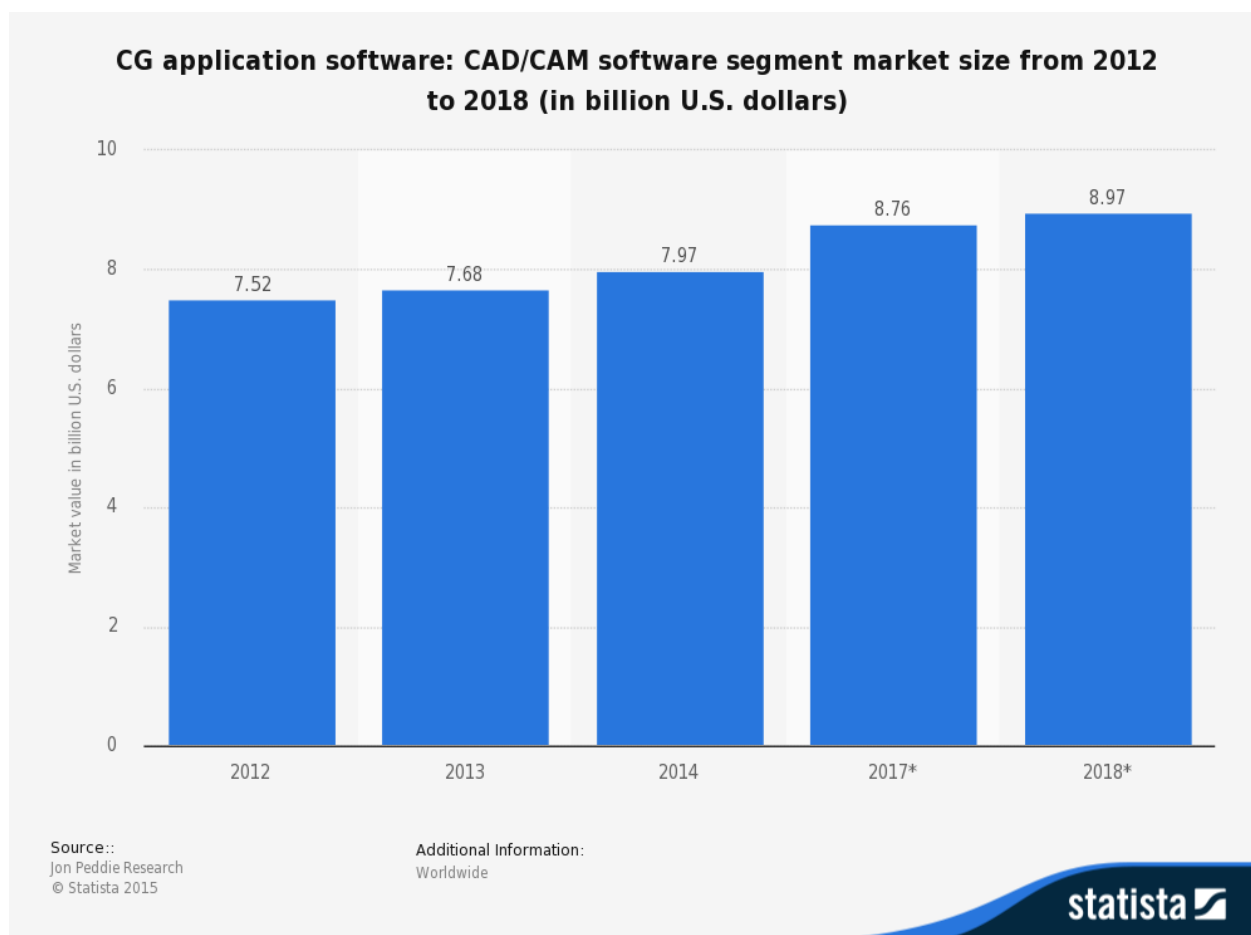
Source: Heavy Reading

Източник: Heavy Reading / Forbes.com

Също така според анализа на Heavy Reading, пазарът на Big Data Analytics (анализ на големи масиви данни) ще расте стабилно със среден годишен ръст (CAGR) от 26%, като през 2020 година се очаква да достигне общ обем от 9.83 милиарда щатски долара. Конкретният ръст очакван за следващата (2016) година е дори по-голям от средния – а именно 31.2%, при което пазара се очаква да достигне размер в световен мащаб от 3.95 милиарда щатски долара.

CAD/CAM технологии (Компютърен дизайн, моделиране и производство)

Според анализаторите на TechNavio, тенденциите за CAD/CAM доставчиците се подобряват в световен мащаб (макар и с по-нисък темп на ръст от Big Data) и се очаква среден годишен ръст в размер от 8.75% в световен мащаб до 2019 година. За САЩ този процент до края на 2019 година се очаква да бъде около 4%. Трендът се потвърждава и от графиката на Statista от 2015 година, в която средния ръст е по-голям в период 2014 – 2017 година, но пазарът ще продължи да се развива и през 2018 година:



Източник: Statista

Тези глобални трендове се очаква да повлияят положително и на ЕнгВю Системс АД, която е част от групата на Сирма.

Направените проучвания показват, че към момента бизнес и инвестиционната стратегии на Сирма Груп Холдинг АД за следващите 3 години е в синхрон с положителните тенденции в световен мащаб (2016 – 2018 година) и очакванията за развитие са благоприятни за дружествата в групата. Всяко от дружествата в групата прави свои по-задълбочени анализи в своите целеви пазари и сегменти, за да оптимизира и увеличи продажбите, както и залага нови функционалности в развойната дейност на всеки продукт в крак с нуждите и тенденциите, идентифицирани на всеки конкретен пазар.

16/ ВЪЗНАГРАЖДЕНИЕ НА ЧЛЕНОВЕТЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД

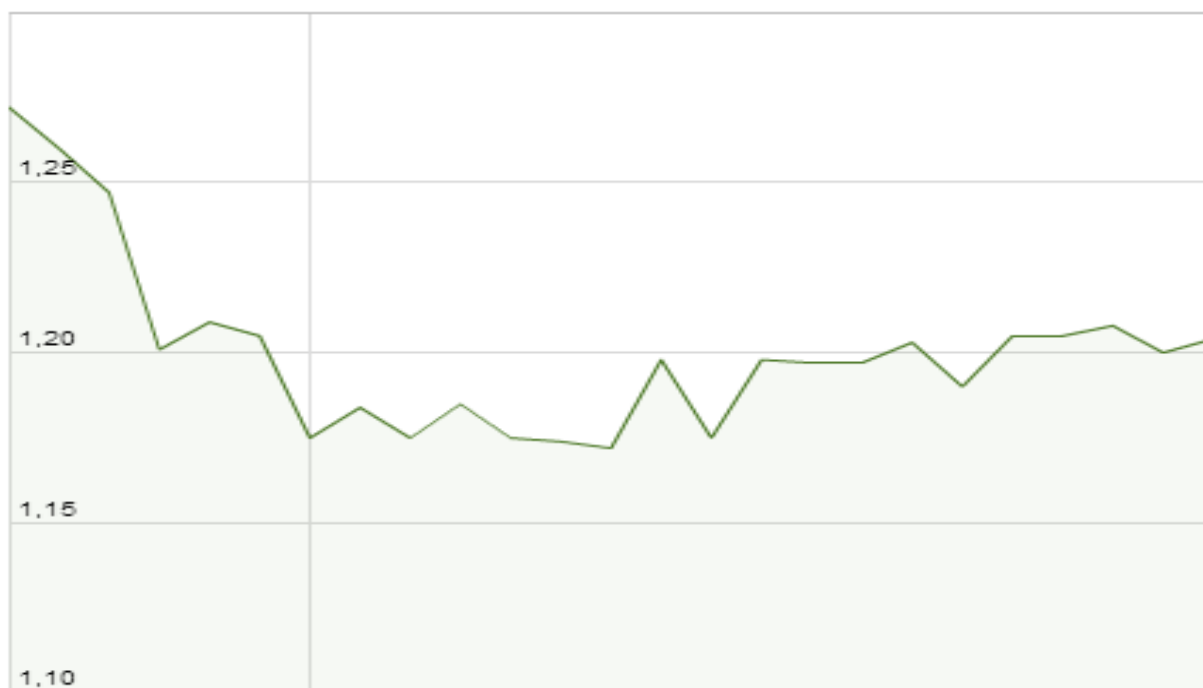
Име, Презиме и Фамилия	Фирма	31.12.2015 BGN '000
Атанас Костадинов Киряков	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	600
	ОНТОТЕКСТ АД	123 704
	СИРМА АЙ ТИ ТИ ЕАД	100
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	22000
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	6000
Атанас Костадинов Киряков Общо		152404
Георги Първанов Маринов	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	100365
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	9875
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	22000
Георги Първанов Маринов Общо		132240
Йордан Стоянов Недев	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	15000
Йордан Стоянов Недев Общо		15000
Петър Борисов Статев	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	15000
Петър Борисов Статев Общо		15 000
Саша Константинова Безуханова	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	15 000
Саша Константинова Безуханова Общо		15 000
Цветан Борисов Алексиев	ДАТИКУМ АД	240
	ЕНГВЮ СИСТЕМС СОФИЯ АД	600
	ОНТОТЕКСТ АД	6 000
	СИРМА АЙ ТИ ТИ ЕАД	100
	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	19 750
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	118 600
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	126 284
Цветан Борисов Алексиев Общо		271 574
Цветомир Ангелов Досков	СИРМА БИЗНЕС КОНСУЛТИНГ АД	161 258
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	22 000
Цветомир Ангелов Досков Общо		183 258
Чавдар Велизаров Димитров	ДАТИКУМ АД	240
	СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ АД	56 522
	СИРМА СОЛЮШЪНС АД	96 795
Чавдар Велизаров Димитров Общо		153 557
Общо възнаграждения на членовете на СД		938 034

17/ ОТЧЕТ ЗА ПРИДОБИТИТЕ АКЦИИ ОТ ЧЛЕНОВЕТЕ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ ЗА ПЕРИОДА

През отчетния период ЙОРДАН СТОЯНОВ НЕДЕВ - член на Съвета на директорите е придобил 3333 акции на дружеството.

18/ ДАННИ ЗА ЦЕНИТЕ НА АКЦИИТЕ НА СИРМА ГРУП ХОЛДИНГ НА БФБ

SKK (ISIN код BG1100032140)



23.11.2015

Цена за затваряне: 1.272лв

Източник: *Investor.bg*

30.12.2015

Цена за затваряне: 1.20лв

19/ ИЗЯВЛЕНИЕ, ВЪВ ВРЪЗКА С ПРОГНОЗИТЕ

Този доклад за управлението съдържа прогнозни отчети и информация, въз основа на убежденията ни и предположения, използвайки наличната в момента информация за тях. Всякакви твърдения, съдържащи се в този доклад, които не са исторически факти, са прогнози. Ние сме базирали тези изявления за бъдещето на нашите настоящи очаквания, предположения и прогнози за бъдещите условия и събития. В резултат на това нашите прогнозни изявления и информация са изложени на несигурност и рискове, много от които са извън нашия контрол. Ако едно или повече от тези неясноти или рискове се материализира, или в случай че базовите допускания за управление се окажат неправилни, нашите действителните резултати могат да се различават съществено от тези, описани в доклада. Ние описваме тези рискове и несигурности в доклада в секцията на риска.

Думите "цел", "предвиждане", "поемам", "вярвам", "в бъдеще", "би могло", "разчитаме", "сме уверени", "оценяваме", "очакваме", "Прогноза", "ориентировъчно", "възнамеряваме", "можем", "може", "перспектива", "план", "проект", "предскаже", "търси", "трябва", "стратегия", "искаме", "ще", "би" и други подобни изрази, са предназначени да идентифицират тези прогнозни изявления. Такива прогнози са, например, тези, направени в секцията Резултати от дейността, по отношение на нашите количествените и качествените оповестявания за пазарния риск, в съответствие с Международните стандарти за финансово отчитане (МСФО), а именно МСФО 7 и свързаните с него отчети в нашите Бележки към финансовия отчет, Opportunity Report, нашата перспективи за развитие, както и друга прогнозна информация, която се появява и в други части на този доклад. Освен ако не се изисква от закона, ние не се ангажираме и нямаме задължение да актуализираме публично или да преразглеждаме прогнозни изявления в резултат на нова информация, която сме получили за условията, които са съществували при издаването на този доклад, бъдещи събития, или по друг начин, освен ако не сме задължени да го направим по закона.

Този доклад включва статистически данни за IT индустрията и глобалните икономически тенденции, които идват от информация, публикувана от източници, включително International Data Corporation (IDC), доставчик на пазарна информация и консултантски услуги за информационните технологии, телекомуникациите и потребителски пазари на технологии; Gartner, Европейската централна банка (ЕЦБ); и Международния валутен фонд (МВФ). Този тип данни представлява само прогнозите на IDC, ЕЦБ, МВФ и други източници за данни за световната икономика и индустрията.

СИРМА не гарантира за която и да е статистическа информация, предоставена от източници като IDC, Gartner, ЕЦБ, МВФ, или други подобни източници, които се цитират в този доклад. В допълнение, въпреки че ние вярваме, че информацията от тези източници като цяло е надеждна, то този тип данни са неточни. Ние предупреждаваме читателите да не създават ненужна зависимост от тези данни.

Изпълнителен директор:

Град София

29.01.2016 год.



Цветан Алексиев